



ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ВСЕРОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ
МИНИСТЕРСТВА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

РОССИЙСКИЙ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЙ ВЕСТНИК

RUSSIAN FOREIGN ECONOMIC JOURNAL

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ



РОССИЙСКИЙ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЙ ВЕСТНИК № 12 - 2024



ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ВСЕРОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ
МИНИСТЕРСТВА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Адрес редакции : 119285, г. Москва, ул. Воробьевское шоссе, 6А
Тел. +7 (499) 143-12-35
Факс + 7 499) 783-02-63
e-mail : info@vavt.ru, Elena_Holodkova@vavt.ru
<http://www.rfej.ru>

Подписка на 2025 год через каталог

Пресса России
Подписной индекс
87735

12 - 2024



Решением ВАК журнал «Российский внешнеэкономический вестник» включен в Перечень периодических научных и научно-технических изданий, в которых рекомендуются публикации основных результатов диссертаций на соискание степени доктора наук по экономике.

Журнал является ведущим изданием, специализирующимся на публикации статей по внешнеэкономическим связям России, по развитию экспортной базы, экономическим и правовым проблемам мировой экономики и международной торговли. Предназначен для научных работников, экономистов, работников государственных учреждений и ведомств, сотрудников внешнеторговых компаний и в целом для специалистов в области внешнеэкономической деятельности.

Уникальность издания заключается в широте постоянно поддерживаемых тем, высоком профессиональном уровне и актуальности подготовленных материалов, объективности их изложения. Это позволяет считать журнал источником информации, достаточным для принятия самых серьезных решений.

Журнал «Российский внешнеэкономический вестник» располагает лучшими информационными ресурсами: первоисточниками по проблемам мировой экономики и внешнеэкономических связей. Издание отличается от других российских изданий в области экономики значительным объемом материалов, написанных высококвалифицированными российскими учеными и специалистами.

Журнал принимает к публикации статьи по внешнеэкономической тематике размером от 0,5 до 1 п.л. в электронной форме. Преимуществом при приеме публикаций пользуются авторы, подписавшиеся на наш журнал.

Подписной индекс каталога «Роспечать» – 72031;
Подписной индекс каталога «Пресса России» – 87735.

Приглашаем к сотрудничеству!

Пишите нам по адресу: info@vavt.ru (с обязательной пометкой: «в редакцию журнала «Российский внешнеэкономический вестник»)

Наш адрес: 119285, Москва, ул. Пудовкина, 4а.
Проезд от станции М. «Киевская» троллейбусами 7, 17, 34, автобусами 119, 205 до остановки «Академия внешней торговли» или «Ул. Пудовкина», а также от М. «Университет» троллейбусом 34 и автобусом 119.

Наши телефоны: Ректорат: 8 (499) 143-1235, Приемная комиссия: 8(499) 147-5454,
Факультет профессиональных программ: 8(499) 147-1010,
Центр иностранных языков: 8(499) 147-0150,
Факс: 8(499) 783-0263
E-mail: info@vavt.ru
Интернет: <http://www.rfej.ru>



ЦЕНТР ИНОСТРАННЫХ ЯЗЫКОВ ВАВТ (ЦИЯ)

- один из крупнейших вузовских центров подготовки по иностранным языкам
- создан в 1993 г.
- работает по программам дополнительного образования Академии
- обучилось свыше 4 000 человек

В Центре осуществляется подготовка по английскому, французскому, немецкому, испанскому, итальянскому и др. иностранным языкам. В 2011 году открыт набор в группы китайского языка для начинающих.

Разнообразные программы обучения Центра иностранных языков включают курсы как фундаментального освоения иностранного языка, в особенности его грамматического аспекта, так и совершенствования иноязычной речевой деятельности в рамках общей языковой тематики.

В Центре также предлагаются специализированные программы, ориентированные на обучение деловому и профессиональному общению на иностранном языке, а также подготовка к сдаче специализированных экзаменов на получение международных сертификатов FCE, CAE, BEC Higher и BEC Vantage, LCCI, IELTS.

Предлагаемые программы обучения:

- Английский язык для повседневного общения (с любого уровня)
- Английский язык для делового общения (с уровня Intermediate)
- Английский язык для юристов (с уровня Intermediate)

Набор - 2 раза в год

- август – сентябрь
- январь – февраль

Срок обучения

- от 4 месяцев до 3, 5 лет (в зависимости от программы и уровня подготовки)

Занятия проводятся

- 2 раза в неделю по 3 академических часа

Количество человек в группе

- 6-9 человек

На всех программах возможно обучение:

- в группах для взрослых
- в группах для детей среднего школьного возраста
- в утреннем или вечернем режиме
- индивидуально

По окончании всех программ обучения выдается
Свидетельство Всероссийской академии внешней торговли об окончании
Центра иностранных языков

119285, г. Москва, ул. Пудовкина, дом 4а
Телефон: 8(499) 147-01-50,
Сайт: <http://icc.vavt.ru>



Ежемесячный научно-практический журнал

Учредитель :

Всероссийская
академия внешней торговли
Минэкономразвития России
Главный редактор :
Д.С. Терновский, д.э.н.,
доцент
Зам. гл. редактора :
Ю.А. Савинов, д.э.н., проф.

Журнал зарегистрирован
в Федеральной службе по
надзору за соблюдением
законодательства в сфере
массовых коммуникаций
и охране культурного
наследия.

Свидетельство о регистра-
ции СМИ : ПИ № ФС77-21463
от 12 июля 2005 г.

Адрес редакции :

119285, г. Москва,
Воробьевское шоссе, 6а

Тел. (499) 143-12-35
Факс (499) 783-02-63
E-mail : Info@vavt.ru;
rfej@vavt.ru
http://www.vavt.ru
http://www.rfej.ru

Подписка на 2025 год
осуществляется через
каталог:

«Пресса России»

Подписной индекс : **87735**

Ответственный секретарь
редакции : Холодкова Е.Ф.

СОДЕРЖАНИЕ**ОТ РЕДАКЦИИ**

Уважаемые читатели, авторы и рецензенты журнала «Российский внешнеэкономический вестник»!	3
Состав редакционной коллегии журнала Editorial Board	4 6

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ**Д.В. Черашев**

Влияние инструментов финансового рынка на основные па-
раметры международной торговли рафинированной медью 8

Ю.А. Савинов, Г.А. Орлова, А.В. Скурова, Е.В. Тарановская

Тенденции развития электронной коммерции
в международном бизнесе 31

Ю.С. Тищенко

Дуализация международного экономического сотрудничества
как новая парадигма развития международных
экономических отношений 44

А.В. Ефимов

Ключевые тенденции развития механизма единого
таможенно-тарифного регулирования Евразийского
экономического союза 61

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ РОССИИ**В.В. Французов**

Россия и Турция: состояние и перспективы сотрудничества
в области науки, технологий и инноваций 74

Т.Н. Чеклина

Направления развития экономического сотрудничества
России со странами БРИКС в высокотехнологичной сфере 82

С.А. Чиркин

Россия-Бразилия: новые горизонты делового
сотрудничества в эпоху глобальных перемен 107

ИНФОРМАЦИЯ

Список статей, опубликованных в журнале «Российский
внешнеэкономический вестник» в 2024 году 123



При использовании материалов ссылка на журнал обязательна

Перепечатка материалов (полная или частичная) допускается только с письменного разрешения редакции

Все публикуемые материалы прошли процедуру рецензирования

Редакция журнала оставляет за собой право не вступать в переписку с авторами

Позиция авторов представленных в номере статей не всегда совпадает с позицией издателей журнала

Редакция оставляет за собой право на внесение изменений в представляемые статьи

Отпечатано в типографии ВАВТ Минэкономразвития России
119285, Москва,
Воробьевское шоссе, 6А

Компьютерная верстка
Холодкова Е.Ф.

Подписано в печать
27.12.2024

Формат 168/248
Бумага офсетная.
Гарнитура "Таймс".
Печать офсетная.
Тираж 115 экз.
Заказ №3389
© ВАВТ Минэкономразвития
России

CONTENT

FROM THE EDITORIAL OFFICE

Dear Readers, Authors and Reviewers of «Russian Foreign Economic Journal»!	3
Editorial Board of the magazine	4
Editorial Board	6

INTERNATIONAL TRADE

D.V. Cherashev Financial Instruments and their Impact on International Trade in Copper	8
Yu.A. Savinov, G.A. Orlova, A.V. Skurova, E.V. Taranovskaja Trends in International E-Commerce	31
Yu.S. Tishchenko Dualization of International Economic Cooperation as a new Paradigm of Development of International Economic Relations	44
A.V. Efimov Key Trends in the Development of EAEU Unified Customs and Tariff Regulation	61

FOREIGN ECONOMIC RELATIONS OF RUSSIA

V.V. Frantsuzov Russia and Turkey: Status and Prospects for Cooperation in Science, Technology and Innovation	74
T.N. Cheklina Foreign Economic Relations between Russia and Arabic Countries: New Challenges	82
S.A. Chirkin Russia-Brazil: New Horizons of Business Cooperation in Global Transition	107

INFORMATION

List of articles published in «Russian Foreign Economic Journal» in 2024	123
--	-----

**Уважаемые читатели, авторы и рецензенты журнала
«Российский внешнеэкономический вестник»!**

Поздравляем Вас с Новым 2025 годом!

Надеемся, что наш журнал, издающийся с 1996 года, оправдал ваши ожидания в уходящем году и продолжает оставаться значимым источником информации о наиболее актуальных теоретических и практических проблемах мировой экономики, международной торговли и внешнеэкономических связей нашей страны.

Мы гордимся тем, что среди наших авторов – профессора и преподаватели, научные сотрудники и специалисты в области внешнеэкономической деятельности, представляющие ведущие вузы и научные организации как в России, так и за рубежом. Мы рады публиковать материалы, подготовленные сотрудниками Министерства экономического развития и торговли РФ, других государственных ведомств, а также руководителями и специалистами российских и иностранных компаний.

В 2024 г. журнал прошел через ряд изменений – обновился сайт журнала, взаимодействие между редакцией, авторами и рецензентами стало осуществляться через систему электронной редакции. Мы надеемся, что эти изменения сделали работу с журналом более удобной и готовы и дальше работать над улучшением редакционных процессов.

Несмотря на все изменения, неизменными остаются традиции журнала – объективность, беспристрастность научного анализа, поиск решения проблем внешней торговли нашей страны и ее партнеров.

Мы благодарны вам за плодотворное сотрудничество в уходящем году и уверены в его продолжении!

С уважением,

Редакция журнала «Российский внешнеэкономический вестник»



Состав редакционной коллегии журнала

Главный редактор - Денис Сергеевич ТЕРНОВСКИЙ, д.э.н., доцент, ведущий научный сотрудник Института международной экономики и финансов Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России (Москва, Россия) d.ternovskiy@vavt.ru

Заместитель главного редактора - Юрий Анатольевич САВИНОВ, д.э.н., проф., профессор кафедры международной торговли и внешней торговли РФ Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России (Москва, Россия) Yuriy_Savinov@vavt.ru

Редакционная коллегия

Александр Иванович БЕЛЬЧУК, д.э.н., проф., профессор кафедры мировой и национальной экономики Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России (Москва, Россия)

Нина Григорьевна ВИЛКОВА, д.ю.н., проф., профессор кафедры международного частного права Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России (Москва, Россия)

Елена Борисовна ГАФФОРОВА, д.э.н., проф., председатель Ученого совета ШЭМ ДВФУ, действительный член Академии проблем качества, исполнительный директор Приморского отделения АП; член независимой экспертной аттестационной и конфликтной комиссии в администрации Приморского края (Владивосток, Россия)

Раушан Елемесович ЕЛЕМЕСОВ, д.э.н., проф., профессор кафедры международных отношений и мировой экономики КазНУ им. аль-Фараби, заслуженный деятель РК (Алматы, Казахстан)

Павел Анатольевич КАДОЧНИКОВ, к.э.н., заместитель Министра финансов Российской Федерации (Москва, Россия)

Виктор Иванович КОРОЛЕВ, д.э.н., проф., заведующий кафедрой менеджмента и маркетинга Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России (Москва, Россия) e-mail: Viktor_Korolyov@vavt.ru

Иван Сергеевич КОРОЛЕВ, д.э.н., проф., член-корреспондент РАН, заместитель директора, заведующий отделом глобальных экономических проблем и внешнеэкономической политики ИМЭМО РАН, заместитель председателя экспертного совета ВАК по экономическим наукам, председатель диссертационного совета ИМЭМО (Москва, Россия)

Александр Сергеевич КОМАРОВ, д.ю.н., проф., кафедра международного частного права Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России (Москва, Россия) e-mail: Aleksandr_Komarov@vavt.ru

Леонид Владимирович САБЕЛЬНИКОВ, д.э.н., проф., заслуженный деятель науки РФ, зав. отделом международной торговли и многостороннего экономического сотрудничества Всероссийского научно-исследовательского конъюнктурного института, главный научный сотрудник Института международной экономики и финансов Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России (Москва, Россия)

Марат Рашитович САФИУЛЛИН, д.э.н., проф., проректор по экономическому и стратегическому развитию Казанского (Приволжского) федерального университета, директор Центра перспективных экономических исследований Академии наук Республики Татарстан (г. Казань, Республика Татарстан)

Елена Владимировна САПИР, д.э.н., проф., проректор по развитию образования Ярославского государственного университета им. П.Г. Демидова, зав. кафедрой мировой экономики и статистики (Ярославль, Россия)

Андрей Николаевич СПАРТАК, д.э.н., проф., член-корр. РАН, заслуженный деятель науки России, заведующий кафедрой международной торговли и внешней торговли РФ Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России, директор Всероссийского научно-исследовательского конъюнктурного института (Москва, Россия)

Виктор Борисович СУПЯН, д.э.н., проф., член-корр. РАН, заслуженный деятель науки России, руководитель научного направления Института США и Канады РАН, профессор кафедры мировой и национальной экономики Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России (Москва, Россия)

Владимир Михайлович ШУМИЛОВ, д. ю. н., проф., заслуженный юрист РФ, заведующий кафедрой международного права Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России (Москва, Россия)

Антонио САНЧЕС-АНДРЕС, доктор наук, профессор Университета Валенсия (Валенсия, Испания)

Виктория Е. ЭРОЗА, доктор наук (управление), профессор Международного Центра Университета Прикладных наук г. Бремен (Бремен, Германия)

Дж.Ю. ЛИ, Директор департамента Европы, Америки и Евразии Института международной экономической политики Республики Корея (Седжон, Республика Корея)

Гарсия Мигель КАЭТАНО, профессор, Национальный автономный университет Мексики (Мехико, Мексика)

ЛЮ ХУАЦИНЬ, профессор, Академия международной торговли и экономического сотрудничества при Министерстве Коммерции КНР (Китай)



Editorial Board

Denis TERNOVSKY – Editor-in-Chief, D.Sc. (Economics), Associate Professor, Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development, Senior Researcher at the Institute of International Economics and Finance (Moscow, Russia) d.ternovskiy@vavt.ru

Yuri SAVINOV - Deputy Editor-in-Chief, D.Sc. (Economics), Professor, Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development, Professor of the Department of International Trade and Foreign Trade of the Russian Federation (Moscow, Russia)

Yuriy_Savinov@vavt.ru

Alexander BELCHUK - D.Sc. (Economics), Professor, Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development, Professor of the Department of World and National Economy (Moscow, Russia)

Raushan ELEMESOV - D.Sc. (Economics), Professor, Al-Farabi Kazakh National University, Professor of the Department of International Relations and World Economy (Kazakhstan)

Nina VILKOVA - D.Sc. (Jurisprudence), Professor, Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development, Professor of the Department of Private International Law (Moscow, Russia)

Elena GAFFOROVA - D.Sc. (Economics), Professor, Director of the School of Economics and Management, Far Eastern Federal University (Vladivostok, Russia)

Pavel KADOCHNIKOV - Cand. Sc. (Economics), Deputy Minister of Finance of the Russian Federation (Moscow, Russia)

Alexander KOMAROV - D.Sc. (Jurisprudence), Professor, Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development, Department of Private International Law (Moscow, Russia) e-mail: Aleksandr_Komarov@vavt.ru

Ivan KOROLEV - D.Sc. (Economics), Professor, Corresponding Member of the Russian Academy of Science, RAS Consultant, Deputy Chairman of the Expert Council of the Higher Attestation Commission for Economic Sciences, Institute of World Economy and International Relations, RAS (Moscow, Russia)

Victor KOROLEV - D.Sc. (Economics), Professor, Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development, Head of the Department of Management and Marketing (Moscow, Russia) e-mail: Viktor_Korolyov@vavt.ru

Leonid SABELNIKOV - D.Sc. (Economics), Professor, Honored Scientist of the RF, Head of the Department of International Trade and Multilateral Economic Cooperation, Russian Market Research Institute, Chief Researcher of the Institute of International Economics and Finance of the Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development (Moscow, Russia)

From the Editorial Office

Marat SAFIULLIN - D.Sc. (Economics), Professor, Vice-Rector for Economic and Strategic Development of Kazan (Volga Region) Federal University, Director of the Center for Advanced Economic Studies of the Academy of Sciences of the Republic of Tatarstan (Kazan, Republic of Tatarstan)

Elena SAPIR - D.Sc. (Economics), Professor, Vice-Rector for Educational Development, of Yaroslavl State University, Head of the Department of World Economics and Statistics, Yaroslavl State University (Yaroslavl, Russia)

Andrey SPARTAK - D.Sc. (Economics), Professor, Corresponding Member of the Russian Academy of Science, Honored Worker of Science of RF, Director of the Russian Market Research Institute, Russian Foreign Trade Academy, the Head of Department of International Trade and Foreign Trade of the Russian Federation (Moscow, Russia)

Victor SUPYAN - D.Sc. (Economics), Professor, Corresponding Member of the Russian Academy of Science, Honored Worker of Science of RF, the Head of the Scientific Direction, USA and Canada Institute, RAS, Professor of the Department of World and National Economy, Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development (Moscow, Russia)

Vladimir SHUMILOV - D.Sc. (Jurisprudence), Professor, Russian Foreign Trade Academy (RFTA) of the Ministry of Economic Development, Head of the Department of International Law (Moscow, Russia)

Antonio SANCHEZ-ANDRES - D.Sc. (Economics), Professor, the University of Valencia (Valencia, Spain)

Victoria E. EROSA - D.Sc. (Administration), Guest Professor of the International graduate Centre of the City University of Applied Sciences (Hochschule), (Bremen, Germany)

J.Y. LEE - Cand. Sc. (Economics), Honorary Professor of the RSA Institute of Far Eastern Studies, Director of Department of European, American and Eurasian Institute for International Economic Policy of the Republic of Korea (Sejong, Republic of Korea)

Garcia Miguel CAYETANO - Professor, La Universidad Nacional Autonoma de Mexico (Mexico, Mexico)

LYU HUATSIN - Professor, Academy of International Trade and Economic Cooperation under the Ministry of Commerce of the PRC (China)



Влияние инструментов финансового рынка на основные параметры международной торговли рафинированной медью

Денис Викторович ЧЕРАШЕВ,
кандидат географических наук,
Всероссийская академия внешней торговли
(119285, Москва, Воробьевское шоссе, 6А),
Институт мировой экономики и финансов –
ведущий научный сотрудник,
e-mail: tcherashev@mail.ru

УДК:339.5; ББК:65.428; JEL:Q27
DOI: 10.24412/2072-8042-2024-12-8-30

Аннотация

Международная торговля дефицитными сырьевыми товарами трансформируется вслед за изменениями в представлениях о перспективах их применения. Внешнеторговые операции стратегическими металлами, в особенности рафинированной медью, оказываются в фокусе внимания участников глобального финансового рынка, извлекающих свою прибыль от растущей востребованности подобных сырьевых активов. В исследовании рассматриваются факторы ценообразования на рынке меди, внешнеторговые потоки и территориальная структура торговли медью, меняющиеся под воздействием инструментария финансовой сферы.

В статье раскрываются подходы к оценке финансовых результатов осуществления торговых взаимодействий по дефицитным промышленным сырьевым активам на ключевых внешних рынках. Адаптация форм и способов участия во внешней торговле стратегическими металлами к расширяющимся возможностям и требованиям институтов современного финансового рынка необходима для сбережения ресурсов и рационального природопользования, решения задачи повышения экспортных доходов и закрепления торговых позиций в высококонкурентной среде.

Ключевые слова: стратегические металлы, катодная медь, биржа металлов, внешняя торговля, экспортные доходы, КНР, кредитование под залог меди, арбитраж на рынке сырья, базовый актив, рынок меди, дефицитное сырьё, котировки металлов, биржевые цены.

Financial Instruments and their Impact on International Trade in Copper

Denis Viktorovich CHERASHEV,
Candidate of Sciences in Geography, Russian Foreign Trade Academy
(6A Vorobiyovskoe shosse, 119285, Moscow), Institute of World Economics and Finance –
Leading Researcher, e-mail: tcherashev@mail.ru

Abstract

Changing perceptions about their future uses drives transformation of international trade in scarce commodities. International trade in strategic metals, especially refined copper, is in the spotlight of global financial market participants, who benefit from the growing demand for such



commodities. The study examines the pricing factors in the copper market, international trade flows and the geographical trade structure with the changes influenced by financial instruments.

The article reveals approaches to assessing the financial results of trade in scarce industrial raw materials on key foreign markets. Adaptation of forms and methods of participation in international trade in strategic metals to the expanding opportunities and requirements of modern financial market institutions is imperative for saving resources and their rational use, enhancing export revenues and securing position in a highly competitive market.

Keywords: strategic metals, copper cathode, metal exchange, foreign trade, export revenue, China, lending secured by copper, commodity arbitration, underlying asset, copper metal market, scarce commodity, metal quotes, stock exchange prices.

Распространённые на рубеже веков представления о том, что электронно-цифровая трансформация отраслей экономики и переход общества в информационную стадию развития уменьшат значение многих видов природного минерального сырья, понизят по нему материалоёмкость мирового хозяйства, и, как следствие, страны, которые традиционно специализировались на производстве подобной продукции, существенно изменят своё положение в мировой торговле – по прошествии некоторого времени, вероятно, оказались преждевременными или несколько прямолинейно экстраполировали проявившиеся на тот момент тенденции.

Появление новых технологий и направлений в использовании уже известных видов природного сырья, в частности, редких и промышленных металлов, их соединений, в последнее время увеличили интерес ко многим обращающимся во внешнеторговом обороте товарно-сырьевым активам. В связи с прогнозами роста спроса на некоторые цветные металлы, их сплавы, на ряд нерудных материалов правительствам многих стран приходится пересматривать свою торгово-промышленную политику, расширяя список стратегического сырья, выпуск которого отечественными предприятиями в силу ряда причин не в состоянии обеспечить потребности экономики.

РОСТ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ СЫРЬЕВЫХ АКТИВОВ ДЛЯ ВЕДЕНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В МИРЕ

Бесперебойное обеспечение производств критически важным рудным и нерудным сырьём на государственном уровне реализуется как введением ограничений на вывоз дефицитных материалов, так и обеспечением доступа к международным рынкам. Зачастую требуются годы и десятилетия, чтобы существенно нарастить внутренний выпуск какого-либо вида природного сырья, ставшего в силу научно-технического прогресса крайне востребованным; до тех пор одним из выходов из прогнозируемого дефицита, наряду с поиском источников для вторичной переработки, может стать расширение приобретения данного товара на зарубежных рынках.

Страны, в которых могут быть задействованы производственные мощности по выпуску того или иного стратегического товарно-сырьевого актива, получают воз-



возможность извлечь для себя пользу из складывающейся ситуации. В современной экономике потенциал их дополнительной прибыли во многом будет зависеть уже не столько от роста физических объёмов выпуска и экспорта, сколько от объективного и правильного учёта влияния на отрасль тенденций в финансовой сфере, с привносимыми ею высокими амплитудами колебаний биржевых котировок, нетривиальными причинно-следственными связями, борьбой стратегий глобальных мегарегуляторов и явных спекулятивных моментов.

Даже при современном высоком уровне развития многих отраслей народного хозяйства в передовых экономиках мира их промышленность не в состоянии полностью освоить имеющиеся в недрах месторождения минерального сырья. Оставив за скобками нерудное сырьё и производства горно-химической отрасли, в настоящее время ни одно государство не в состоянии максимальным образом обеспечить потребности своей индустрии собственным выпуском всех главных стратегических цветных металлов.

Самым крупным по тоннажу общего мирового производства цветным металлом, отнесенным к ряду стратегических, в том числе в ЕС¹ и в РФ, по праву может считаться медь, уровень потребления которой рассматривается специалистами как один из индикаторов состояния мировой экономики. Традиционными сферами использования меди являются: строительство, электротехническая и электронная промышленность, электроэнергетика, транспортное машиностроение, производство промышленного оборудования и потребительских товаров.

Технологические аспекты деятельности инновационных секторов экономики, задачи энергетического «перехода» определяют высокую степень востребованности меди в народном хозяйстве в будущем. Глобальный спрос на медь способен превысить возможности выпуска на фоне ожидаемой активности китайских энергетического, инфраструктурного и автомобильного секторов экономики. Этот металл был отнесён к разряду критически важных ископаемых элементов не только в КНР, но также и в Канаде, США, Японии, Индии². Специалисты из агентства «ВМІ», прогнозируют, что среднегодовой прирост глобального потребления меди в период по 2032 год может составить 3,9 %, в то время как ежегодные темпы увеличения производства рафинированной меди будут демонстрировать несколько меньшие значения³.

Традиционно крупными продуцентами рафинированной меди являлись Чили, США, Мексика, Канада, Япония, Перу; в последние десятилетия к ним присоединились Бразилия, КНР, Индия, Индонезия, Республика Корея. Круг стран-производителей продолжает расширяться – выпуск разворачивают всё новые государства, например, Лаос, Мьянма, Пакистан, Боливия, что расширяет географию поставок как концентратов меди, так и рафинированного металла на мировом рынке.

В условиях растущего совокупного спроса, создаваемого участниками глобального рынка необработанной меди, внешняя торговля ею для производителей по-

тенциально может приносить высокие доходы, даже без дальнейшей переработки металла в товары с добавленной стоимостью, для реализации которых нужны отдельные маркетинговые стратегии. Совершенно необязательно значимо увеличивать физические параметры экспорта, особенно при уверенном росте стоимостных показателей (см. таблицу 1). Маржинальность сбытовой политики в отношении стандартизированного чистого необработанного металла может быть дополнительно повышена оптимальной организацией торговых отношений, учитывающих направленность важнейших изменений на современном рынке товарно-сырьевой продукции, где определяющую роль выполняет система международных биржевых торгов.

На направление и динамику торговли востребованными дефицитными сырьевыми товарами в последнее время гораздо большее влияние стал оказывать рынок капитала – перспективы многих видов критически важного минерального сырья оценили и используют в своих инвестиционных стратегиях представители финансовой сферы. В долгосрочном плане, очевидно, выпуск рафинированной меди в мире, как в физическом выражении, так и в стоимостном, продолжит рост (медные производства, как и рынок меди, представляют собой привлекательные области для инвестиций), что, прежде всего, объясняется расширением областей её использования.

Таблица 1

Динамика изменений некоторых важнейших относительных показателей¹⁾ мировой медной промышленности²⁾ в период 1990 – 2023 гг.

Показатель	Параметр	Год							
		1990	1995	2000	2005	2010	2015	2020	2023
Производство меди в мире на душу населения:	Кг/чел.	2,0	2,1	2,4	2,5	2,7	3,0	3,1	3,3
	Долл./чел.	5,5	6,0	4,4	9,7	20,4	17,0	18,7	28,2
Экспортная квота ³⁾ для меди, в % от оценочной стоимости общего выпуска в мире ⁴⁾		21,5	37,3	44,7	42,8	46,2	43,2	42,4	38,7
Доля ведущей страны в мировом:	Производстве, в %	18,6	19,2	17,9	17,2	24,6	34,5	41,9	44,1
	Потреблении, в %	20,1	20,4	20,6	21,9	37,6	40,2	51,4	53,9

Примечания к таблице: ¹⁾ Данные округлены (до десятой доли).

²⁾ Здесь и далее – учитываются только необработанные рафинированная медь и медные сплавы (товарная позиция ТН ВЭД 7403).

³⁾ Отношение стоимости отправленных на экспорт совокупно всеми странами мира необработанных рафинированной меди и медных сплавов (ТН ВЭД 7403) к условной оценочной стоимости их выпуска в указанном году; при этом часть экспортированной в конкретный год меди могла быть фактически выпущена в предыдущие периоды.

⁴⁾ Оценка стоимости общемирового выпуска меди сделана на основе соответствующих среднегодовых биржевых котировок на Лондонской бирже металлов (ЛБМ).



Составлено по: [United Nations Commodity Trade Statistics : [сайт]. – UN Statistics Division, 2024. – URL: <https://comtradeplus.un.org/>; World Population by Year // Worldometer : [сайт]. – URL: <https://www.worldometers.info/world-population/world-population-by-year/>; The World Copper Factbook 2023 – Текст : электронный // International Copper Study Group : [Электронный ресурс]. – Лиссабон. – 2023. – URL: <https://icsg.org/copper-factbook/> (дата обращения: 30.08.2024); Международная исследовательская группа по меди : официальный сайт. – Лиссабон. – URL: <https://icsg.org/> (дата обращения: 31.08.2024). – Текст : электронный; World Metal Statistics Bulletin : статистический журнал / учредитель и издатель World Bureau of Metal Statistics. – Ware, Herts, U.K. – Лондон, 2001; На мировом рынке меди – Текст : электронный // «Металлургический бюллетень». metalbulletin.ru : [сайт]. – URL: <https://www.metalbulletin.ru/publications/3927/> (дата публикации: 17.10.2012); Copper consumption volume in China from 2000 to 2022 // Statista. – URL: <https://www.statista.com/statistics/948055/china-copper-consumption-volume/> (дата публикации: 04.01.2024); Minerals Yearbook 1999 / Metals and Minerals (volume 1). – Washington D.C. : United States Govt Printing Office, 2001. – 1076 с. – ISBN 978-0160664571. – Текст : непосредственный; LME Copper // LME : Non-ferrous metals : [сайт]. – URL: <https://www.lme.com/en/Metals/Non-ferrous/LME-Copper#Summary>; Daniel L. Edelstein. Copper / U.S. Geological Survey. – Текст : электронный // 1997 Minerals Information. – URL: <https://d9-wret.s3.us-west-2.amazonaws.com/assets/palladium/production/mineral-pubs/copper/240497.pdf>; Daniel L. Edelstein. Copper [Advance release] / U.S. Geological Survey. – Текст : электронный // 2007 Minerals Yearbook: May 2010. – URL: <https://d9-wret.s3.us-west-2.amazonaws.com/assets/palladium/production/mineral-pubs/copper/myb1-2007-coppe.pdf>; Медь (Cu) // Норникель : Годовой отчет 2020 : [сайт]. – URL: <https://ar2020.nornickel.ru/commodity-market-overview/copper> (дата обращения: 02.09.2024); Мировой рынок меди: «Игрок с долгосрочной перспективой» – Текст : электронный // ТОО «Верный Капитал» : [сайт]. – Астана. – 2024. – URL: https://vernycapital.com/wp-content/uploads/2022/10/Global-copper-market_RUS.pdf; Advance Data Release of the 2020 Annual Tables : Minerals Yearbook 2020, v. I // USGS : файл Excel. – 2024. – URL: <https://d9-wret.s3.us-west-2.amazonaws.com/assets/palladium/production/s3fs-public/media/files/myb1-2020-coppe-advrel.xlsx> (дата публикации: 11.07.2024); Более 44% мирового объема рафинированной меди произвела КНР // Сетевое издание «NEDRADV (Недра ДВ)». Учредитель ООО «Бизнес-медиа «Дальний Восток». Регистрация СМИ ЭЛ № ФС77–62925 от 31.08.2015. – nedradv.ru : [сайт]. – URL: https://nedradv.ru/nedradv/ru/page_news?obj=20399fc767f70f33bfa93e708a42bb7e (дата публикации: 01.04.2024)].

Процессы углубления МРТ в медной отрасли находят своё отражение в большем сосредоточении выпуска и потребления в ведущих государствах, при том что исторически для мирового рынка меди не всегда была характерной высокая степень монополизации производства и поставок продукции. Концентрация потребления меди в крупнейших странах постепенно возрастает, прежде всего за счет КНР, Индии, Японии, ряда других стран Азии. За период времени, указанный в таблице 1, КНР сменила Чили, став ведущим производителем рафинированной меди, а также заменила США в качестве главного мирового потребителя меди. По прогнозам «Международного института устойчивого развития» («IISD»), в 2035

году суммарное потребление меди в мире может достигнуть 37 млн тонн в год, из которых на КНР будет приходиться 68 %⁴.

Повышающееся значение меди для отраслей народного хозяйства отражает динамика опережающего производства и потребления данного металла в сравнении с темпами роста населения Земли. Согласно данным из таблицы 1, в период 1990 – 2023 гг. общий выпуск меди в мире (с учётом вторичной) вырос в 2,49 раза, а её производство на душу населения – в 1,65 раза; а население планеты увеличилось в 1,52 раза. Такое ускорение стало возможным в том числе и за счёт наращивания вторичной переработки меди.

Согласно данным «ИИД», в 2008 году до 8 млн тонн меди было получено из вторичных источников, а к 2011 году КНР удовлетворяла свои потребности в ней до 40% за счёт вторичного сырья⁵. По данным «Международной исследовательской группы по меди», выпуск вторичной меди в 2000 году составил 2,03 млн тонн (13,5% от общего выпуска), в 2010 году – 3,236 млн тонн (чуть выше 17,0%), в 2015 году – 3,951 млн тонн (почти 17,3%)⁶. В 2022 году, по сведениям группы, выпуск вторичной меди составил 16,35% от общего производства металла в мире, в 2023 году – 16,9%, то есть около 4,55 млн тонн в абсолютном выражении⁷.

Стабильно увеличивающаяся доля вторичной меди в общем выпуске на растущем свыше четверти века ценовом тренде на рынке металла (см. рисунок 1) создают для предприятий, организующих сбор и переработку вторичной меди в чистый металл, пространство для осуществления хозяйственных операций с хорошим финансовым результатом. Тем более, что приобретенная ранее по более низким ценам, медь в настоящее время может (после некоторой подготовки) быть реализована уже с ориентиром на новые высокие биржевые показатели – что позволяет предполагать дальнейший рост интереса к использованию вторичного металлического сырья.

По этой причине продуценты первичного металла из рудного сырья не могут рассчитывать на непрерывное увеличение цен на медь до сверхвысоких значений. В то же время цены защищены от долгосрочного снижения: функцией, которую выполняет ведущий мировой производитель, и по совместительству – крупнейший потребитель – КНР, где низкие цены могут нарушить работу медной отрасли. На её основе здесь сложилась масштабная индустрия финансовых операций, опирающаяся на доступное фондирование и эксплуатирующая трансграничные возможности развившейся глобальной торговли стратегическими металлами, в особенности меди; соответственно, естественным образом оказывая всё более сильное и искажающее влияние на параметры видимого совокупного спроса, на который, в свою очередь, ориентируются участники биржевых торгов по всему миру при определении текущих (спотовый рынок) и перспективных (фьючерсы, опционы) ценовых параметров контрактов на медь.



Если выпуск меди на душу населения планеты в 1990-2023 гг. в физическом выражении увеличился в 1,65 раза, то в стоимостном – в 5,12 раза (см. таблицу 1). Для сравнения рост оценочной стоимости выпущенного в мире за этот же период времени самого массового по тоннажу цветного металла – алюминия, который в силу высокой распространённости в земной коре не относится к стратегическим элементам, составил: для первичного алюминия – 3,4 раза (с 5,8 до 19,7 долл./чел.), а при учёте вторичного выпуска – 3,3 раза (с 7,3 до почти 24,0 долл./чел.).

Если в 1990 году выпуск рафинированной меди (с учётом вторичного металла) на душу населения в мире уступал по стоимости выпуску алюминия, как первичному, так и с учётом вторичного, то по итогам 2023 года – медь заметно превзошла алюминий: 28,23 долл./чел против 19,68 и 23,97 долл./чел., соответственно. Таким образом, на данном отрезке времени цены на медь демонстрировали более сильную динамику не только в отношении роста населения Земли, но также и в сравнении с главным конкурентом из числа конструктивных цветных металлов – алюминием.

С учётом даже только фундаментальных производственно-технологических оснований цены на рафинированную медь в долгосрочном плане имеют тенденцию к росту на фоне эпизодически проявляющегося разрыва между спросом со стороны отраслей промышленности и предложением со стороны горнорудного сектора. Стремление к «зелёной» энергетике, ускоренная электрификация с расширяющимся выпуском электромобилей и потребностями сферы IT-технологий, очевидно, вызовут как увеличение спроса на медь, так и рост её предложения на рынке. При этом актуализированные задачи декарбонизации производств, борьбы с изменением глобального климата, проведения энергетического «перехода» не могли не привлечь пристального внимания к рынку меди со стороны различных институциональных структур финансовой сферы.

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛЬНЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОТОКОВ НА УРОВЕНЬ ЛИКВИДНОСТИ НА РЫНКАХ СТРАТЕГИЧЕСКОГО СЫРЬЯ

Стремление производителей реализовывать готовую медь по приемлемым ценам для поддержания оборотного капитала, особенно если это происходило в повышательной фазе конъюнктурного цикла, основывалось на выгоде обладания денежными средствами, а не товарными запасами. Изменения в данной позиции начали проявляться в период низких банковских процентных ставок после мирового экономического кризиса 2007-2008 гг., в результате чего рост цен на медь на рынке заметно ускорился (см. рисунок 1).

Способность распорядиться ценными сырьевыми ресурсами, относимыми экспертами к критически важным, в условиях расширяющегося влияния финансовой экономики может приносить дополнительные материальные выгоды при более ответственном выборе как контрагентов по сделкам, так и лучших договорных ус-

ловий. Для производителей, торговых домов, трейдеров появляется альтернатива немедленной реализации партий меди – их можно хранить на складах в любой точке планеты; использовать как залог при получении кредитных средств на выгодных условиях для инвестирования в других сферах и как возможность для краткосрочного воздействия на поведение биржевых котировок. Участникам товарно-сырьевых рынков достаточно обладать документами, подтверждающими право собственности на металлы, которые могут быть использованы в качестве обеспечения по кредитам, фактически оставаясь на складах – и здесь важна учитываемая стоимость металлов, определяемая на биржах.

На мировых торговых площадках процессы унификации, стандартизации, определения соответствия принятым спецификациям и условиям заключения сделок (спотовых, срочных) завершились тем, что базовым активом многих «медных» контрактов стала являться катодная медь Лондонской биржи металлов (LME/ЛБМ) – LME Grade A Copper (медные катоды высшей марки), что позволяет проводить достаточно объективные сравнения (в частности, на страновом уровне) товарных обменов по схожим продуктам.

Помимо ЛБМ фьючерсные и иные контракты на медь предлагают подразделения прочих бирж – группа «CME Group» (Чикагская товарная биржа, CME; Нью-Йоркская товарная биржа, COMEX), Шанхайская фьючерсная биржа (ShFE). Тем не менее, контракты, торгуемые на ЛБМ, являются доминирующим источником определения цен на медь для других профессиональных участников рынка, поскольку биржа в Лондоне обладает накопленным опытом по проверке качеств (по строгим требованиям) различных марок (брендов) катодной меди (в том числе с их тестированием на предприятиях по всему миру), которые при соответствии стандартам получают регистрацию (листинг) на ЛБМ.

Регистрация на бирже, наряду с приобретением статуса «Good Delivery» (надёжный поставщик), это свидетельство высокого качества выпускаемой продукции на протяжении длительного периода времени. Продуцентам, чья товарная продукция не во всём соответствует биржевым требованиям, приходится делать скидки (дисконт) своим контрагентам к справочным ценам мирового рынка. Средние цены за определённый период времени, определяемые на основе ежедневных биржевых котировок на ЛБМ, представляются удобным инструментом и для проведения сравнений по страновым показателям, для отражения динамики рыночных изменений.

Условная линия поддержки, берущая начало с конца 1990-х гг. и учитывающая повышательную динамику среднегодовых цен на медь в XXI веке, предполагает, что они готовы преодолеть и оставить в историческом прошлом очередной рубеж – 8000 долларов/тонна (см. рисунок 1). Принимая во внимание позицию членов комитета по открытым рынкам ФРС США о необходимости снижения учётной банковской ставки⁸, перспективы падения средней годовой цены меди ниже этого



уровня стремительно уменьшаются, что также не могут игнорировать и профессиональные участники рынка. Так, аналитики фирмы «Cruх Investor» предполагают, что цены на медь всё ещё ниже средних долгосрочных значений с поправкой на инфляцию, а для стимулирования большего ввода в эксплуатацию новых медных рудников ценам необходимо закрепиться выше 11000 долларов/тонна⁹.

