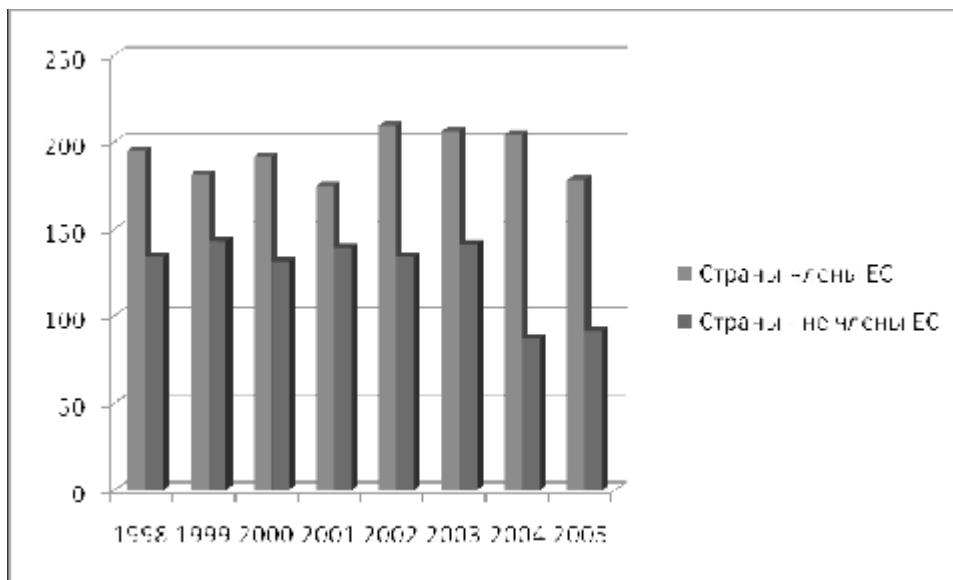




Рисунок 1

Соотношение объемов средств финансовой поддержки экспорта на средний и длительный срок (более 1 года) выданных двумя группами стран-членов ОЭСР.



Источник: Outstanding Amounts of Medium- and Long-Term Export Credits by Reporting Country (more than one year)// Statistics on Export Credit Activities (Up to and Including the Year 2005). OECD. P. 2006. Table 9, P. 44.

Данные, рассчитанные и приведенные в рисунке 1, показывают, что страны - члены ЕС в настоящее время прилагают максимальные усилия по продвижению своих товаров на мировом рынке. Они выигрывают в международной конкуренции, тесня государства - не члены ЕС.

Рассмотрим теперь направления предоставления средств финансовой поддержки экспорта из стран-членов ОЭСР. Анализ показывает, что, исходя из разных причин, прежде всего, относительно высокой платежеспособности и более низкого уровня рисков, средства

финансовой поддержки экспорта предоставляются в начале XXI в. преимущественно для поставок товаров в наиболее развитые страны (см. таблицу 2). Таким образом, широко использовавшийся в 70-е и 80-е годы тезис, что кредиты и другие средства поддержки экспорта применяются для стимулирования экспорта в развивающиеся государства, стал ныне неверен. Наоборот, средства финансовой поддержки экспорта предоставляются для вывоза товаров в государства, наиболее промышленно развитые, с наиболее высокими темпами экономического развития.