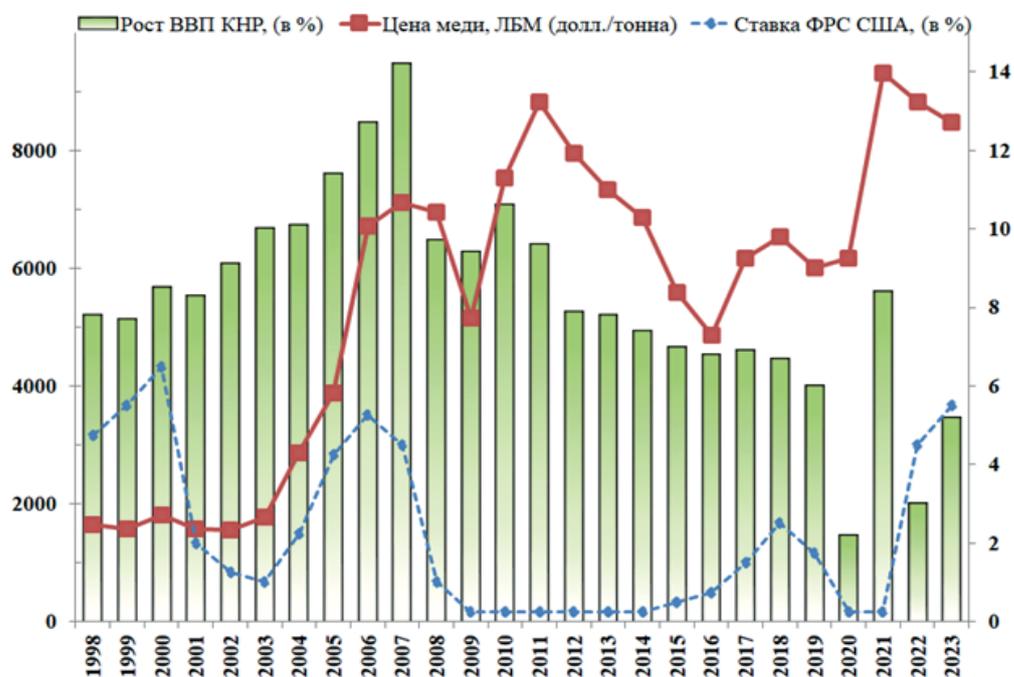


Рис. 1. Соотношение динамики средних годовых цен (котировки «сеттлмент») на рафинированную медь на бирже «ЛБМ» (график с квадратами, левая шкала, в долларах США за тонну), темпов роста ВВП КНР (окрашенные столбики, правая шкала, в %) и учётной процентной ставки ФРС США по состоянию на конец конкретного года (график с ромбами, правая шкала, в %) в период 1998 – 2023 гг.

Fig. 1. Trends ratio between average annual prices (cash-settlement) for copper cathodes on LME (line with squares, scale on the left, in US dollars per tonne), China's GDP growth rate (coloured columns, scale on the right, in %) and US FED's federal funds rate issued at the end of the each submitted year (line with lozenges, scale on the right, in %) of the period 1998 – 2023

Составлено по: [Соединенные Штаты – Процентная ставка // Trading Economics : [сайт]. – URL: <https://ru.tradingeconomics.com/united-states/interest-rate> (дата обращения: 07.09.2024); LME Copper // LME : Non-ferrous metals : [сайт]. – URL: <https://www.lme.com/en/Metals/Non-ferrous/LME-Copper#Summary>; GDP growth (annual %) – China // World Bank National Accounts Data : [DataBank]. – URL: <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.KD.ZG?locations=CN> (дата обращения: 07.09.2024)]

Если период высоких процентных ставок по займам в целом негативен для котировок меди, то при их низких значениях (особенно в течение длительного времени) создаются условия для серьёзных чрезмерных и мало прогнозируемых всплесков совокупного глобального спроса, за которым постепенно следует и рост предложения металла на рынки. Вслед за снижением банковских процентных ставок в США в недавнем историческом прошлом обычно следовал и рост котировок меди (см. рисунок 1).

В этой связи более детального изучения требует вопрос о том, сколько из импортированной в КНР в физическом выражении меди в последние десятилетия было реально потреблено в промышленности, а сколько было в конечном итоге направлено на проведение финансово-инвестиционных операций. Фиксировались неоднократные случаи, когда одна и та же партия складского металла выступала обеспечением сразу по нескольким кредитным займам¹⁰. Так, в одном из предполагаемых эпизодов было выявлено пять квитанций на одну и ту же партию металла на складах в Циндао, хотя администрация портового комплекса утверждала, что была выдана одна квитанция. По мнению руководителя одного из банков, для получения кредитов могли быть использованы фотокопии документов на право собственности¹¹.

Своими действиями финансовый сектор поддерживает многолетний растущий ценовой тренд на рынке меди, и ставка ФРС здесь имеет одно из ключевых значений, усиливая или замедляя торгово-спекулятивную активность. Например, в условиях более высоких ставок по кредитам в юанях в КНР активно использовалась схема с получением кредитов в иностранной валюте, которые направлялись на приобретение меди с её последующей перепродажей внутри страны. В некоторые периоды времени, подавляющая часть меди, находившейся на таможенных складах в КНР, была задействована в финансовых операциях как залог для получения банковских кредитов. Держа металл на таможенных складах, трейдеры использовали его для привлечения финансирования, которое затем реинвестировалось в другие сферы, такие как рынок недвижимости¹².

Привлекательность подобных операций привела к тому, что ряд китайских компаний, не связанных с металлургической отраслью, нанимал трейдеров и банкиров, чтобы начать масштабные финансовые операции с медью. В таком случае на китайском рынке меди возникал дефицит, приходилось выплачивать большие премии за немедленные поставки меди, которая де-факто была на складах, но де-юре была связана обязательствами – как результат на бирже в Шанхае (ShFE) в торгуемых контрактах на медь образовывались огромные расхождения в цене между немедленной поставкой товара и поставкой, например, через три месяца и более.

Снижение доступности физических запасов меди на биржевых складах ShFE, вызванное активным спросом в КНР, имеющим различный генезис, немедленно отражается на изменениях в так называемой яншаньской премии – премии на по-



ставку, выплачиваемую в дополнение и сверх биржевых цен для обеспечения физического металла. Так, в конце III квартала 2024 года яншаньская премия, предполагающая импорт меди через таможенную зону Яншаня (часть порта в Шанхае, где расположены таможенные склады) превысила 53 доллара США за тонну¹³.

Подобные события подсвечивают природу и глубину китайского «теневоего» финансового сектора, в котором к настоящему времени медь играет важную роль. Наблюдаемое увеличение китайского спроса на медь в значительной мере вызвано операциями различных финансистов, что, в свою очередь, выступает стимулом для горнопромышленной отрасли, ответить на возникающий «спрос» чрезмерным объёмом новых поставок, что в итоге эпизодически вызывает неожиданные периоды профицита на рынке меди, как только подобный «кредитный спрос» ослабевает.

Учитывая воздействие движений финансового капитала на отрасли народного хозяйства, где востребованы дефицитные материалы, использование стоимостных показателей статистики внешнеэкономической деятельности в продуктовом разрезе позволяет более широко оценить роль конкретной страны в МРТ. За внешне весьма внушительными абсолютными величинами могут скрываться разительные контрасты при реализации продукции на внешних рынках, выявить которые возможно в результате анализа ситуации. Для ряда стран-экспортёров участие во внешнеторговых связях по подобной продукции в среднем по конкретному году оказывается существенно более выгодной, чем у конкурентов (см. таблицы 2 и 3). Причины возникновения подобного дисбаланса, вероятно, лежат уже не столько в плоскости изменений традиционного баланса фундаментальных факторов в связке «спрос-предложение», сколько связаны с влиянием интересов представителей кредитно-финансовой сферы, что в видимом спектре проявляется в ежедневной динамике рыночных (фактических, ожидаемых) биржевых котировок.

ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ СТРУКТУРА СТОИМОСТНЫХ ТОРГОВЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ НА РЫНКЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО СЫРЬЯ

Продолжающийся процесс углубления заинтересованных институтов финансовых рынков в деятельность отраслей, производящих критически важные товары сырьевой группы, способен придать им некоторое двойственное положение в мировом хозяйстве – с одной стороны, они продолжают оставаться классическим активом, участвующим во внешнеторговом обмене на страновом уровне, обуславливаемым производственной необходимостью и МРТ, с другой стороны, всё больше будут становиться объектом инвестиционного внимания, спекулятивных операций. Вследствие этого картина состояния реального спроса может оказаться запутанной, искажённой, а полное понимание ситуации на рынке меди станет весьма затруднительным делом; на фоне того, как привычные, классические, методы анализа товарного рынка будут выглядеть всё более неточными.

Финансовые рынки обращают гораздо большее внимание на события, ожидающиеся в будущем, поэтому и в отношении стратегических материалов оперируют доступными прогнозами потребления и промышленных показателей – на их основе формируется текущая рыночная волатильность и спекулятивная составляющая, прибавляемая к биржевым котировкам. Такая комбинация рыночных факторов, действующих и ожидаемых, позволяет некоторым обладающим быстрой реакцией и понимающим тенденции участникам рынка, в том числе крупным производителям и экспортёрам, получать дополнительный доход, территориальное распределение которого можно оценить, используя официально публикуемые внешнеторговые показатели.

Так, среди государств, традиционно участвующих в экспорте рафинированной меди и по итогам 2022 года отправивших её за рубеж на сумму свыше 100 млн долл. США каждое, лишь небольшой части удалось в итоге по данному году преодолеть среднегодовую цену на бирже ЛБМ (см. таблицу 2).

Таблица 2

Отношение средней рассчитанной по итогам полного года цены реализации рафинированной меди (ТН ВЭД 7403) к средней годовой биржевой цене (котировки «сеттлмент») на ЛБМ для зарубежных стран¹⁾, по данным за 2022 год²⁾

Страна	Средняя цена реализации меди за год, долларов/тонна	Главный покупатель меди, по стоимости		Средняя цена для главного покупателя, долларов/тонна ³⁾
		Название	Доля в экспорте, в %	
Сербия	9900,7	КНР	71,7	10055,9
Италия	9672,4	Германия	25,3	10388,1
КНР	9523,0	Республика Корея	36,8	10125,7
Финляндия	9027,6	Германия	63,2	8968,4
Германия	9006,6	Австрия	21,5	9261,2
ОАЭ	8894,5	КНР	46,5	8732,0
Бельгия	8983,0	Германия	59,3	9036,1
Австрия	8873,3	Германия	41,0	9006,1
Канада	8865,6	США	97,2	8973,3
Польша	8861,6	Германия	36,0	8900,4
Болгария	8850,1	Италия	40,1	8886,0
8824,1 доллар/тонна – средняя цена на «ЛБМ» в 2022 году				
Испания	8807,9	Италия	32,9	8773,5
Норвегия	8796,9	Швеция	61,5	8790,0
Филиппины	8759,2	КНР	44,3	8652,5
Республика Корея	8738,1	КНР	74,6	8633,2
Австралия	8720,5	КНР	42,0	8822,2
Швеция	8713,2	Германия	55,0	8741,8



Страна	Средняя цена реализации меди за год, долларов/тонна	Главный покупатель меди, по стоимости		Средняя цена для главного покупателя, долларов/тонна ³⁾
		Название	Доля в экспорте, в %	
Д.Р.Конго	8704,3	КНР	49,1	8699,9
Замбия	8684,3	Швейцария	55,0	9040,6
Чили	8641,3	КНР	42,3	8589,8
Япония	8624,0	КНР	33,3	8548,1
Индонезия	8617,2	Малайзия	43,5	8869,2
Перу	8538,6	КНР	52,0	8350,7
Узбекистан	8533,5	КНР	55,3	8442,0
Нидерланды	8412,5	Германия	57,1	8479,7
ЮАР	8352,1	КНР	78,7	8026,2
Пакистан	8102,6	КНР	99,5	8123,6
Франция	7973,1	Италия	42,7	8051,2
США	7784,0	Мексика	60,3	7561,7
Турция	7756,5	КНР	50,8	7979,8
Индия	7682,8	КНР	92,5	7625,8
Нигерия	6348,0	КНР	39,6	5161,3
Таиланд	6082,5	КНР	88,5	5889,1

Примечания к таблице: ¹⁾ Кроме некоторых представителей, экспортировавших медь на сумму свыше 100 млн долл. США, а именно: Ирана, Мексики (доля США в её экспорте по стоимости – 79,8 % при средней цене, по приблизительным оценкам, около 8150 долларов/тонна), Катара (доля КНР по стоимости – 97,1 %).

²⁾ Представленные цифры округлены (до десятой доли).

³⁾ Справочно. Оценка.

Составлено по: [LME Copper // LME : Non-ferrous metals : [сайт]. – URL: <https://www.lme.com/en/Metals/Non-ferrous/LME-Copper#Summary>; Market data // Westmetall GmbH & Co. KG : [электронный ресурс]. – URL: <http://www.westmetall.com/en/markdaten.php>; United Nations Commodity Trade Statistics : [сайт]. – UN Statistics Division, 2024. – URL: <https://comtradeplus.un.org/>].

Среди государств, в силу невысоких стоимостных показателей не указанных в таблице 2, также преобладают те, средняя годовая цена которых по меди оказалась меньше средней на бирже. Вероятно, при первых признаках заметного увеличения цен их представители фиксировали более выгодные для себя условия, при том что цены на металл, под воздействием различных конъюнктурных факторов, после продолжали свой рост. Таким образом, в плане использования доступных рыночных механизмов и инструментов биржевой торговли представители финансовой сферы, ожидаемо, оказались весьма преуспевшими, по итогам получив некоторую часть доходов, которые могли бы потенциально иметь производители и экспортеры.



Особенно невысокую среднюю годовую цену металла в данной группе стран продемонстрировали представители Центральной Америки и Африки, в частности (в скобках – в долларах США/тонна): Коста-Рика (5566), Лесото (4764), Кения (4474), Танзания (4430), Гана (3832). Медь по наиболее высокой средней цене (помимо Сербии, Италии и КНР) смогли отправить на внешние рынки, например, Новая Зеландия (10685), Молдова (10360), Португалия (10004), Уругвай (9097).

Причинами резкого отличия средних цен экспорта меди для ряда стран от биржевых показателей могут являться: специфика происхождения перерабатываемого первичного сырья (толлинговые, давальческие схемы), акцент на переработке вторичного сырья (актуально для развитых стран), исторически сложившиеся особенности и традиции внешнеэкономических отношений с основными торговыми партнёрами.

Своими нюансами обладает торговля с непосредственными соседями по региону, что характерно для экономических блоков в ЕС, Америке, Африке. Так, Ботсвана по итогам 2022 года направила 98 % всего экспорта меди в ЮАР по средней оценочной цене 6600 долларов/тонна, а Шри-Ланка – в основном в Индию (по цене 6493 долларов/тонна). Страны АТР традиционно ориентированы на КНР; латиноамериканские государства в целом поставляют в КНР медь по ценам дешевле среднерыночных. Имеются примеры интересных форм взаимной торговли (например, между Австрией и Германией, Италией и Германией, КНР и Республикой Корея, США и Мексикой). Поставщики с наибольшими ценами, как правило, имеют среди своих контрагентов представителей Германии и КНР.

Импорт меди в КНР достигает существенных величин не только из-за давления со стороны более строгих экологических стандартов, но и вследствие динамично меняющейся во времени разницы в стоимости меди в КНР и на мировом рынке вне пределов страны¹⁴. Помимо указанных в таблице 3 крупных партнёров КНР, ряд других отправляет в КНР львиную долю своей меди, а именно: Боливия (почти 100% в 2022 году; по средней цене 8831 доллар/тонна), Мьянма (доля КНР – 97%, по 2723 доллар/тонна), ЮАР (доля КНР – более 78 %, цена – 8026 доллар/тонна), Бразилия (доля КНР – свыше 68%, цена – 7546 доллар/тонна). Главным покупателем иранской меди в 2022 году с долей в 92% также стала КНР, остальная часть – почти целиком пришлась на Турцию^{15,16}.

Активизация различных каналов потребления меди в КНР (электротранспорт, ВИЭ, модернизация электросетей) перевешивает проблемы в замедляющемся секторе недвижимости, охватывающим весомую часть китайского потребления меди¹⁷. Расширяющийся внутренний спрос, превышающий возможности собственного производства, не позволяет китайским производителям экспортировать металл в значимых количествах (а имеющийся экспорт идёт через биржевые склады ЛБМ, расположенные в Азии; на бирже ЛБМ зарегистрированы многие марки китайской меди), отсюда – азиатские покупатели вынужденно вносят за него более высокую плату.



Китайские торговые фирмы отслеживают колебания цен и премий, вектор настроений рынка, участвуют в арбитражной торговле. Соответственно, часть ранее экспортированной из КНР продукции вполне может вернуться обратно при росте премий на медь в Яншане до приемлемых уровней. Данный момент может быть проиллюстрирован фактом из таблицы 3 – по итогам 2022 года Республика Корея стала важным направлением экспорта китайской меди, но в то же самое время для южнокорейских партнёров КНР сама явилась крупнейшим покупателем их меди. Так, в III квартале 2024 года в Республике Корея вновь наблюдалась повышенная ликвидация складских варрантов, и появились основания для ожидания поступления меди из этой страны в КНР в ближайшем будущем¹⁸.

Однобокая зависимость (даже при взаимовыгодной торговле) от единственного крупного партнёра и от положения дел на рынке главного покупателя способна в отдельные периоды времени преподносить сюрпризы и приводить к существенно недополучению доходов при изменениях рыночной конъюнктуры. В периоды, когда растущее внутреннее производство совпадает с увеличением притока импортной рафинированной меди, на внутреннем рынке в КНР может происходить временное перенасыщение, приводящее к уменьшению интереса китайской стороны к новым закупкам, в том числе у африканских производителей. С подобными негативными явлениями столкнулась горно-металлургическая отрасль Д.Р.Конго, в которой китайским инвесторам принадлежат крупные доли в ряде активов – в секторах добычи и переработки руд меди и кобальта¹⁹.

Так, к настоящему времени медь из Д.Р.Конго не поставляется по контрактам на биржи мира, за исключением ЛБМ, где имеется регистрация одной конголезской марки меди – «SCM». Соответственно, образующиеся «излишки» конголезской меди с трудом могут найти покупателей, не связанных с китайской стороной и азиатскими складами ЛБМ. Поэтому изменившийся к середине 2024 года спрос со стороны КНР оказался не в состоянии в моменте абсорбировать поток растущего импорта – и некоторым странам-поставщикам пришлось столкнуться с негативными явлениями в своих экономиках. В частности, конголезская медь и медный концентрат, оказавшись в избытке на внутреннем рынке, способствовали снижению как цен на металл, так и расценок на переработку и рафинирование концентрата, затруднив работу местных медеплавильных заводов²⁰.

С целью формирования представления о географическом распределении стоимостных результатов экспортных операций на страновом уровне рассматривались крупные производители, основывающие свои рафинировочные производства на эксплуатации природной сырьевой базы (по этой причине – вне изучения остались Япония, Республика Корея, Таиланд, Сингапур, Нидерланды, Оман, ряд других стран), с высокой долей первичного металла в выпуске меди (вторичный выпуск с невысокой экспортной составляющей характерен для Египта, Аргентины, Австрии, Германии, Бельгии, Франции, Италии – оставшихся вне рассмотрения), участвующих в международной торговле ею на постоянной основе, по которым доступны статистические сведения (см. таблицу 3).

Таблица 3

Оценка полученной условной разницы между совокупной итоговой стоимостью реализации рафинированной меди и медных сплавов (ТН ВЭД 7403) на внешних рынках (фактический доход) и расчётными возможностями реализации аналогичного объёма продукции при условии применения реальных среднегодовых биржевых цен (котировки «сеттлмент») на ЛБМ (потенциальный доход) в экспорте ряда стран, ежегодно и всего за период 2018 – 2022 гг., в млн долл. США¹⁾

Страна	Год					Всего, за период
	2018	2019	2020	2021	2022	
КНР	42,2	32,4	-16,5	-25,4	162,2	194,9
Польша	-7,1	16,6	14,2	16,3	10,8	50,8
Финляндия	1,5	-5,1	13,3	23,6	14,7	48,0
Болгария	9,0	7,7	6,3	2,8	4,8	30,6
США	28,8	71,1	54,6	-24,7	-115,6	14,2
Швеция	15,2	2,6	9,3	-1,4	-12,2	13,5
Перу	16,0	28,8	34,8	5,4	-83,2	1,8
Испания	-1,2	15,1	-1,7	-20,2	-1,7	-9,7
Канада	16,1	7,1	-32,1	-34,5	5,7	-37,7
Бразилия	-0,7	-2,3	-20,3	-12,5	-3,2	-39,0
Зимбабве	-8,1	-23,9	-18,2	-9,1	0,3	-59,0
Узбекистан	-20,2	-25,7	-25,9	-8,9	-19,8	-100,5
ЮАР	-25,8	-4,4	-17,9	-43,7	-25,5	-117,3
Турция	-24,2	-3,2	-19,3	-59,2	-34,5	-140,4
Австралия	63,7	150,5	-85,7	-230,7	-39,8	-142,0
Филиппины	13,2	-88,4	-22,5	-41,6	-14,3	-153,6
Индонезия	4,2	-10,9	-62,1	-56,6	-41,8	-167,2
Иран	-299,9	65,5	27,5	27,6
Д.Р.Конго	-118,9	56,0	49,8	-1,7	-172,4	-187,2
Чили	-347,0	-111,3	346,2	265,5	-388,4	-235,0
Индия	-3,2	-6,9	-92,1	-149,4	-72,6	-324,2
Пакистан	-104,3	-68,0	-69,3	-237,5	-59,7	-538,8
РФ	-128,1	-79,9	-141,5	-465,4
Замбия	-737,9	-476,2	-162,2	-102,6	-30,3	-1509,2

Примечания к таблице: ¹⁾ Цифры округлены (до десятой доли); минус перед цифрой означает примерно оценённый размер потенциально недополученного дохода в указанный период.

Составлено по: [LME Copper // LME : Non-ferrous metals : [сайт]. – URL: <https://www.lme.com/en/Metals/Non-ferrous/LME-Copper#Summary>; Market data // Westmetall GmbH & Co. KG : [электронный ресурс]. – URL: <http://www.westmetall.com/en/markdaten.php>; Advance Data Release of the 2020 Annual Tables : Minerals Yearbook 2020, v. I. – Текст : электронный // USGS : файл Excel. – 2024. – URL: <https://d9-wret.s3.us-west-2.amazonaws.com/assets/palladium/production/s3fs-public/media/files/myb1-2020-coppe-advrel.xlsx> (дата публикации: 11.07.2024); United Nations Commodity Trade Statistics : [сайт]. – UN Statistics Division, 2024. – URL: <https://comtradeplus.un.org/>].



Значительному числу стран в мире пока не удаётся максимально полно реализовать экспортный потенциал по меди, чему могли способствовать последствия пандемии. Однако латиноамериканские страны в периоды экономической турбулентности последних лет, наоборот, смогли приблизиться к оптимальным показателям во внешней торговле медью.

Контрактные цены на медь зачастую устанавливаются в связке со среднемесячными ценами фьючерсов на ЛБМ (обычно на ближайший месяц) и учитывают их сглаженные значения. Тем не менее, рыночные условия даже в такие короткие отрезки времени оказываются непредсказуемыми, а ценовая волатильность – высокой (в том числе по причинам уязвимости медных производств ряда стран к происшествиям техногенного, метеорологического, эпидемиологического, социально-политического характера). Определённая степень округления при фиксации данных способна приводить к разбросу средних итоговых цифр. Вероятно, в том числе и поэтому так много показателей у государств (10 из 33) оказались в непосредственной близости от указанной среднегодовой котировки – в интервале 100 долл. в большую и в меньшую стороны (см. таблицу 3).

Экспортёры, которые опираются на котировки спотового (немедленная поставка) рынка меди, в отдельные периоды времени могут выигрывать от случающегося дефицита в текущих поставках, происходящего от сокращения складских запасов, вызванного всплеском в объёмах потребления или задержками с пополнением этих запасов (увеличиваются опасения относительно доступности). В результате чего медь на рынке спот торгуется с премией по сравнению со срочными контрактами. При избыточном уровне предложения, наоборот, появляется дисконт на спот-рынке в сравнении с фьючерсами с более поздними сроками поставки. Таким образом, незначительные отклонения по годам от средних биржевых цен можно считать вполне объективным явлением.

Значимый фактор ценообразования на рынке металлов – премии (товарные, продуктовые, региональные) к биржевым ценам за реальную поставку. В последнее время особенно выделяются региональные премии – своеобразная доплата для получения товара в указанном регионе мира; определяемая загруженностью складов, наличием здесь необходимого металла и возможностью его оперативного получения. Существовавшие небольшие (относительно стоимости самого металла) надбавки к биржевой цене за получение металла на том или ином биржевом складе с течением времени стали увеличиваться (покупателям важны гарантии поставок), постепенно достигнув десятков долларов США на тонну металла.

К примеру, биржа CME традиционно имеет ограниченный список марок меди, подлежащих поставке на её биржевые склады в США – чаще это бренды из США, Канады, стран Латинской Америки – и мало представителей других континентов; на что оказала влияние американская торговая политика, в особенности в отношении КНР и РФ. Когда к середине 2024 года североамериканским потребителям по-

требовалось больше меди, чем обычно, ценовое «давление» на бирже CME оказалось настолько сильным, что медь торговалась с премией в 1100 долларов за тонну по сравнению с уровнем котировок на ЛБМ²¹. При этом цены на двух этих биржах были намного выше, чем в Шанхае (ShFE), что побудило китайских участников рынка спешно расширить свои экспортные операции.

Таким образом, для производителей меди понимание специфики внешней торговли и отношений на рынке стратегических металлов – это возможности для заметного повышения прибыльности операций на нём, реализации продукции по более высокой стоимости. Дополнительные доходы позволяют удерживать позиции в конкурентной борьбе, задействовать рекламные и маркетинговые ресурсы, не прибегая к сверхнормативному увеличению выпуска в физическом выражении, что, помимо прочих высоких затрат, потребовало бы интенсифицировать эксплуатацию сырьевой базы – сферы, где происходит серьёзное соперничество за контроль над источниками природного сырья.

ВЫВОДЫ

Прогнозируемые высокие уровни потребления ключевых дефицитных материалов, в частности, меди, опирающиеся на перспективы развития ВИЭ, электрификации транспорта, инфраструктурного строительства, низкоуглеродных технологий, процессы декарбонизации и урбанизации, обеспечивают их рыночным ценам поддержку, стимулирующую интерес со стороны институтов финансового рынка, включающих торговые операции по ним в свои инвестиционные стратегии.

Для производителей стратегических материалов и дефицитного природного сырья некоторые вопросы реализации их продукции становятся менее острыми – цены на подобные товары входят в долгосрочные повышающиеся тренды, контрактные обязательства становятся более гибкими, выбор внешнеторговых партнёров можно осуществлять по комбинации наилучших условий. Актуальными остаются задачи сбытовой оптимизации, сокращения производственных издержек, удержания и укрепления позиций на внешних рынках, максимизации экспортных доходов.

С целью максимизации доходной части при проведении торговых сделок участникам рынка меди необходимо принимать во внимание тенденции на финансовых рынках и состояние инвестиционного спроса; отслеживать возникающие расхождения в ценообразовании и использовать преимущества пространственного арбитража. Важными факторами, обеспечивающими стабильную прибыльность торговых операций, остаются диверсификация территориальной структуры поставок, поддержание сертификации своих марок меди на ведущих биржах мира в актуальном состоянии, учёт размеров различных премий и надбавок – поскольку на более высокие цены, как правило, претендуют поставщики, имеющие листинг своих марок на крупнейших биржах и отгружающие продукцию на зарубежные рынки, предлагающие высокие региональные премии к мировым котировкам.



КНР – главный производитель и важнейший покупатель меди в мире – улучшает и наращивает свои рыночные показатели; приобретает медь практически в любом уголке земного шара, иногда по совершенно различающимся ценам (см. таблицу 2). Тем не менее, представители крупнейшего медного рынка планеты, благодаря оперативному и адекватному реагированию на изменения рыночной конъюнктуры, оказываются в числе лучших в плане освоения работы с контрактами на металлы, премиями, надбавками, использованием арбитража между биржевыми площадками. Как результат накопленного опыта – дополнительный доход от проведения масштабных сделок с медью. Так, за исключением периода пандемии КНР стала лидером в мире в наиболее полной реализации стоимостного потенциала внешней торговли медью (см. таблицу 3).

Для ряда азиатских и африканских поставщиков меди безальтернативность в выборе контрагентов (доминирующее влияние КНР) приводит к занижению экспортных цен и существенным потерям в доходах. В то же самое время представителям более развитых экономик, имеющих возможности организации альтернативных направлений поставок, покупатели из КНР предлагают условия лучше и повышенные премии к биржевым ценам.

В самой КНР медь как стратегический элемент находит конечный спрос не только в индустриальных областях применения, но и на складах крупных инвестиционно-финансовых структур, ориентирующихся на планы национальных регулирующих органов в области кредитно-денежного управления и абсорбирующих доступный на рынке металл, превращая его в залог для получения заёмных средств, направляемых в дальнейшем как на проведение операций на иных товарно-сырьевых рынках, так и в прочих сферах.

Увеличиваются потоки металла, вовлекающиеся в международную торговлю без целей конечного потребления в отраслях промышленности. Товарные партии готовой меди значительных размеров перемещаются из страны в страну (иногда и обратно), зачастую фактически с одного биржевого склада на другой склад этой же биржи, в зависимости от изменения рыночных условий, размеров и устойчивости пространственного арбитража.

Глобальные финансовые институты пересматривают взгляды на будущее целого ряда дефицитных сырьевых активов, критически важных для новых технологических направлений. В условиях инфляционного давления и выраженных ценовых трендов цветные металлы становятся реально востребованными товарами, привлекательными даже в сравнении с валютно-денежными инструментами и деривативами.

Ряд стратегических промышленных цветных металлов постепенно начинает приобретать черты рыночных инвестиционных товаров, на итоговую стоимость которых влияют биржевая активность и финансовые манипуляции, что сближает их по поведению котировок с некоторыми благородными металлами. При этом по-

вышающая стоимость металлов стимулирует их складирование, вовлеченность во вторичную переработку и, таким образом, ускоренное накапливание в мировом хозяйстве.

Некоторый ажиотаж на рынке меди, подхватываемый инвестиционно-финансовыми структурами, поддерживается утверждениями о недоступности её запасов для реализации «зелёного» перехода в глобальной экономике. Однако увеличивающиеся средние годовые цены меди способствуют интересу к долгосрочному инвестированию в добычу её руд, параллельно растёт доступность источников вторичного сырья, равно как происходит рационализация расходования металла, внедрение материалов-заменителей; а видимая потребительская активность в отношении физической меди в целом коррелирует с денежно-кредитной политикой ведущих мировых центральных банков (см. рисунок 1).

Острота проблемы исчерпания доступных к рентабельному промышленному освоению известных запасов стратегически важных элементов сглаживается растущими темпами вовлечения их в оборот из вторичных источников, применением технологий сбережения материалов. Так, содействие расширению сбора вторичного сырья и активизация в сегменте торговли медным ломом позволяют развитым экономикам мира уменьшать зависимость ведущих отраслей своей индустрии как от резких колебаний внешней конъюнктуры, так от изменений в торгово-экономической политике крупных иностранных поставщиков, в особенности из развивающихся стран.

ПРИМЕЧАНИЯ:

¹ ЕС впервые отнес медь и никель к стратегическим металлам // Компания MarketCheese : [сайт]. – URL: <https://mcheese.ru/news/post/TIRJNU53-es-vpervye-otnes-med-i-nikel-k-strategicheskim-metallam> (дата публикации: 17.03.2023).

² Рынок меди в плену китайского монополизма – Текст : электронный // «Прометалл». Учредитель ООО «Аутлук». Регистрация СМИ ЭЛ № ФС 77-84255 от 16.12.2022. – prometall.info : [сайт]. – URL: https://www.prometall.info/analitika/rynok_medi_v_plenu_kitayskogo_monopolizma (дата публикации: 04.09.2024).

³ Рынок меди в плену китайского монополизма (продолжение) – Текст : электронный // «Прометалл». Учредитель ООО «Аутлук». Регистрация СМИ ЭЛ № ФС77-84255 от 16.12.2022. – prometall.info : [сайт]. – URL: https://www.prometall.info/analitika/rynok_medi_v_plenu_kitayskogo_monopolizma_prodolzhenie (дата публикации: 05.09.2024)..

⁴ Policy Recommendations for a sustainable copper supply chain: a Chinese Perspective : доклад / Jason Potts [и др.] ; The International Institute for Sustainable Development. – Женева : FDEA, 2011. – URL: https://www.iisd.org/system/files/publications/policy_recommendations_china_copper_en.pdf (дата обращения: 29.08.2024). – С.2.

⁵ Там же.

⁶ The ICSG Statistical Yearbook : сайт / International Copper Study Group. – Лиссабон : ICSG, 2023. – URL: <http://www.icsg.org/index.php/component/jdownloads/finish/165/871> (дата



обращения: 24.10.2016). – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей ICSG Online Statistical Database

⁷ Мировое производство вторичной меди в 2023 году увеличилось // ООО «Протон Чамберс Линкс» : scraptraffic.com : [сайт]. – URL: <https://scraptraffic.com/blog/blog-article-273/> (дата публикации: 20.03.2024).

⁸ ФРС США впервые за 4,5 года снизила ставку – Текст : электронный // ГК «РБК». Учредитель АО «Росбизнесконсалтинг». Регистрация СМИ Эл №ФС77-82385 от 03.12.2021 – rbc.ru : [сайт]. – URL: <https://www.rbc.ru/quote/news/article/66e8362f9a7947f3430aeb58> (дата публикации: 18.09.2024).

⁹ Рынок меди в плену китайского монополизма (продолжение) – Текст : электронный // «Прометалл». Учредитель ООО «Аутлук». Регистрация СМИ Эл №ФС77-84255 от 16.12.2022 – prometall.info : [сайт]. – URL: https://www.prometall.info/analitika/rynok_medi_v_plenu_kitayskogo_monopolizma_prodolzhenie (дата публикации: 05.09.2024).

¹⁰ Июань Чжоу, Роземари Фрюауф. Китайские фирмы набрали кредитов, пытаются выйти // Epoch Times Russia : [сайт]. – URL: https://www.epochtimes.ru/kitajskie-firmy-nabrali-kreditov-pytayas-vyazit-98918780/?utm_ (дата публикации: 14.10.2021).

¹¹ Банки разбираются с кредитами китайским фирмам под залог запасов металлов в Циндао – Текст : электронный // АО «Агентство экономической информации «ПРАЙМ». Свидетельство о регистрации СМИ Эл № ФС77-53773 от 17.04.2013. – 1prime.ru : [сайт]. – URL: <https://1prime.ru/20140609/786409906.html> (дата публикации: 09.06.2014).

¹² Миллиардная торговля медью в Китае сходит на нет – Текст : электронный // «Дзен. Контентная платформа». Учредитель ООО «Дзен Платформа». dzen.ru : [сайт]. – 2022. – URL: <https://dzen.ru/a/Y1ZxnHwjOXwkgpUj> (дата публикации: 24.10.2022).

¹³ Цветные металлы дешевеют в ожидании обнадеживающих... // ООО «Сибинтек» : sibintek.biz : [сайт]. – URL: https://sibintek.biz/news/tsvetnye_metally_desheveyut_v_ozhidanii_obnadezhivayushchikh_/ (дата публикации: 28.08.2024).

¹⁴ В прошлом году Китай импортировал рекордное количество меди // Интернет-сообщество «Фишки.нет» : Fishki.net : [сайт]. – URL: <https://m.fishki.net/photo/3561091-v-proshlom-godu-kitaj-importiroval-rekordnoe-kolichestvo-medi.html> (дата обращения: 19.09.2024).

¹⁵ Iran – Copper – Market Analysis, Forecast, Size, Trends and Insights – Текст : электронный // IndexBox, Inc : indexbox.io : [сайт]. – URL: <https://www.indexbox.io/store/iran-copper-market-analysis-forecast-size-trends-and-insights/> (дата публикации: 01.09.2024).

¹⁶ Iran Export Data // TradelmeX India : tradeimex.in : [сайт]. – URL: <https://www.tradeimex.in/iran-export> (дата обращения: 18.09.2024).

¹⁷ Минь Чжан, Райан У. Проблемы с недвижимостью подрывают сталелитейный и другие сектора экономики Китая // Epoch Times Russia : [сайт]. – URL: <https://www.epochtimes.ru/china/economika-kitaya/problemy-s-nedvizhimostyu-podryvayut-stalelitejnyj-i-drugie-sektora-ekonomiki-kitaya-138441/> (дата публикации: 21.12.2021).

¹⁸ Цветные металлы активно ждут новых данных и решения по ставке в США? – Текст : электронный // «Металлургический бюллетень». Свидетельство о регистрации СМИ ПИ №77-12574 от 15.05.2002. – metalbulletin.ru : [сайт]. – URL: <https://www.metalbulletin.ru/news/color/10181694/> (дата публикации: 10.09.2024).

¹⁹ Рынок меди в плену китайского монополизма // «Прометалл». Учредитель ООО «Аутлук». Регистрация СМИ Эл № ФС 77-84255 от 16.12.2022 – prometall.info : [сайт]. – 2024. – 04.09.2024 – URL: https://www.prometall.info/analitika/rynok_medi_v_plenu_kitayskogo_monopolizma.

²⁰ Рекордный скачок экспорта меди из Китая сигнализирует не только о слабом внутреннем спросе – Текст : электронный // ПроФинанс.ру. Учредитель «Фин-Сервис 2000». Регистрация СМИ Эл № ФС77-69642 от 02.05.2017. – profinance.ru : [сайт]. – URL: <https://www.profinance.ru/news2/2024/08/21/cd9a-rekordnyj-skachok-eksporta-medi-iz-kitaya-signaliziruet-ne-tolko-o-slabom-vnutre.html> (дата публикации: 21.08.2024).

²¹ Там же.

БИБЛИОГРАФИЯ:

1. Алисов Н. В., Черашев Д. В. Использование стоимостных показателей в географических исследованиях промышленности мира // Вестник Московского университета. Серия 5. География. – 2001. – № 6. – С.8-13 @@ Alisov N. V., Cherashev D. V. Ispol'zovanie stoimostny'x pokazatelej v geograficheskix issledovaniyah promy'shlennosti mira // Vestnik Moskovskogo universiteta. Seriya 5. Geografiya. – 2001. – № 6. – S.8-13.

2. Бум возобновляемых источников в Китае не догоняет спрос на электроэнергию // ПроФинанс.ру. ООО «Фин-Сервис 2000». profinance.ru : [сайт] @@ Bum vozobnovlyaemy'x istochnikov v Kitae ne dogonyaet spros na e'lektroe`nergiyu // ProFinans.ru. ООО «Fin-Servis 2000». profinance.ru : [sajt] – URL: <https://www.profinance.ru/news/2023/10/31/cajq-bum-vozobnovlyaemykh-istochnikov-v-kitae-ne-dogonyaet-spros-na-elektroenergiyu.html> (дата публикации: 31.10.2023).

3. Горнодобывающая промышленность между амбициями и планами энергоперехода // «Металлургический бюллетень». metalbulletin.ru : [сайт] @@ Gornodoby`vayushhaya promy'shlennost' mezhdru ambiciyami i planami e`nergoperexoda // «Metallurgicheskij byulleten'». metalbulletin.ru : [sajt]. – URL: <https://metalbulletin.ru/news/ores/10175399/> (дата публикации: 03.11.2023).

4. Конференция SMM: наибольший потенциал в торговле в 2024 году – у меди // Информационное агентство MetalTorg.Ru. ООО «Мегасофт». MetalTorg.Ru : [сайт] @@ Konferenciya SMM: naibol'shij potencial v trgovle v 2024 godu – u medi // Informacionnoe agentstvo MetalTorg.Ru. ООО «Megasoft». MetalTorg.Ru : [sajt]. – URL: <https://www.metaltorg.ru/n/9B43C6> (дата публикации: 02.11.2023).

5. Производители меди предупредили о нехватке новых рудников // «Прометалл». Учредитель ООО «Аутлук». prometall.info : [сайт] @@ Proizvoditeli medi predupredili o nekhvatke novy'x rudnikov // «Prometall». Uchreditel' ООО «Autluk». prometall.info : [sajt]. – URL: https://www.prometall.info/analitika/gornodobicha/proizvoditeli_medi_predupredili_o_nekhatke_novykh_rudnikov_ (дата публикации: 17.10.2023).

6. Саксон В.Б. Медь // Газета «Первое сентября». Еженедельное приложение «География» / учредитель и издатель ООО «Чистые пруды». – 1999. – № 31. – С. 1–16 @@ Sakson V.B. Med' // Gazeta «Pervoe sentyabrya». Ezhenedel'noe prilozhenie «Geografiya» / uchreditel' i izdatel' ООО «Chisty`e prudy`». – 1999. – № 31. – S. 1–16.



7. Топ-10 стран-производителей меди по итогам 2023 года // «Прометалл». Учредитель ООО «Аутлук». Регистрация СМИ ЭЛ № ФС 77-84255 от 16.12.2022 – prometall.info : [сайт] @@ Топ-10 stran-proizvoditelej medi po itogam 2023 goda // «Прометалл». Учредитель ООО «Аутлук». Registraciya SMI E`L № FS 77-84255 ot 16.12.2022 – prometall.info : [sajt] . – URL: https://www.prometall.info/analitika/top_10_stran_proizvoditeley_medi_po_itogam_2023_goda (дата публикации: 13.03.2024).

8. Anders Vieth Ror. Mining or traditional use? Conflicts in the Northern Norwegian copper frontier // Noragric : Master's Thesis / Faculty of Landscape and Society (As). – Norway. 2018. – URL: https://www.researchgate.net/publication/326449310_Mining_or_traditional_use_Conflicts_in_the_Northern_Norwegian_copper_frontier.

9. Copper: All Eyes Are On China – Текст : электронный // ING Economic and Financial Analysis. seekingalpha.com : [сайт]. – URL: <https://seekingalpha.com/article/4545233-copper-all-eyes-on-china> (дата публикации: 07.10.2022).

10. Fitch: до 2031 года мировое производство меди увеличится на 7,3 млн тонн // «Металлургический бюллетень». metalbulletin.ru : [сайт]. – URL: <https://metalbulletin.ru/news/color/10167565/> (дата публикации: 28.09.2022).

11. Is India a better country than China? // India Live News Insider : [сайт]. – URL: <https://innlivenews.in/is-india-a-better-country-than-china> (дата публикации: 22.07.2023).



Тенденции развития электронной коммерции в международном бизнесе

УДК:339.18:004; ББК:65.42; Jel:Q37
DOI: 10.24412/2072-8042-2024-12-31-43

Юрий Анатольевич САВИНОВ,
доктор экономических наук, профессор,
Всероссийская академия внешней торговли
(119285, Москва, Воробьевское шоссе, 6А),
профессор кафедры международной торговли
и внешней торговли РФ,
E-mail: Yuriy_Savinov@vavt.ru;

Галина Александровна ОРЛОВА,
кандидат экономических наук, доцент,
Всероссийская академия внешней торговли
(119285, Москва, Воробьевское шоссе, 6А),
кафедра мировой и национальной экономики,
профессор, декан факультета экономистов –
международников,
E-mail: Galina_Orlova@vavt.ru;

Анна Васильевна СКУРОВА,
кандидат экономических наук,
МГИМО (У) МИД России
(119454 Москва, Вернадского просп., 76),
доцент, E-mail: askurova@gambler.ru;

Евгения Вадимовна ТАРАНОВСКАЯ,
кандидат технических наук, доцент,
Всероссийская академия внешней торговли
(119285, Москва, Воробьевское шоссе, 6А),
кафедра финансов и валютно-кредитных
отношений – профессор,
e-mail: taranovskaya.e@mail.ru

Аннотация

Электронная коммерция, электронная покупка и продажа товаров и услуг через Интернет стала ключевой движущей силой современной коммерции. Она изменила поведение потребителей, бизнес-модели и глобальные рынки, предложив беспрецедентные удобства и доступность. Однако эволюция электронной коммерции тесно переплетена с более широким явлением цифровой трансформации. Цифровая трансформация означает интеграцию цифровых технологий в различные аспекты бизнес-операций и стратегий, что приводит к фундаментальным изменениям в том, как организации работают и создают ценность. Она предполагает переосмысление процессов, внедрение инновационных технологий и стимулирование. Тема электронной коммерции и цифровой трансформации имеет первостепенное значение в современном бизнес-пространстве. Поскольку техно-



логии пронизывают все аспекты торговли, предприятиям приходится ориентироваться в среде, где традиционные модели быстро развиваются. Электронная коммерция, ставшая возможной благодаря цифровым преобразованиям, разрушила традиционные парадигмы розничной торговли, изменив способы покупки и продажи.

Ключевые слова: электронная коммерция, формы и методы продаж, конкуренция, Интернет, мировой рынок.

Trends in International E-Commerce

Yuri Anatolievich SAVINOV,

Doctor of Sciences in Economics, Professor, Russian Foreign Trade Academy (119285, Moscow, Vorobëvskoe shosse, 6A), Department of International Trade and Foreign Trade of RF - Professor, E-mail: Yuriy_Savinov@vavt.ru;

Galina Aleksandrovna ORLOVA,

Candidate of Sciences in Economics, Associate Professor, Russian Foreign Trade Academy (119285, Moscow, Vorobëvskoe shosse, 6A), Department of World and National Economy - Professor, Dean of the Faculty of International Economists, E-mail: Galina_Orlova@vavt.ru;

Anna Vasilyevna SKUROVA,

Candidate of Sciences in Economics, MGIMO-University (Vernadskogo prospekt, 76, Moscow, 119454), Associate Professor, E-mail: askurova@rambler.ru;

Evgenija Vadimovna TARANOVSKAJA,

Candidate of Sciences in Technology, Associate Professor, Russian Foreign Trade Academy (119285, Moscow, Vorobëvskoe shosse, 6A), Department of finance and monetary relations - Professor, e-mail: taranovskaya.e@mail.ru

Abstract

E-commerce, the purchase and sale of goods and services over the Internet, has become a key driver of modern commerce. It has changed consumer behavior, business models, and global markets by offering unprecedented convenience and accessibility. However, the evolution of e-commerce is closely intertwined with the broader phenomenon of digital transformation. Digital transformation refers to the integration of digital technologies into various aspects of business operations and strategies, leading to fundamental changes in how organizations operate and create value. It involves rethinking processes, introducing innovative technologies and incentives. The topic of e-commerce and digital transformation is of paramount importance in the modern business landscape. As technology permeates all aspects of trade, businesses have to navigate an environment where traditional models are rapidly evolving. E-commerce, made possible by digital transformation, has disrupted traditional retail paradigms by changing the way we buy and sell.

Keywords: e-commerce, sales forms and methods, competition, Internet, global market.

Технологии, инновации и предпринимательство являются неотъемлемой частью снижения издержек бизнеса и сближения мировых производителей и потребителей. В 1970-х и 1980-х годах распространение стандартизированных грузовых контейнеров произвело революцию в мировом судоходстве, значительно снизив транспортные и распределительные расходы и открыв двери для широкомасштабной международной торговли. В 1990-х и 2000-х годах широкое распространение Интернета, мобильных телефонов и связанных с ними технологий позволило сократить расходы на связь и информацию, что привело к появлению более гибких и эффективных методов производства. Под влиянием конкуренции экономика многих государств «пожинает плоды» цифровой революции в сфере предложения. Масштабные инвестиции в развитие электронной коммерции и инфраструктуры в 2010-х и 2020-х годах помогают снизить барьеры для выхода на рынок для компаний любого размера. Это расширяет рынки и создает больше возможностей для специализации, экономии за счет масштаба и сотрудничества. В результате повышается производительность, снижаются издержки бизнеса, сдерживаются потребительские цены и стимулируются разработки новых методов продаж.

В динамичном мире современной торговли симбиоз электронной коммерции и цифровой трансформации коммерческих операций стал краеугольным камнем эволюции бизнеса. Электронная коммерция, которой способствует Интернет, произвела революцию в сфере покупки и продажи товаров и услуг, преодолев географические границы и изменив традиционные бизнес-модели. В то же время цифровая трансформация представляет собой стратегический ответ цифровому веку, охватывающий интеграцию цифровых технологий во все аспекты ведения бизнеса.¹

Структурно электронная торговля включает несколько наиболее крупных сегментов: B2B (торговля между юридическими лицами), B2C (продажа товаров юридическим лицам розничным покупателям), B2G (продажа товаров юридическими лицами государственным организациям), C2C (торговля между физическими лицами). Первоначально B2C развивалась достаточно динамично и обсуждение вопросов развития электронной торговли сводилось к показателям B2C. Однако в дальнейшем торговля B2B приняла крупные размеры. Сравнить обороты этих двух сегментов бизнеса не представляется возможным, поскольку официальная государственная статистика публикуется на основе розничных продаж, а обороты B2B подсчитываются консультационными фирмами на основе оптовых цен. Относительно корректные сравнения можно выполнять по темпам прироста.

При рассмотрении отдельных сегментов возможно выделить некоторые общие направления развития бизнеса.



РОСТ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОПЕРАЦИЙ

Развитие торговых операций через каналы электронной торговли ведется преимущественно между лидерами – Китаем, США и странами Европы. Тем не менее высокими темпами растет электронный бизнес и в других государствах.

Важным направлением электронной торговли стала зарубежная деятельность. Несмотря на экономические трудности и геополитическую нестабильность, в последние два года электронные покупатели доказали, что онлайн-покупки, внутренние и международные, теперь стали частью потребительских привычек основной массы покупателей – поколением Z. Фактически 26% постоянных электронных покупателей находятся в возрасте от 18 до 29 лет. Таким образом, это поколение активно участвует в развитии международной электронной коммерции. Согласно исследованию Stripe², проведенному в 2023 году, 68% потребителей готовы покупать физические товары у компании, базирующейся в другой стране. Эта тенденция еще более выражена среди молодежи: 76% молодых людей в возрасте от 18 до 34 лет заявили, что готовы совершать покупки за рубежом.³

АКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КАНАЛОВ СОЦИАЛЬНОЙ КОММЕРЦИИ

Социальные сети являются неотъемлемой частью каналов, которые используются для торговых операций. Во многих государствах покупатели тратят время для досуга в социальных сетях. По данным консультационных компаний We Are Social и Meltwater, среднее время пребывания среднего потенциального покупателя в социальных сетях составляет не менее 2 часов в день, что позволяет продавцам повысить рекламное поле и пункты привлечения заказов покупателей.

Кроме того, **социальная коммерция** – это важная возможность для бизнеса любого размера. Приняв эту стратегию, компании смогут охватить более широкую аудиторию за пределами внутреннего рынка, увеличить продажи и повысить лояльность клиентов.

РАЗВИТИЕ АДРЕСНОЙ ДОСТАВКИ ПРОДАННОГО ТОВАРА – ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ФИРМ В ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВЛЕ

Ожидания потребителей в отношении цены на продукцию, а также ее **доставки**, останутся одними из основных факторов покупки в 2024 году. Если учитывать **доставку на дом из-за ее растущей популярности, то доставка на дом** останется наиболее востребованной, даже если существуют различия между странами (82% в Испании, 79% в Великобритании, 71% в Бельгии, 43% в Китае, по данным Geopost). Это предложение доставки имеет важное значение в любой стратегии международной доставки, но электронные покупатели очень осторожны в отношении цен на доставку, что является ключевым фактором, который может или не может спровоцировать совершение покупки. Поэтому важно предлагать наиболее

выгодные цены или предлагать доставку вашим электронным покупателям. Чтобы решить эту проблему, Delivengo⁴ предоставляет услуги международной доставки по привлекательным ценам и гибким предложениям в соответствии с потребностями интернет-торговцев.

РАСШИРЕНИЕ МЕЖФИРМЕННОЙ КООПЕРАЦИИ

Подобно тому как Walmart, Target и другие крупные ритейлеры смогли использовать свой масштаб для оптовых закупок и предоставления преимуществ более низких цен покупателям в США, платформы электронной коммерции предоставляют компаниям прямой доступ к миллиардам потребителей по всему миру. На онлайн-«торговые площадки», включая Amazon и eBay, приходится самая большая доля розничных покупок в электронной коммерции по всему миру. Но торговые площадки Taobao и Tmall, которыми управляет Alibaba Group, также являются крупными онлайн-площадками, и американские компании получают значительную выгоду от глобального охвата этих платформ. Согласно новому исследованию NDP Analytics, в 2020 году прямые доходы американских брендов от продаж китайским потребителям на платформах электронной коммерции Alibaba составили 40 миллиардов долларов.⁵ Эти продажи увеличили ВВП США еще на 39 млрд долл., обеспечили заработную плату американским работникам на 21 млрд долл. и поддержали 256 тыс. рабочих мест в США. Чтобы придать этим цифрам некоторый контекст, в 2016 году Комиссия по международной торговле США подсчитала, что Транстихоокеанское партнерство (ТТП) – торговое соглашение о снижении тарифов и других административных барьеров в торговле – увеличит ВВП на 42,7 млрд долл. и создаст 128 тыс. новых рабочих мест через 15 лет после вступления соглашения в силу.

Таким образом, использование инфраструктуры электронной коммерции компании-партнера как инструмент, облегчающий трансграничную торговлю за счет устранения препятствий и снижения бизнес-издержек для американских компаний, показал высокую эффективность⁶

РАЗВИТИЕ ВАЖНЕЙШИХ ТОВАРНЫХ СЕГМЕНТОВ В2С

Электронная коммерция изменила мировую индустрию розничной торговли. В 2024 г. 2,71 миллиарда человек по всему миру совершили онлайн-покупки на специализированных платформах электронной коммерции или в магазинах социальных сетей.⁷ Мировые розничные продажи в сфере электронной коммерции в 2024 году превысили 6,3 трлн долларов, составив 20,1% от всех мировых розничных продаж (7,4% в 2015 году). По прогнозам, эта доля составит 24,5% к 2025 году.⁸



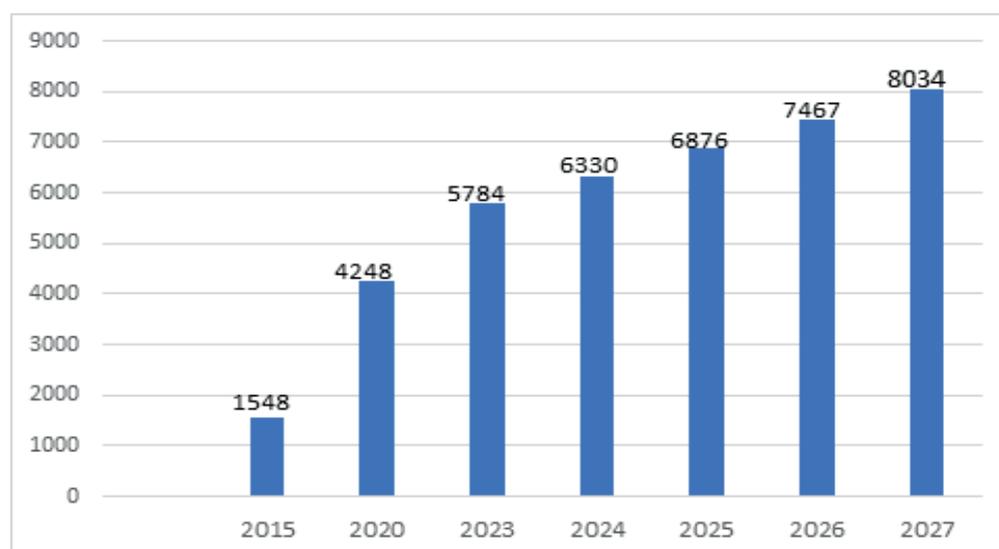


Рис. 1. Мировые розничные продажи в сфере электронной коммерции (млрд долл.)*

Fig.1. Global retail sales in e-commerce (USD billion)

*Данные по 2025-2027 -оценка источника

Источник: Retail e-commerce sales worldwide from 2014 to 2027(in billion U.S. dollars)//
<https://www.statista.com/statistics/379046/worldwide-retail-e-commerce-sales/>

B2B

Оптовая торговля B2B относится к модели «бизнес для бизнеса», когда компании продают товары или услуги оптом другим предприятиям, а не отдельным потребителям. Он предполагает продажу продукции по сниженным ценам розничным торговцам, дистрибьюторам или другим предприятиям для перепродажи или внутреннего использования. Оптовые сделки B2B предполагают большие объемы, договорные цены и партнерские отношения. Этот вид электронной коммерции повышался в 2024 г. в 1,17 раза быстрее, чем рост всех продаж производства и дистрибуции в США, с ростом на 15,2% в годовом исчислении.⁹

Самый распространенный вид оптовой торговли B2B – между производителями (вами) и розничными торговцами. Однако есть оптовики, которые продают товары другим оптовикам, и оптовики, такие как Costco, например, которые продают напрямую потребителям.¹⁰ Однако важно иметь четко отлаженную стратегию и веб-сайт, адаптированный к разным странам (язык, цена, способы оплаты и т. д.). Также необходимо учитывать вопрос *логистики с помощью решений, адаптированных для адресной доставки, таких как Delivengo¹¹, который поддерживает продавца в международном развитии, обеспечивая уровень цен и сроки доставки, адаптированные к требованиям электронных покупателей в других странах.*

C2C

Торговля физических лиц с физическими лицами – один из относительно новых быстроразвивающихся сегментов электронного бизнеса. *Совершенно неожиданно быстро развивающийся сегмент электронной торговли, получивший наименование C2C.* Вопреки использовавшейся в прошлом брезгливости некоторых покупателей, клиенты активно стали приобретать в аренду и покупать автомобили, предметы одежды украшения в постоянное пользование или на некоторый срок. Все больше и больше потребителей покупают подержанные товары, и компании могут воспользоваться этим, открыв специальный раздел на своем сайте электронной коммерции.

По данным консультационной компании Geopost, 3/4 европейских интернет-покупателей используют подобные торговые площадки, а треть постоянных интернет-покупателей периодически покупают товары через платформы типа Vinted, третьей по величине платформы во Франции. Другая французская компания – Foxintelligence¹² также добились растущего успеха на рынке за счет расширения подобных операций. Эта фирма разработала инновационную технологию для сбора и точного измерения всех аспектов каждой онлайн-покупки, совершаемой потребителями, которые используют ее бесплатное веб-приложение B2C Cleanfox. Компания Foxintelligence позволяет цифровым брендам точно измерять и быстро увеличивать свои доли на онлайн-рынке. Инновационные методы конкуренции основаны на самой большой и быстрорастущей в мире информационной базе данных о потребителях, отличающейся высокой конфиденциальностью. Она предлагает клиентам полные данные о цифровых рынках, в которой имеются сведения около миллиона реальных потребителей, которые автоматически делятся всеми своими транзакциями через свои почтовые ящики.

Основанная в 2016 году компания Foxintelligence имеет свои представительства в Великобритании, Германии, Испании и Италии, благодаря своей платформе молниеносной доставки данных и платформе генерации аналитических данных Foxarr, которая позволяет специалистам по маркетингу ежедневно разрабатывать стратегии на основе использования больших данных.¹³

Оmnиканальность в электронной торговле это одна из основных современных тенденций стратегии продаж, включающая совмещение различных методов продаж. Если говорить точнее, то более трети американцев использовали информационные услуги торговых компаний – например, следовали призыву «покупки онлайн и используй самовывоз в магазине» как часть своего обычного поведения, ставшее правилом с начала пандемии COVID-19. Почти две трети из этих покупателей заявили о намерении продолжать такую практику. А молодые покупатели, такие как представители поколения Z, с энтузиазмом принимают многоканальность; эти клиенты не мыслят в терминах традиционных границ каналов и ожида-



ют, что бренды и розничные торговцы обеспечат им бесперебойный опыт, где бы они ни находились.¹⁴

C2M – Consumer-to-Manufacturer – бизнес-модель, которая напрямую связывает производителей с потребителями. Крупные китайские фирмы электронного бизнеса – Alibaba, JD и Pinduoduo, разработали и приступили к использованию новой схемы продаж – C2M. Суть этой схемы в том, что предприятия разрабатывают собственные бренды, которые они напрямую продают через платформы электронной коммерции. Потребители покупают товары по относительно низкой цене, в то время как производители получают относительно более высокую прибыль за единицу произведенной продукции.¹⁵

Первоначально модель C2M была способом реализации товаров для новых торговых площадок с целью сократить вообще использование посредников между предприятиями и покупателями. Производственные предприятия изготавливали продукцию под своими собственными брендами только тогда, когда ее заказывали на торговых площадках. Второй этап развития модели C2M наступил в момент, когда фирмы социальной электронной коммерции предоставили предприятиям набор услуг (что производить, какие методы ценовой политики использовать, как товар упаковывать, какие количества производить, какие методы финансирования бизнеса использовать для создания их собственных брендов).

Данная модель имеет три вариации, которые ранее использовались в производстве микроэлектронных схем:

□ **OEM: Original equipment manufacturer** – фирма-производитель, специализирующийся на изготовлении конкретного изделия или детали для другой компании (производитель оригинального оборудования, которое требуется для изготовления заказа). Производители принимают и выполняют заказы с подробными спецификациями от компаний-производителей заказанного товара.

□ **ODM: Original Design Manufacturer** (производитель оригинального дизайна). Данная вариация модели предусматривает, что фирмы-производители конечного товара разрабатывают и производят необходимое оборудование. Владельцы брендов обращаются к таким компаниям и выбирают необходимое оборудование на основе выбора из каталога. Это повышает эффективность системы, поскольку: (i) производители проектируют вещи для фирм-владельцев брендов, (ii) это сокращает время изготовления заказанных товаров.

□ **OVM: Original Brand Manufacturer**. Третий этап предусматривает создание фирмами, производящими технологическое оборудование, собственного бренда, поскольку они уже занимаются дизайном и производством.

До внедрения в бизнес модели C2M фирмам-производителям было слишком сложно раскручивать новые бренды, поскольку необходимые связи между отделами продаж и производством не всегда имели надежное взаимопонимание.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТРАДИЦИОННЫХ СРЕДСТВ РЫНОЧНОЙ КОНКУРЕНЦИИ

Ухудшение экономического положения во многих странах фирмы-продавцы стали использовать доказавшие эффективность ранее средства борьбы на рынке: на первый план вышло снижение затрат на покупку и предложение подержанных товаров. По данным барометра электронных покупателей, проведенного фирмой Geopost, в 2023 году *62% европейских интернет-покупателей считали цену наиболее важным фактором принятия решения о покупке.*

По данным компании Geopost *67% европейских потребителей электронной почты считают, что электронная коммерция помогает им экономить деньги. В подтверждение этого указываются на четыре фактора:*

- выбор наиболее дешевого товара;
- выбор самой низкой стоимости доставки;
- выбор товаров, по которым предоставляется еще и скидка к объявленной цене; по данным исследования компании Mollie, 37% интернет-покупателей с большой вероятностью проявили склонность приобретать товары со скидкой;¹⁶

- выбор товарной площадки, предоставляющей бесплатный возврат товаров, которые после вручения покупателю не подошли ему по каким-либо соображениям. По данным исследования рынка фирмой Mollie групп потребителей из Германии, Великобритании, Франции, Нидерландов и Бельгии 42% высказались за бесплатный возврат не подошедшего товара. Этими соображениями обосновывается выбор товарной площадки для покупки.

Таким образом, для интернет-торговцев в 2023 году конкуренция усилилась, особенно с появлением таких конкурентоспособных игроков, как Temu.¹⁷ Предлагать **выгодные для покупателя цены**, но при этом **недорогую международную доставку** – сложная задача для продавца. Тем не менее, существуют решения (Delivengo) – относительно надежный сервис для интернет-торговцев, предлагаемый организацией La Poste Solution Business. Услуга Delivengo предлагает ряд решений для отправки товаров весом менее 2 килограммов и низкой стоимости, адаптированных к различным объемам отправок в месяц интернет-магазинов.¹⁸ Таким образом, решение отвечает ожиданиям потребителей, позволяя интернет-торговцам **предлагать недорогую доставку с отслеживанием или без него в более чем 100 стран.**

В ближайшие годы достижение **экономии при покупке, экономии времени и устойчивости онлайн-покупок** станут основными целями, которые ставят перед собой электронные покупатели, когда они проводят исследования продуктов в сфере электронной коммерции. Основная цель – избежать возврата заказов за счет прямой покупки необходимого клиенту товара. Таким образом, специфика спроса потребителей ведет к формированию коммерческих предложений более продуман-



ных и устойчивых. А потенциальные покупатели, стремясь получить обозначенную выше экономию перед покупкой, уделяют некоторое время процессу выбора. По расчетам компании Mollie, 47% потребителей провели дополнительные исследования перед покупкой продукта.¹⁹ По данным Geopost, выполнению правильного выбора способствуют подробные описания продуктов стали фактором убеждения покупателей при онлайн-покупках.²⁰

* * *

На мировом рынке электронная коммерция выходит за рамки географических ограничений, беспрепятственно соединяя предприятия и потребителей. Более того, поскольку мир стремительно движется к цифровому будущему, понимание того, как цифровая трансформация способствует росту электронной коммерции, жизненно важно для поддержания инноваций, сохранения актуальности и достижения долгосрочного успеха во все более взаимосвязанном и технологически ориентированном бизнес-пространстве.

Слияние электронной коммерции и цифровой трансформации по-новому определило современную коммерцию. Эволюция электронной коммерции и стратегическая интеграция технологий цифровой трансформации изменили бизнес-парадигмы. В конечном счете, исследование новых тенденций в международной торговле и в технике современной торговли углубляет наше понимание серьезных последствий электронной коммерции и цифровой трансформации для бизнеса и общества, помогая заинтересованным сторонам использовать потенциал технологий и ориентироваться в динамично развивающейся бизнес-среде.

ПРИМЕЧАНИЯ:

¹ Rahul Sharma, Shramishtha Srivastva, Sanobar Fatima. E-Commerce and Digital Transformation: Trends, Challenges, and Implications // International Journal for Multidisciplinary Research (IJFMR) 2023. E-ISSN: 2582-2160. URL: <https://www.ijfmr.com/papers/2023/5/7128.pdf>

² Американская технологическая компания, разрабатывающая решения для приёма и обработки электронных платежей.

³ Stripe research shows businesses are investing for growth despite a tough economic climate. URL: <https://stripe.com/newsroom/news/2023-insights-report>

⁴ Delivengo – компания, работающая в сфере транспорта и логистики. Она предлагает свои услуги в 190 странах мира. Delivengo была основана в 2015 году как дочерняя компания французского почтового оператора La Poste Group. Целью сервиса является упрощение международной доставки для предприятий электронной коммерции путем предоставления доступных и выгодных решений по доставке. Она предлагает внутреннюю и

международную доставку. Она поставляется с простым в использовании онлайн-интерфейсом и хорошо известна своей надежной сетью La Poste. Delivengo предлагает бесплатное создание учетной записи. Однако она запрашивает у своих пользователей номер Siret. Delivengo сотрудничает с Boxtel, Sendiroo, Prestashop, Shopify и Octoria. Она предлагает доступные цены. Она также предлагает больший контроль своей клиентской базе, предоставляя им доступ к отслеживанию доставок. Delivengo в основном известна своей способностью быстро отправлять небольшие посылки по всему комплексное цифровое почтовое решение, призванное сделать отправку посылок и почты беспроблемной. Эта платформа расширяет возможности частных лиц и предприятий, предоставляя им полный контроль над всем процессом доставки, от получения до доставки, тем самым обеспечивая более плавные транзакции и большую удовлетворенность клиентов.

⁵ Pham Nam D., Donovan Ph.D. and Mary Digital Commerce: Alibaba's Contributions to the U.S. Economy by State and Industry. Report. January 2024. URL: <https://ndpanalytics.com/digital-commerce-alibabas-contributions-to-the-u-s-economy-by-state-and-industry/>

⁶ Ikenson Dan. The E-Commerce Revolution Is Transforming Global Trade And Benefiting The U.S. Economy. URL: <https://www.forbes.com/sites/danikenson/2022/06/13/the-e-commerce-revolution-is-transforming-global-trade-and-benefiting-the-us-economy/>

⁷ 51 eCommerce Statistics In 2024 (Global and U.S. Data). URL: <https://www.sellercommerce.com/blog/ecommerce-statistics/>

⁸ Cramer-Flood Ethan Worldwide Retail Ecommerce Forecast 2024. Steadiness and Stability Replaces High Highs and Low Lows. URL: <https://www.emarketer.com/content/worldwide-retail-ecommerce-forecast-2024/> Report by Feb 27, 2024

⁹ What Is B2B Ecommerce? Examples and How to Start// What Is B2B Ecommerce? Examples and How To Start (2024) - Shopify

¹⁰ Costco Wholesale Corporation – американская транснациональная корпорация, управляющая сетью розничных магазинов-складов, доступ в которые возможен только через членов клуба // Wikipedia. URL: [https://en.wikipedia.org/wiki/Costco#:~:text=Costco%20Wholesale%20Corporation%20\(commonly%20shortened,wine%20as%20of%202016%5Bupdate%5D.%20Costco](https://en.wikipedia.org/wiki/Costco#:~:text=Costco%20Wholesale%20Corporation%20(commonly%20shortened,wine%20as%20of%202016%5Bupdate%5D.%20Costco)

¹¹ Delivengo – это решение для отправки товаров весом менее 2 кг по международным направлениям с доставкой по почтовым ящикам.

¹² Foxintelligence is an e-commerce insights and data platform with the world's largest e-commerce panel and billions of transactional emails. URL: <https://www.insightplatforms.com/platforms/foxintelligence/>

¹³ Offers the most exhaustive data on digital markets. URL: <https://partechpartners.com/companies/foxintelligence>

¹⁴ What is omnichannel marketing? URL: <https://www.mckinsey.com/featured-insights/mckinsey-explainers/what-is-omnichannel-marketing>

¹⁵ Look East, not West – The Rise of C2M in Ecommerce. URL: <https://alexandre.substack.com/p/-look-east-not-west-the-rise-of-c2m>

¹⁶ The European Ecommerce Report 2022. URL: <https://www.mollie.com/papers/european-ecommerce-report>



¹⁷ Temu – это электронная торговая платформа, созданная в 2022 году в Бостоне китайской компанией PDD Holdings. Платформа предлагает широкий ассортимент товаров для повседневного использования, включая одежду, косметику, электронику и аксессуары для дома, по доступным ценам. Многие товары стоят от 1 до 10 долларов США, максимум – 50 долларов. Temu позволяет китайским поставщикам продавать и доставлять продукцию напрямую клиентам, не полагаясь на промежуточных дистрибьюторов в стране назначения, что делает продукцию более доступной. Онлайн-покупки на Temu можно совершать с помощью веб-браузера или через мобильное приложение. Однако у платформы есть и некоторые недостатки: большинство представленных товаров являются копиями известных брендов, что влияет на их качество, а также существуют опасения относительно методов сбора и хранения пользовательской информации. // Review 2023: Is it Legit for Shopping? URL: https://translated.turbopages.org/proxy_u/en-ru.ru.b8cc950d-674dace6-609d2a20-74722d776562/https/www.geeksforgEEKS.org/temu-review/

¹⁸ Delivengo: Shipping methods for WooCommerce By delivengo URL: <https://wordpress.org/plugins/delivengo/>

¹⁹ The European Ecommerce Report 2022. URL: <https://www.mollie.com/papers/european-ecommerce-report>

²⁰ The European Ecommerce Report 2022. URL: <https://www.mollie.com/papers/european-ecommerce-report>

БИБЛИОГРАФИЯ:

Cramer-Flood Ethan Worldwide Retail Ecommerce Forecast 2024. Steadiness and Stability Replaces High Highs and Low Lows. URL: <https://www.emarketer.com/content/worldwide-retail-ecommerce-forecast-2024/> Report by Feb 27, 2024

51 eCommerce Statistics In 2024 (Global and U.S. Data). URL: <https://www.sellerscommerce.com/blog/ecommerce-statistics/>

Delivengo: Shipping methods for WooCommerce By delivengo. URL: <https://wordpress.org/plugins/delivengo/>

The European Ecommerce Report 2022. URL: <https://www.mollie.com/papers/european-ecommerce-report>

Ikenson Dan. The E-Commerce Revolution Is Transforming Global Trade And Benefitting The U.S. Economy. URL: <https://www.forbes.com/sites/danikenson/2022/06/13/the-e-commerce-revolution-is-transforming-global-trade-and-benefitting-the-us-economy/>

The European Ecommerce Report 2022. URL: <https://www.mollie.com/papers/european-ecommerce-report>

Look east not west the rise of c2m. URL: <https://alexandre.substack.com/p/-look-east-not-west-the-rise-of-c2m?s=r>

Offers the most exhaustive data on digital markets. URL: <https://partechpartners.com/companies/foxintelligence>



Pham Nam D., Donovan Ph.D. and Mary Digital Commerce: Alibaba's Contributions to the U.S. Economy by State and Industry. Report. January 2024. URL: <https://ndpanalytics.com/digital-commerce-alibabas-contributions-to-the-u-s-economy-by-state-and-industry/>

Rahul Sharma, Shramishtha Srivastva, Sanobar Fatima. E-Commerce and Digital Transformation: Trends, Challenges, and Implications // International Journal for Multidisciplinary Research (IJFMR) E-ISSN: 2582-2160. URL: <https://www.ijfmr.com/papers/2023/5/7128.pdf>

Review 2023: Is it Legit for Shopping? URL: https://translated.turbopages.org/proxy_u/en-ru.ru.b8cc950d-674dace6-609d2a20-74722d776562/https/www.geeksforgeeks.org/temu-review/

Stripe research shows businesses are investing for growth despite a tough economic climate. URL: <https://stripe.com/newsroom/news/2023-insights-report>

What Is B2B Ecommerce? Examples and How to Start// What Is B2B Ecommerce? Examples and How To Start (2024) - Shopify

What is omnichannel marketing? URL: <https://www.mckinsey.com/featured-insights/mckinsey-explainers/what-is-omnichannel-marketing>



Дуализация международного экономического сотрудничества как новая парадигма развития международных экономических отношений

Юлия Сергеевна ТИЩЕНКО,
Российская таможенная академия
(140015 Российская Федерация, Люберцы,
Комсомольский п-кт, 4), аспирант,
младший научный сотрудник,
e-mail: yus.krasnoslobodceva@customs-academy.ru
SPIN-код: 5210-7718, AuthorID: 1165440,
ORCID: 0009-0005-4463-2100

УДК:339.9; ББК:65.5; Jel:F5
DOI: 10.24412/2072-8042-2024-12-44-60

Аннотация

В статье рассмотрены особенности и ключевые этапы развития международных экономических отношений за последнее время. Приведены теоретические положения зарубежных и российских исследователей, доказывающие переход мировой экономики от глобализации к деглобализации. Автором рассмотрено двустороннее экономическое сотрудничество как наиболее перспективный и востребованный формат сотрудничества государств на современном этапе. Выявлены основные преимущества данного формата, сформулирована его сущность. В свою очередь, автором проведена аналогия с концепцией «you-dual», берущей свое начало в соционике, которая отражает, по мнению автора, ключевые положения двусторонних экономических отношений. Отсюда автор делает вывод о том, что в текущих условиях развития мировой экономической системы целесообразно говорить о дуализации экономических отношений, что предполагает не просто смещение акцента на двустороннее взаимодействие, но является самостоятельной концепцией, в рамках которой к партнеру предъявляются определенные экономические требования.

Ключевые слова: международные экономические отношения, международное экономическое сотрудничество, глобализация, деглобализация, замедление процессов глобализации, дуализация, равновыгодность.

Dualization of International Economic Cooperation as a new Paradigm of Development of International Economic Relations

Yulia Sergeevna TISHCHENKO,

Research Institute of the Russian Customs Academy (4 Komsomolsky prospect, Lyubertsy, 140015, Russian Federation), Postgraduate student, Junior researcher, e-mail: yus.krasnoslobodceva@customs-academy.ru SPIN-код: 5210-7718, AuthorID: 1165440, ORCID: 0009-0005-4463-2100

Abstract

The article examines the features and key stages of development of international economic relations in recent years. The theoretical provisions of foreign and Russian researchers are presented, proving the transition of the world economy from globalization to deglobalization. The author considers bilateral economic cooperation as the most promising and popular form of cooperation between states at the present stage. Its main advantages are identified, and its principles are formulated. Furthermore, the author draws an analogy with the concept of “you-dual”, originating in socionics, which reflects, in the author’s opinion, the key provisions of bilateral economic relations. Hence, the author concludes that with the current development of the world economic system, it is reasonable to talk about the dualization of economic relations. It implies not just a shift in emphasis to bilateral interaction, but is an independent concept, within the framework of which certain economic requirements are imposed on the partner.

Keywords: international economic relations, international economic cooperation, globalization, deglobalization, slowbalisation, dualization, equal benefit.

Различными исследователями неоднократно предпринимались попытки выделить наиболее существенные исторические периоды развития (формирования) мировой экономической системы (ссылки маршал, миришли). В совокупности все подходы сводятся к выделению следующих наиболее существенных пяти этапов: 1) торговля в древности; 2) возрождение торговли в Средние века; 3) колониальное время; 4) индустриальная революция; 5) глобализация.

При этом процесс развития мировой экономики представляется исследователям линейно-восходящим, поскольку с течением времени внешнеэкономические связи расширились, появлялись новые направления экономического сотрудничества, государства стремились к интеграции. Ведущая роль в формировании мировой экономической системы на сегодняшний день отводится глобализации на фоне стремления государств к превращению мировой экономики в систему с едиными условиями ведения хозяйства.

В то же время нельзя не признать, что в текущих условиях наблюдается глобальная экономическая нестабильность, регулярно возникают угрозы военных конфликтов, ведется борьба за передел сфер влияния в мировой экономике и по-



литике, ввиду чего международные экономические отношения (далее – МЭО) подвергаются значительным преобразованиям. Отсюда наблюдается значительное увеличение протекционистских настроений, происходит смещение акцента со стремления к экономической интеграции на поиск отдельных стратегических партнеров для осуществления совместных проектов в рамках международного экономического сотрудничества (далее – МЭС).

На сегодняшний день подавляющее большинство стран мира имеют двусторонние экономические соглашения, что позволяет им выбирать стратегических партнеров и устанавливать взаимовыгодные отношения для достижения своих национальных целей. Однако следует признать, что теоретические аспекты двустороннего формата сотрудничества не имеют широкого освещения в научной литературе. Соответственно, можно сделать вывод о том, что концептуальная основа двусторонних отношений разработана слабо. В связи с этим, целью данной статьи является, во-первых, обоснование ведущей роли двустороннего формата сотрудничества на современном этапе развития экономики, а во-вторых, исследование теоретических положений такого сотрудничества.

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Как было отмечено, большинством экономистов признается ведущая роль глобализационных процессов в формировании текущей мировой экономической системы. Термин «глобализация» стал широко использоваться в 1990-2000 годы, однако наиболее удачное, на наш взгляд, определение данному термину содержится в исследовании 2021 года «Деглобализация: кризис неолиберализма и движение к новому миропорядку», где под глобализацией авторами понимается «процесс углубления международного разделения труда, выражающийся в интенсификации торговых и финансовых потоков между национальными экономиками на этапе индустриального капитализма»¹. Исходя из данной трактовки, можно заключить, что глобализация способствует увеличению объемов международной торговли и инвестиций, позволяет компаниям получать доступ к новым рынкам и ресурсам, стимулирует увеличение инноваций. По определению Т. Фридмана, глобализация представляет собой «неукротимую интеграцию» субъектов хозяйственной деятельности². В свою очередь, это предполагает реализацию следующих ключевых действий:

- создание единых товарных и инвестиционных рынков;
- создание межправительственных и международных организаций;
- образование единых механизмов в финансовой сфере;
- проведение согласованной политики субъектами;
- создание различного рода интеграционных образований.

Также выделяются следующие особенности данного этапа развития мировой экономики:

- переход к научно-информационному укладу общества;
- обострение конкуренции на мировом рынке;
- межфирменная и межгосударственная кооперация;
- расширение транспортной сети поставок, переход на новые коммуникационные технологии;
- резко возросшая мобильность и гибкость хозяйствующих субъектов;
- усиление влияния современных технологий на социально-экономические процессы;
- глобализация финансовых рынков и мировой экономики.

Прогрессивными тенденциями XXI века в рамках глобализации становятся процессы интернационализации, транснационализации, регионализации, международной экономической интеграции (далее – МЭИ). Данные процессы оказали существенное влияние на формирование сотрудничества государств в мировой экономической системе путем объединения субъектов и создания единых механизмов правового регулирования хозяйственной жизни (см. рисунок 1).



Рис. 1. Процессы, повлиявшие на формирование МЭС

Fig. 1. The processes that influenced the formation of the IEC

Источник: составлено автором



Интернационализация хозяйственной жизни представляет собой процесс расширения международных связей и взаимодействия в экономической сфере. Интернационализация заключается в развитии технологий и транспорта, что делает коммуникации и перемещение товаров и услуг более быстрым и доступным, а также способствует снятию политических и экономических ограничений на международную торговлю и инвестиции путем снижения тарифов и устранения торговых барьеров.

Переход стран к более открытой экономике обусловил появление транснациональных корпораций (далее – ТНК), которые сегодня активно участвуют в международной торговле, создавая глобальные производственные сети и способствуя перемещению товаров и услуг через границы.

Сами страны непосредственно также стремятся к объединению и созданию прочных экономических связей, прежде всего с соседями, путем регионализации – процесса формирования и развития региональных интеграционных объединений (таких как Европейский союз (ЕС), Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) и другие).

В совокупности процессы интернационализации, регионализации и транснационализации приводят к МЭИ. В некоторой степени после Второй мировой войны интеграционные процессы на международном уровне были неизбежны, поскольку наметилось две тенденции – образование новых независимых государств и создание ими интеграционных объединений в целях решения общих стратегических задач.

В контексте МЭИ необходимо отметить еще один фактор, способствующий сращению экономик стран мира в единую глобальную сеть. За последние два десятка лет мировое сообщество преодолело большой рывок в сфере цифровых технологий, который внес объективный вклад в развитие торговых отношений и появление новых направлений сотрудничества. Цифровые технологии позволили создавать новые виды бизнес-моделей, улучшать производительность и эффективность труда, автоматизировать процессы, улучшать коммуникацию и сотрудничество контрагентов, оптимизировать использование ресурсов, расширить глобальный доступ к товарам и услугам, а также стимулировать инновации.

Яркой иллюстрацией такой модернизации мировой торговли на фоне развития цифровых технологий стало возникновение и активное развитие электронной торговли, которая позволила производителям осваивать новые рынки, исключать дистрибьюторов и наращивать объемы производств.

Кроме того, уже сегодня мировая экономическая система находится на переходе к более интенсивному преобразованию хозяйственной жизни, опираясь на внедрение передовых и конкурентоспособных информационно-телекоммуникационных технологий, которые основаны на применении систем искусственного ин-

теллекта (далее – ИИ), интернета вещей и виртуальной реальности³. Совокупность данных процессов обусловила трансформацию экономики в цифровой формат. Совокупность данных процессов обусловила трансформацию экономики в цифровой формат. Так, активное внедрение ИИ определяет дальнейшее направление развития не только самих технологий, но и экономической системы, принципиально меняя подходы к управлению, кардинально изменяя инфраструктуру и построение бизнес моделей, а также создавая условия дальнейшего развития экономической глобализации.

Тем не менее, несмотря на все описанные предпосылки и усилия стран по сближению и организации тесного сотрудничества, прежде всего в экономической сфере, существует обратная тенденция развития мировой экономики, которая получила название «деглобализация». Основным исследователем данного вопроса считается У. Белло, который в своей книге «Деглобализация – идеи для новой мировой экономики» критикует деятельность ключевых международных организаций, заявляя о том, что они лишают государства экономического суверенитета. Кроме того, он призывает экономики стран мира отталкиваться от национальных интересов в ведении внешнеэкономической политики, используя «децентрализованную экономическую модель»⁴.

В то же время, Международный валютный фонд приводит данные о фрагментации (дезинтеграции) мировой экономики на фоне разворачивающихся процессов деглобализации. Отсчет деглобализации и фрагментации в МВФ ведется с момента мирового финансового кризиса 2008-2009 годов. Кроме того, выделяется ряд наиболее значимых факторов экономической и политической жизни мирового сообщества, свидетельствующих об актуальности деглобализации как нового этапа в историческом контексте мировой экономики.

Итак, впервые благоприятная конъюнктура мирового рынка сменилась на протекционистские настроения после мирового кризиса 2007-2008 годов. По данным Global Trade Alert, с 2008 года общее количество принятых государственных мер, характеризующихся как протекционистские (экспортные ограничения (16%), повышение таможенных тарифов (6,8%), сокращение инвестиций (8%)), составляет более 50 тыс. мер.



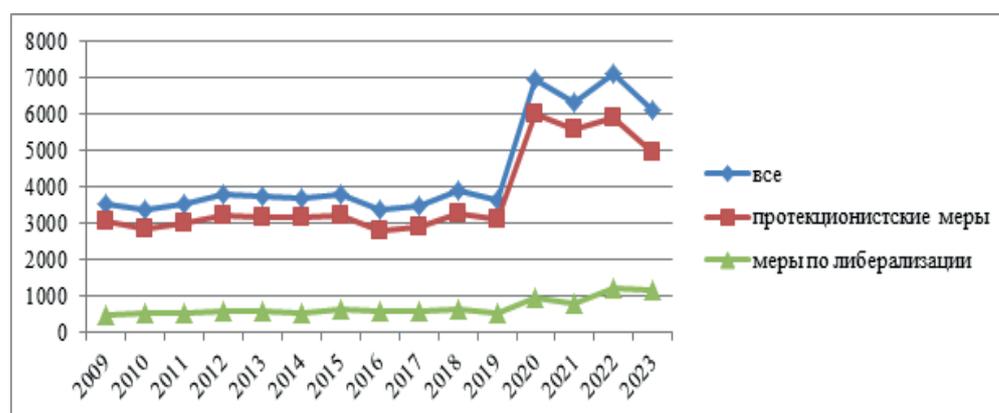


Рис. 2. Динамика принятых протекционистских мер и мер по либерализации государственного регулирования

Fig. 2. Dynamics of adopted protectionist measures and measures to liberalize government regulation

Источник: URL: https://www.globaltradealert.org/global_dynamics

В работе А. Н. Чумакова проводится сравнительный анализ сущности терминов «глобализация» и «деглобализация»⁵, приводятся мнения других ученых, которые, по сути, сводятся к мысли о том, что докризисная модель глобализации исчерпала себя и оказалась в тупике, поскольку механизмы наднационального регулирования становятся недееспособными в решении возникающих вопросов, не обладающими в полной мере инструментами контроля и мониторинга.

Иллюстрацией к данному тезису стал выход Великобритании из ЕС в 2016 году, получивший название «Brexit». Данное явление если не породило волну «выходов» других стран из интеграционных объединений, то, как минимум, дало толчок к переориентации государств с общемировых интересов к внутренним, национальным.

Еще одной значительной предпосылкой к усилению дезинтеграции стал экономический кризис, вызванный пандемией COVID-19, поспособствовавший сокращению транспортной коммуникации, введению запретов на экспорт отдельных категорий товаров, а также на въезд мигрантов. Именно 2020 год, по данным Global Trade Alert, характеризуется всплеском протекционистских государственных мер (6833 против 3525 в 2019 году) (см. рисунок 2). Последствия пандемии затронули и международный поток капитала.

Однако если в период пандемии изолированность экономик рассматривалась как временная и вынужденная мера, то в 2022 году введение антироссийских санкций усугубили положение дел, отрезав Россию (а вместе с ней и некоторые страны

– бывшие республики Советского союза) от рынков США и Европы. При этом обострились отношения Китая и США – торговой войне двух сверхдержав отводится ведущая роль в деглобализационных процессах.

На фоне внешнеполитической нестабильности политические и экономические разногласия все чаще возникают внутри Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС). После введения Россией санкций против Украины, Казахстан продолжил поддерживать торговые отношения с Украиной и продемонстрировал свое стремление оставаться торговым партнером ЕС и США после введения ими антироссийских санкций. Также Казахстан выступал против создания наднациональных органов монетарного регулирования в ЕАЭС и в целом настроен на свободу экономических действий государств-членов⁶. В то же время Беларусь выступает за жесткое регламентирование действий стран-участниц. Наконец, уже долгое время ведутся переговоры о создании единой валюты в рамках ЕАЭС, но результатов до сих пор достигнуто не было, как и консенсуса по вопросу создания единого рынка газа, нефти и нефтепродуктов.

Далее следует отметить, что, по мнению А.П. Портанского, одной из причин фрагментации мировой экономики является «технологический раскол» – преодоление технологической зависимости США и Китая друг от друга и конкурентная борьба на мировом рынке технологий⁷. В условиях цифровизации экономических процессов по всему миру, прочие страны вынуждены выбирать одну из сторон, что делает их более уязвимыми и зависимыми.

Учитывая все вышесказанное, экономисты склонны считать, что глобализация носит циклический характер, т.е. глобализация происходит на фоне экономического роста, а в моменты экономического кризиса наблюдается деглобализация. По мнению А. Аузана, процесс глобализации не линейен, а волнообразен⁸. О.О. Комолов также соглашается с тем, что этапы дезинтеграции сменяют собой периоды усиления международных экономических связей⁹.

В 2015 году впервые был использован термин «slowbalization» (от англ. «slow» – медленный и «globalization» – глобализация). Однако его широкое распространение случилось после пандемии COVID-19. Аналитики Barclays Corporate and Investment Bank¹⁰ в своей работе, выпущенной в 2022 году, отметили текущее состояние экономики термином «slowbalization», тем самым указав не на явный протекционизм, а на застой в процессах интеграции. Согласно их исследованию, за последние 150 лет мировая экономика прошла через несколько этапов:

- волна глобализации перед Первой мировой войной (1870-1915 года);
- протекционизм и война (1915-1945 года);
- волна глобализации после Второй мировой войны (1945-1990 года);
- гипер-глобализация (1990-2005);
- период замедления процессов глобализации (slowbalization) (2005-2020 года).



МВФ также использует термин «slowbalization», характеризуя текущее состояние экономики¹¹. Согласно оценкам МВФ, период «slowbalization» пришелся на 2008-2021 годы и характеризовался длительным замедлением темпов торговых реформ и ослаблением политической поддержки открытой торговли на фоне растущей геополитической напряженности.

Как можно отметить, исходя из представленных характеристик современного этапа развития мировой экономической системы, с одной стороны, сегодня можно наблюдать разрушение и трансформацию МЭО, обусловленную геополитическими событиями и переделом сфер влияния, на фоне чего возрастают протекционистские настроения. С другой стороны, межгосударственные связи не рушатся окончательно, а скорее приобретают новые формы, в которых страны подходят к сотрудничеству более выборочно и осознанно, четко представляя цели взаимодействия и собственные выгоды.

ДУАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ КАК ОТВЕТ НА ВЫЗОВЫ ТРАНСФОРМАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

В последнее время поиск стратегических партнеров становится крайне актуальным на фоне замедления интеграционных и глобализационных процессов в мире. Однако перейти к закрытому типу экономики для многих стран представляется крайне затруднительным и не желаемым последствием деглобализации. Учитывая, что глобализационные процессы происходили на протяжении нескольких десятков лет, многие экономики мира прочно укоренились в мировой хозяйственной системе. При этом не вызывает сомнений то, что сегодня существует необходимость переориентации на внутренние цели экономического развития. Геополитическая нестабильность, войны, финансовые кризисы и прочие факторы создали условия турбулентности мировой экономики, в которых каждому государству необходимо определить свой специфический вектор развития. В то же время в современном мире невозможно развиваться изолированно, поэтому речь не идет о стремлении стран к выходу из существующих объединений, союзов и альянсов. Однако очевиден тот факт, что они не имеют прежнего влияния, а участие в деятельности международных организаций больше не дает значительных привилегий. Нивелирование значимости глобального сотрудничества, а также необходимость дальнейшего развития и экономического роста привели к формированию и расширению МЭС на двусторонней основе, которое предполагает равновыгодность экономических отношений.

В данном контексте нам представляется, что наряду с процессами замедления глобализации («slowbalization») происходит «дуализация» МЭС. Под дуализацией экономических отношений нами понимается практическая реализация теории «your-dual» в контексте международного сотрудничества. Отметим, что данная теория была сформулирована литовским экономистом и социологом А.А. Аугустинавичюте в работе «О дуальной природе человека». Теория предполагает наличие

пар субъектов, идеально дополняющих друг друга по своим качествам. Партнеры в такой паре называются «дуалами», а их отношения «дуальными». Соционика выделяет три основных преимущества таких отношений:

- взаимодействие с дуалом позволяет партнерам оставаться самими собой (им не нужно менять себя, перестраиваться);
- дуальность способствует ощущению безопасности;
- между партнерами легко устанавливается взаимопонимание.

На наш взгляд, сегодня на фоне общего экономического кризиса, политических разногласий, вооруженных конфликтов и передела миропорядка, государства стремятся найти своих «дуалов», т. е. партнеров-единомышленников, с которыми будет комфортно и выгодно взаимодействовать для решения общих проблем и отстаивания общих интересов на мировой арене. Иными словами, сотрудничать на основе взаимопонимания и равновыгодных условий.

При этом необходимо отличать взаимовыгодность и равновыгодность экономического сотрудничества. В контексте МЭС справедливо говорить о взаимовыгодности, как об основной цели выстраивания международного экономического взаимодействия. Именно взаимовыгодность обмена раскрывается в общеизвестных теориях внешней торговли. Основа взаимовыгодности МЭС была заложена еще А. Смитом и Д. Рикардо, а ее суть сводится к тому, что страны сотрудничают с целью взаимного удовлетворения своих текущих потребностей. Иными словами, одна страна покупает у другой те товары, в производстве которых вторая обладает относительными или сравнительными преимуществами (например, в силу своего географического положения это может быть сельскохозяйственная продукция либо изделия из древесины) и продает те товары, в производстве которых сама имеет абсолютные или относительные преимущества (например, не имея природных ресурсов, страна преуспела в производстве микроэлектроники). Исходя из этого, следует, что взаимовыгодное сотрудничество является результатом международного разделения труда.

Равновыгодное сотрудничество предполагает качественно новый уровень межгосударственных отношений, поскольку государства находят стратегических и, как правило, равных по экономическому развитию и потенциалу партнеров для взаимодействия. В данном случае сторонам важно не просто удовлетворение своих потребностей, а возможность развития внутреннего производства и внешней торговли за счет установления прочных и долгосрочных ВЭС с конкретным торговым партнером. В данном случае речь идет, прежде всего, о двустороннем формате экономического сотрудничества (далее – ДЭС).

Также достижение равновыгодности сотрудничества находит свое отражение в стратегии «win-win», Несмотря на то, что «win-win» является стратегией переговоров, она удачно ложится на экономическое сотрудничество, поскольку его основу в основном и составляют переговоры. Результатом сотрудничества в рамках стратегии «win-win» является получение обеими сторонами одинаковых пре-



имуществ от совместной деятельности, то есть возможность достигнуть победы вместе и поделить результаты. При этом стратегия основана на высокой степени сознательности сторон и одновременном желании достичь результата, поскольку сотрудничество в данном случае требует долговременной подготовки и проработки различных вопросов для согласования и координации совместных действий. Соответственно, в идеале ДЭС должно строиться именно на данной стратегии, которая в полной мере отвечает стремлению стран защитить внутренние интересы, но при этом не потерять внешнеэкономические связи.

Таким образом, получается, что, с одной стороны, глобализационные процессы привели к созданию глобальных цепочек поставки товаров, широкой системе наднациональных механизмов регулирования международных отношений, расширению форм МЭС, а также международной интеграции. Весомую роль в данных процессах также сыграла цифровизация, которая превратила мир в глобальный цифровой рынок. Однако с другой стороны, нарастающие противоречия мировой экономической системы, передел сфер влияния и иные подобные явления подводят мировую экономику к деглобализации, когда каждая страна, прежде всего, ориентирована на внутренние интересы и национальные выгоды. Отсюда мы полагаем, что на стыке двух противоречивых процессов, на этапе замедления глобализации, именуемого «slowbalization», имеет место говорить о дуализации МЭС как наиболее закономерном и выгодном для всех участников мирового рынка формате взаимодействия (см. рисунок 3).



Рис. 3. Процессы, характеризующие развитие МЭС на современном этапе
 Fig. 3. Processes characterizing the development of IEC at the present stage

Источник: составлено автором

Итак, на сегодняшний день мы можем видеть стремление стран к выстраиванию прочных двусторонних связей. Поиск партнеров осуществляется в том числе исходя из опыта взаимодействия в рамках деятельности международных организаций, поскольку страны уже изучили цели, национальные интересы, стратегии поведения друг друга. Соответственно, необходимо рассмотреть концептуальные положения двустороннего формата МЭС.

Двустороннее экономическое сотрудничество (далее – ДЭС) обладает несколькими важными преимуществами. Во-первых, сторона выбирает экономических партнёров, исходя из своих национальных интересов. Если, вступая в союз или объединение, можно столкнуться с политическим оппонентом или не иметь возможности вступить в объединение (быть вынужденным его покинуть) из-за разногласий с одной из сторон (например, переформатирование G8 в G7), то при двустороннем сотрудничестве такой ситуации возникнуть крайне сложно, поскольку оба партнера осознанно выстраивали двусторонние связи, а значит это рассчитано на долгий срок.

Во-вторых, в рамках двустороннего взаимодействия проще наладить прочное взаимодействие и оказывать взаимную помощь в конкретных отраслях и направлениях, в которых такое сотрудничество действительно будет выгодно обеим сторонам.

В-третьих, страны-партнеры заранее обговаривают рамки сотрудничества и допустимые границы вмешательства во внутренние дела (например, двустороннее сотрудничество может ограничиться созданием Зоны свободной торговли, а может перерасти в создание Союзного государства (Россия-Беларусь)). Наконец, двусторонние соглашения проще разорвать в случае разногласий, поскольку это не повлечёт за собой таких масштабных последствий, как выход из интеграционного объединения.

Помимо указанных, в научной литературе также выделены иные преимущества двустороннего сотрудничества¹²:

- исключены чувствительные сектора экономики;
- возможность выбрать конкретных партнеров и условия взаимодействия с ними, исходя из собственных интересов;
- возможность привлечь прямые иностранные инвестиции не только от партнеров по соглашению, но также от экономик промышленно-развитых стран вне соглашения.

Исходя из выделенных преимуществ ДЭС, можно сформулировать его цель, основные принципы и предметный компонент (см. рисунок 4). Также, основываясь на теоретических разработках двустороннего формата сотрудничества Ф. Юсубова¹³, М.И. Исраилова и Д.С. Даулетова¹⁴ можно сформулировать 5 основных этапов построения двусторонней системы экономических отношений (см. рисунок 4).

Под концептуальной основой сотрудничества понимается схожесть уровней экономического развития, культурные и/или исторические предпосылки, сопоставимость технологического прогресса, а также взаимный торговый интерес. Наиболее важным этапом формирования двустороннего взаимодействия становится выбор и установление механизмов регулирования, которые могут выражаться в создании межгосударственных институтов, формировании нормативной правовой базы, а также выработки совместных политических решений. Отметим, что ин-



струментами регулирования прежде всего выступают торговые меры (таможенно-тарифного и нетарифного регулирования), поскольку именно торговые связи априори будут заложены в фундамент двустороннего сотрудничества (см. рисунок 4):



Рис. 4. Сущность и основные этапы построения ДЭС

Fig. 4. The essence and main stages of building a BEC

Источник: составлено автором на основе: Портанский А.П. Опасность фрагментации глобальной экономики нарастает // Вестник международных организаций. 2024. Т. 19. № 2. С. 7–20; Казахстан исключил введение единой валюты в ЕАЭС // Ведомости, 2015. URL: <https://www.vedomosti.ru/finance/news/2015/04/22/kazakhstanisklyuchil-vvedenie-edinoivalyuti-v-eaes>.

Следовательно, исходя из сущности ДЭС, можно заключить, что выбор партнера в рамках сотрудничества происходит осознанно путем определения основы взаимодействия, также важное внимание уделяется механизмам регулирования двусторонних отношений. В совокупности, данные положения в полной мере отвечают приведенной ранее концепции «your-dual». Следовательно, дуализация экономических отношений приобретает более глубокий смысл – сегодня наблюдается не просто переход к модели двустороннего сотрудничества, но процесс подбора экономически выгодного партнера, исходя из собственных ожиданий конкретного государства.

ВЫВОДЫ

Таким образом, можно сделать несколько важных выводов о современном состоянии мировой экономической системы. Во-первых, несмотря на остаточные дискуссии о глобализации и развитии интеграции будет справедливо признать, что процессы, происходившие около десяти лет назад, не имеют тех же масштабов сегодня, МЭО характеризуются многополярностью. Во-вторых, говорить о деглобализации как о свершившемся факте также было бы несправедливо, ввиду того что внешнеэкономические связи государств продолжают сохраняться. В-третьих, на фоне замедления глобализационных процессов активно развивается двустороннее сотрудничество, поэтому, на наш взгляд, сегодня уместно говорить о процессах дуализации в мировой экономике.

Двусторонний формат МЭС, по нашему мнению, является наиболее перспективным на сегодняшний день. Он представляет собой важный механизм для установления и развития отношений между двумя странами на основе взаимной выгоды и взаимного уважения. Изучение архитектуры двустороннего формата сотрудничества позволяет выделить его преимущества в контексте МЭС. В общем виде данные преимущества включают в себя следующие аспекты:

- гибкость и адаптивность, что позволяет странам разрабатывать индивидуальные подходы к сотрудничеству, учитывая их уникальные потребности, интересы и возможности для оперативного реагирования на изменяющиеся обстоятельства;

- прямой контакт и доверие, что позволяет более эффективно решать возникающие проблемы и конструктивно взаимодействовать в рамках экономического сотрудничества;

- более тесное сотрудничество в различных областях экономики, таких как торговля, инвестиции, технологический обмен и так далее, способствуя углублению долгосрочных партнерских отношений, что благоприятно сказывается на экономическом развитии обеих сторон.

- более оперативное решение возникающих проблем и конфликтов в экономической сфере, благодаря выработке совместной экономической политики и прямому диалогу.

Таким образом, мировая экономическая система на современном этапе характеризуется новыми процессами, однако очевидно, что в текущих условиях государствам необходима поддержка и некоторая устойчивость, а значит очень важно найти достойных и надежных партнеров, с которыми удастся выстроить долгосрочные экономические отношения на двусторонней основе.



ПРИМЕЧАНИЯ:

¹ Деглобализация: кризис неолиберализма и движение к новому миропорядку: Научный доклад / Р. Э. Абдулов, Д. Б. Джабборов, О. О. Комолов [и др.]. – Москва : Научная лаборатория современной политэкономии, 2021. с. 7

² Friedman Th. Understanding Globalization. The Lexus and the Olive Tree. – N.-Y.: Picador, 2012. P. 9.

³ Сушкова И.А., Мамаева Л.М. Искусственный интеллект в экономике и системе экономической безопасности // Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова. 2023. Т. 20, № 4(130), с. 46.

⁴ См. подробнее: Bello W. Deglobalization: Ideas for a New World Economy. Zed Books Ltd., 29 февр. 2008- 167 p.

⁵ Чумаков А. Н. Глобализация или деглобализация? // Век глобализации. 2023. №3 (47). С. 30.

⁶ Казахстан исключил введение единой валюты в ЕАЭС // Ведомости. – 2015. – 22 апреля. – [Электронный доступ] URL: <https://www.vedomosti.ru/finance/news/2015/04/22/kazakhstanisklyuchil-vvedenie-edinoi-valyuti-v-eaes>

⁷ Портанский А.П. Опасность фрагментации глобальной экономики нарастает // Вестник международных организаций. 2024. Т. 19. № 2. С. 11-12

⁸ Auzan A. A. The Economy under the Pandemic and Afterwards // Population and Economics. 2020. Vol. 4. P. 6.

⁹ Комолов О. О. Деглобализация: новые тенденции и вызовы мировой экономике // Вестник РЭА им. Г. В. Плеханова. 2021. №2 (116). С. 44

¹⁰ Homecoming: The acceleration of deglobalisation / C. Keller, R. Marold // Barclays Corporate and Investment Bank report. Available at: <https://www.cib.barclays/our-insights/3-point-perspective/Homecoming-The-acceleration-of-deglobalisation.html>

¹¹ Aiyar S., Ilyina A. Charting Globalization's Turn to Slowbalization After Global Financial Crisis // IMF Blog. February 8, 2023. – [Электронный доступ] URL: <https://www.imf.org/en/Blogs/Articles/2023/02/08/charting-globalizations-turn-to-slowbalization-after-global-financial-crisis>

¹² Юсубов Ф. Двустороннее межгосударственное экономическое сотрудничество: понятие, формы и сущность // Журнал международного права и международных отношений. 2013. № 1. С. 83-84.

¹³ Там же.

¹⁴ Исраилов М.И., Даулетов Д.С. Анализ современных концепций двустороннего экономического сотрудничества // Московский экономический журнал, № 3, 2017. С. 14-19.

БИБЛИОГРАФИЯ:

Деглобализация: кризис неолиберализма и движение к новому миропорядку: Научный доклад / Р. Э. Абдулов, Д. Б. Джабборов, О. О. Комолов [и др.]. – М.: Научная лаборатория современной политэкономии, 2021. – 270 с. @@ Deglobalizaciya: krizis neoliberalizma i dvizhenie k novomu miroporyadku: Nauchny`j doklad / R. E` Abdulov, D. B. Dzhabborov, O. O. Komolov [i dr.]. – M.: Nauchnaya laboratoriya sovremennoj polite`konomii, 2021. – 270 s.

Исраилов М.И., Даулетов Д.С. Анализ современных концепций двустороннего экономического сотрудничества // Московский экономический журнал, № 3, 2017. С. 14-19 @@ Israilov M.I., Dauletov D.S. Analiz sovremenny`x koncepcij dvustoronnego e`konomicheskogo sotrudnichestva // Moskovskij e`konomicheskij zhurnal, № 3, 2017. S. 14-19.

Казахстан исключил введение единой валюты в ЕАЭС // Ведомости, 2015 @@ Kazaxstan isklyuchil vvedenie edinoj valyuty` v EAE`S // Vedomosti, 2015. – URL: <https://www.vedomosti.ru/finance/news/2015/04/22/kazahstanisklyuchil-vvedenie-edinoi-valyuti-v-eaes>

Комолов О. О. Деглобализация: новые тенденции и вызовы мировой экономике // Вестник РЭА им. Г. В. Плеханова. 2021. №2 (116). С. 34-47 @@ Komolov O. O. Deglobalizaciya: novu`e tendencii i vy`zovy` mirovoj e`konomike // Vestnik RE`A im. G. V. Plexanova. 2021. №2 (116). S. 34-47.

Пономарева И. С., Пономарев А. С. Искусственный интеллект как инструмент развития финансовой глобализации // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2019. №3. С. 158-164 @@ Ponomareva I. S., Ponomarev A. S. Iskusstvenny`j intellekt kak instrument razvitiya finansovoj globalizacii // Gosudarstvennoe i municipal`noe upravlenie. Ucheny`e zapiski. 2019. №3. S. 158-164.

Портанский А.П. Опасность фрагментации глобальной экономики нарастает // Вестник международных организаций. 2024. Т. 19. № 2. С. 7–20 @@ Portanskij A.P. Opasnost` fragmentacii global`noj e`konomiki narastaet // Vestnik mezhdunarodny`x organizacij. 2024. T. 19. № 2. S. 7–20

Сушкова И.А., Мамаева Л.М. Искусственный интеллект в экономике и системе экономической безопасности // Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова. 2023. Т. 20, № 4(130). С. 44-53 @@ Sushkova I.A., Mamaeva L.M. Iskusstvenny`j intellekt v e`konomike i sisteme e`konomicheskoy bezopasnosti // Vestnik RE`U im. G. V. Plexanova. 2023. T. 20, № 4(130). S. 44-53

Чумаков А.Н. Глобализация или деглобализация? // Век глобализации. 2023. №3 (47). С. 19-34 @@ Chumakov A.N. Globalizaciya ili deglobalizaciya? // Vek globalizacii. 2023. №3 (47). S. 19-34

Юсубов Ф. Двустороннее межгосударственное экономическое сотрудничество: понятие, формы и сущность // Журнал международного права и международных отношений. 2013. № 1. С. 81-87 @@ Yusubov F. Dvustoronnee mezhgosudarstvennoe e`konomicheskoe sotrudnichestvo: ponyatie, formy` i sushhnost` // Zhurnal mezhdunarodnogo prava i mezhdunarodny`x otnoshenij. 2013. № 1. S. 81-87.



Auzan A. A. The Economy under the Pandemic and Afterwards // Population and Economics. 2020. Vol. 4. P. 4–12.

Aiyar S., Ilyina A. Charting Globalization's Turn to Slowbalization After Global Financial Crisis // IMF Blog. February 8, 2023. – URL: <https://www.imf.org/en/Blogs/Articles/2023/02/08/charting-globalizations-turn-to-slowbalization-after-global-financial-crisis>

Friedman Th. Understanding Globalization. The Lexus and the Olive Tree. – N.-Y.: Picador, 2012. 512 p.

Homecoming: The acceleration of deglobalisation / C. Keller, R. Marold // Barclays Corporate and Investment Bank report. Available at: <https://www.cib.barclays/our-insights/3-point-perspective/Homecoming-The-acceleration-of-deglobalisation.html>



Ключевые тенденции развития механизма единого таможенно-тарифного регулирования Евразийского экономического союза

УДК:339.543; ББК:65.428; Jel:Q27
DOI: 10.24412/2072-8042-2024-12-61-73

*Александр Витальевич ЕФИМОВ,
Российская таможенная академия
(140015, г. Люберцы, Комсомольский проспект, 4),
младший научный сотрудник отдела исследования
таможенных проблем развития евразийской
интеграции научно-исследовательского
института, преподаватель кафедры мировой
экономики и таможенной статистики,
email: av.efimov@customs-academy.ru*

Аннотация

В статье определена концепция существующего механизма единого таможенно-тарифного регулирования Евразийского экономического союза и выявлены ее недостатки. Установлены тенденции развития исследуемого механизма, на основе которых оценена степень либерализации торговли государств-членов Евразийского экономического союза и обоснованы проблемные области развития механизма единого таможенно-тарифного регулирования в условиях функционирования Всемирной торговой организации и реализации промышленной (импортозамещающей) политики.

Ключевые слова: Евразийский экономический союз, Всемирная торговая организация, единое таможенно-тарифное регулирование, импортозамещение.

Key Trends in the Development of EAEU Unified Customs and Tariff Regulation

*Alexander Vitalievich EFIMOV,
Russian Customs Academy (4 Komsomolsky Prospekt, Lyubertsy, 140015),
Junior Researcher at the Department of Customs Problems of Eurasian Integration Development
at the Research Institute, Lecturer at the Department of World Economy and Customs Statistics,
email: av.efimov@customs-academy.ru*

Abstract

The article defines the concept of the existing mechanism of the unified customs and tariff regulation of the Eurasian Economic Union (EAEU) and identifies its disadvantages. The trends in the development of the mechanism under study are established, on the basis of which the degree



of trade liberalization of the EAEU member states is assessed and bottlenecks of the unified customs and tariff regulation in terms of the activities of the World Trade Organization and implementation of industrial (import substitution) policy are substantiated.

Keywords: Eurasian Economic Union, EAEU, World Trade Organization, unified customs and tariff regulation, import substitution.

Внешнеторговая деятельность как составная часть внешнеэкономической деятельности играет важнейшую роль в экономическом развитии любого государства. Ее регулирование должно осуществляться путем экономически обоснованного применения соответствующего инструментария. В настоящее время таможенно-тарифное регулирование (далее – ТТР) как метод государственного регулирования внешнеторговой деятельности по-прежнему имеет особое значение, поскольку имеет ярко выраженную экономическую природу. В.Е. Новиков, В.Н. Ревин и М.П. Цветинский определили ТТР как систему стоимостных инструментов и экономико-правовых мер, направленных на регулирование затрат и цен на ввозимую и вывозимую продукцию с учетом затрат и цен отечественных производителей, эффективности потребления отечественной и импортной продукции и максимального удовлетворения общественной потребности в тех или иных товарах¹. Данный подход указывает на то, что ТТР имеет очень тесную связь с уровнем производства и потребления как отдельной страны, так и интеграционной группировки, и является экономическим методом государственного регулирования внешнеторговой деятельности, поскольку данный метод основан на применении инструментов воздействия на ценовые показатели.

Несмотря на то, что законодательство Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) не содержит определения термина «единое таможенно-тарифное регулирование ЕАЭС» и лишь частично отражает его цели на примере Единого таможенного тарифа ЕАЭС (далее – ЕТТ ЕАЭС), установленные в ст. 42 Договора о ЕАЭС², инструментарий ТТР на уровне ЕАЭС имеет определенное единство. В соответствии с п. 21 ч. 1 ст. 2 Таможенного кодекса ЕАЭС (далее – ТК ЕАЭС)³ основу данного инструментария составляют меры ТТР, применяемые при импорте товаров в ЕАЭС из третьих стран, к которым относятся ввозные таможенные пошлины, тарифные квоты, тарифные преференции и тарифные льготы. Использование инструментария ТТР ЕАЭС имеет экономическое обоснование, характерное для конкретного исторического периода, и осуществляется в системе, предполагающей организацию взаимодействия объектов и субъектов единого ТТР ЕАЭС. Далее в исследовании вышеупомянутая система рассматривается как механизм государственного управления (см. рисунок 1).

Анализ концепции существующего механизма единого ТТР ЕАЭС свидетельствует о несовершенстве данного механизма. Это выражается в следующем:

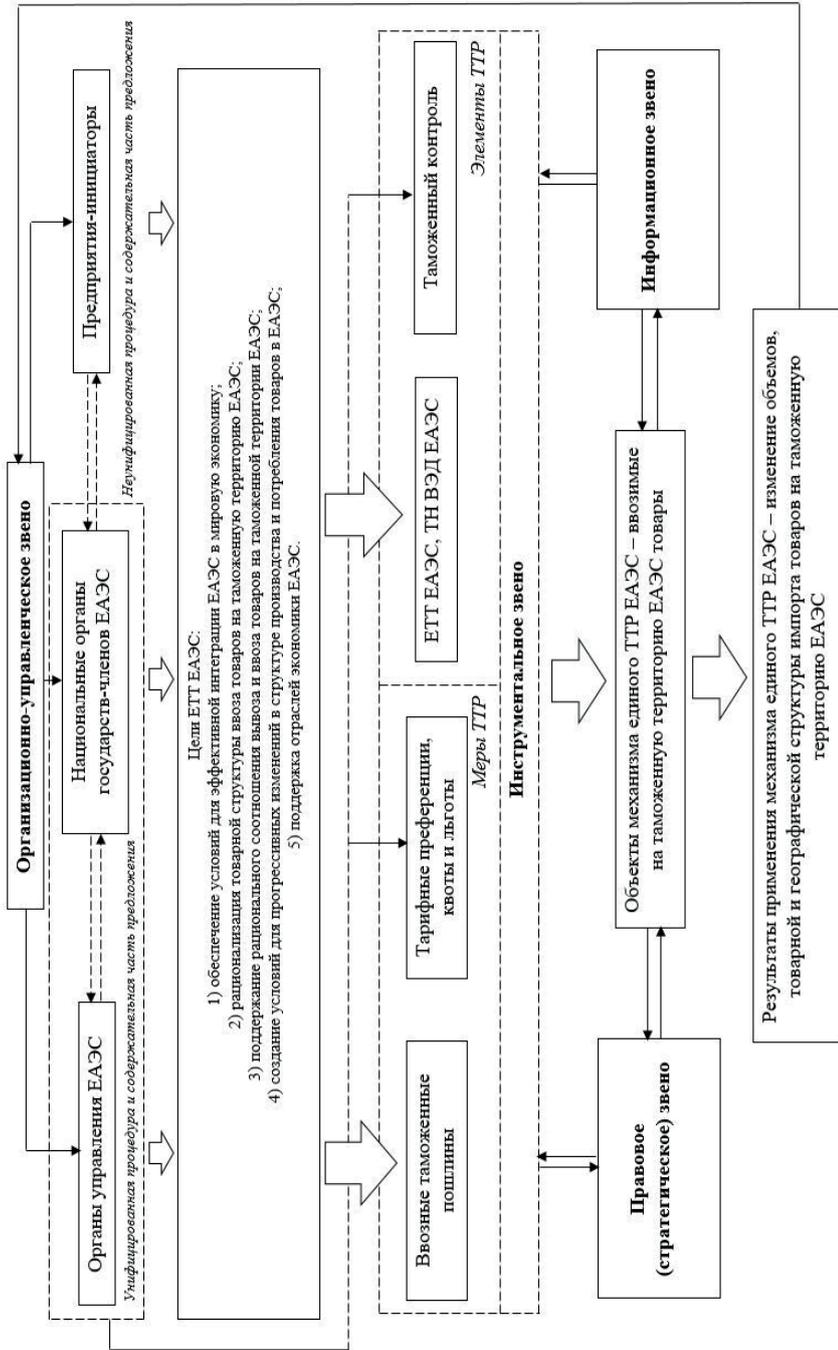


Рис. 1 – Концепция существующего механизма единого ТТР ЕАЭС
 Fig. 1 - The concept of the existing mechanism of the unified customs and tariff regulation of the EAEU
 Источник: составлено автором



1) имеются проблемные области действующей структуры механизма единого ТТР ЕАЭС (например, процедура направления предприятиями-инициаторами предложений по установлению и изменению ставок ввозных таможенных пошлин в национальные органы государств-членов ЕАЭС и содержательная часть этих предложений не унифицированы на уровне ЕАЭС);

2) действующая структура не включает методологическое звено (например, в ЕАЭС отсутствует методический подход к формированию ставок ввозных таможенных пошлин, а также к оценке эффективности реализуемого механизма).

Таким образом, концепцию существующего механизма единого ТТР ЕАЭС целесообразно расширить, включив в ее состав методологическое звено, а также внешние и внутренние детерминанты, образующие подсистему⁴, воздействующую на развитие единого ТТР ЕАЭС. Тенденции развития единого ТТР ЕАЭС, представленные в данном исследовании, получены в результате анализа наиболее значимых детерминант, первой из которых является внешняя детерминанта институционального сектора – требования международных организаций. Основной международной организацией, влияющей на определение возможного и реального уровня таможенно-тарифной защиты стран, в том числе государств-членов ЕАЭС, является Всемирная торговая организация (далее – ВТО).

Деятельность ВТО ориентирована на либерализацию торговых отношений в мире, в связи с чем для стран, вступивших в ВТО, характерно снижение фактического уровня таможенно-тарифной защиты. Это обеспечивается консолидацией («связыванием») различных тарифных показателей, то есть фактические значения тарифных показателей государств-членов ВТО не должны превышать консолидированный уровень.

В таблице 1 представлены фактические значения основных тарифных показателей государств-членов ЕАЭС, характерные для 2015 года (момент формирования интеграционной группировки) и 2022 года (статистические данные ограничены данным годом). В таблице 1 также приведен текущий консолидированный уровень («связанное» значение).

Таблица 1

Фактическое значение основных тарифных показателей и их консолидированный уровень в разрезе государств-членов ЕАЭС, %

		Армения	Беларусь	Казахстан	Киргизия	Россия
Показатель № 1	Фактическое значение в 2015 году	6,1	7,8	7,8	7,4	7,8
	Фактическое значение в 2022 году	6,3	6,6	6,2	6,5	6,6
	«Связанное» значение	8,7	–	6,5	7,5	7,5
Показатель № 2	Фактическое значение в 2015 году	5,2	5,2	8,5	3,9	8,1
	Фактическое значение в 2022 году	5,7 (2021 год)	4,6 (2021 год)	5,2	6,6	5,3
	«Связанное» значение	Не подлежит консолидации				
Показатель № 3	Фактическое значение в 2015 году	9,3	9,7	9,7	9,6	9,7
	Фактическое значение в 2022 году	8,8	8,8	7,2	8,8	8,8
	«Связанное» значение	0	–	7,8	0,5	9,1
Показатель № 4	Фактическое значение в 2015 году	55,9	40,4	28,8	55,4	50,5
	Фактическое значение в 2022 году	27,8 (на 2021 год)	38,3 (на 2021 год)	34,6	14,1	55,6
	«Связанное» значение	Не подлежит консолидации				
Показатель № 5	Фактическое значение в 2015 году	20,7	14,2	14,2	15,3	14,2
	Фактическое значение в 2022 году	16,4	16,3	17,3	16,3	15,9
	«Связанное» значение	35,3	–	15	19,6	3,4

Источник: составлено автором на основе⁵



В таблице 1 под тарифными показателями, подлежащими анализу, необходимо понимать следующие показатели:

1) показатель № 1 – простая средняя ставка ввозной таможенной пошлины (simple average duty) в %;

2) показатель № 2 – средневзвешенная ставка ввозной таможенной пошлины (trade weighted average duty) в %;

3) показатель № 3 – доля товарных субпозиций, которые содержат специфические или комбинированные ставки ввозных таможенных пошлин, в общем объеме товарных субпозиций (non ad valorem duties) в %;

4) показатель № 4 – доля беспошлинного импорта (imports duty free) в %;

5) показатель № 5 – доля товарных субпозиций в общем объеме товарных субпозиций, которые не облагаются ставкой ввозной таможенной пошлины (duty free) в %.

Динамика изменения фактических значений показателей № 1 и № 2 и их сопоставительный анализ со «связанными» значениями позволили выявить следующие тенденции:

1) снижение уровня таможенно-тарифной защиты для Беларуси, Казахстана и России, и его увеличение для Армении, выражающиеся в изменениях простой и средневзвешенной ставки ввозной таможенной пошлины, до уровня, при котором имеются неиспользованные возможности для защиты внутреннего рынка;

2) изменение уровня таможенно-тарифной защиты для Киргизии, выражающееся в снижении простой ставки и в увеличении средневзвешенной ставки ввозной таможенной пошлины, и рост данного уровня до таких значений, при которых каждым государством-членом ЕАЭС полноценно не используются согласованные с ВТО возможности для таможенно-тарифной защиты внутреннего рынка.

По показателю № 2, который в отличие от показателя № 1 не подлежит консолидации, но учитывает реальные объемы импорта различных товаров, среди государств-членов ЕАЭС средний реальный уровень таможенно-тарифной защиты составляет около 5,5%, что не превышает аналогичный уровень многих других развивающихся стран – Индия (11,4%), Бразилия (9,1%), Аргентина (10,7%) и др. Таким образом, либерализация торговли, которая является целью ВТО, существенно повлияла на достигнутый государствами-членами ЕАЭС номинальный и реальный уровень таможенно-тарифной защиты. В свою очередь, динамика изменения фактических значений показателя № 3 и их сопоставительный анализ со «связанными» значениями определяют формирование следующих тенденций:

1) сокращение в ЕТТ ЕАЭС количества неадвалорных (комбинированных и специфических) ставок ввозных таможенных пошлин до 8,8% от их общего количества, обусловленное периодизацией вступления государств-членов ЕАЭС в ВТО, нацеленной на упрощение процесса переговоров о сокращении тарифных барьеров, в том числе посредством создания условий для минимизации использования адвалорных эквивалентов;

2) нарушение Арменией и Киргизией требований ВТО, обусловленное членством в ЕАЭС и применением ЕТТ ЕАЭС, в который имплементированы тарифные обязательства России.

Определение ВТО возможности выбора способа расчета адвалорного эквивалента для каждого государства-члена ВТО является одной из причин, обуславливающей наличие расхождений в фактических значениях тарифных показателей. Адвалорный эквивалент определяется по формуле доходного метода (1) или по формуле метода удельной стоимости (2)⁶.

$$AVE = \frac{Y_c}{IM} \times 100\%, \quad (1)$$

где AVE – адвалорный эквивалент, %;
Y_c – собранные таможенные доходы, долл. США;
IM – стоимость импорта, долл. США.

$$AVE = \frac{Pd}{P} \times 100\%, \quad (2)$$

где AVE – адвалорный эквивалент, %;
Pd – денежное значение таможенной пошлины за единицу импорта, долл. США;
P – цена единицы импорта, долл. США.

Исходя из того, что Казахстан получил статус государства-члена ВТО позже Армении, Киргизии и России и по-прежнему использует существенную часть ставок ввозных таможенных пошлин, отличных от ЕТТ ЕАЭС, значение тарифного показателя № 3 для Казахстана отличается на 1,6 п.п. и составляет 7,2%.

Как и государства-члены ЕАЭС, многие развивающиеся страны также выполняют требования и рекомендации ВТО (на примере тарифного показателя № 3: Таиланд – 6,8%, Чили – 0,1%, Марокко – 0%). Примечательно, что для Швейцарии значение данного показателя составляет 68,6%. Данный факт указывает на то, что среди развитых и развивающихся стран возможно различное отношение к учету требований и рекомендаций ВТО при реализации собственной таможенно-тарифной политики. Учитывая «связанные» значения показателя № 3 в разрезе государств-членов ЕАЭС (Армения – 0%, Казахстан – 7,8%, Киргизия – 0,5%, Россия – 9,1%), можно утверждать, что в настоящее время Армения и Киргизия, применяя ЕТТ ЕАЭС, фактически нарушают требования ВТО. Данная ситуация возникла в связи с тем, что в ЕТТ ЕАЭС имплементированы тарифные обязательства России^{7,8}, и, кроме того, находит отражение в применении Арменией и Киргизией более высокого уровня тарифной защиты в отношении многих категорий товаров.

Динамика изменения фактических значений показателей № 4 и № 5 и их сопоставительный анализ с соответствующими «связанными» значениями позволили выявить следующие тенденции:



1) существенное сокращение доли беспошлинного импорта в его совокупном объеме в Армении и Киргизии и ее рост в России и Казахстане;

2) рост доли товарных субпозиций, которые не предполагают уплату ввозной таможенной пошлины, в их общем объеме, наблюдающийся в разрезе всех государств-членов ЕАЭС, за исключением Армении, в которой произошло сокращение данной доли;

3) вновь выявленное нарушение Арменией и Киргизией требований ВТО, которое в совокупности с ранее выявленным нарушением обуславливает начало процесса «компенсационных переговоров», который может быть охарактеризован как проблемная область таможенно-тарифной политики ЕАЭС (однако в большей степени она имеет не экономический, а политический характер).

Выполнение требований ВТО с учетом имплементации тарифных обязательств России в ЕТТ ЕАЭС привело к тому, что в период 2015-2022 гг. в Армении, Казахстане, Киргизии и России существенно изменяется доля беспошлинного импорта (показатель № 4), под которым понимается доля импорта, который приходится на ввоз по нулевым ставкам ввозных таможенных пошлин, от общего объема импорта. При этом изменения носят противоположный характер: в Армении и Киргизии доля беспошлинного импорта существенно сократилась (с 55,9% до 27,8% и с 55,4% до 14,1% соответственно), в Казахстане и России данная доля значительно увеличилась (с 28,8% до 34,4% и с 50,5% до 55,6% соответственно).

Непосредственно перед оценкой результатов сопоставительного анализа по показателю № 5 следует отметить, что в данном случае «связанное» значение показывает не максимально возможное значение для учета при построении таможенного тарифа, а минимально допустимое значение. Исходя из этого, выполнение требований ВТО с учетом имплементации тарифных обязательств России в ЕТТ ЕАЭС привело к тому, что все государства-члены ЕАЭС, за исключением Армении, в исследуемый период увеличили долю товарных субпозиций, которые не облагаются ставкой ввозной таможенной пошлины. При этом как для Армении, так и для Киргизии, вновь наблюдается нарушение требований ВТО.

В качестве второй и третьей детерминанты для анализа были выбраны: внутренняя детерминанта институционального сектора – высокий уровень развития институциональной инфраструктуры; внутренняя детерминанта кондиционального сектора – инициативы Российской Федерации в роли «локомотива» евразийской экономической интеграции. Влияние данных детерминант выражается в формировании тенденций, сформулированных в результате анализа предложений о мерах ТТР в период 2020-2022 гг.:

1) преобладание инициатив России в структуре выдвигаемых предложений о мерах ТТР, доля которой составляет 53%, и достижение органами управления ЕАЭС высокого уровня развития, позволяющего в рамках собственной аналитической работы формировать соответствующие инициативы, доля которых составляет

16%, является сопоставимой с долей инициатив Беларуси и превышает аналогичную долю других государств-членов ЕАЭС;

2) насыщение внутреннего рынка интеграционной группировки импортной продукцией, происходящей из третьих стран (в том числе для последующего развития промышленности и сельского хозяйства), которое обеспечивалось инициированием предложений о снижении ставки ввозной таможенной пошлины, доля которых на 38 п.п. превышает предложения, предметом которых выступает повышение уровня таможенно-тарифной защиты или его восстановление (43% против 5%).

Четвертой и пятой детерминантами для анализа выступили внешняя детерминанта торгово-экономического сектора – преобладание внешней торговли ЕАЭС над внутренней и внешняя детерминанта кондиционального сектора – санкционные, информационные и экономические войны. Результатом влияния данных детерминант стало предоставление благоприятных условий для доступа на внутренний рынок ЕАЭС азиатских, южноамериканских и африканских стран посредством снижения тарифных барьеров и административной нагрузки, льготных условий для отечественного производителя в части уплаты ввозных таможенных пошлин, формирование и применение стратегического подхода к развитию импортозамещения.

В 2021 году совокупный объем внешней торговли стран ЕАЭС составил 846358,2 млн долл. США и превысил более чем в 11 раз объем взаимной торговли ЕАЭС. Следует учитывать, что по отдельности как объем внешнего экспорта ЕАЭС, так и объем внешнего импорта ЕАЭС, превышают объем взаимной торговли ЕАЭС (в 2021 году в 7 раз и в 4 раза соответственно)¹⁰. В период 2015-2021 гг. внешний импорт ЕАЭС характеризуется отсутствием изменчивости его структуры и сильной зависимостью от поставок машин, транспортных средств и оборудования из третьих стран (товарные группы 84, 85, 86, 87 и 90), доля которых увеличилась на 3,5% в рассматриваемом периоде и составляет половину от совокупного внешнего импорта ЕАЭС.

Данная тенденция обуславливает применение Европейским союзом (далее – ЕС), США, Японией и рядом других стран торговых ограничений в отношении машин, транспортных средств и оборудования (на примере ЕС – в отношении определенной продукции, классифицируемой в пяти вышеупомянутых товарных группах и экспортируемой в Россию, а также определенной продукции, классифицируемой в товарных группах 84 и 85 и экспортируемой в Беларусь). В частности, ЕС ввел запрет на экспорт в Россию товаров, которые пригодны для использования в нефтепереработке¹¹. Этот запрет распространяется на товары, которые могут классифицироваться в семи товарных субпозициях товарной группы 84 (8414 10, 8418 69, 8419 40, 8419 50, 8419 60, 8419 89, 8421 39): висбрекеры, реакторы гидрокрекинга, технологические установки для сжижения природного газа и другие



товары. В отношении Беларуси запрет на экспорт ЕС также затрагивает часть из данных товаров¹².

Следует учитывать, что санкции ЕС учитывают товары, которые могут принести России большие доходы, в связи с чем ЕС ввел также запрет на импорт из России определенной продукции, классифицируемой во всех вышеупомянутых товарных группах. Кроме того, пакеты санкций ЕС не ограничивались введением торговых ограничений в отношении машин, транспортных средств и оборудования. Сущность своевременной реакции механизма единого ТТР ЕАЭС на вышеупомянутые торговые и иные ограничения выражается в повышении устойчивости экономического развития ЕАЭС¹³ и впоследствии – в полноценной реализации импортозамещающей политики, что частично было отражено в целях предложений о мерах ТТР, подлежащих анализу за период 2020-2022 гг. Повышение устойчивости обеспечило предоставление благоприятных условий для доступа на внутренний рынок ЕАЭС иных торговых партнеров (преимущественно азиатских, а также южноамериканских и африканских стран) посредством снижения тарифных барьеров и административной нагрузки, а также льготных условий для отечественного производителя в части уплаты ввозных таможенных пошлин. Следует учитывать, что санкционные, информационные и экономические войны реализуются с 2014 года, в связи с чем к марту 2021 года подготовлена Карта индустриализации ЕАЭС¹⁴, необходимая для развития импортозамещения в рамках интеграционной группировки.

Таким образом, либерализация торговли государств-членов ЕАЭС позволила получить определенные преимущества. Однако вариативность инструментария механизма единого ТТР ЕАЭС стала более ограниченной, поскольку ВТО стремится к максимальному устранению применения специфических и комбинированных ставок ввозных таможенных пошлин. При этом согласованные с ВТО возможности для повышения уровня таможенно-тарифной защиты могут препятствовать развитию внутреннего производства в ЕАЭС, в том числе в случаях, когда государства-члены ЕАЭС решают применять уровень таможенно-тарифной защиты еще более низкий, чем согласованный с ВТО.

ПРИМЕЧАНИЯ:

¹ Новиков В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский. 2-е изд., испр. и доп. – М.: Лаборатория знаний, – 2016. – С. 21.

² Договор о Евразийском экономическом союзе (подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 09.12.2022). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

³ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

⁴ Ефимов А.В. Направления развития механизма единого таможенно-тарифного регулирования Евразийского экономического союза // Вестник Российской таможенной академии. – 2022. – № 3 (60). – С. 110–122.

⁵ Портал статистической информации Всемирной торговой организации. URL: <https://stats.wto.org> (дата обращения: 15.06.2024).

⁶ Macedo, L. C. L. Ad valorem tariffs and customs valuation: implications for the stability and predictability of national revenue from tariffs. [Doctoral Thesis, Maastricht University]. – URL: <https://doi.org/10.26481/dis.20201130lm> <https://cris.maastrichtuniversity.nl/ws/portalfiles/portal/60023520/c6878.pdf#:~:text=The%20ad%20valorem%20equivalent%20or,the%20reduction%20in%20tariff%20barriers>

⁷ Решение Межгосударственного Совета ЕврАзЭС от 19.05.2011 № 87 «О Договоре о функционировании Таможенного союза в рамках многосторонней торговой системы». Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

⁸ Приложение № 31 к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

⁹ Евразийская экономическая комиссия. URL: <https://eec.eaeunion.org/comission/about/> (дата обращения: 23.07.2024).

¹⁰ Торговля товарами в ЕАЭС. URL: https://eaeu.economy.gov.ru/trade_in_goods (дата обращения: 23.07.2024).

¹¹ Ограничения Европейского союза, США, Великобритании, Японии, Швейцарии, Канады и Австралии на импортные и экспортные операции с Россией. URL: https://www.alta.ru/tnved/forbidden_codes/?ysclid=lo71cf352v832144880 (дата обращения: 14.08.2024).

¹² Санкции Европейского союза в отношении Беларуси. URL: https://www.alta.ru/ts_news/96045/ (дата обращения: 14.08.2024).

¹³ Распоряжение Совета ЕЭК от 17.03.2022 № 12 «О реализации мер по повышению устойчивости экономик государств-членов Евразийского экономического союза, включая обеспечение макроэкономической стабильности». Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

¹⁴ Карта индустриализации ЕАЭС. URL: https://eec.eaeunion.org/upload/medialibrary/46e/KI-makrosy-1_merged.pdf (дата обращения: 15.08.2024).

БИБЛИОГРАФИЯ/REFERENCES

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 09.12.2022). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» @@ Dogovor o Evrazijskom e`konomicheskom soyuze (podpisan v g. Astane 29.05.2014) (red. ot 09.12.2022). Dostup iz sprav.-pravovoj sistemy` «Konsul`tantPlyus».

2. Евразийская экономическая комиссия @@ Evrazijskaya e`konomicheskaya komissiya. – URL: <https://eec.eaeunion.org/comission/about/> (дата обращения: 23.07.2024).

3. Ефимов А.В. Направления развития механизма единого таможенно-тарифного регулирования Евразийского экономического союза // Вестник Российской таможенной академии. – 2022. – № 3 (60). – С. 110-122 @@ Efimov A.V. Napravleniya razvitiya mekhanizma edinogo tamozhenno-tarifnogo regulirovaniya Evrazijskogo ekonomicheskogo



soyuza [Directions of development of the mechanism of the unified customs and tariff regulation of the Eurasian Economic Union]. Bulletin of the Russian Customs Academy, 2022, no 3 (60), pp. 110-122.

4. Карта индустриализации ЕАЭС @@ Karta industrializacii EAE'S. URL: https://eec.eaeunion.org/upload/medialibrary/46e/KI-makrosy-1_merged.pdf (дата обращения: 15.08.2024).

5. Новиков В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский. 2-е изд., испр. и доп. – М.: Лаборатория знаний, – 2016. – 349 с. @@ Novikov V.E. Tamozhenno-tarifnoe regulirovanie vneshneekonomicheskoy deyatelnosti i tamozhennaya stoimost' [Customs and tariff regulation of foreign economic activity and customs value] / V.E. Novikov, V.N. Revin, M.P. Svetinskiy. – Moscow. – Publishing house « Laboratory of knowledge». – 2016. – 349 p.

6. Ограничения Европейского союза, США, Великобритании, Японии, Швейцарии, Канады и Австралии на импортные и экспортные операции с Россией @@ Ogranicheniya Evropejskogo soyuza, SShA, Velikobritanii, Yaponii, Shvejczarii, Kanady i Avstralii na importny'e i eksportny'e operacii s Rossiej. – URL: https://www.alt.ru/tnved/forbidden_codes/?yclid=lo71cf352v832144880 (дата обращения: 14.08.2024).

7. Портал статистической информации Всемирной торговой организации @@ Portal statisticheskoy informacii Vsemirnoj torgovoj organizacii. URL: <https://stats.wto.org> (дата обращения: 15.06.2024).

8. Приложение № 31 к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» @@ Prilozhenie № 31 k Dogovoru o Evrazijskom ekonomicheskom soyuze ot 29.05.2014. Dostup iz sprav.-pravovoj sistemy «Konsul'tantPlyus».

9. Распоряжение Совета ЕЭК от 17.03.2022 № 12 «О реализации мер по повышению устойчивости экономик государств-членов Евразийского экономического союза, включая обеспечение макроэкономической стабильности». Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» @@ Rasporyazhenie Soveta EE`K ot 17.03.2022 № 12 «O realizacii mer po povu'sheniyu ustojchivosti ekonomik gosudarstv-chlenov Evrazijskogo ekonomicheskogo soyuza, vklyuchaya obespechenie makroe`konomicheskoy stabil`nosti». Dostup iz sprav.-pravovoj sistemy «Konsul'tantPlyus».

10. Решение Межгосударственного Совета ЕврАзЭС от 19.05.2011 № 87 «О Договоре о функционировании Таможенного союза в рамках многосторонней торговой системы». Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» @@ Reshenie Mezghosudarstvennogo Soveta EvrAzE`S ot 19.05.2011 № 87 «O Dogovore o funkcionirovanii Tamozhennogo soyuza v ramkah mnogostoronnej torgovoj sistemy». Dostup iz sprav.-pravovoj sistemy «Konsul'tantPlyus».

11. Санкции Европейского союза в отношении Беларуси @@ Sankcii Evropejskogo soyuza v otnoshenii Belarusi. URL: https://www.alt.ru/ts_news/96045/ (дата обращения: 14.08.2024).

12. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» @@ Tamozhenny`j kodeks Evrazijskogo e`konomicheskogo soyuza (red. ot 29.05.2019) (prilozhenie № 1 k Dogovoru o Tamozhennom kodekse Evrazijskogo e`konomicheskogo soyuza). Dostup iz sprav.-pravovoj sistemy` «Konsul`tantPlyus».

13. Торговля товарами в ЕАЭС. – URL: https://eaeu.economy.gov.ru/trade_in_goods (дата обращения: 23.07.2024).

14. Macedo, L. C. L. Ad valorem tariffs and customs valuation: implications for the stability and predictability of national revenue from tariffs. [Doctoral Thesis, Maastricht University]. URL: <https://doi.org/10.26481/dis.20201130lm> <https://cris.maastrichtuniversity.nl/ws/portal-files/portal/60023520/c6878.pdf#:~:text=The%20ad%20valorem%20equivalent%20or,the%20reduction%20in%20tariff%20barriers>



Россия и Турция: состояние и перспективы сотрудничества в области науки, технологий и инноваций

Виталий Витальевич ФРАНЦУЗОВ,
Всероссийский научно-исследовательский
конъюнктурный институт
(119285, Москва, ул. Пудовкина, 4) –
заместитель директора;
E-mail: vniki2010@gmail.com

УДК:339.9; ББК:65.5; JEL: F5
DOI: 10.24412/2072-8042-2024-12-74-81

Аннотация

Анализ научно-технического потенциала Турции свидетельствует о том, что при продвижении взаимодействия в области науки, технологий и инноваций перед Российской Федерацией открываются достаточно благоприятные перспективы. Турция обладает хорошими возможностями в области науки и технологий и активно продвигается в направлении перехода на путь научно-технологических инноваций. В статье анализируется текущее состояние и перспективы развития технологического и инновационного взаимодействия России и Турции по основным направлениям сотрудничества – в сфере атомных технологий, возобновляемой энергетики, освоении космоса, информационных и цифровых технологий. В заключение сделан вывод о том, что, в обозримой перспективе, несмотря на ряд сдерживающих факторов, Турция будет оставаться одним из ведущих российских технологических партнеров.

Ключевые слова: Турция, технологии и инновации, сотрудничество, атомные технологии, ВИЭ, космические исследования, информационные и цифровые технологии.

Russia and Turkey: Status and Prospects for Cooperation in Science, Technology and Innovation

Vitalij Vital'evich FRANTSUZOV,
Russian Market Research Institute (VNIKI) (119285, Moscow, Pudovkina, 4) -
Deputy Director, E-mail: vniki2010@gmail.com

Abstract

The analysis of Turkey's S&T potential indicates that there are favourable prospects for Russia in promoting cooperation in science, technology and innovation. Turkey has good science and technology capabilities and its transition towards scientific and technological innovation path has been gaining momentum. The article analyzes the current state and prospects for technological



and innovation cooperation between Russia and Turkey in the key areas of cooperation – nuclear technology, renewable energy, space exploration, information and digital technologies. It is concluded that despite a number of constraining factors Turkey will remain one of the leading Russian technological partners in the foreseeable future.

Keywords: Turkey, technology and innovation, cooperation, nuclear technologies, renewable energy, space research, information and digital technologies.

За последнее десятилетие Турция добилась определенных успехов в научно-технологическом и инновационном развитии. Это нашло отражение, в частности, в позитивной динамике показателей Турции в ежегодных рейтингах инновационного развития (Global Innovation Index).¹ Так, в 2024 г. Турция заняла в данном рейтинге 37-е место (из 133 стран), существенно улучшив свои позиции по сравнению с 2013 г. когда она довольствовалась 68-м местом. Среди 34 стран с доходами населения выше среднего уровня Турция, по итогам ранжирования, заняла 3-е место, уступив лишь Китаю и Малайзии.

Согласно данным Global Innovation Index 2024, в топ-100 ведущих научно-технологических кластеров мира вошли (как и в предыдущем году) два турецких – в Стамбуле (ключевая специализация – разработка фармпрепаратов) и в Анкаре (медицинское оборудование).

Выступая в сентябре 2024 г. в связи с опубликованием указанного выше рейтинга, президент Турции Р. Эрдоган отметил, что «эти достижения отражают решимость Турции создать динамичную и сильную инновационную экосистему». По его словам, Турция стремится стать мировым центром передовых технологий. Утвержденная руководством страны дорожная карта «Глобальный инновационный индекс Турции» на 2024-2026 годы «будет способствовать достижению целей инновационного экономического роста страны за счет стимулирования инвестиций в эту сферу». Как заявил президент Турции, «мы достигли того уровня, когда можем разрабатывать и производить передовые технологии собственными силами и средствами».²

Следует отметить, что в Турции за последнее десятилетие в целом достаточно существенно увеличились расходы на проведение НИОКР. Так, по данным Всемирного банка, если в 2013 г. величина общих затрат на проведение НИОКР в стране (государственные и корпоративные расходы) по отношению к объему ВВП составляла 0,79%, то в 2018 г. – уже 1,27%, а в 2021 г. (последние данные) – выросла до 1,4%.³

Слабым звеном в инновационной системе Турции эксперты считают очень низкий уровень госзатрат на образование по отношению к объему ВВП – 2,6% в 2022 г. (для сравнения: в Саудовской Аравии – 5,1%).



Правительство Турции принимает меры по поддержке *научно-технологического и инновационного развития страны*. В ноябре 2023 г. был утвержден 12-й План развития Турции на период 2024-2028 гг. (Türkiye's 12th Development Plan 2024-2028). В части, касающейся развития НТИ, были установлены следующие целевые показатели: к 2028 г. увеличить долю затрат на проведение НИОКР в стране по отношению к ВВП до 2,05% (1,4% в 2022 г.), повысить долю корпоративных расходов в общих расходах на НИОКР – до 67% (61,3%), количество занятых в сфере научных исследований и разработок – до 440 тыс. (с 221,8 тыс. в 2022 г., т. е. практически вдвое).

Ведущей турецкой правительственной организацией в области инновационно-технологического развития является Совет по научно-техническим исследованиям Турции (TÜBİTAK). Совет входит в состав Министерства промышленности и технологий страны и представляет собой обладающую определенной административной и финансовой автономией структуру, среди основных задач которой первостепенное значение имеют организация, координация и продвижение исследований в области технологий и инноваций в соответствии с целями национального экономического развития страны. На базе TÜBİTAK были созданы и функционируют ряд крупных исследовательских учреждений, в том числе Национальный научно-исследовательский институт электроники и криптологии, Национальный институт метрологии, Научно-исследовательский институт космических технологий и др.

По данным Министерства промышленности и технологий Турции, созданная в стране за последние два десятилетия **мощная технологическая экосистема** создает благоприятную почву для движения турецкой экономики по пути передовых технологий. По состоянию на середину 2024 г. в стране действовало сто два технопарка, в которых функционировало более 10 тыс. технологических компаний, свыше 1,6 тыс. научно-исследовательских и конструкторских центров и 272 тыс. научных сотрудников, занимающихся исследованиями и разработками. Все это составляет основу технологической экосистемы Турции.⁴

Согласно оценке указанного выше министерства, в ближайшей перспективе технологическое развитие страны будет фокусироваться на телекоммуникационных технологиях 5G, разработке аккумуляторов нового поколения, технологиях солнечной и ветровой энергетики, развитии высокоскоростных железных дорог, производстве биотехнологических препаратов, интеллектуальных медицинских устройств, промышленных роботов и спутниковых технологиях.

Несмотря на возрастающие трудности во взаимоотношениях России и Запада, *российско-турецкое научно-технологическое и инновационное сотрудничество продолжает развиваться, что обусловлено объективными интересами взаимодействующих сторон*.

Россия и Турция являются по отношению друг к другу ключевыми экономическими партнерами. В ходе проведенного в ноябре 2023 г. в Анкаре 18-го пленарного заседания Смешанной межправительственной Российско-Турецкой комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству ее сопредседатель вице-премьер А. Новак среди основных направлений взаимодействия наших стран выделил энергетику (особенно атомную), сельское хозяйство, финансово-банковское взаимодействие, промышленную кооперацию, транспортно-логистическое направление, таможенное сотрудничество, туризм. Вместе с тем, как было отмечено, у России и Турции имеются также хорошие перспективы взаимодействия в области ядерной медицины, производства изделий из редких металлов, композитных материалов, накопителей энергии на литийионных аккумуляторах, а также технологий опреснения воды и природоохранных технологий.

КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РОССИЙСКО-ТУРЕЦКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В СФЕРЕ НТИ

Атомная энергетика. Флагманским совместным проектом России и Турции в высокотехнологической сфере является проект строительства госкорпорацией «Росатом» АЭС «Аккую» – первой атомной электростанции, строящейся в Турции. АЭС «Аккую» состоит из четырех энергоблоков с передовыми реакторами российского дизайна ВВЭР-1200 поколения «3+». Мощность каждого энергоблока составит 1200 МВт. Сооружение АЭС «Аккую» – первый проект в мировой атомной отрасли, реализуемый по модели Build-Own-Operate («строй-владей-эксплуатируй»). Российская сторона взяла на себя финансовые обязательства по строительству, вводу в строй и эксплуатации АЭС (общие расходы оцениваются в 20-22 млрд долл.), а турецкая сторона гарантирует сбыт вырабатываемой электроэнергии.

В настоящее время на первом энергоблоке АЭС «Аккую» ведутся полномасштабные пусконаладочные работы, ввод его в эксплуатацию ожидается в 2025 г., а всех четырех блоков – в 2028 г. Планируется, что после ввода в эксплуатацию всех энергоблоков станция будет покрывать до 10% потребностей Турции в электроэнергии. По оценке Министерства энергетики и природных ресурсов Турции, работа станции позволит компенсировать импорт Турцией 7 млрд куб. м природного газа в год и уменьшить выбросы в атмосферу углекислого газа на 35 млн т.

Россия намерена расширять сотрудничество с Турцией в атомной сфере, в том числе в части реализации проекта в сфере возобновляемых источников энергии на АЭС «Аккую» для получения дополнительных объемов электроэнергии. Россия заинтересована в участии своих подрядчиков в сооружении новой АЭС «Синоп» в Турции, а также в строительстве АЭС малой мощности и применении технологий неэнергетического сектора, включая ядерную медицину (поставка медицинских изотопов и радиофармпрепаратов, оборудования для диагностики и терапии).



В связи со строительством АЭС «Аккую» растет количество турецких студентов, обучающихся в профильных вузах нашей страны. На основе подписанного протокола между Министерством энергетики и природных ресурсов Турции, ГК Росатом и АО «Аккую Нуклеар» российскими и турецкими вузами разработаны совместные образовательные программы для атомной отрасли. В числе вузов, которые готовят высококвалифицированных специалистов для атомной отрасли по программам бакалавриата и магистратуры с возможностью получения выпускниками двойного диплома, – Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого (СПбПУ), Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», Стамбульский технический университет и Университет Хаджеттепе (г. Анкара). В Турции также действует специальный центр Росатома по обучению будущего технического персонала «Аккую» с преподаванием на турецком языке.

Возобновляемые источники энергии. В январе 2023 г. правительство Турции опубликовало Национальный энергетический план до 2035 года, который исходит из официальной цели достижения страной нулевого баланса выбросов к 2053 г. Согласно этому документу, безусловный приоритет будет отдаваться развитию возобновляемой энергетики. К 2035 г. Турция планирует значительно увеличить мощность ВИЭ, в том числе за счет солнечной, ветровой и гидроэнергетики. Ожидается, что к указанному году на долю ВИЭ придется 64,7% от общей установленной мощности электроэнергетики (189,7 ГВт) против 40% в 2023 г.

В соответствии с представленной в октябре 2024 г. Министерством энергетики и природных ресурсов Турции «дорожной картой» в стране к 2035 г. планируется увеличить установленную мощность ветровых и солнечных установок в общей сложности в четыре раза по сравнению с 2023 г. – до 120 ГВт. По оценке министерства, для того чтобы запустить к указанному сроку 90 ГВт новых мощностей ВЭС и СЭС, а также создать новую сеть электропередач и модернизированную инфраструктуру, потребуются инвестиции в объеме 108 млрд долл.⁵

ГК «Росатом» выразила готовность к реализации новых проектов в Турции в сфере ВИЭ. По сообщениям, госкорпорация уже начала подготовительную работу над инициативами по строительству ветропарков и солнечных электростанций в Турции. Технологический потенциал и производственные мощности «Росатома» позволяют рассчитывать на успешную реализацию таких проектов, и корпорация, по мнению её руководства, готова к установлению партнерских отношений с турецкими компаниями.⁶

Исследование космоса. Президент Турции Р. Эрдоган в феврале 2021 г. объявил о начале реализации рассчитанной на 10 лет амбициозной национальной космической программы, включающей, в частности, подготовку космонавтов и отправку гражданина Турции в космос, запуск собственной ракеты к Луне, реализацию программы развития собственной спутниковой связи и др.

Турецкая сторона намерена развивать свою космическую программу, опираясь на международное сотрудничество, в том числе с США и Россией.

Так, в январе 2024 года в рамках миссии Axiom Mission 3 с космодрома во Флориде был запущен космический корабль Crew Dragon, среди членов экипажа которого был первый турецкий космонавт, который провёл в космосе 14 суток. В ходе своего полёта турецкий космонавт провёл на борту Международной космической станции ряд научных экспериментов.

В рамках взаимодействия с Россией в сфере мирного освоения космоса турецкая сторона осуществила ряд запусков спутников с российских космодромов, рассчитывая при этом на сотрудничество с Москвой в области строительства собственной пусковой площадки.

В течение последних лет между правительствами России и Турции шли переговоры о заключении соглашения о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства в мирных целях, на основе которого страны могли бы развивать взаимовыгодное партнерство в области пилотируемой космонавтики, создания космической техники, планетарных исследований, дистанционного зондирования Земли, спутниковой навигации, телекоммуникации и связи.

В начале апреля 2024 г. Турция подала заявку на участие в проекте новой Международной научной лунной станции (МНЛС), над созданием которой работают Россия и Китай. По данным Роскосмоса, на конец мая 2024 г. к проекту присоединились 12 стран (в том числе Белоруссия, ОАЭ, Пакистан, Турция, ЮАР и другие).

Справочно: Строительство Международной научной лунной станции планируется завершить в несколько этапов к 2036 г. Цель ее создания – изучение и использование Луны в мирных целях. МНЛС будет иметь возможность длительной беспилотной эксплуатации с перспективой присутствия человека на Луне.⁷

Информационные технологии и цифровая экономика. Турция в последние десятилетия сделала значительные шаги в развитии ИТ. В стране активно поддерживаются инновационные инициативы и стимулируется развитие технологических стартапов. Государственные программы и инвестиции в НИОКР способствуют формированию инновационной экосистемы в сфере информационных технологий.

Особое внимание в Турции также уделяется развитию цифровой экономики. Страна активно продвигает цифровизацию в различных сферах жизни, включая банковское дело, государственные услуги, здравоохранение и транспорт. Это создает благоприятную среду для роста ИТ-индустрии и стимулирует инновации в сфере информационных технологий.

В Турции реализованы несколько успешных проектов «умных городов», направленных на создание интеллектуальной и устойчивой городской среды (в частности, в Измире, Стамбуле и Анкаре). В рамках этих проектов внедряются интеллектуальные системы управления транспортными потоками, освещение с



использованием LED-технологий для повышения энергоэффективности, создаются цифровые платформы для предоставления городских услуг.

По мнению российских экспертов, ИТ является одним из важнейших потенциальных драйверов роста отношений России и Турции. В сентябре 2023 г. свою продукцию потенциальным партнерам в Стамбуле представили 16 отечественных компаний, работающих в области ИТ, Smart City (концепция «умного» города), информационной безопасности и энергетики. В ноябре прошлого 2023 г. в Анкаре состоялось подписание Меморандума о взаимопонимании между Ассоциацией РУССОФТ и Ассоциацией информационных технологий Турции, являющейся старейшей в стране организацией в области ИТ (основана в 1971 г.) и объединяющей около 12 тыс. юридических и физических лиц. В Турции открыт офис российской компании Softline – одного из лидеров в сфере лицензирования программного обеспечения, обучения и консалтинга в России. «Яндекс», работавший в Турции в 2013-2020 гг., вновь открыл свой офис в Стамбуле в 2023 г.

Российские участники прошедшего в марте 2024 г. в Анкаре «саммита по кибербезопасности» (собравшего ведущих ИТ-специалистов со всего мира) отметили, что в Турции пока нет решений по антивирусным программам уровня Касперского. В этой связи, как указывают, российский ИТ-бизнес имеет хорошую возможность создавать в Турции профильные компании, содействовать их развитию и в дальнейшем продавать свои средства защиты от внутренних утечек данных на турецком рынке. Взаимодействие на данном направлении может стать одним из перспективных в развитии российского наукоемкого экспорта в Турцию.

Изложенное выше позволяет сделать вывод о том, что, в обозримой перспективе, несмотря на ряд сдерживающих факторов, Турецкая Республика в стремлении стать мировым технологическим центром будет оставаться одним из ведущих российских технологических партнеров. При этом Турция не только не утратит роль крупного импортера российских технологий (ядерных, космических, цифровых и др.), но также будет во многом способна заместить своей технологической продукцией те рыночные ниши на российском рынке, которые раньше традиционно были заняты западными компаниями.

ПРИМЕЧАНИЯ:

¹ Рейтинг Global Innovation Index рассчитывается ежегодно в рамках совместного проекта Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) и Международной бизнес-школы INSEAD (Франция).

² Президент Эрдоган: Турция стремится стать центром передовых технологий. Информационное агентство «Анадолу» («АА»). 26.09.2024. URL: <https://www.aa.com.tr/>

³ World Development Indicators. URL: <https://data.worldbank.org/indicator/GB.XPD.RSDV.GD.ZS> (дата обращения: 14.12.2024).



⁴ URL: <https://eurasiatoday.ru/turtsiya-stremitsya-stat-mirovym-tehnologicheskim-tsentrom/>

⁵ URL: <https://www.aa.com.tr/en/energy/general/turkiye-to-quadruple-renewable-energy-capacity-by-2035-with-80b-investment/44055> (дата обращения: 13.12.2024).

⁶ «РОСАТОМ» готов к реализации проектов ВИЭ в Турции. 19.04.2024 URL: <https://www.eprussia.ru/news/base/2024/3516570.htm> (дата обращения: 13.12.2024).

⁷ URL: <https://tass.ru/info/21076673> (дата обращения: 11.12.2024).

БИБЛИОГРАФИЯ:

Аватков В.А. (2022). Аналитические центры и научная политика Турции // Контурь глобальных трансформаций: политика, экономика, право. Т. 15. No 2. С. 173–190. @@ Avatkov V.A. (2022). Analiticheskie centry I nauchnaya politika Turcii / Kontury global'nykh transformacij: politika, e'konomika, parvo. Tom 15, No 2, S. 173–190. URL: https://www.ogt-journal.com/jour/article/view/1055?locale=ru_RU (дата обращения: 10.12.2024).

Александр Костров. Самые перспективные сферы сотрудничества с Турцией для российского бизнеса. РСМД, 19.06.2023. @@ Alerandr Kostrov. Samye perspektivnye sfery sotrudnichestva s Turciej dl'a rossi'jskogo biznesa. RSMD, 19.06.2023. URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/columns/asian-kaleidoscope/samye-perspektivnye-sfery-sotrudnichestva-s-turtsiey-dlya-rossiyskogo-biznesa/> (дата обращения: 12.12.2024).

Владимир Лихачев. Россия и Турция: состояние и перспективы энергетического сотрудничества. РСМД, 16.03.2022. @@ Vladimir Lixachev. Rossiya i Turkiya: sostoyanie I perspektivy e'nergeticheskogo sotrudnichestva. RSMD, 16.03.2022. URL: <https://russiancouncil.ru/activity/workingpapers/rossiya-i-turtsiya-sostoyanie-i-perspektivy-energeticheskogo-sotrudnichestva/> (дата обращения: 12.12.2024).

Global Innovation Index 2024: Unlocking the Promise of Social Entrepreneurship. WIPO 2024. https://www.wipo.int/web-publications/global-innovation-index-2024/assets/67729/2000%20Global%20Innovation%20Index%202024_WEB3lite.pdf (дата обращения: 11.12.2024).

Türkiye's 12th Development Plan 2024-2028. URL: https://www.sbb.gov.tr/wp-content/uploads/2024/06/Twelfth-Development-Plan_2024-2028.pdf (дата обращения: 10.12.2024).



Направления развития экономического сотрудничества России со странами БРИКС в высокотехнологичной сфере

Татьяна Николаевна ЧЕКЛИНА,
кандидат экономических наук, доцент,
Всероссийская академия внешней торговли
(119285, Москва, Воробьевское шоссе, 6А),
Институт международной экономики и финансов,
ведущий научный сотрудник,
E-mail: tcheclina@yandex.ru

УДК:339.9; ББК:65.5; JEL:F5
DOI: 10.24412/2072-8042-2024-12-82-106

Аннотация

В статье выявлены особенности, приоритетные направления и перспективы расширения экономического сотрудничества России с каждым из членов БРИКС в высокотехнологичной сфере. Рассматривается сложившийся уровень взаимодействия, отмечается увеличение его значимости для экономики России и государств объединения в существующих сложных условиях, анализируются факторы, сдерживающие развитие партнерства. Акцент в статье сделан на изменениях, которые произошли за последние три года в сотрудничестве России со странами БРИКС в высокотехнологичных отраслях.

Ключевые слова: высокие технологии, страны БРИКС, атомная отрасль, военно-промышленный комплекс, космос, информационно-коммуникационные технологии, фармацевтическая промышленность, направления взаимодействия.

Foreign Economic Relations between Russia and Arabic Countries: New Challenges

Tatiana Nikolaevna CHEKLINA,
Candidate of Sciences in Economics, Associate Professor, Russian Foreign Trade Academy
(119285, Moscow, Vorob`evskoe shosse, 6A), Institute of International Economics and Finance,
Leading Researcher, E-mail: tcheclina@yandex.ru

Abstract

The article reveals the features, priority areas and prospects for expanding economic cooperation between Russia and each member of BRICS in the field of high technology. The article considers the current level of interaction. It is noted that its importance for the economy of Russia and the BRICS countries is increasing in the current challenging circumstances. Factors constraining the development of the partnership are analyzed. The article focuses on the changes that have taken place in Russia's cooperation with the BRICS countries in high-tech industries over the past three years.

Keywords: high-tech sector, BRICS countries, nuclear energy, military-industrial complex, space, information and communication technologies, pharmaceutical industry, areas of interaction, sanctions.



В условиях санкционных ограничений деятельности российских компаний в странах коллективного Запада сотрудничество с торговыми партнерами, входящими в межгосударственное объединение БРИКС, в сфере высоких технологий приобрело для России особую значимость. Хорошими предпосылками для развития партнерства являются взаимный интерес к наращиванию и диверсификации взаимовыгодных связей в различных областях высоких технологий с учетом имеющегося значительного экономического потенциала, а также отсутствие санкций. В последние годы резко выросло число международных контактов, бизнес-миссий и прочих мероприятий, направленных на установление связей и взаимное ознакомление с возможностями кооперации в атомной отрасли, авиакосмической промышленности, секторе цифровых технологий, фармацевтике и других.

Важным направлением сотрудничества России с **Федеративной Республикой Бразилия** является атомная энергетика. В начале декабря 2022 г. структура Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» – фирма Internexo и бразильская государственная компания Industrias Nucleares do Brasil заключили контракт на поставку обогащенной урановой продукции для АЭС Angra dos Reis на период 2023-2027 гг. Данный контракт, в соответствии с которым российская сторона обеспечивает 100% потребностей бразильской атомной электростанции, стал первым, подписанным с государством Латино-Карибской Америки. Наряду с топливом российская корпорация экспортирует в страну гидроксид лития-7 (предназначен для системы охлаждения реакторов), широкую линейку изотопной продукции для медицинских целей (молибден-99, йод-131, лютеций-177, актиний-225), обеспечивая порядка половины потребностей страны в медицинских изотопах, широко используемых в таргетной терапии онкологических заболеваний.¹ В 2023 г. «Росатом» поставил аппаратуру контроля нейтронного потока для научно-исследовательского реактора Центра ядерных исследований в бразильском городе Белу-Оризонти. Российский технологический и инженерный опыт мог бы найти свое применение при сооружении на территории страны новых энергоблоков, включая атомные станции малой мощности как в наземном, так и в плавучем исполнении, в развитии водородного производства.

Значительным потенциалом обладает взаимодействие в области исследования и использования космического пространства в мирных целях. При содействии ГК «Роскосмос» в Бразилии функционируют четыре станции глобальной навигационной спутниковой системы ГЛОНАСС, прорабатывается вопрос размещения дополнительных станций. В апреле 2017 года на территории Национальной астрофизической лаборатории (штат Минас-Жерайс) российское АО «Научно-производственная корпорация «Системы прецизионного приборостроения» ввело в эксплуатацию оптико-электронный комплекс обнаружения и измерения параметров движения космического мусора. Основное внимание бразильских и россий-



ских специалистов в настоящее время уделяется разработке программы сотрудничества в области исследования космического пространства на ближайшие пять лет и подготовке соглашения о защите технологий.²

В числе наиболее перспективных направлений двустороннего сотрудничества – взаимодействие в цифровой сфере. Слабая освоенность многих сегментов информационных технологий местными игроками и доступность локализации программных продуктов зарубежных стран делают бразильский рынок интересным для российских компаний. В частности, свои представительства открыли в Бразилии компания «Лаборатория Касперского», российский разработчик технологичных и инновационных решений для среднего и крупного бизнеса – PIX Robotics и др. Хорошо зарекомендовали себя на бразильском рынке: российский онлайн-сервис изучения иностранных языков LinguaLeo, сервис Planner 5D, позволяющий спроектировать на компьютере и смартфоне планировку квартиры, дома или офиса, платежный сервис QIWI-кошельки и быстрые кредиты, др. На бразильском рынке в качестве консультантов в точках розничных продаж работают с 2019 г. российские роботы Promobot от одноименной пермской компании.

В последнее время развивается партнерство в области медицины и фармацевтики. При поддержке Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ) в 2021 г. в Бразилии локализовано производство вакцины «Спутник V». Отечественные компании «ХимРар» и «БИОКАД» продвигают на бразильском рынке лекарства для борьбы с коронавирусной инфекцией и онкологическими заболеваниями.

Наиболее успешным направлением сотрудничества России и **Арабской Республики Египет** (АРЕ) в сфере высоких технологий является атомная энергетика. В активной стадии реализации находится проект строительства (за счет государственного экспортного кредита России) АЭС «Эд-Дабаа», состоящей из четырех энергоблоков мощностью 1200 МВт каждый. Строительство атомной станции предполагается завершить до 20 сентября 2028 г., а вывести на полную мощность до 21 февраля 2030 г. Кроме сооружения АЭС, контрактные обязательства ГК «Росатом» включают поставки ядерного топлива на весь жизненный цикл атомной электростанции и утилизацию ядерных отходов, помощь в обучении персонала и поддержку в эксплуатации станции на протяжении первых десяти лет после пуска каждого блока. Также контрактом предполагается сооружение до 2028 года первого модуля сухого контейнерного хранилища отработавшего ядерного топлива. В рамках российско-египетского соглашения о возведении атомной станции предполагается подготовить 2,1 тыс. специалистов в области атомной энергетике, многие из которых будут работать на АЭС «Эд-Дабаа».

Реально расширение участия российских предприятий в развитии медицинской промышленности Египта. На основе подписанной в марте 2024 г. дорожной карты АО «Русатом РДС» (входит в ГК «Росатом») и египетская компания Med Pharma

Group продвигают на египетский рынок медицинский аппарат «Тианокс», разработанной российскими ядерщиками. В 2024 г. начались поставки в Египет этого инновационного аппарата, применяемого для терапии с помощью монооксида азота взрослых и детей, в том числе новорожденных. Ряд отечественных компаний (ЗАО «БИОКАД», АО «Генериум», ООО «Герофарм», АО «Фармсинтез», АО «ПО «Уральский оптико-механический завод») прорабатывают вопросы организации поставок в АРЕ медицинского оборудования и лекарств с возможной локализацией производства на египетской территории.

Перспективы двустороннего сотрудничества в военно-технической сфере являются неопределенными. Взаимодействие активно развивалось с 2014 г. ввиду угрозы традиционного партнера АРЕ в сфере вооружений – США – прекратить поставки военной техники из-за отстранения от власти президента М. Мурси (июль 2013 г.). В 2015 г. и последующие годы между Россией и Египтом были согласованы контракты на несколько миллиардов долларов на поставки военной авиационной техники, систем ПВО, др. В 2018 году холдинг «Вертолеты России» открыл на базе египетского предприятия Helwan Factory for Developed Industries центр по техническому обслуживанию и ремонту вертолетов (Ми-8Т, Ми-17-1В, Ми-17В-5), эксплуатируемых ВВС Египта.

В результате оказанного Соединенными Штатами давления на египетские власти ряд договоренностей о поставках российского военной техники не был реализован. В частности, в 2022 г. сорван контракт на закупку Египтом российских истребителей Су-35.³ Полагаем, что в перспективе ближайших лет египетские власти будут ориентироваться в основном на взаимодействие с США, принимая во внимание санкционную политику Вашингтона в отношении военно-промышленного комплекса (ВПК) России и преференциальные условия поставок американского оружия. Египет обладает статусом «особого союзника вне НАТО», является крупнейшим, после Израиля, получателем военной помощи США.⁴ На этом фоне речь может идти о сотрудничестве с Россией в области технического обслуживания ранее поставленной техники, продаже запасных частей и отдельных партий российского вооружения.

Одним из перспективных направлений двустороннего партнерства может явиться космическая сфера, в том числе с учетом успешного опыта взаимодействия. Выведенные на орбиту в 2014 г. и 2019 г. ракетой-носителем «Союз-У» с космодрома Байконур спутники дистанционного зондирования Земли *Egyptsat-2* и «*Egyptsat-A*», были созданы с участием российских специалистов. В 2023 г. Египет присоединился к российско-китайскому проекту создания лунной станции.

Развитию производственной деятельности отечественных компаний на территории АРЕ, в том числе в высокотехнологических отраслях, будет способствовать реализация крупного российско-египетского проекта создания в районе Суэцкого канала Российской промышленной зоны (РПЗ), в рамках которой обеспечены бла-



гоприятные условия деятельности предприятий (беспошлинный ввоз оборудования и компонентов, налоговые льготы). Строительство первых объектов началось в 2024 году; на поддержку РПЗ до 2026 г. предполагается выделить 9,5 млрд руб.⁵ Получение статуса резидента Российской промышленной зоны позволит локализовать ряд промышленных производств, откроет экспортные перспективы для выхода отечественных товаров на новые рынки, принимая во внимание выгодное географическое положение АРЕ и участие в соглашениях о свободной торговле (со странами Африки, Ближнего Востока).

Реализация потенциальных возможностей российского участия в крупных проектах в Египте (например, сооружении второй АЭС) будет зависеть от улучшения финансового положения страны, а также государственной поддержки российских производителей и экспортеров. Предоставлять новые многомиллиардные кредиты египетской стороне, видимо, нецелесообразно, так как риски их непогашения остаются достаточно высокими, а проведение специальной военной операции (СВО), реализация национальных проектов требуют масштабных вливаний государственных средств в российскую экономику.

Есть большой потенциал для развития сотрудничества в цифровой сфере, принимая во внимание повышение интереса к российским ИТ-технологиям. Заместитель министра связи и информационных технологий Халед Эль-Аттар во время международного форума инноваций БРИКС «Облачный город» (август 2023 г.) заявил, что Каир заинтересован в решениях в области безопасности, ряде других российских ИТ-продуктах, но для их использования в стране необходим перевод на арабский язык.⁶

Ведущей областью двустороннего сотрудничества России и **Республики Индия** в высокотехнологичной сфере является атомная энергетика. ГК «Росатом» реализует с 2002 г. масштабный многоэтапный проект строительства атомной электростанции «Куданкулам» (штат Тамилнаду) с российскими реакторами типа ВВЭР-1000. Блоки №1 и №2 запущены в эксплуатацию, в настоящее время работы идут одновременно на четырех энергоблоках №№3-6. Участие России в развитии ядерной энергетике, рассматриваемой в Индии как безопасный для окружающей среды и экономически эффективный источник производства электроэнергии, может быть расширено. В ноябре 2022 г. индийское Министерство окружающей среды, лесов и изменения климата подготовило обновленную долгосрочную стратегию низкоуглеродного развития, в которой поставлена задача утроить установленные мощности ядерной генерации к 2032 г. Главный акцент сделан на развитии ядерных технологий и повышении их безопасности, в том числе на основе расширения международного сотрудничества. В ходе официального визита премьер-министра Н. Моди в Москву (июль 2024 г.) были достигнуты договоренности о продолжении технических консультаций по реализации проекта сооружения новой АЭС российского проекта с реакторной установкой ВВЭР-1200, локализации оборудования и

совместном производстве компонентов АЭС, а также по вопросам координации деятельности в третьих странах. «Росатом» направил предложения Индии по технологиям сооружения плавучих атомных электростанций. Сторонами рассматривается возможность создания совместного российско-индийского предприятия с участием компании «ТВЭЛ» для производства ядерного топлива в Индии.⁷

Несмотря на замедление российско-индийского военно-технического сотрудничества в последние годы, рост конкуренции на индийском рынке и увеличение импорта военной техники из западных стран, полагаем, что Нью-Дели останется крупным партнером нашей страны в сфере ВПК (после завершения специальной военной операции⁸), принимая во внимание расходы Индии на военные нужды (4-е место в мире, по данным СИПРИ⁹) и накопленный опыт взаимодействия. В 2021-2022 гг. Индия импортировала из России продукцию военного назначения на сумму 5,1 млрд долл., что составляло около 40% от общего стоимостного объема импорта вооружений.¹⁰ В последние годы были реализованы ряд совместных проектов: одним из крупнейших явилось создание крылатой ракеты BrahMos, предназначенной для поражения надводных или наземных целей. В перспективе двустороннее партнерство предполагается ориентировать на создание на индийской территории совместных производств запасных частей, компонентов, агрегатов и другой продукции в целях обслуживания техники и вооружений российского производства для удовлетворения потребностей Вооруженных Сил Индии, а также по согласованию сторон для экспорта в третьи страны, дружественные для обоих государств.¹¹

Взаимовыгодным может стать продолжение сотрудничества в области авиакосмической промышленности. В ходе ежегодного саммита «Россия-Индия» (9 июля 2024 г.) достигнута договоренность об изучении перспектив развития кооперации в области разработки, производства и использования российских ракетных двигателей.

Хорошие перспективы имеет развитие партнерства в области фармацевтики. Как известно, Индия обладает сильной фармацевтической промышленностью, на долю которой приходится 13% мирового производства лекарств и 60% вакцин в мире.¹² В 2023 году Индия укрепила позиции на российском рынке и стала крупнейшим поставщиком лекарственных средств в Россию, опередив лидировавшую последние два года Германию. Увеличивается число локализованных производств по выпуску индийских медицинских препаратов в РФ. В 2023 г. было объявлено о проектах производства лекарств на российской территории с участием индийских фирм в Мурманской области, Ставропольском крае, Чеченской Республике. В частности, индийская компания «СафФарм» планирует запустить фармацевтический комплекс по производству широкого круга медицинских препаратов в Мурманске в четвертом квартале 2027 года. Инвестиции в проект составят более 9,2 млрд рублей.¹³ РФПИ и индийская компания Poly Medicure Limited договорились о



партнёрстве в области локализации производства на территории России компонентов для гемодиализа с объёмом совместных инвестиций до 3 млрд рублей.¹⁴

Есть взаимный интерес к сотрудничеству в хорошо развитой в двух странах сфере информационно-коммуникационных технологий (ИКТ). Так, в марте 2023 г. был подписан Меморандум о взаимопонимании между российским объединением компаний разработчиков программного обеспечения – «Руссофт» и Ассоциацией экспорта технологического суверенитета с Российско-индийской ИТ-ассоциацией RISING в целях развития двусторонних отношений в секторе информационных технологий. «Руссофт», согласно Меморандуму, станет ведущей организацией в России для развития сотрудничества с Индией в области разработки и производства ИТ-решений. В то же время некоторые индийские высокотехнологичные компании довольно осторожно относятся к развитию сотрудничества с Россией. В частности, индийская компания Infosys, занимающаяся разработкой программного обеспечения, в 2022 г. ушла с российского рынка.

В Совместном заявлении по итогам XXII российско-индийского саммита «Россия-Индия: прочное и расширяющееся партнёрство», принятом 9 июля 2024 г., стороны подтвердили заинтересованность в расширении сотрудничества в сфере ИКТ, в том числе в области телекоммуникаций, спутниковой связи, цифровизации государственного управления и городской среды, мобильной связи, информационной безопасности и проч.

Масштабные планы Индии по укреплению промышленного сектора, программы по стимулированию производства и экспорта, привлечению иностранных инвестиций¹⁵, преимущества использования феноменального человеческого капитала страны создают предпосылки для сотрудничества и локализации российской промышленной продукции в разных высокотехнологичных сферах (химическое и фармацевтическое производство, судостроение, электроника, проч.). Россия также заинтересована в привлечение индийских компаний к реализации проектов в нашей стране, в том числе в нишах, из которых ушли компании недружественных стран. К совместным проектам, в том числе с индийскими компаниями, может быть применена новая мера поддержки, направленная на укрепление технологического суверенитета России, – кластерная инвестиционная платформа. Она предусматривает льготные кредиты на разработку и производство приоритетной продукции, субсидии на реализацию пилотных партий, преференции по страховым взносам и налогу на прибыль, обеспечение гарантированного долгосрочного спроса.

В последние годы в связи с изменением геополитической обстановки активизировалось сотрудничество России и **Исламской Республикой Иран**. ГК «Росатом» на основе подписанного в 2014 г. контракта сооружает два новых энергоблока суммарной мощностью 2,1 тыс. МВт на условиях «под ключ» на площадке Бушерской АЭС. Второй и третий блоки, сооружение которых полностью финансируется иранской стороной, планируется ввести в эксплуатацию в 2025 и 2027

годах соответственно.¹⁶ В рамках своих обязательств ГК «Росатом» будет снабжать топливом АЭС «Бушер»-1 и Бушер-2, обеспечивать техническое обслуживание, ремонт электростанций. С учетом российских компетенций и увеличения потребностей иранской стороны в электроэнергии наша страна может принять участие в сооружении новых блоков АЭС (в ноябре 2014 г. Иран и Россия подписали документы, открывающие возможность строительства в стране-партнере восьми блоков АЭС по российской технологии).

Важным аспектом двусторонних связей останется сотрудничество в военно-технической сфере с учетом имеющегося опыта взаимодействия и растущих потребностей двух стран в его развитии. Начиная с 2000-х годов Россия поставила в Иран широкую номенклатуру военной техники, включая транспортно-боевые вертолеты Ми-17, штурмовики Су-25, ЗРК С-300, комплексы радиотехнической разведки, проч. В 2022-2023 гг. военно-техническое сотрудничество развивалось в форме обмена вооружениями и технологиями с учетом сильной заинтересованности партнера в укреплении своей обороноспособности и стремления России использовать возможности иранского ВПК, выпускающего широкий ассортимент военной техники, для более эффективного проведения специальной военной операции. По имеющейся открытой информации, в сентябре 2023 г. Россия поставила Ирану учебно-боевые самолеты Як-130, в ноябре – многоцелевые истребители СУ-35 и ударные вертолеты Ми-28.¹⁷ В свою очередь, иранские технологии были использованы для производства российских беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) «Герань» и «Герань-2».¹⁸

Еще одним перспективным направлением двустороннего сотрудничества является космическая сфера. В августе 2022 г. с космодрома Байконур российской ракетой-носителем «Союз-2.1б» был выведен на орбиту построенный по заказу Ирана космический аппарат дистанционного зондирования Земли «Хайям»; 29 февраля 2024 г. с космодрома Восточный запущен созданный российскими специалистами в интересах Иранского космического агентства малый космический аппарат «Парс-1», также предназначенный для отработки технологий дистанционного зондирования Земли.

Учитывая внимание, которое руководство ИРИ уделяет цифровому развитию, можно ожидать активизации взаимодействия в этой сфере. Государственная корпорация «Ростех» и Организация по информационным технологиям Ирана рассматривают варианты расширения сотрудничества в различных сферах, включая электронные госуслуги, информационную безопасность, создание совместных предприятий в области производства высокотехнологичной продукции. Налаживается практическое взаимодействие между ИТ-компаниями двух стран. Так, в мае 2023 г. российская компания Innostage и ГАУ «ИТ-парк» (Казань) подписали четырехсторонний «Меморандум о намерениях» с технопарком Ширазского Универси-



тета (Иран) и иранской компанией в области промышленной кибербезопасности – Amn Rajoooh Noavaran Fars. Сотрудничество направлено на двусторонний экспорт компетенций, технологий и решений.

В области фармацевтики обозначились перспективы для совместного производства лекарственных препаратов и медицинской продукции, в том числе локализации в России полного цикла производства медицинского оборудования и расходных материалов для гемодиализа.

Одним из направлений расширения двустороннего сотрудничества может явиться производственная кооперация в военных и гражданских отраслях с учетом потребностей российских компаний, лишившихся импорта многих видов высокотехнологичной продукции из-за западных санкций, и конкурентных преимуществ Ирана – наличия многоотраслевого промышленного комплекса, хорошо образованных кадров, ресурсной базы, близости к емким рынкам сбыта, а также действующих семи свободных экономических зон (СЭЗ), предоставляющих льготы резидентам. В ходе 17-го заседания межправительственной российско-иранской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству (февраль 2024 г.) был подписан ряд документов, направленных на улучшение условий для локализации производств и создания совместных предприятий на иранской территории. В частности, Минэкономразвития РФ и Высший совет по свободным торговым, промышленным и особым экономическим зонам ИРИ подписали Меморандум о взаимопонимании в области развития свободных торговых и особых экономических зон. В перспективе возможно создание в Иране российской промышленной зоны по аналогии с той, что сейчас организуется в Египте.

Иранское руководство серьезно настроено на развитие научного потенциала страны, что определяет хорошие перспективы сотрудничества с Россией в области науки и технологий. Так, в соответствии с соглашением между иранской стороной и НИЦ «Курчатовский институт» осуществляется масштабная программа совместных исследований по ядерной тематике, формируется единое научно-технологическое пространство в этой сфере.¹⁹ В мае 2023 г. в Санкт-Петербургском политехническом университете создан Ирано-Российский центр совместных технологий, целями которого, в том числе, являются продвижение высокотехнологичных компаний и стартапов на рынках двух стран; поддержка совместных научных исследований; организация совместных конференций, симпозиумов, переговоров, взаимных консультаций по научно-техническим, маркетинговым вопросам и вопросам поддержки экспортно-импортных операций наукоемкой продукции.

Самым крупным партнером России в высокотехнологичной сфере является **Китайская Народная Республика**. Российско-китайское сотрудничество развивается по таким направлениям, как атомная энергетика, авиакосмическая промышленность, военно-промышленный комплекс, цифровые технологии, машиностроение и электроника, др.

В настоящее время ГК «Росатом» строит на территории КНР седьмой и восьмой энергоблоки АЭС «Тяньвань», третий и четвертый энергоблоки АЭС «Сюйдапу», а также демонстрационный реактор на быстрых нейтронах, что стимулирует российский экспорт разнообразного высокотехнологичного оборудования, ядерного топлива. Кроме того, Россия поставляет в Китай продукты переработки природного урана, соединений и сплавов, содержащих уран, радиоактивные изотопы и их соединения. Сотрудничество в атомной сфере будет продолжено. В марте 2023 г. в ходе государственного визита Си Цзиньпина в Россию была подписана Комплексная программа долгосрочного сотрудничества в области реакторов на быстрых нейтронах и замыкания ядерного топливного цикла между ГК «Росатом» и Агентством по атомной энергии Китайской Народной Республики. В текущем году идет подготовка дорожной карты реализации программы на десятилетия вперед; также обсуждаются перспективы сотрудничества по направлениям ядерной медицины, новых видов ядерного топлива.

Опыт взаимодействия, согласованные сторонами документы позволяют говорить о дальнейшем развитии партнерства в космической сфере. В 2022 г. были подписаны Программа развития сотрудничества в космической деятельности между ГК «Роскосмос» и Китайским национальным космическим управлением на 2023-2027 годы, соглашение о сотрудничестве в обеспечении взаимодополняемости глобальных навигационных спутниковых систем ГЛОНАСС и Beidou. На основе заключенных в сентябре 2022 г. контрактов идут работы по взаимному размещению наземных станций ГЛОНАСС и Beidou – трех российских измерительных станций в китайских городах Чанчунь, Урумчи и Шанхай и трех китайских – в российских городах Обнинск, Иркутск и Петропавловск-Камчатский. Россия и Китай планируют реализовать амбициозный проект создания Международной научной лунной станции (МНЛС). В соответствии с межправительственным соглашением о сотрудничестве в области создания МНЛС (25 ноября 2022 г.) и согласованной дорожной картой строительство лунной станции должно полностью завершиться к 2035 году; в мае 2024 года российские специалисты начали разработку ядерной энергетической установки для будущей МНЛС.²⁰

В авиационной промышленности перспективы сотрудничества связаны с продолжением работы российского холдинга «Вертолеты России» и китайской компании Avicortec по созданию тяжелого гражданского вертолета AC332 АНЛ. В ноябре 2021 г. подписан контракт, в соответствии с которым реализация проекта должна завершиться в течение тринадцати лет. В то же время в результате западных санкций Китай исключил Россию из совместного проекта создания широкофюзеляжного дальнемагистрального самолета CR929, который разрабатывался в течение последних восьми лет (российская сторона потратила на проект более 3 млрд долларов, предоставила технологии и методики разработки самолётов такой размерности).²¹ На



салоне в Ле-Бурже (июнь 2023 г.) КНР представила самолет как собственную разработку: обозначение самолета было заменено на С929 (выпавшая буква R символизировала участие России).

Хорошие перспективы имеет развитие военно-технического сотрудничества, которое до недавнего времени было сконцентрировано, в основном, на односторонней покупке китайской стороной российской техники (в конце прошлого десятилетия около 15% общего портфеля заказов в сфере ВТС приходилось на КНР²²). Наша страна экспортировала в Китай широкую номенклатуру военной техники, включая новые технологические разработки (зенитно-ракетные системы С-400 «Триумф», многофункциональные истребители Су-35, управляемые артиллерийские снаряды «Краснополь», проч.), участвовала в разработке китайской системы предупреждения о ракетном нападении (на основе подписанного в 2019 г. контракта).²³

Несмотря на впечатляющий прогресс китайского ВПК, Пекин заинтересован в российских передовых военных технологиях в отдельных сегментах (авиационном двигателестроении, гиперзвуковых технологиях, системах наведения ракетного вооружения, др.); стремится к постепенному переводу двустороннего сотрудничества на качественно новый уровень, ведущий к более тесному научно-техническому и производственно-технологическому взаимодействию для совместной разработки и производства перспективных образцов военной техники.

Взаимовыгодным является сотрудничество в цифровой сфере с учетом нарабатанного опыта, интеллектуального потенциала и достижений стран-партнеров. В частности, в 2020 г. **Huawei Technologies Co. Ltd.** и компания экосистемы Сбербанка – VisionLabs подписали соглашение о сотрудничестве по созданию совместного ИТ-продукта для системы «умный город» на основе компьютерного зрения. «Лаборатория Касперского» заключила (в 2022 г.) соглашение с китайской компанией Centerm, в рамках которого на устройствах последней будут представлены киберзащищенные программные продукты на базе операционной системы KasperskyOS. Крупнейшие сотовые операторы РФ – «Вымпелком» и ПАО «МТС» сотрудничали с *Huawei* в развитии сетей связи пятого поколения в России. После февраля 2022 г. китайский ИТ-гигант официально прекратил продажу потребительской электроники и телекоммуникационного оборудования в России.²⁴ Но продолжил инвестировать в партнерские программы с российскими вузами, расширил поддержку созданным в ряде городов России (в Москве, Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Новосибирске, др.) исследовательских офисов и центров исследований и разработок, в том числе Российского исследовательского института Huawei, находящегося в Москве.

По итогам встречи премьер-министра РФ Михаила Мишустина и премьер-министра Китая Ли Цяна (22 августа 2024 г.) достигнута договоренность о развитии

регулярного диалога в области информационных технологий и информационной безопасности, в том числе по вопросам открытого исходного кода, операционных систем, программного обеспечения и облачных сервисов.²⁵

В условиях антироссийских санкций и закрытия рынков западных и примкнувших к ним стран роль Китая как поставщика критически важных высокотехнологических товаров, необходимых для обеспечения технологического суверенитета нашей страны, резко возросла. Об активности китайского бизнеса на российском рынке свидетельствует следующий факт: в период 2022-2024 гг., по экспертным оценкам, 107 компаний из Китая находились под вторичными санкциями Соединенных Штатов, преимущественно направленными на пресечение поставок в Россию товаров двойного назначения, электроники, оборудования, промышленных товаров.²⁶ Для сравнения укажем, что в этом периоде США применили вторичные санкции только к двум компаниям из Индии.

Наряду с закупкой высокотехнологичной продукции российская сторона заинтересована в широком выстраивании взаимовыгодной кооперации с КНР, особенно в станкостроении, судостроении, микроэлектронике, производстве оборудования для нефте- и газохимической промышленности на территории России с трансфером инвестиций, технологий, оборудования. Однако готовность китайской стороны к глубокой локализации производства на основе создания совместных промышленных предприятий на территории РФ остается низкой. Подход компаний Поднебесной к участию в новых проектах является сугубо прагматичным. Во внимание принимаются риски введения американских вторичных санкций, а предпочтения отдаются инвестированию в проекты, получившие политическую поддержку на уровне китайского и российского руководства.

В условиях достаточно эффективных мер, принятых администрацией США по сокращению научно-технологического взаимодействия с Пекином, заметно увеличилась для КНР привлекательность технологического диалога с Россией. По экспертным оценкам представительства Сколково в Китае, в последние годы, помимо вполне традиционных авиакосмических работ (включая новые материалы и конкретные решения), наблюдается выраженный рост числа контрактов в сфере технологических разработок и поставок технологической продукции и услуг из РФ.²⁷ В сферах, представляющих взаимный интерес, созданы *совместные научно-исследовательские центры и лаборатории*. Так, в конце 2019 г. в Шанхае открылась российско-китайская лаборатория по сверхмощным лазерам. В 2021 году в рамках «Форума БРИКС по партнёрству в области новой промышленной революции» (в г. Сямэнь) МГУ имени М. В. Ломоносова и Сямэньский университет открыли «Российско-Китайский научно-исследовательский центр цифровой экономики». Созданы также «Российско-Китайский инновационный центр морской науки и технологий» (в 2022 г.), «Инкубатор науки и технологий новой эпохи Китай – БРИКС»



(2023 г.), российско-китайские лаборатории и исследовательские центры в области арктических морских исследований, базовых авиационных технологий, контроля углеродного баланса.²⁸

Для финансовой поддержки научных исследований предоставляются гранты на основе регулярно проводимых с 2021 г. конкурсов с участием научно-исследовательских организаций и университетов, в том числе за счет средств созданных совместных фондов. Например, в 2019 г. РФПИ и Китайская инвестиционная корпорация сформировали «Российско-Китайский научно-технический инновационный фонд» с целевым объемом капитала 1 млрд долл. для поддержки проектов, направленных на развитие новых технологий в ключевых отраслях экономики стран-партнеров с акцентом на возможности их коммерциализации. В ходе форума «Один пояс-один путь» (17-18 октября 2023 г.) объявлено о формировании совместного фонда для развития гражданского авиастроения, космической деятельности и «больших данных» объемом 100 млрд. рублей, что позволит увеличить капиталовложения в проекты в двух странах в национальной валюте.²⁹

Основной сферой взаимодействия России и **Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ)** в высокотехнологичной сфере является атомная отрасль. ГК «Росатом» поставляет природный и обогащенный уран для первой в стране АЭС «Барака»³⁰, а также радиоактивные изотопы, оборудование для переработки опасных промышленных отходов. Корпорация, имеющая современные технологии, соответствующие самым высоким стандартам, в том числе по ядерной безопасности, выражает готовность содействовать развитию в стране атомной генерации, являющейся в соответствии с Энергетической стратегией ОАЭ одним из приоритетных направлений производства «чистой» энергии. В 2022 году было принято решение о создании совместной рабочей группы по изучению возможности использования малых АЭС в Эмиратах, преимуществами которых являются надежное обеспечение электроэнергией труднодоступных территорий, а также экологически чистое производство энергии.

Перспективным представляется взаимодействие партнеров в сфере низкоуглеродной энергетики. Углубление сотрудничества в этой области важно для страны-партнера с учетом принятых государственных программ, в числе которых Стратегическая инициатива ОАЭ «Чистый ноль 2050», в рамках которой предполагается *увеличить долю чистой энергии в общем энергобалансе страны до 50%* с достижением нулевого уровня выбросов к 2050 г.³¹ В ноябре 2021 г. Россия и Эмираты подписали меморандум о взаимопонимании в целях совместной работы по развитию водородной энергетики по таким направлениям, как проектирование и сооружение оборудования для сжижения газа, хранение и транспортировка водорода, а также выработка национальных и международных стандартов.

Существуют условия для реализации совместных проектов в космической отрасли: создана необходимая договорно-правовая база сотрудничества³²; обе страны

обладают научными и технологическими компетенциями; накоплен позитивный опыт совместной работы. Так, запуски спутников DubaiSat-1 и DubaiSat-2 были произведены с космодрома Байконур. В сентябре 2019 г. в рамках соглашения о сотрудничестве между ГК «Роскосмос» и Космическим центром имени Мухаммеда бен Рашида на Международную космическую станцию (МКС) был доставлен на корабле «Союз МС-15» первый космонавт ОАЭ – Хаззаа аль-Мансури – для участия в научных исследованиях в рамках российской космической миссии. Второй космонавт – Султан аль-Нейади – впервые в истории арабских стран 21 апреля 2023 г. вышел в открытый космос с МКС, которая создавалась в 1990-е годы при самом активном российском участии.

Учитывая стремление ОАЭ снизить зависимость от импорта западных вооружений, а также стать крупным производителем авиационной техники гражданского и военного назначения мирового уровня, военно-техническое сотрудничество двух стран, полагаем, обладает хорошим потенциалом. Формы партнерства могут быть разными – экспорт в Эмираты передовых образцов российской военной техники, совместные НИОКР по созданию продукции военного назначения с заданными свойствами для поставок в третьи страны, например, Африки, др.

Принимая во внимание активное включение двух стран в процесс цифровой трансформации взаимный интерес представляет развитие сотрудничества в сфере информационно-коммуникационных технологий. О востребованности на рынке Арабских Эмиратов разработок отечественных ИТ-специалистов свидетельствует успешная работа в стране «Лаборатории Касперского», «Яндекса», открытие представительств ряда российских ИТ-компаний, в том числе «Технопарка»/«Сколково», «Агрегатора технологий», «Гаранта Парка технологии». Партнерство в цифровой сфере приобрело структурированный характер: с 2018 г. Российским экспортным центром совместно с Фондом «Сколково», ГК *InfoWatch* реализуется проект развития Центра поддержки российского экспорта информационных и цифровых технологий в рамках Свободной экономической зоны «Dubai Internet City». Есть и другие инициативы. В июне 2023 г. заключено соглашение о создании совместного предприятия с участием отечественного разработчика ИТ-решений для цифровой трансформации государства и бизнеса – *Omega.Future* и крупнейшей на Ближнем Востоке платформой электронной коммерции и маркетинга – *Sinaha* с целью строительства в Абу-Даби завода по производству 3D-принтеров и образовательной робототехники.³³

Еще одним перспективным вектором взаимодействия является партнерство в фармацевтическом секторе, принимая во внимание вложения двух стран в науку и технологии, производство изделий медицинской промышленности. Российские фармкомпании «Биотики» и «Озон» получили регистрацию производителей Минздрава ОАЭ, что позволяет им поставлять в страну препараты собственного производства.



Суверенный инвестиционный фонд Абу-Даби Mubadala инвестировал на начало 2022 г. примерно 3 млрд долл. в широкий спектр отраслей российской экономики, включая высокотехнологичные производства и услуги.³⁴ В частности, фонд вложил средства в компанию «Вертолеты России»; в начале 2022 г. Mubadala, Сбербанк и РФПИ инвестировали около 190 млн долл. в российского оператора коммерческих дата-центров IXcellerate.³⁵ Предполагалось расширение присутствия арабского инвестиционного фонда в ИТ-отрасли России на основе подписанного в сентябре 2020 года соглашения о стратегическом взаимодействии со Сбербанком, которое, в том числе, открывало возможности сотрудничества и инвестиций в области искусственного интеллекта, кибербезопасности, телемедицины. Однако в марте 2022 г. Mubadala приостановил инвестиционную деятельность в России из-за опасений жестких вторичных санкций со стороны западных стран.

Одна из перспективных (но пока мало воостребованных) сфер взаимодействия – расширение кооперации в высокотехнологичной сфере. Этой цели служит подписанное в декабре 2017 г. межправительственное соглашение России и ОАЭ о научно-технической и производственной кооперации компаний (предприятий) гражданских отраслей промышленности. В Соглашении определены такие отрасли и сферы сотрудничества, как авиационная промышленность, космические, информационные и телекоммуникационные технологии, судостроение, возобновляемые источники энергии, создание совместных предприятий по производству промышленной продукции, др. Реализации кооперационного партнерства, полагаем, может служить запущенный в феврале 2023 года Российско-Эмиратским деловым советом с группой Abu Dhabi Ports совместный проект «Евразийский торгово-промышленный хаб», ориентированный на российские компании, заинтересованные в локализации производства в ОАЭ, ведении трансграничной торговли и развитии бизнеса в странах Персидского залива. Хаб предоставляет проектную, юридическую, кадровую поддержку российским компаниям, возможность расчетов, обеспечивает льготные условия работы.

Сотрудничество России с **Федеративной Демократической Республикой Эфиопия** в сфере высоких технологий находится на начальной стадии. Есть перспективы взаимодействия в атомной отрасли. ГК «Росатом» и Министерство инноваций и технологий Эфиопии на основе заключенного в октябре 2019 г. межправительственного соглашения о сотрудничестве в области использования атомной энергии в мирных целях и подписанной в июле 2023 г. дорожной картой прорабатывают возможности строительства АЭС большой или малой мощности, а также сооружения Центра ядерной науки и технологий на территории партнера. Российская энергетическая компания ПАО «РусГидро» планирует заключить с Эфиопией соглашение о сотрудничестве в области производства геотермальной электроэнергии.

С учетом значительного количества военной техники российского (советского) производства, находящейся в Эфиопии (истребители марки Су, вертолеты марки Ми, артиллерийские системы, танки Т-55, ПЗРК и проч.), профильные ведомства двух стран обсуждают вопросы дополнительных поставок оборудования для модернизации имеющихся в этом африканском государстве производственных мощностей для сервисного обслуживания вооружений и военной техники.³⁶

Перспективным направлением экономического сотрудничества представляется информатизация транспортной, инженерной и социальной инфраструктуры, что значительно повысит уровень благоустройства городов африканской страны.

С учетом того, что Эфиопия является одним из наименее развитых государств мира, располагает ограниченными платежными возможностями, ключевым вопросом являются финансовые условия развития сотрудничества российских компаний с эфиопскими партнерами. Наряду с оказанием помощи, возможно использование офсетных сделок, существенным условием которых является инвестирование части средств от суммы контракта в экономику страны.

Власти Эфиопии выражают сильную заинтересованность в привлечении инвестиций российских компаний в развитие национальной промышленности. Однако полагаем, что благоприятные условия для инвестирования в эфиопскую экономику пока не созданы: отсутствует безопасность для иностранных инвесторов (частые внутренние вооруженные столкновения), нет гарантий возврата капиталовложений, так как межправительственное соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений, подписанное в 2000 г., не вступило в силу.

Успешных примеров сотрудничества России и **Южно-Африканской Республики** в сфере высоких технологий немного. Ряд проектов, пройдя стадию деклараций о намерениях, предварительных согласований и подписания соглашений, так и не стартовали. Например, заключенное по линии ГК «Росатом» Соглашение о стратегическом партнерстве (сентябрь 2014 г.), которое предусматривало строительство в ЮАР до восьми энергоблоков АЭС с российскими реакторами ВВЭР, сотрудничество по ряду других направлений не было осуществлено из-за финансовых трудностей южноафриканской стороны, протестов экологов, а также политических мотивов. Перспективы сотрудничества в сфере атомной энергетики связаны с подписанным в августе 2023 г. меморандумом о взаимопонимании между топливной компанией «Росатома» («ТВЭЛ») и Южно-Африканской корпорацией по атомной энергии (*Necsa*) в области изготовления ядерного топлива и его компонентов.

Взаимодействие России и Южной Африки получило развитие в области альтернативной энергетики. Входящая в группу «Ренова» российская энергетическая компания «Авелар» была первой, построившей солнечную электростанцию в ЮАР (май 2014 г.). Сотрудничество в сфере использования энергии солнца было



продолжено. В первом квартале 2025 г. российская компания «Юнигрин энеджи» намерена ввести в эксплуатацию солнечный парк мощностью 115 МВт, рассчитывает на строительство и других объектов в Южной Африке.

Перспективы для наращивания сотрудничества в области энергетики есть и по другим направлениям, принимая во внимание современное состояние электроэнергетического комплекса партнера (нехватка мощностей, веерные отключения электричества, изношенность оборудования угольных ТЭС, обеспечивающих выработку около 95% электроэнергии, неравномерное размещение генерации по территории страны и проч.). Российские инженеринговые, сервисные и энергомашиностроительные компании («Объединенная двигателестроительная корпорация», «Технопромэкспорт», «Интер РАО», «Силовые машины», «Ротек») проявляют заинтересованность в содействии модернизации угольных электростанций, развитию энергетической инфраструктуры в ЮАР. Для преодоления энергетического кризиса в Южной Африке сторонами рассматривается возможность строительства газовой электростанции и поставок российского сжиженного природного газа для новых генерирующих мощностей.

В числе значимых направлений партнерства выделим космическую сферу. По линии ГК «Роскосмос» в 2009 году с космодрома Байконур был запущен южноафриканский спутник зондирования Земли и телекоммуникаций; в феврале 2017 года на территории Хартебистхукской радиоастрономической обсерватории в городе Крюгерсдорп была введена в эксплуатацию наземная станция системы ГЛОНАСС «Сажень-ТМ-БИС». ³⁷ В конце 2022 г. Россия на основе подписанного контракта между Научно-производственной корпорацией «Системы прецизионного приборостроения» (входит в ГК «Роскосмос») и Южноафриканским национальным космическим агентством передала ЮАР оптико-электронный комплекс обнаружения космического мусора на высоте до 40 тыс. км. В 2023 г. Южно-Африканская Республика присоединилась к российско-китайскому проекту создания лунной станции.

Потенциал расширения имеет военно-техническое сотрудничество. В этой связи отметим, что Южная Африка обладает достаточно развитым военно-промышленным комплексом, позволяющим производить широкий спектр военной техники. Однако сохраняет актуальность вопрос ее технологического уровня, что определяет заинтересованность ЮАР в сотрудничестве с Россией. По сообщению пресс-центра Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству РФ (июль 2023 г.), партнеры разработали проекты выпуска оружия для ЮАР и третьих стран. ³⁸ Москва и Претория строят на юге Африки сервисный центр для ремонта вертолетов как российского, так и иностранного производства. Этот центр будет обслуживать, в том числе, вертолеты Анголы и Мозамбика, у которых много техники советского (российского) производства.

Широкие возможности для развития двустороннего сотрудничества и укрепления технологического суверенитета стран-партнеров предоставляет сфера информационных технологий. Отметим успешную работу компании «Лаборатория Касперского», открывшей в 2009 г. южноафриканский офис. ЮАР является перспективным, но мало освоенным российскими компаниями рынком продаж широкого спектра разработок цифровой сферы. С целью продвижения российских продуктов на южноафриканский рынок в ноябре 2022 года в г. Кейптауне впервые состоялась деловая миссия десяти российских ИТ-компаний, которые представили инновационные разработки в сфере телекоммуникаций, розничной торговли, окружающей среды, банковского дела, транспорта и информационной безопасности. В то же время южноафриканская *транснациональная интернет* – компания Naspers Limited (имела долю в российской компании Mail-group, которая в октябре 2021 г. была переименована в VK Company Ltd), исходя из репутационных соображений или боязни попасть под вторичные санкции, покинула российский рынок в начале 2022 г.

Одним из немногих примеров производственного сотрудничества компаний двух стран в высокотехнологичной сфере является производство лекарственного препарата фраксипарин на заводе «Нанолек» (Кировская область). В рамках подписанного в марте 2016 г. соглашения между российской компанией «Нанолек» и южноафриканской – Aspen Pharmacare Holdings о локализации в РФ производства препарата российскому партнеру была передана уникальная технология его изготовления, а также подготовлены российские специалисты.

Южно-Африканская Республика – это ключевой партнер России в сфере науки на африканском континенте. Особо отметим сотрудничество ученых двух стран в области астрономии, которое осуществляется с 90-х годов XX века с учетом удачной географии и геоландшафта, уникальных астроклиматических характеристик ЮАР. Сегодня в штате обсерваторий SAAO (South African Astronomical Observatory) и SARAQ (South African RadioAstronomical Observatory) работают российские специалисты. На территории SAAO построена и эффективно функционирует роботизированная станция самой известной российской астрономической сети «МАСТЕР», созданной учеными Государственного астрономического института имени П. К. Штернберга МГУ имени М. В. Ломоносова. В настоящее время ряд ведущих российских астрономических институтов сотрудничает с ЮАР в рамках стратегического научно-технического партнерства стран-участниц БРИКС. Одним из важнейших флагманских проектов стран объединения в области астрономии является создание глобальной наземной сети «умных» оптических телескопов (проект BITDN – BRICS Intelligent Telescope and Data Network). Ожидается, что этот амбициозный проект, в котором, в том числе, примут участие ЮАР и Россия, будет реализован в течение текущего десятилетия.³⁹



В завершении выделим следующие моменты.

В последние годы Россия и страны БРИКС достигли определенного прогресса в реализации проектов и инициатив в сфере высоких технологий. В свете принимаемых партнерами шагов по диверсификации экономики и расширению доступа к передовым технологиям в перспективе можно ожидать усиления сотрудничества в энергетике, включая возобновляемые источники энергии, космической отрасли, цифровой сфере, военно-промышленном комплексе, др.

Взаимодействие России и стран БРИКС в высокотехнологической сфере развивается неравномерно и в ограниченных областях; успехи в налаживании инвестиционно-производственного сотрудничества являются скромными. Сдерживающими моментами для более активного партнерства являются:

□ наличие у России конкурентных преимуществ на отдельных высокотехнологичных направлениях; невысокий уровень научного потенциала ряда стран-членов БРИКС, что затрудняет восприятие российских предложений принимающими решения руководителями;

□ исторически сложившаяся ориентированность большинства партнеров по объединению на взаимодействие с развитыми западными странами; высокая конкуренция российским экспортерам высокотехнологичных товаров и услуг со стороны компаний зарубежных государств;

□ антироссийские санкции коллективного Запада, усиление контроля за их соблюдением с целью воспрепятствовать развитию экономического сотрудничества с нашей страной; опасения компаний стран БРИКС попасть под вторичные санкции США и их союзников, что вынуждает их отказываться от работы с российскими партнерами;

□ необходимость предоставления государственных кредитов России для реализации крупных энергетических объектов (например, на территории Египта, Ирана, Эфиопия), что в свете больших расходов на проведение специальной военной операции, реализацию национальных проектов является обременительным для российского бюджета.

Положительно на развитие экономического сотрудничества России и государств БРИКС в высокотехнологичной сфере в ближайшие годы могут повлиять: углубление научно-производственной кооперации и активизация инвестиционного сотрудничества; формирование устойчивой финансовой инфраструктуры для взаиморасчетов, независимой от действий недружественных стран; расширение эффективных информационных каналов для взаимодействия, в том числе за счет увеличения количества бизнес-миссий, выставок, экономических форумов и специализированных отраслевых мероприятий.

ПРИМЕЧАНИЯ:

¹ Россия и Бразилия рассматривают возможности для расширения сотрудничества в ТЭК и не только. URL: <https://neftegaz.ru/news/partnership/701059-rossiya-i-braziliya-rassmatrivayut-vozmozhnosti-dlya-rasshireniya-sotrudnichestva-v-tek-i-ne-tolko/> (дата обращения: 27 августа 2024 г.)

² 12-е заседание Российско-Бразильской Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. URL: <https://www.economy.gov.ru> (дата обращения: 13 сентября 2024 г.)

³ Надежность страны пирамид. Как Египет остается партнером России вопреки давлению Запада. URL: <https://afrinz.ru / 2024/02 / nadezhnost-strany-piramid...> (дата обращения: 2 ноября 2024 г.)

⁴ Как изменит БРИКС вступление Египта. URL: <https://www.vedomosti.ru/ru/brics/politics> (15 ноября 2024)

⁵ Министр Ахмед Самир Салех рассказал о российской промзоне в Египте. URL: <https://ria.ru/20240104/egipet-1919660782.html?ysclid=m3txdugybc453403824> (дата обращения: 12 октября 2024)

⁶ 31 августа 2023 Египет намерен пригласить российские IT-компании в страну. URL: <https://www.rbc.ru/politics> (дата обращения: 5 сентября 2024)

⁷ 13 августа 2024 Индия и РФ рассматривают создание СП по производству топлива для АЭС на индийской территории... URL: <https://tass.ru/ekonomika/21591223> (дата обращения: 30 сентября 2024)

⁸ После начала специальной военной операции многие контракты были поставлены на паузу.

⁹ Stockholm International Peace Research Institute- SIPRI Trends in world military expenditure, 2023 Fact Sheet April 2024. URL: <https://www.sipri.org> (дата обращения: 14 сентября 2024)

¹⁰ Russian arms supplies to India worth \$13 bln in past 5 years // Reuters. 13.02.2023. URL: <https://www.reuters.com/world/russian-arms-supplies-india-worth-13-bln-past-5-years-news-agencies-2023-02-13/> (дата обращения 19 октября 2024)

¹¹ Совместное заявление по итогам российско-индийского ежегодного саммита «Россия-Индия: прочное и расширяющееся партнерство». URL: <http://kremlin.ru/supplement/6168> (дата обращения 3 сентября 2024)

¹² 11.04.2023 Индия становится одним из ведущих игроков на мировом фармацевтическом рынке. URL: <https://pharmprom.ru> (дата обращения: 18 сентября 2024)

¹³ Индийская компания за 9,2 млрд рублей построит фармзавод в Мурманске. URL: <https://www.vademec.ru/news/2023/08/10/indiyskaya-kompaniya-...> (дата обращения: 21 сентября 2024)

¹⁴ 08.07.2024 Индийская компания будет производить изделия для гемодиализа в России. URL: <https://pharmmedprom.ru/news/indiiskaya-kompaniya-budet-proizvodit-izdeliya-dlya-gemodializa-v-rossii/> (дата обращения: 19 сентября 2024)

¹⁵ В Индии выделено 24 приоритетных направления промышленного развития, где страна готова предложить поддержку для инвестиций иностранных компаний.



¹⁶ «Ловушку расплава» установят на втором блоке АЭС «Бушер» в Иране уже в 2024 году. URL: <http://tass.ru/ekonomika/22002671> (дата обращения: 11 ноября 2024)

¹⁷ Иран подтвердил получение российских боевых самолетов и вертолетов. URL: https://vedomosti.ru/politics/articles/2023/11/29/1008252-iran-podtverdil-poluchenie-rossiiskih-boevih-samoletov-i-vertoletov?from=copy_text (дата обращения: 19 ноября 2024)

¹⁸ Стремительная эволюция российских ударных дронов «Герань-2» и «Италмас». URL: <http://topwar.ru> (дата обращения: 30 ноября 2024)

¹⁹ 30 ноября 2023 Научно-техническое сотрудничество России и Ирана. URL: <https://roscongress.org/sessions/kmu-2023>

²⁰ Разработка энергоустановки для совместной с КНР лунной станции началась в РФ. URL: <https://lenta.ru/news/2024/05/08> (дата обращения: 16 июня 2024)

²¹ «Китайское чудо»: как проект самолета CR 929 в один миг перестал быть российским. URL: <https://newizv.ru/news/2023-11-07/kitayskoe-chudo-kak-proekt-samoleta-cr-929-v-odin-mig-perestal-byt-rossiyskim-422859> (дата обращения: 5 июля 2024)

²² РИА Новости. Межгосударственные отношения России и Китая. URL: www.gia.ru (дата обращения: 21 мая 2024)

²³ Военное обозрение. Проигравшие и укрепившиеся. Военный союз России и Китая становится реальностью. URL: <https://topwar.ru/163570> (дата обращения: 20 ноября 2024)

²⁴ Поставки товаров бренда в РФ осуществляются через китайских дистрибьютеров.

²⁵ РФ и КНР будут развивать диалог в области информтехнологий и инфобезопасности. URL: <https://gia.ru/202408> (дата обращения: 25 октября 2024)

²⁶ Иван Тимофеев. Вторичные санкции США на российском направлении: опыт эмпирического анализа. URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/> (дата обращения: 11 октября 2024)

²⁷ Диалог России и Китая в сфере инновационных технологий. URL: <https://www.russiancouncil.ru/analytics-and-comments/> (дата обращения: 20 ноября 2024)

²⁸ 22.06.2023 Россия и Китай продолжают укреплять научно-техническое сотрудничество [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://minobrnauki.gov.ru>

²⁹ РФПИ и партнеры из Китая создадут Фонд развития авиационной промышленности. URL: <https://tass.ru/ekonomika/19034119>

³⁰ В 2023 году в Эмиратах введен в строй третий энергоблок АЭС «Барака». Генеральным подрядчиком строительства атомной станции выступает южнокорейский консорциум KERCO.

³¹ Аналитическая записка. Перспективы развития энергетического сотрудничества России и ОАЭ. URL: <https://russiancouncil.ru/papers/giac-russia.uae-policybrief48.pdf> (дата обращения: 12 июня 2024)

³² 26 октября 2021 г. на 72-м Международном астронавтическом конгрессе в Дубае было подписано двустороннее межправительственное соглашение о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства в мирных целях (в декабре 2023 г. документ ратифицировали в Федеральном Собрании РФ).

³³ IT компания Omega.Future откроет в ОАЭ производство 3D-принтеров и робототехники. URL: <https://spbit.ru/news/> (дата обращения: 6 июля 2024)

³⁴ Ближний Восток отдаляется. «Коммерсантъ» 28.03.22. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5281805> (дата обращения: 13 июня 2024)

³⁵ Mubadala, Сбер и РФПИ стали инвесторами сети дата-центров IXcellerate. URL: <https://tass.ru/ekonomika/13515591> (дата обращения: 25.11.2024)

³⁶ ⁵⁶ РИА Новости 28.02.2023 Глава ФСВТС рассказал о сотрудничестве с Эфиопией. URL: <https://www.ria.ru> (дата обращения: 28 августа 2024)

³⁷ Наземная станция предназначена, в частности, для непрерывного слежения за навигационными сигналами спутников ГЛОНАСС и GPS, измерений текущих навигационных параметров их движения и приема навигационных сообщений.

³⁸ Россия и ЮАР разработали проекты по созданию оружия для третьих стран. URL: <https://www.kommersant.ru/theme/543> (дата обращения: 29 июля 2024)

³⁹ Россия и Южно-Африканская Республика развивают сотрудничество в сфере астрономии и высшего образования. URL: <https://www.minobrnauki.gov.ru> (дата обращения: 22 ноября 2022)

БИБЛИОГРАФИЯ:

Аналитическая записка. Перспективы развития энергетического сотрудничества России и ОАЭ @@ Analiticheskaya zapiska. Perspektivy` razvitiya e`nergeticheskogo sotrudnichestva Rossii i OAE`. URL: <https://russiancouncil.ru/papers/riac-russia.uae-policybrief48.pdf> (дата обращения: 12 июня 2024)

Ближний Восток отдаляется. «Коммерсантъ» 28.03.22 @@ Blizhnij Vostok otdalyaetsya. «Kommersant`» 28.03.22. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5281805> (дата обращения: 13 июня 2024)

В Росатоме сообщили о крупном энергетическом проекте России и Бразилии 13 марта 2023 @@ V Rosatome soobshhili o krupnom e`nergeticheskom proekte Rossii i Brazilii 13 marta 2023. URL: <https://www.1tv.ru/news/2023-03-13> (дата обращения: 10 сентября 2024 г.)

Военное обозрение. Проигравшие и укрепившиеся. Военный союз России и Китая становится реальностью @@ Voennoe obozrenie. Proigravshie i ukrepivshiesya. Voenny`j soyzuz Rossii i Kitaya stanovitsya real`nost`yu. URL: <https://topwar.ru/163570> (дата обращения: 20 ноября 2024)

Главные итоги встречи Моди и Путина – экономические @@ Glavny`e itogi vstrechi Modi i Putina – e`konomicheskie. URL: <https://mk.ru/politics> (дата обращения: 12 августа 2024)

Диалог России и Китая в сфере инновационных технологий @@ Dialog Rossii i Kitaya v sfere innovacionny`x tehnologij. URL: [https:// www. russiancouncil.ru/ analytics – and-comments/](https://www.russiancouncil.ru/ analytics – and-comments/) (дата обращения: 20 ноября 2024)

31 августа 2023. Египет намерен пригласить российские IT-компании в страну @@ 31 avgusta 2023. Egipet nameren priglasit` rossijskie IT-kompanii v stranu. URL: <https://rbc.ru/politics> (дата обращения: 5 сентября 2024)



Индийская компания за 9,2 млрд рублей построит фармзавод в Мурманске @@
Indijskaya kompaniya za 9,2 mlrd rublej postroit farmzavod v Murmanske. URL: [https://www/vademec.ru/news/2023/08/10/indiyskaya-kompaniya-...](https://www.vademec.ru/news/2023/08/10/indiyskaya-kompaniya-...) (дата обращения: 21 сентября 2024)

Иван Тимофеев. Вторичные санкции США на российском направлении: опыт эмпирического анализа @@ Ivan Timofeev. Vtorichny'e sankcii SShA na rossijskom napravlenii: opyt e'mpiricheskogo analiza. URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/> (дата обращения: 11 октября 2024)

13 августа 2024. Индия и РФ рассматривают создание СП по производству топлива для АЭС на индийской территории @@ 13 avgusta 2024. Indiya i RF rassmatrivayut sozdanie SP po proizvodstvu topliva dlya AE'S na indijskoj territorii. URL: <https://tass.ru/ekonomika/21591223> (дата обращения: 30 сентября 2024)

11.04.2023. Индия становится одним из ведущих игроков на мировом фармацевтическом рынке @@ 11.04.2023. Indiya stanovitsya odnim iz vedushhix igrokov na mirovom farmacevticheskom ry`nke. URL: <https://pharmprom.ru> (дата обращения: 18 сентября 2024)

Иран подтвердил получение российских боевых самолетов и вертолетов @@ Iran podtverdil poluchenie rossijskix boevy`x samoletov i vertoletov. URL: https://vedomosti.ru/politics/articles/2023/11/29/1008252-iran-podtverdil-poluchenie-rossiiskih-boevih-samoletov-i-vertoletov?from=copy_text (дата обращения: 19 ноября 2024)

Как изменит БРИКС вступление Египта @@ Kak izmenit BRIKS vstuplenie Egipta. URL: <https://www.vedomosti.ru/ru/brics/politics> (дата обращения: 15 ноября 2024)

«Китайское чудо»: как проект самолета CR 929 в один миг перестал быть российским @@ «Kitajskoe chudo»: kak proekt samoleta CR 929 v odin mig perestal by`t' rossijskim. URL: <https://newizv.ru/news/2023-11-07/kitayskoe-chudo-kak-proekt-samoleta-cr-929-v-odin-mig-perestal-byt-rossiyskim-422859> (дата обращения: 5 июля 2024)

«Ловушку расплава» установят на втором блоке АЭС «Бушер» в Иране уже в 2024 году @@ «Lovushku rasplava» ustanovyat na vtorom bloke AE'S «Busher» v Irane uzhe v 2024 godu. URL: <http://tass.ru/ekonomika/22002671> (дата обращения: 11 ноября 2024)

Министр Ахмед Самир Салех рассказал о российской промзоне в Египте @@ Ministr Axmed Samir Salex rasskazal o rossijskoj promzone v Egipte. URL: <https://ria.ru/20240104/egipet-1919660782.html?ysclid=m3txdugybc453403824> (дата обращения: 12 октября 2024)

Надежность страны пирамид. Как Египет остается партнером России вопреки давлению Запада @@ Nadezhnost` strany` piramid. Kak Egipt ostaetsya partnerom Rossii vopreki davleniyu Zapada. URL: <https://afrinz.ru/2024/02/nadezhnost-strany-piramid...> (дата обращения: 2 ноября 2024)

Россия и Бразилия рассматривают возможности для расширения сотрудничества в ТЭК и не только @@ Rossiya i Braziliya rassmatrivayut vozmozhnosti dlya rasshireniya sotrudnichestva v TE`K i ne tol`ko. URL: <https://neftegaz.ru/news/partnership/701059-rossiya-i-braziliya-rassmatrivayut-vozmozhnosti-dlya-rasshireniya-sotrudnichestva-v-tek-i-ne-tolko/> (дата обращения: 27 августа 2024 г.)

12-е заседание Российско-Бразильской Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству @@ 12-e zasedanie Rossijsko-Brazil'skoj Mezhpriatel'svennoj komissii po trgovovo-e'konomicheskomu i nauchno-texnicheskomu sotrudnichestvu. URL: <https://www.economy.gov.ru> (дата обращения: 13 сентября 2024 г.)

18 декабря 2023 Росатом планирует ряд совместных проектов с Египтом и странами Африки @@ 18 dekabrya 2023 Rosatom planiruet ryad sovmestny'x proektov s Egiptom i stranami Afriki. URL: <https://www.atomic-energy.ru> (дата обращения: 15 сентября 2024 г.)

Разгонный блок "Фрегат" вывел на орбиту 17 российских и один иранский спутник @@ Razgonny'j blok "Fregat" vy'vel na orbitu 17 rossijskix i odin iranskij sputnik. URL: <https://tass.ru/kosmos/20116285> (дата обращения: 5 августа 2024)

Россия и Иран расширяют сотрудничество в ТЭК, автомобилестроении, фармацевтике @@ Rossiya i Iran rasshiryat sotrudnichestvo v TE'K, avtomobilestroenii, farmacevtike. URL: <https://www.interfax.ru/news/2024/02/28> (дата обращения: 17 августа 2024)

Разработка энергоустановки для совместной с КНР лунной станции началась в РФ @@ Razrabotka e'nergoustanovki dlya sovmestnoj s KNR lunnoj stancii nachalas' v RF. URL: <https://lenta.ru/news/2024/05/08> (дата обращения: 16 июня 2024)

РИА Новости Межгосударственные отношения России и Китая @@ RIA Novosti Mezhhgosudarstvenny'e otnosheniya Rossii i Kitaya. URL: www.ria.ru (дата обращения: 21 мая 2024)

Российско-китайский диалог: модель 2023. Доклад РСМД, ИКСА РАН и ИМИ Фуданьского университета № 87/2023 @@ Rossijsko-kitajskij dialog: model' 2023. Doklad RSMD, IKSA RAN i IMI Fudan'skogo universiteta № 87/2023. URL: <https://www.russiancouncil.ru>

РФ и КНР будут развивать диалог в области информтехнологий и инфобезопасности @@ RF i KNR budut razvivat' dialog v oblasti informtexnologij i infobezopasnosti. URL: <https://ria.ru/202408> (дата обращения: 25 октября 2024)

22.06.2023 Россия и Китай продолжают укреплять научно-техническое сотрудничество @@ 22.06.2023 Rossiya i Kitaj prodolzhayut ukrepyat' nauchno-texnicheskoe sotrudnichestvo. URL: <https://minobrnauki.gov.ru> (дата обращения: 27 мая 2024)

РФПИ и партнеры из Китая создадут Фонд развития авиационной промышленности @@ RFPI i partnery' iz Kitaya sozdadut Fond razvitiya aviacionnoj promy'shlenosti. URL: <https://tass.ru/ekonomika/19034119> (31 мая 2024)

РИА Новости Глава ФСВТС рассказал о сотрудничестве с Эфиопией @@ RIA Novosti Glava FSVTS rasskazal o sotrudnichestve s E'fiopiej. URL: <https://www.ria.ru> (дата обращения: 28 августа 2024)

28 июля 2023 Российская «Юнигрин Энерджи» в 2025 году введет в ЮАР солнечный парк мощностью 115 МВт @@ 28 iyulya 2023 Rossijskaya «Yunigrin E'nerdzhi» v 2025 godu vvedet v YuAR solnechny'j park moshnost'yu 115 MVt. URL: <https://tass.ru/sammit-rossiya-africa> (дата обращения: 16 августа 2024)



Россия и ЮАР разработали проекты по созданию оружия для третьих стран @@ Rossiya i YuAR razrabotali proekty` po sozdaniyu oruzhiya dlya tret`ix stran. URL: <https://www.kommersant.ru/theme/543> (дата обращения: 29 июля 2024)

Россия и Южно-Африканская Республика развивают сотрудничество в сфере астрономии и высшего образования @@ Rossiya i Yuzhno-Afrikanskaya Respublika razvivayut sotrudnichestvo v sfere astronomii i vy`sshego obrazovaniya. URL: <https://www.minobrnauki.gov.ru> (дата обращения: 22 ноября 2022)

Совместное заявление по итогам российско-индийского ежегодного саммита «Россия-Индия: прочное и расширяющееся партнерство» @@ Sovmestnoe zayavlenie po itogam rossijsko-indijskogo ezhegodnogo sammita «Rossiya-Indiya: prochnoe i rasshiryayushheesya partnerstvo». URL: <http://kremlin.ru/supplement/6168> (дата обращения: 3 сентября 2024)

Энри Хосе Мачука Наварро. Россия и страны Латинской Америки имеют большие перспективы сотрудничества в энергетической сфере @@ E`nri Xose Machuka Navarro. Rossiya i strany` Latinskoj Ameriki imeyut bol`shie perspektivy` sotrudnichestva v e`nergeticheskoy sfere. URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/interview/> (дата обращения: 27 августа 2024 г.)

IT компания Omega.Future откроет в ОАЭ производство 3D-принтеров и робототехники @@ IT kompaniya Omega.Future otkroet v OAE` proizvodstvo 3D-printerov i robototexniki. URL: <https://spbit.ru/news/> (дата обращения: 6 июля 2024)

Russian arms supplies to India worth \$13 bln in past 5 years // Reuters. 13.02.2023. URL: <https://www.reuters.com/world/russian-arms-supplies-india-worth-13-bln-past-5-years-news-agencies-2023-02-13/> (дата обращения: 19 октября 2024)

Stockholm International Peace Research Institute – SIPRI. Trends in world military expenditure, 2023 Fact Sheet April 2024 . URL: <https://www.sipri.org> (дата обращения: 14 сентября 2024)



Россия-Бразилия: новые горизонты делового сотрудничества в эпоху глобальных перемен

УДК:339.9; ББК:65.5; Jel:F5

DOI: 10.24412/2072-8042-2024-12-107-122

Сергей Алексеевич ЧИРКИН,

кандидат экономических наук, Российский экономический университет имени Г.В.Плеханова (115054, Россия, Москва, Стремянный пер., 36), советник при ректорате, email: Chirkin.SA@rea.ru

Аннотация

В статье проведено комплексное исследование внешнеэкономических связей между Россией и Бразилией за период с момента введения Западом масштабных антироссийских санкций в 2022 г. по настоящее время. Основной акцент уделен выявлению новых трендов во взаимной торговле товарами, анализу возможностей сохранения положительной динамики роста российского экспорта, а также перспектив диверсификации поставок отечественной продукции на бразильский рынок. Рассчитана доля Бразилии в торговле России с членами расширившегося БРИКС, которая свидетельствует о её значимости как внешне-торгового партнера. Бразильский импорт в Россию анализировался также в контексте перспектив замещения западных товаров, выпадающих из-за антироссийских рестрикций. Отдельно исследовались аспекты, связанные с проблемами во внешнеторговых платежах и поиском новых механизмов взаимных расчетов. В рамках оценки перспектив дальнейшего развития российско-бразильских экономических отношений в новых реалиях выделены новые направления возможного расширения двустороннего делового взаимодействия.

Ключевые слова: Россия, Бразилия, БРИКС, западные санкции, внешняя торговля, торгово-экономическое сотрудничество, взаимные платежи, логистика.

Russia-Brazil: New Horizons of Business Cooperation in Global Transition

Sergey Alekseevich CHIRKIN,

Candidate of Sciences in Economics, Plekhanov Russian University of Economics (36 Stremyany Lane, 115054, Moscow, Russia) – Counselor to the Rector's office, Email: Chirkin.Sa@rea.ru

Abstract

The article provides a comprehensive study of international economic relations between Russia and Brazil since the introduction of large-scale Western sanctions in 2022. It focuses on identifying new trends in the bilateral trade in goods, analyzing the possibilities for Russia's exports to keep its growth momentum, as well as prospects for diversifying supplies of Russian products to the Brazilian market. Brazil's share in Russia's trade with the members of the expanded BRICS was estimated, suggesting its importance as a foreign trade partner. Brazilian imports to Russia were also analyzed in terms of the prospects for replacing Western goods falling out due to anti-Rus-



sian restrictions. In particular, aspects related to problems in settling payments and the search for new financial settlement mechanisms are studied. As part of the assessment of the prospects for Russian-Brazilian economic relations in the new realities, promising areas for expanding bilateral business cooperation are identified.

Keywords: Russia, Brazil, BRICS, Western sanctions, foreign trade, trade and economic cooperation, financial settlements, logistics.

ВВЕДЕНИЕ

В условиях беспрецедентных по своему масштабу антироссийских санкций Запада и ускорившейся трансформации мировой хозяйственной системы Россия активно перестраивает свои внешнеэкономические связи, целенаправленно развиваясь на Восток. Вместе с тем, как отмечают эксперты, эту географическую переориентацию нужно разбавлять торгово-экономической активностью в других регионах Глобального Юга, включая Латинскую Америку. Без этого внешнеэкономический контур российских деловых связей будет ограниченным, а геополитическая субъектность нашей страны окажется неполной [1]. Основным торгово-экономическим партнёром России в этой части незападного мира выступает Бразилия, являющаяся наряду с нашей страной одной из основательниц БРИКС.

С крупнейшим южноамериканским государством Российскую Федерацию объединяет сходство экономических структур и высокая степень хозяйственной взаимодополняемости [2,3]. Данное обстоятельство объективно предопределяет равноправную основу и взаимовыгодный характер двусторонних экономических отношений, что создает благоприятные предпосылки для их поступательного развития. Кроме того, Бразилия, которая также является членом Южноамериканского общего рынка (МЕРКОСУР), имеет высокий потенциал для интеграции рынков МЕРКОСУР и БРИКС, а также усиления торгово-экономической кооперации по линии МЕРКОСУР-ЕАЭС. В этой связи анализ текущего состояния делового взаимодействия двух стран, выявление препятствий, тормозящих его развитие и определение перспектив расширения торгово-экономического сотрудничества приобретает особую актуальность.

Тематика российско-бразильских внешнеэкономических связей освещалась в ряде научных публикаций [4, 5, 6, 7, 8]. Однако анализируемые в этих статьях аспекты двустороннего торгово-экономического сотрудничества давались в сравнительном ракурсе в рамках всей Южной Америки, что приводило к недостаточной детализации, либо датировались в основном досанкционным периодом, который радикально отличается от условий новой реальности.

Среди наиболее актуальных работ следует выделить исследование А.А. Сидорова, в котором представлен подробный разбор динамики и структуры двустороннего товарооборота, а также условий доступа продукции на рынки двух стран [9]. Вместе с тем комплексного анализа перспектив расширения российско-бразильских внешнеэкономических связей в контексте возможностей диверсификации отечественного экспорта и замещения поставками из Бразилии импорта из недружественных стран, а также перспективных направлений развития делового сотрудничества за рамками товарного обмена приведено не было.

Информационной базой исследования послужили статистические данные Международного торгового центра (МТЦ)¹, а также аналитические материалы деловых российских и международных изданий. С учетом вынужденного приостановления российской стороной публикации детализированной внешнеторговой статистики в данной статье используются данные «зеркальной статистики» Бразилии и других стран БРИКС-партнеров России по внешнеэкономической деятельности, представленные в МТЦ.

ОСНОВНЫЕ ТРЕНДЫ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ С БРАЗИЛИЕЙ

По итогам 2023 г. объем товарооборота между Россией и Бразилией составил около 11,4 млрд долл., увеличившись по сравнению с предыдущим периодом на 1,6 млрд долл. Данный прирост был обеспечен исключительно расширением поставок отечественной продукции в Бразилию. В частности, объем российского экспорта в крупнейшую южноамериканскую страну превысил рекордные 10 млрд долл., в результате чего Россия впервые вошла в пятерку крупнейших поставщиков товаров в Бразилию, уступив только Китаю (53 млрд долл.), США (38 млрд долл.), Германии (13 млрд долл.) и Аргентине (12 млрд долл.)². При этом доля Бразилии в общем российском экспорте в рамках расширенного БРИКС составила 4,5%, что делает эту страну нашим третьим крупнейшим торговым партнером внутри объединения (см. таблицу 1). Примечательно, что темп прироста российского экспорта в Бразилию в 2022 г. был еще выше, чем в 2023 г. (49% и 26% соответственно), что связано с эффектом низкой базы по отдельным товарным позициям.



Таблица 1

Внешняя торговля России с членами БРИКС в 2023 г. и её динамика с 2021 г.

Показатели / Страна	Экспорт, млн долл.	Темпы прироста, %		Импорт, млн долл.	Темпы прироста, %	
	Доля в общем экспорте, %	2022/2021	2023/2022	Доля в общем импорте, %	2022/2021	2023/2022
КНР	128485	46	13	111057	13	46
	58,2			92,0		
Индия	67072	367	65	4056	-12	39
	30,4			3,4		
Бразилия	10013	49	26	1343	24	-32
	4,5			1,1		
ЮАР	523	-12	-5	283	-30	-1
	0,2			0,2		
Иран*	1526	-8	–	692	20	–
	0,7			0,6		
ОАЭ*	8190	120	–	2591	79	–
	3,7			2,2		
Египет	4958	19	16	519	22	-13
	2,2			0,4		
Эфиопия	18,8	-77	-58	12,9	-32	-6
	<0,01			<0,01		
Итого по БРИКС	220800	74	–	120590	13	–

Примечание к таблице: * данные за 2022 г.

Источник: составлено по данным ITC Trade Map

Основными статьями в товарной структуре российских поставок в Бразилию в 2023 г. стали нефтепродукты (56%) и минеральные удобрения (35%). В прошлом году южноамериканский гигант закупил у России 9,4 млн тонн удобрений на сумму свыше 3,5 млрд долл., что составило около трети от всего российского экспор-

та данной продукции в глобальном масштабе. При этом, несмотря на увеличение физического объема поставок удобрений (8 млн тонн в 2022 г.) в стоимостном выражении, произошло сокращение на 2,1 млрд долл., что обусловлено снижением мировых цен на данную продукцию. Россия является главным поставщиком сельскохозяйственных удобрений для бразильских аграриев, существенно опережая следующих за ней Канаду (1,96 млрд долл.) и КНР (1,6 млрд долл.).

Объем поставок российских нефтепродуктов (главным образом дизельного топлива и моторного бензина) в Бразилию в 2023 г. достигнул рекордных 5,3 млрд долл., что почти в пять раз больше, чем в 2022 г. (в сравнении с 2021 г. прирост составил около 1300%). Россия с прошлого года стала основным поставщиком дизельного топлива в Бразилию, опередив традиционного в прошлом лидера в этой области – США. В свою очередь Бразилия обеспечила 13% всего мирового российского экспорта данного товара. Положительная динамика наблюдается и в текущем году. Так, за первые три квартала 2024 г. страна нарастила ввоз нефтепродуктов из России в 1,6 раза – до 5,1 млрд долл. с 3,25 млрд долл. в аналогичном периоде прошлого года. В физическом выражении импорт увеличился также в 1,6 раза – до 7,3 млн тонн³.

Другой ключевой товарной группой в российском экспорте в Бразилию в 2023 г. стали злаки. Россия отгрузила почти 900 тыс. тонн пшеницы на сумму около 235 млн долл., заняв по объемам поставок второе после Аргентины место с долей 21%. Первые закупки южноамериканской страной отечественной пшеницы случились еще в 2018 г. (26 тыс. т на сумму 4,7 млн долл.) В 2022 г. поставки зерна из нашей страны составили уже 362 тыс. т стоимостью 112 млн долл. При этом российские экспортеры пользуются беспощинным ввозом в соответствии с нулевым таможенным тарифом, который бразильские власти установили в рамках специальной ежегодной квоты.

Традиционно значимым товаром в российском экспорте в Бразилию выступают черные металлы. В 2023 г. этой продукции различной номенклатуры (прутки, прокат, слитки и т.п.) было поставлено на сумму почти 180 млн долл., что на 11% больше чем в 2022 г., но значительно меньше аналогичного показателя 2021 г. (522,6 млн долл.). Разнонаправленная динамика вызвана колебаниями внутреннего спроса в Бразилии и нестабильными поставками продукции из переживающей экономическую стагнацию Германии, долгое время являвшейся вторым после Китая экспортером металлов в республику. В текущем году положительная динамика в поставках черных металлов из России в южноамериканскую страну сохраняется. Только в августе бразильские металлурги закупили российское железо и сталь на 48,2 млн долл., что в полтора раза больше аналогичного показателя прошлого года⁴.

Существенный прирост в стоимостном выражении наблюдался по поставкам в Бразилию российской продукции неорганической химии. В 2023 г. товаров данной



группы южноамериканская страна закупила на сумму 98 млн долл., что почти в три раза больше чем в 2022 г. Основным товаром в этой группе выступил природный уран и его соединения (код ТН ВЭД 284410 и 284420), которого было отгружено на сумму почти 82 млн долл. в рамках выполнения подписанного в 2022 г. между дочерним предприятием «Росатом» и бразильской компанией INB (Industrias Nucleared do Brasil) контракта на поставку 330 тонн гексафторида урана и готового ядерного топлива для бразильской АЭС «Ангра» стоимостью 140 млн долларов⁵.

Поступательное наращивание наблюдалось и в поставках необработанного никеля. В 2023 г. его было продано в Бразилию на сумму 38 млн долл. (в 2022 г. – 20 млн долл.), что вывело Россию на вторую после Норвегии позицию в списке основных экспортеров данного товара в южноамериканскую страну.

Что касается импорта бразильской продукции в Россию, то его объем в стоимостном выражении в 2023 г. составил 1343,3 млн долл. В отличие от российского экспорта объем обратных потоков из Бразилии в последнее время имел тенденцию к снижению, что привело к существенному положительному торговому салдо для нашей страны (см. рисунок 1).

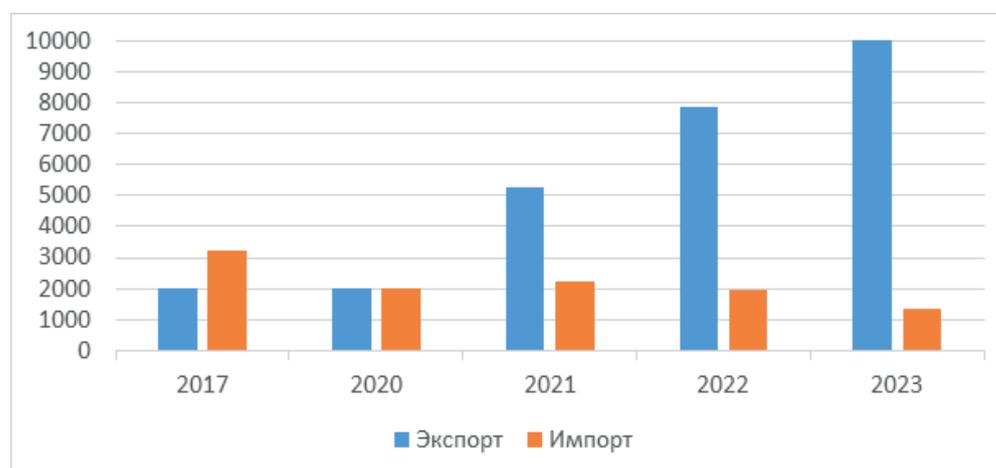


Рис. 1 - Динамика торгового оборота России с Бразилией в 2017-2023 гг. (млн долл.)
 Fig. 1 - Dynamics of trade turnover between Russia and Brazil in 2017-2023 (USD million)

Источник: составлено по данным ITC Trade Map

Основными товарными позициями являлись соевые бобы (612,6 млн долл.), мясо КРС (187,3 млн долл.), кофе (130,8 млн долл.) и арахис (124,6 млн долл.). По всем этим товарам Бразилия является одним из ключевых поставщиков для России. В частности, по соевым бобам южноамериканская страна заняла первое место, а по мясу КРС и кофе – второе после Республики Беларусь и Вьетнама соответственно. Следует также отметить, что в топ-10 бразильского импорта в нашу страну устойчиво входит машиностроительная продукция и, в частности, различ-

ные распылители для сельского хозяйства (код ТН ВЭД 842449), которых в прошлом году было поставлено на сумму 43,5 млн долл.

Знаковым моментом в двусторонней торговле в последнее время стало существенное наращивание закупок Россией в Бразилии фармацевтической продукции (код ТН ВЭД 3004). Так, по итогам 2023 г. объем поставок южноамериканских лекарственных средств составил 3,6 млн долл. против 1,7 млн долл. в 2021 г. Основной прирост обеспечили закупки инсулинов датской компании Novo Nordisk, производство которых локализовано в Бразилии.

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ДВУСТОРОННЕГО ДЕЛОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Анализируя потенциал дальнейшего расширения российского товарного экспорта в Бразилию, следует констатировать, что в обозримой перспективе весьма вероятно будет наблюдаться снижение зависимости нашего южноамериканского партнера от поставок основных отечественных товаров и, прежде всего, удобрений и дизельного топлива.

В марте 2022 г. в Бразилии был принят национальный план удобрений (National Fertilizer Plan – PNF), призванный повысить самообеспеченность страны в данной продукции. Согласно этому документу, республика должна к 2030 г. снизить зависимость от внешних поставок удобрений с нынешних 85% до 45%⁶. Учитывая наличие в стране необходимых для этого природных и производственных ресурсов, поставленная цель не выглядит недостижимой. Тем более, что не без помощи российской стороны определенный задел в этом направлении уже создан.

В начале 2024 г. российская компания «Еврохим», являющаяся крупнейшим мировым производителем удобрений, ввела в эксплуатацию в Бразилии горно-химический комплекс Серра-ду-Салитре (Serra do Salitre) производственной мощностью 1 млн тонн фосфатных удобрений в год, что способно обеспечивать внутренние потребности страны на 15%⁷. В этой связи логично предположить, что отгрузки компанией «Еврохим» фосфатных удобрений из России в Бразилию могут сократиться, как минимум, на этот объем или на 12,5% от уровня в 2023 г.

Применительно к бразильскому импорту российских нефтепродуктов, важно подчеркнуть, что южноамериканский гигант входит в десятку крупнейших нефтяных стран мира, добывая сейчас ежедневно около 3,4 млн баррелей, а к 2027 г. может увеличить этот объем до 5,5 млн б/с⁸. Масштабный рост поставок дизельного топлива и бензина из России обусловлен дефицитом нефтеперерабатывающих мощностей в Бразилии, а также существенным ценовым дисконтом российской продукции в связи с западными рестрикциями.

В настоящее время в стране ведется активная работа по увеличению нефтеперерабатывающих мощностей. В начале следующего года бразильская государственная нефтегазовая компания Petrobras планирует завершить первый этап реконструкции НПЗ RNEST в штате Пернамбуку, который приведет к увеличению объема переработки сырья на 15 тыс. б/с от текущего уровня 115 тыс. б/с. После



завершения всех работ по модернизации в 2028 г. мощность переработки достигнет 260 тыс. б/с. Таким образом, одно лишь расширение этого НПЗ позволит увеличить производство дизельного топлива в стране на 40%⁹.

Наблюдаемый в последнее время всплеск закупок бразильской стороной российской пшеницы также вряд ли может считаться системным результатом. Он был обусловлен снижением урожая из-за сильной засухи в соседней Аргентине, являющейся главным поставщиком зерна в Бразилию. Кроме того, как и в случае с удобрениями, страна и по пшенице всячески стремится к достижению самообеспеченности. В 2022 г. урожай зерна в Бразилии достиг рекордного уровня – 10,5 млн тонн. Наряду с расширением посевных площадей положительные результаты в производстве зерна обеспечиваются выведением засухоустойчивых сортов пшеницы. Благодаря этим усилиям бразильский импорт зерна в 2023 г. снизился почти на 27% до 4,2 млн тонн.

Таким образом, как представляется, потенциал дальнейшего роста поставок в Бразилию российских товаров, входящих в традиционную экспортную корзину, объективно ограничен. Выходом здесь может и должна стать существенная диверсификация отечественного товарного экспорта с упором на увеличение в нем доли высокотехнологичной продукции. Кроме того, для вывода двусторонних экономических отношений на качественно новый уровень необходимо приоритетно развивать другие составляющие внешнеэкономических связей и, в первую очередь, торговлю услугами, инвестиционное взаимодействие и промышленную кооперацию.

Определенные предпосылки к этому имеются. Так, в плане диверсификации продовольственных товаров неплохой экспортный потенциал просматривается у отечественной рыбной продукции и, в частности, сардин и мороженой трески. По некоторым оценкам, Бразилия в состоянии обеспечить прирост российского экспорта за счет этих товаров почти на 18 млн долл. в год. Несмотря на то, что страна омывается Атлантическим океаном, более 60% потребляемой в Бразилии рыбы завозится из-за рубежа. При этом основным товаром является рыбное филе, которое импортируется в том числе из Китая. Причем значительную часть этой продукции китайцы производят из сырья, закупаемого в России. С учетом этого отечественным рыболовецким компаниям выгодно наладить собственную переработку и напрямую поставлять продукцию более высокого передела на бразильский рынок. В этом контексте важно также отметить, что филе, производимое в КНР из российского сырья (потрошенной рыбы), в соответствии с технологией подлежит повторной заморозке, что негативно влияет на качество продукции. В этой связи прямые российские поставки рыбного филе первичной заморозки будут иметь конкурентное преимущество и могут претендовать на премиальную нишу на бразильском рынке [10].

Что касается непродовольственных товаров, то среди них в этом плане можно выделить продукцию неорганической химии и, в частности, соду каустическую

(код ТН ВЭД 281512) и аммиак безводный (код ТН ВЭД 281410). По обоим этим позициям Бразилия является крупным рынком сбыта (в 2023 г. их закупки составили 736 млн долл. и 160 млн долл. соответственно). Причем практически весь объем поставок соды обеспечивали США, а аммиака – Тринидад и Тобаго, что ставит бразильские власти в невыгодное положение зависимости от одних поставщиков. Россия в свою очередь активно экспортировала эти товары за рубеж, включая (до начала СВО) недружественные страны. Так, в 2021 г. было продано аммиака безводного на сумму 1,67 млрд долл., в том числе Эстонии (342 млн долл.) и Украине (267 млн долл.), а соды каустической – 61 млн долл., в т. ч. Финляндии (17 млн долл.). Переориентация российских поставок указанных товаров на бразильский рынок потенциально может обеспечить прирост отечественного экспорта в южноамериканскую страну на 18,5 млн долларов [10].

Существующую номенклатуру российского товарного экспорта возможно также расширить поставками отечественного СПГ. Несмотря на имеющиеся запасы природного газа, Бразилия из-за ограничений по газотранспортной инфраструктуре вынуждена в целях обеспечения необходимого уровня электрогенерации в засушливые сезоны импортировать большие объемы СПГ для своих ТЭЦ. По итогам состоявшегося в Москве в феврале 2024 г. 12-го заседания двусторонней межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству бразильская делегация приветствовала планы по организации поставок российского природного газа¹⁰.

Товарная линейка российских поставок может пополниться также продукцией компаний, производящих агрохимикаты и средства защиты растений. Бразилия является крупнейшим мировым импортером различного вида пестицидов (в 2021 г. поставки составили 445,5 тысяч т на сумму свыше 4,1 млрд долл.) Росту закупок способствует активная регистрация местными контрольно-разрешительными органами новых видов данной продукции. Неплохие перспективы в этой области имеются у российской агрохимической компании «Август». Она уже получила такое разрешение и готовится осуществлять поставки в Бразилию широкой гаммы агрохимикатов, в том числе средств защиты местных хлопковых плантаций.

В плане промышленной кооперации наибольшую отдачу может принести дальнейшее расширение присутствия компании «Росатом» на бразильском рынке. Помимо долгосрочного контракта на поставку ядерного топлива для атомных станций и медицинских радиоизотопов она сохраняет неплохие шансы на участие в достройке третьего энергоблока бразильской АЭС «Ангра». Кроме того, российская компания может выйти на конкретные договоренности с бразильскими властями и по проекту строительства плавучей атомной станции малой мощности. Бразильское руководство внимательно следит за работой «Академика Ломоносова» – первого в мире атомного плавучего энергоблока, главная задача которого заключается в энергоснабжении удаленных районов, где невыгодно или невозможно



строительство электростанций традиционного типа, что весьма востребовано в южноамериканской стране.

Бразилия также проявляет интерес к российским передовым технологиям в области повышения сроков хранения агропродукции и, в частности, наработкам калужской компании Tesleor – ведущего предприятия по нехимической антимицробной обработке продуктов путем облучения ускоренными электронами. Применение таких технологий могло бы значительно продлить срок годности и сократить затраты на хранение и транспортировку бразильских сельхозпродуктов.

В последнее время южноамериканская страна активно занимается процессом цифровизации своей экономики, однако по достигнутому уровню диджитализации еще отстает от общемировых показателей, что создает благоприятные предпосылки для российских IT-компаний. Перспективными направлениями сотрудничества могут стать такие области, как «умное» земледелие, технологии облачного хранения и борьба с киберпреступностью. Объем рынка информационной безопасности в Бразилии в 2021 г. оценивался в 1,7 млрд долл., а в 2026 г. он может превысить 2,4 млрд долл. Неплохие позиции здесь имеются у компании «Лаборатория Касперского», которая присутствует в этой южноамериканской стране с 2006 г., и Searchinform, специализирующейся в разработке программ предотвращения потери данных, а также Softline и Voximplant, проектирующих элементы цифровой инфраструктуры для бизнеса.

Активно осуществляемый в настоящее время в Бразилии энергопереход открывает возможности для расширения российско-бразильского сотрудничества в сфере борьбы с изменениями климата и развития чистых технологий. В этом плане следует отметить предложенную главой совета предпринимателей Россия-Бразилия А. Гурьевым идею создания общей карбоновой биржи для торговли квотами.

Другими перспективными направлениями могут стать совместное исследование Антарктики, где у России имеется многолетний опыт и развитая научная база, дистанционное зондирование земли из космоса, а также совместная разработка технологий и систем мониторинга состояния лесных ресурсов, включая предотвращение лесных пожаров и борьбу с ними. С российской стороны потенциальными партнерами могли бы стать участники технологической платформы «Технологии экологического развития» – Институт проблем экологии и эволюции им. А.Н.Северцова Российской академии наук (РАН) и ЗАО «Институт экологического проектирования и изысканий».

С учетом острой проблемы обезлесения в бассейне р. Амазонки, в том числе из-за пожаров, бразильские власти могут также заинтересоваться операционным лизингом российских самолетов-амфибий Бе-200, не имеющих аналогов в мире. Возможные направления углубления двустороннего делового взаимодействия направлены представлены в таблице 2.

Таблица 2

Перспективные области развития делового сотрудничества России с Бразилией

Отрасль	Компания	Проект
Атомная энергетика	«Росатом»	Строительство АЭС малой мощности, достройка 3-го блока АЭС «Ангра». Поставка топлива для АЭС и р/изотопов.
Нефтегазовая	«Газпромнефть», «Лукойл» «Новатэк»	Поставка дизельного топлива и нефти.
Агрохимическая	«Еврохим», Фосагро» «Уралкалий», Акрон «Содружество» «Август» Tescleor	Поставка СПГ. Поставка и расширение сети дистрибьютеров удобрений. Выращивание соевых бобов. Поставка средств защиты растений. Передача технологий повышения сроков хранения агропродукции.
Рыбопереработка	«Рыбные мануфактуры Мурманска», «Полярное море»	Поставка замороженного филе трески, минтая и сардин.
Судостроение	ОСК, ССЗ «Вымпел»	Поставка/организация локального сборочного производства быстроходных пассажирских судов.
Транспортная инфраструктура	РЖД	Строительство ж/д в шт. Парана.
ИКТ	Kaspersky Lab, Softline, Searchinform	Развитие технологий облачного хранения данных и кибербезопасности.
Космос	«Роскосмос»	Развитие сети станций Глонасс.
Ветеринария	ФГБУ ВНИИЗЖ	Поставка ветеринарных вакцин
Экология	«Фосагро» Институт проблем экологии и эволюции «Иркут» ААНИИ*	Создание совместной карбоновой биржи. Разработка технологий мониторинга леса. Лизинг самолетов-амфибий Бе-200 Совместное исследование Антарктики

Примечание к таблице: *- Арктический и антарктический научно-исследовательский институт

Источник: составлено автором



Вопрос определения перспективных направлений двустороннего делового взаимодействия в условиях новой реальности необходимо также рассматривать через призму возможностей замещения через сотрудничество с Бразилией выпадающих из-за западных рестрикций импорта и технологий. В частности, в условиях дефицита собственного сырья для алюминиевой промышленности и отказа Австралии поставлять нам бокситы, России выгодно наладить сотрудничество в области добычи и импорта бокситов с Бразилией, которая входит в десятку мировых стран по запасу этого сырья.

Южноамериканское государство могло бы поставлять нашей стране сельскохозяйственный генетический материал (семена), инкубационное яйцо (Бразилия – 3-й в мире производитель этой продукции), ветеринарные препараты, премиксы и витаминные добавки для животноводства, входящие в категорию критического импорта.

Бразилии также по силам заместить недавних западных поставщиков запасных частей для воздушного транспорта (двигатели, радиолокационная аппаратура), металлической продукции (некоторые виды прокатов, сплавов) и автокомплектующих. Применительно к последним речь может идти об организации параллельного импорта деталей для производимых в России на базе платформы Renault Duster II автомобилей (Лада Искра). После ухода французской компании с российского рынка отечественные автомобилестроители пока не смогли полностью локализовать производство всей номенклатуры комплектующих и организация поставок недостающих узлов из Бразилии, где данная модель выпускается в объеме 20 тыс. единиц в год, могла бы стать альтернативным каналом снабжения.

В плане технологий необходимо отметить, что современная Бразилия наряду с базовыми отраслями промышленности располагает комплексом передовых производств, использующих новейшие ноу-хау. Их продукция экспортируется во многие развитые страны, в том числе в США и ЕС. По таким направлениям нового технологического цикла, как биотехнологии и генная инженерия Бразилия входит в десятку наиболее продвинутых стран мира. В частности, ей принадлежит технология производства труб из углеродных материалов, которые демонстрируют повышенную устойчивость к экстремальным температурам и перепадам давления, что весьма востребовано в России [11]. Примечательно, что в рейтинге ведущих исследовательских институтов мира, составляемом авторитетным изданием Nature, бразильский университет Сан-Паулу (Universidade de São Paulo) существенно опережает лидера российского списка – МГУ им. Ломоносова (по итогам 2021 г. 279-е и 413-е место соответственно) [12].

ВЫВОДЫ

Оценивая текущее состояние двусторонних экономических отношений, важно отметить, что на фоне масштабных западных санкций и связанных с ними возникших трудностей по логистике и платежам, поставки российских товаров в Бразилию устойчиво росли, а эта страна закрепила за собой статус нашего основного торгового партнера в Латинской Америке.

Вместе с тем, как было отмечено выше, для дальнейшего роста необходимо диверсифицировать товарные поставки. В этом плане надо учитывать, что Бразилия проводит достаточно протекционистскую торговую политику, защищая свой внутренний рынок высокими таможенными тарифами. В этой связи и с учетом того, что страна является членом Общего Южноамериканского рынка, одновременно с усилиями по расширению номенклатуры поставок нужно активизировать переговоры по соглашению о зоне свободной торговли по линии ЕАЭС-МЕРКОСУР.

Другой приоритетной задачей углубления двусторонних экономических отношений остается отладка механизмов внешнеторговых платежей и, прежде всего, внедрение недолларовых инструментов оплаты. По заявлению министра финансов России, доля национальных валют в расчетах в странах БРИКС составляет 65%¹¹. Однако российско-бразильская торговля пока не дотягивает до этого показателя. Платежи в рублях и бразильских реалах еще не осуществляются, и только лишь часть поставок российских удобрений бразильская сторона с некоторых пор стала оплачивать юанями¹². Помимо расширения доли платежей в незападных валютах альтернативными схемами в торговле России с Бразилией, позволяющими обойти западные санкции, могут стать расчеты на основе бартера и криптовалют. Южноамериканская страна активно использует бартер в торговле с Ираном и давно легализовала криптовалюту как средство платежа в трансграничных расчетах. В России прямой обмен товарами также широко применялся в недалеком прошлом, а что касается криптовалют, то в июле 2024 г. Госдума приняла законопроект, разрешающий российским экспортерам и импортёрам использовать их в расчетах по внешнеторговым контрактам в рамках экспериментального правового режима¹³.

Еще одним направлением совершенствования механизмов делового взаимодействия должна стать оптимизация транспортно-логистических связей. В настоящее время грузы из России в Бразилию идут в основном балкерными судами и танкерами, а в обратном направлении – в рефрижераторных контейнерах, что приводит к проблеме загрузки возвратных рейсов. Решение здесь может лежать в области триангуляции маршрутов и формирования трансокеанской контейнерной линии стран БРИКС между портами Бразилии (Рио-де-Жанейро), ЮАР (Кейптаун), Индии (Мумбай, Бомбей), Китая (Гонконг, Шанхай) и России (Восточный, Петропавловск-Камчатский) [13].



Новым драйвером углубления двусторонних экономических отношений может стать торговля услугами. Данная сфера является наиболее динамично развивающейся областью международной торговли, которая в наименьшей степени зависит от колебаний мировой конъюнктуры и логистических трудностей. Необходимый импульс развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества могла бы придать организация прямого авиасообщения между Россией и Бразилией.

ПРИМЕЧАНИЯ:

¹ Международный торговый центр (International Trade Centre) – межправительственная организация, находящаяся в ведении Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) и Всемирной торговой организации (ВТО), которая занимается вопросами оказания технической помощи развивающимся странам в расширении и диверсификации внешней торговли.

² Россия вошла в первую пятерку поставщиков товаров в Бразилию // РИА-Новости. URL: <https://ria.ru/20240114/braziliya-1921240491.html>.

³ Бразилия закупила нефтепродуктов из России на рекордную сумму // РИА-Новости. URL: <https://ria.ru/20241009/braziliya-1977082167.html>.

⁴ Россия нарастила поставки металлов в Бразилию в 1,5 раза // РИА-Новости. URL: <https://ria.ru/20240908/metall-1971355150.html>.

⁵ «Дочка» Росатома подписала контракт на поставку в Бразилию природного урана // РИА -Новости. URL: <https://tass.ru/ekonomika/17680203>.

⁶ Brazil announces National Fertilizer Plan to reduce dependency on imports // Fastmarkets.com. URL: <https://www.fastmarkets.com/insights/brazil-announces-national-fertilizer-plan-to-reduce-dependency-on-imports>.

⁷ Бразильские аграрии высоко оценили качество первых партий удобрений ЕвроХима // Еврохим. URL: <https://www.eurochem.ru/media-announcements/brazilskie-agrarii-vysoko-ocenili-kachestvo-pervyh-partij-udobrenij-evrohima/>.

⁸ Brazil should extract 5.5 million barrels of oil per day by 2027. URL: <https://brazilenergyinsight.com/2018/08/23/brazil-should-extract-5-5-million-barrels-of-oil-per-day-by-2027/>.

⁹ Бразильская Petrobras планирует завершить реконструкцию первой очереди НПЗ RNEST в 2025 г. URL: <https://neftegaz.ru/news/neftechim/812891-brazilskaya-petrobras-planiruet-zavershit-rekonstruktsiyu-pervoy-ocheredi-npz-rnest-v-2025-g/>.

¹⁰ Бразилия и РФ договорились о расширении списка поставляемой сельхозпродукции // ИТАР-ТАСС. URL: https://tass.ru/ekonomika/20096347?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop.

¹¹ Силуанов: доля доллара и евро в расчетах в БРИКС ниже 30% // ИТАР-ТАСС. URL: <https://tass.ru/ekonomika/22095567>.

¹² «Уралхим» начал продажи удобрений за юани. URL: <https://tass.ru/ekonomika/16402399>.

¹³ Криптовалюты и цифровые права: новый этап регулирования // ЦБ России. URL: <https://cbr.ru/press/event/?id=18881>.

БИБЛИОГРАФИЯ / REFERENCES

1. Россия и Латинская Америка: взаимодействие в контексте меняющегося миропорядка: Коллективная монография / Под редакцией А.В. Кузнецова, П.П. Яковлева. – Москва: Институт научной информации по общественным наукам РАН, 2022. – 133 с. @@ Rossiya i Latinskaya Amerika: vzaimodejstvie v kontekste menyayushhegosya miroпорядка: Kollektivnaya monografiya / Pod redakciej A.V. Kuzneczova, P.P. Yakovleva. – Moskva: Institut nauchnoj informacii po obshhestvenny'm naukam RAN, 2022. – 133 s.
2. Миркин Я.М., Лебедева К.М. Феномен связанной динамики в глобальных финансах (Россия, Бразилия) // Контурь глобальных трансформаций: политика, экономика, право. – 2018. – №11 (1). – С. 155-169. @@ Mirkin Ya.M., Lebedeva K.M. Fenomen svyazannoj dinamiki v global'ny'x finansax (Rossiya, Braziliya) // Kontury' global'ny'x transformacij: politika, e'konomika, pravo. – 2018. – №11 (1). – С. 155-169.
3. Чиркин С.А. Россия и МЕРКОСУР – Естественные торгово-экономические партнеры в условиях нового мирохозяйственного порядка // Инновации и инвестиции. – 2022. – №5. – С.30-35. @@ Chirkin S.A. Rossiya i MERKOSUR – Estestvenny'e torgovo-e'konomicheskie partnery' v usloviyax novogo mirohozaystvennogo poryadka // Innovacii i investicii. – 2022. – №5. – С.30-35.
4. Гонсалес В. К. М., Бельот Р.Н.Т. Внешнеэкономические отношения России с крупнейшими латиноамериканскими партнерами в условиях антироссийских санкций // Ибероамериканские тетради. – 2022. – Т. 10, № 3. – С. 109-122. @@ Gonsales V. K. M., Bel'ott R.N.T. Vneshnee'konomicheskie otnosheniya Rossii s krupnejshimi latinoamerikanskimi partnerami v usloviyax antirossijskix sankcij // Iberoamerikanske tetradi. – 2022. – Т. 10, № 3. – С. 109-122.
5. Торшин М. П. Дипломатические и торгово-экономические отношения России со странами Латинской Америки как одна из основ формирования многополярного мира // Дипломатическая служба. – 2023. – № 1. – С. 53-65. @@ Torshin M. P. Diplomaticheskie i torgovo-e'konomicheskie otnosheniya Rossii so stranami Latinskoj Ameriki kak odna iz osnov formirovaniya mnogopolyarnogo mira // Diplomaticheskaya sluzhba. – 2023. – № 1. – С. 53-65.
6. Чиркин С. А. Россия - Бразилия: утверждение стратегического партнерства // Российский экономический журнал. – 2021. – № 4. – С. 94-110. @@ Chirkin S. A. Rossiya - Braziliya: utverzhdenie strategicheskogo partnerstva // Rossijskij e'konomicheskij zhurnal. – 2021. – № 4. – С. 94-110.
7. Яковлев П. П. Россия и Бразилия в парадигме стратегического партнерства // Перспективы. Электронный журнал. – 2022. – № 4(31). – С. 30-46. @@ Yakovlev P. P. Rossiya i Braziliya v paradigme strategicheskogo partnerstva // Perspektivy'. E'lektronny'j zhurnal. – 2022. – № 4(31). – С. 30-46.
8. Корольков А.В. Торговля РФ с Бразилией: чем хуже, тем лучше // Российский совет по международным делам (РСМД). – URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/torgovlya-rf-s-braziliey-chem-khuzhe-tem-luchshe/> @@ Korol'kov A.V. Torgovlya RF s Braziliej: chem xuzhe, tem luchshe // Rossijskij sovet po mezhdunarodny'm delam (RSMD). – URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/torgovlya-rf-s-braziliey-chem-khuzhe-tem-luchshe/>.
9. Сидоров А. А. Товарообмен России с Бразилией: актуальные тенденции и проблемы // Латинская Америка. – 2024. – № 8. – С. 54-68. @@ Sidorov A. A. Tovarоobmen Rossii s Braziliej: aktual'ny'e tendencii i problemy' // Latinskaya Amerika. – 2024. – № 8. – С. 54-68.



10. Чиркин С.А. Развитие торгово-экономического сотрудничества России со странами МЕРКОСУР в условиях трансформации мировой хозяйственной системы: Специальность: 5.2.5: диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук // Москва, РЭУ им. Плеханова. – 2023. – 204 с. @@ Chirkin S.A. Razvitie torgovo-e`konomicheskogo sotrudnichestva Rossii so stranami MERKOSUR v usloviyax transformacii mirovoj hozyajstvennoj sistemy` : Special`nost` : 5.2.5: dissertaciya na soiskanie uchenoj stepeni kandidata e`konomicheskix nauk // Moskva, RE`U im. Plehanova. – 2023. – 204 s.

11. Моисеев А. Перед саммитом БРИКС в Бразилии // Международная жизнь. URL: <https://interaffairs.ru/news/show/11380> @@ Moiseev A. Pered sammitom BRIKS v Brazilii // Mezhdunarodnaya zhizn`. URL: <https://interaffairs.ru/news/show/11380>.

12. 2022 Research Leaders: Leading academic institutions. URL: <https://www.nature.com/nature-index/research-leaders/2022/institution/all/global>.

13. Збарашенко В. Трансокеанская контейнерная линия БРИКС против доллара // Морские вести. 2022. №11 (546) @@ Zbarashhenko V. Transokeanskaya kontejnernaya liniya BRIKS protiv dollara // Morskie vesti. 2022. №11 (546).



**Список статей, опубликованных в журнале
«Российский внешнеэкономический вестник» в 2024 г.**

<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
ОТ РЕДАКЦИИ		
Состав редакционной коллегии журнала Editorial Board	1	3-6
	2	3-6
	3	3-6
	4	3-6
	5	3-6
	6	3-6
	7	3-6
	8	3-6
	9	3-6
	10	3-6
	11	5-8
	12	4-7
От редакции	3	134
Уважаемые читатели, авторы и рецензенты журнала «Российский внешнеэкономический вестник»!	12	3
С ЮБИЛЕЕМ		
И.М. Лифшиц, А.С. Смбалян Международное экономическое право в России или «Трудно только первые двадцать лет» (к Юбилею профессора В.М. Шумилова)	11	3-4
ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ		
Е.Л. Андреева Д.А. Карх, А.В. Ратнер, А.Г. Тарасов Направления развития торгово-экономического партнёрства с Африкой в условиях трансформации внешнеэкономических связей России	5	70-85
Ф.И. Аржаев Зоны свободной торговли как инструмент содействия российскому экспорту: оценка эффектов	7	94-102
А. А. Гришкова Россия как экспортер зерна в новых условиях: возможности и риски	2	21-37
С.И. Долгов, Д.В. Рыбец, А.И. Бельчук, Ю.А. Савинов, Г.А. Орлова Особенности подготовки контрактов генерального подряда в инвестиционных проектах	6	7-21



<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
И.Б. Долженко Совершенствование импорта одежды в РФ в условиях изменения в международном разделении труда	7	103-111
Э.Э. Ельджарова, А.К. Кушниренко Проблемы и перспективы Российско-Египетского стратегического сотрудничества	6	22-30
Б. А. Исламов (Узбекистан), Лу Дийин (Китай) О китайско-российской торговле сельско-хозяйственной продукцией в условиях реализации Инициативы «Один пояс, один путь»	1	57-71
А. С. Ишук Противодействие российского рынка франчайзинга экономическим санкциям	1	86-93
М.А. Кузнецов Внешняя торговля технологиями России на современном этапе	5	104-120
М. А. Кузнецов Направления инновационной политики компаний во внешней торговле технологиями	11	112-129
Лю Сюнь (Китай) Российско-китайская цифровая торговля: состояние, потенциал, тенденции	9	112-129
В.П. Медведев, А.Н. Ворновский, Е.О. Шульгина, Е.В. Тарановская Возможности Искусственного Интеллекта в моделировании логистических потоков	4	104-117
М.А. Николаева Экспорт продовольствия из России: состояние и перспективы развития	4	118-130
М. С. Овакимян, Е. А. Нидзий, А. В. Волкова Анализ торгово-экономического сотрудничества России и Республики Индия на современном этапе	1	72-85
Е.В. Одинцова Доставка грузов в условиях санкций	9	130-134
О.Л. Орлова Развитие торгово-экономического сотрудничества между Россией и Венгрией в энергетической сфере в условиях антироссийских западных санкций	5	93-103
Н.М. Пономарев, Н.И. Иванова Научно-техническое сотрудничество Российской Федерации и Китая	5	86-92

<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
Н.Ю. Попов, А.С. Раздобаров, И.Ю. Кархова Особенности и проблемы экспорта минеральных удобрений в регион Юго-Восточной Азии в условиях санкций	5	59-69
А. О. Соболев Оценка устойчивости регионального внешнеторгового комплекса на примере индустриального региона Германии – федеральной земли Северный Рейн-Вестфалия	2	7-20
А. В. Хаиров Торгово-экономическое взаимодействие России и Марокко: результаты расчета индексов торговли товарами	1	94-101
<i>ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ</i>		
П.Л. Глухих Глобальные технологические вызовы: обзор исследований ВЭД	11	49-60
Н.С. Зиядуллаев Стратегия внешнеэкономической деятельности Центральной Азии в меняющемся мире	6	31-45
Е.Ю. Кузина Перспективы развития российского рынка беспилотных аппаратов	10	96-108
П.Е. Раровский Приоритеты в формировании актуальной российской транспортной системы международного значения	6	46-52
Н.М. Ярцева Внешнеэкономическая деятельность российских компаний в условиях новаций налогового законодательства	11	42-48
<i>ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ РОССИИ</i>		
А.В. Бризицкая, Р.В. Маслов Российские прямые иностранные инвестиции во Вьетнаме: обоснование перспективных направлений	9	98-111
В.В. Французов Россия и Турция: состояние и перспективы сотрудничества в области науки, технологий и инноваций	12	74-81
Т.Н. Чеклина Направления развития экономического сотрудничества России со странами БРИКС в высокотехнологичной сфере	12	82-106



<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
С.А. Чиркин Россия-Бразилия: новые горизонты делового сотрудничества в эпоху глобальных перемен	12	107-122
МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ		
Е.К. Андрианова Нетарифное регулирование цифровой торговли в странах МЕРКОСУР	9	42-59
Д.С. Апинян, К.Г. Сусаян ЕАЭС и Китай: партнерство в современных условиях	9	30-41
И.З. Аронов, А.А. Жаркова, А.М. Рыбакова Оценка экспортных эффектов на основе статистического теста Чоу применительно к соглашениям о свободной торговле	7	50-67
И.З. Аронов, А.М. Рыбакова, Е.В. Лебединская Новые функции мер технического регулирования в международной торговле	3	7-36
А.А. Бабошкина Развитие систем быстрого перевода цифровых валют в странах Азии	10	82-95
О.В. Бирюкова, А.В. Паутов, Г.А. Тихоновский Влияние антироссийских санкций на международную торговлю алюминием	8	57-73
Т. В. Воронина, Р. Г. Гамбарян Влияние человеческого капитала на позиции стран в мировом экспорте высокотехнологичной продукции	2	104-120
А.М. Голубчик, Е.В. Пак О некоторых проблемах международных контейнерных перевозок в Россию на современном этапе	8	49-56
С.И. Долгов, Ю.А. Савинов, А.И. Бельчук, Г.А. Орлова, Е.В. Тарановская, А.В. Сотников Использование бартера в международной торговле	5	7-15
С.И. Долгов, Ю.А. Савинов, А.И. Бельчук, Г.А. Орлова, А.В. Сотников Развитие подрядной кооперации на мировом рынке	3	37-45
С.И. Долгов, Ю.А. Савинов, А.И. Бельчук, А.Н. Зеленюк, А.Е. Гудзенко Экономические аспекты межфирменных соглашений о стратегическом партнерстве	8	7-19
А.В. Ефимов Ключевые тенденции развития механизма единого таможенно-тарифного регулирования Евразийского экономического союза	12	61-73
В.С. Загашвили Риски фрагментации мировой торговли	8	20-33

<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
Р. И. Зименков США - Польша: факты и тенденции торгово-экономических отношений в новых реалиях	1	23-38
Т.М. Исаченко, Т.А. Трудаева, Т.Г. Зуева Возможные эффекты заключения соглашения о свободной торговле между ЕАЭС и Индонезией	9	7-29
Г.М. Костюнина Внешняя торговля КОМЕСА: основные тенденции и торговля с Россией	11	61-78
Д.Э. Кучерова, М.Г. Гирич, А.Д. Левашенко Перспективы создания рынка углеродной торговли в БРИКС	9	60-76
В. И. Мусихин, Е. Б. Рогатных Современная система торговли квотами на выбросы и углеродными единицами	1	39-56
В.Ю. Мягков Свободные (специальные) экономические зоны Панамы	11	79-86
Т.А. Ратникова, Н.А. Беликова Антироссийские санкции в международной торговле	7	68-81
Е.Б. Рогатных, П.Д. Звезднов Опыт Китая по поддержке развития высоких промышленных технологий	8	34-48
Ю.А. Савинов, Г.А. Орлова, А.В. Скурова, Е.В. Тарановская Тенденции развития электронной коммерции в международном бизнесе	12	31-43
В. Ю. Саламатов, И. З. Аронов, А. М. Рыбакова Влияние «Индустрии 4.0» на международную торговлю	1	7-22
А.С. Смбалян Абсолютизация идеи свободной торговли как путь к разрушению многосторонней торговой системы	3	46-66
Ю.С. Тищенко Дуализация международного экономического сотрудничества как новая парадигма развития международных экономических отношений	12	44-60
Х.С. Умаров (Ташкент, Узбекистан) Государственная система страховой поддержки экспорта Великобритании	7	82-93
Х.С. Умаров Цифровой рубль как форма национальной валюты России	11	87-111
И.А. Халидов, К.Н. Миловидов Вывод из эксплуатации нефтегазовых объектов: оценка обязательств и влияние на финансовую систему	8	74-96



<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
Д.В. Черашев Влияние инструментов финансового рынка на основные параметры международной торговли рафинированной медью	12	8-30
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА		
Е.И. Абрамов Современные аспекты практики финансирования инфраструктурных проектов в зарубежных странах	4	81-92
И.З. Аронов, А.М. Рыбакова, А.В. Иванов Модификация гравитационной модели внешней торговли с учетом инфраструктуры качества экономик	10	7-24
Л.В. Владимирова, О.Н. Владимирова, И.В. Мельман Формирование и развитие экономического освоения космоса	7	26-36
И.Н. Ворона Особенности экономической глобализации в начале 2020ых гг.	3	76-94
Т.А. Воронова, Е.С. Новикова Экономика АСЕАН в условиях фрагментации мирохозяйственной системы: современные тренды и потенциал сотрудничества с РФ	10	55-69
Т.В. Воронченко, А.С. Тришин, Е.Р. Ветрук Сфера услуг: поиск выгодных тенденций в мировой экономике	5	38-47
В.Ю. Воскресенский О цифровой трансформации мировой экономики	3	67-75
А.М. Голубчик, Е.В. Пак Актуальные вопросы логистики морских перевозок контейнеров в Россию: некоторые уроки для участников ВЭД	6	83-90
В.А. Грязнова, Н.А. Пискулова Роль цифровизации в развитии углеродного рынка в мире	5	16-37
А.Н. Захаров, М.А. Миткина Обеспечение устойчивого развития на пространстве ЕАЭС в современных реалиях	10	43-54
В. Г. Иорданова, А. Р. Бойко Оценка влияния трансформации мировой экономики на состояние российской товарной торговли	2	55-77

<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
Г.М. Костюнина Внешняя торговля стран Восточноафриканского сообщества: влияние интеграционных процессов и тенденции торговли с Россией	6	65-82
Г. М. Костюнина Водородная энергетика в странах АСЕАН	2	38-54
Л. В. Кривокоченко Современные тенденции развития мирового рынка инженерной древесины	2	78-86
А.А. Мальцев «Регионализация» глобальных цепочек создания стоимости: офшоризация или рещоризация?	4	7-25
А. А. Мальцев Реконфигурация глобальных цепочек создания стоимости как мегатренд современной глобализации	2	87-103
Т.Н. Мамедов Особенности экономической политики развивающихся стран в современных условиях	4	36-57
М.В. Ниязова Влияние санкций на Расширенную Туманганскую инициативу	4	58-69
С.В. Ноздрев Цепочки добавленной стоимости в региональной интеграции Восточной и Юго-Восточной Азии	9	77-89
А. Р. Петросьян Особенности современного экономического развития Республики Узбекистан	8	97-111
В.В. Перская, Ф.И. Аржаев Возможности модернизации федерального проекта «Промышленный экспорт»	10	25-42
Т.Н. Попова, А.С. Иванова Концептуальные подходы к исследованию цифровизации и мировые тренды	4	70-80
Н.С. Пыжиков, К.С. Кузьмичев, В.Н. Живалов Торгово-экономическое сотрудничество Евразийского экономического союза с потенциальными странами-партнерами по Большому Евразийскому партнерству	11	9-26



<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
Л.С. Ревенко, О.И. Солдатенкова, Н.С. Ревенко Продовольственная безопасность в современной повестке БРИКС	6	53-64
Д.А. Репников Оборонные расходы и экономический рост стран мира: детерминанты и каналы взаимосвязей	5	48-58
А.Н. Спартак Экономический потенциал и планы развития Китая в контексте российско-китайского сотрудничества	7	7-25
И.Ю. Ткаченко, С.В. Пискунов Особенности государственной поддержки российского экспорта в страны БРИКС	4	26-35
Ф.В. Трегубенко Расширение БРИКС: особенности и преимущества для России	11	27-41
Е.И. Файнберг Критический взгляд на существующие рейтинги конкурентоспособности стран	10	70-81
С.А. Чиркин Вступление Боливии в МЕРКОСУР	7	37-49
В.В. Шаповалов Роль прямых зарубежных инвестиций в глобальном инновационном развитии	6	91-98
М.В. Шатунов Влияние государственных субсидий на проведение НИОКР на участие в ГЦС	9	90-97
Н.М. Ярцева, А.А. Сандер Глобальный и российский опыт исламского банкинга	4	93-103
ЭКСПОРТНАЯ БАЗА РОССИИ		
Т.А. Изюгина Экспортный потенциал Российской Федерации: оценка готовности субъектов к организации экспортной деятельности	10	109-125
О.В. Морозенкова Ресурсы роста несырьевого неэнергетического экспорта России на рынках дружественных стран	8	112-129
А.Г. Пылин Проблемы и перспективы энергетического экспорта России в условиях санкций	6	99-116

<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
Трибуна молодых ученых		
Я.И. Бизюк Опыт государственной поддержки экспорта в странах БРИКС (на примере Китая и Ирана)	6	117-132
И.А. Ганюшкина Латиноамериканская повестка на Всемирном экономическом форуме в 2024 г.: ключевые тенденции развития региона	7	112-121
И. В. Гребенников Влияние санкций на торговлю российской нефтью	2	121-130
К.С. Гуцин Цифровые инструменты внешнеторговой логистики в 2024 году: проблемы и решения	10	126-134
В.В. Дьякова, М.Д. Семенова Текущее состояние и перспективы торгово-экономического сотрудничества Латинской Америки со странами Ближнего и Среднего Востока	5	121-133
Н.С. Иванченко Особенности торгово-экономического взаимодействия России с Ираном	3	95-101
Г.М. Королев Развитие российской отрасли минеральных удобрений в период санкций	7	122-134
Н.М. Петров Экспорт электроэнергии из России в Китай	3	102-112
В.В. Сафронова Несовместимость трансграничного углеродного регулирования ЕС с правом ВТО: каким должен стать ответ ЕАЭС?	3	113-126
М. В. Селиванова Развитие рынка услуг в Российской Федерации	1	118-130
С.О. Танганов Возможности применения опыта реализации АЭС «Аккую» для России в сфере экспорта строительных услуг	3	127-134
Ф. В. Трегубенко Устойчивое развитие ТЭК России в условиях санкций коллективного Запада	1	107-117



<i>Авторы и наименования статей в распределении по рубрикам журнала</i>	<i>№</i>	<i>Стр.</i>
РЕЦЕНЗИЯ		
А.П. Овчарук Новое исследование мирового ТЭК – хрестоматийный материал для изучения энергетической проблемы	11	130-134
А.В. Туров Исследование проблем мировой энергетики	8	130-134
Н. М. Ярцева, Ю. А. Савинов, А. А. Бондаренко, Е. В. Тарановская Финансовые аспекты глобальной структурной трансформации экономики и внешнеэкономических связей России	1	102-106
УВЕДОМЛЕНИЕ О РЕТРАКЦИИ		
Уведомление о ретракции статьи	5	134
ИНФОРМАЦИЯ		
Список статей, опубликованных в журнале «Российский внешнеэкономический вестник» в 2024 г.	12	123-132