



Что такое лизинг?

А.Н. Флёрова

Кандидат химических наук,
заместитель директора Института промышленного развития

*Богатство состоит не во владении имуществом,
а в праве пользования им.*

Аристотель

Сегодня весь мир, а развитые страны особенно, живут по принципу "берешь и пользуешься сегодня, платишь завтра". Разнообразие этого лозунга видно в терминах *аренда, отсроченный платеж, покупка в кредит, лизинг**. Наиболее перспективным из перечисленных путей приобретения имущества является лизинг. Во всем развитом мире более 50% основных средств приобретается в лизинг.

Ситуация в России характеризуется явным дефицитом "длинных" и дешевых денег: высокая процентная ставка, короткий срок кредита говорят о том, что это не инвестиционные средства, а деньги на пополнение оборотных средств. "Длинные" низкопроцентные низкорисковые ресурсы позволяют использовать лизинговые схемы. Лизинг, пожалуй, один из немногих финансовых инструментов, который сегодня действительно работает.

Что же такое лизинг? Термин происходит от английского слова "leasing" – аренда. В английском языке существует понятие оперативного и финансового лизинга. Оперативный лизинг соответствует понятию обыкновенной аренды в российском законодательстве, а финансовый лизинг – финансовой аренды, или лизингу. Поэтому, употребляя термин "лизинг" применительно к России, имеем в виду финансовую аренду или то, что соответствует английскому "financial leasing".

Лизинг (согласно федеральному закону "О лизинге" [2, 4]) – вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его на основании договора лизинга физическим или юридическим лицам за определенную плату на определенный срок на определенных условиях, обусловленных договором, с правом выкупа имущества лизингополучателем.

Таким образом, **лизинговые отношения рассматриваются законодательством как инвестиционные** и осуществляемые в рамках треугольника: поставщик (производитель) – лизингодатель (инвестор) – лизингополучатель (пользователь).

Однако лизинг является лишь одной из разновидностей инвестиционной деятельности, определение которой дано в ст. 1 федерального закона "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" [3]. Этот закон трактует инвестиционную деятельность как вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта. Причем под инвестициями понимаются денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку.

Итак, **лизинг** – это комплекс имущественных отношений, возникающих в связи с приобретением имущества (объекта лизинг-

* Инициативная группа Госдумы во главе с заместителем председателя комитета по банкам и кредитным организациям Анатолием Аксаковым с целью русификации ставших уже привычными терминов предлагает вместо "лизинга" употреблять слова "прокато-покупка". (Ред.)



га) и последующей передачей его во временное пользование. Это договор финансовой аренды, по которому одна сторона (арендатор, или лизингополучатель) может использовать имущество, принадлежащее лизинговой компании (арендодатель, или лизингодатель) и приобретенное по заказу лизингополучателя, за определенную периодическую плату. Важнейшим элементом этого договора является то, что юридическая собственность (сохраняемая лизинговой компанией) отделяется от экономического использования актива (находящегося во владении арендатора). Лизинговую компанию интересует способность арендатора осуществлять арендную плату, а не его кредитная история, активы или собственный капитал. Такой договор особенно удобен новым, малым или средним предприятиям, не имеющим длительной финансовой истории. Обеспечением сделки является само лизинговое имущество.

Иными словами, лизинговая компания (лизингодатель) по просьбе лизингополучателя приобретает имущество (оборудование) и отдает в пользование с условием обязательного постепенного выкупа в течение срока договора. Фактически роль лизинговой компании заключается в финансировании покупки имущества и обеспечении его доставки, установки, наладки и пуска. Право собственности на переданное имущество остается за лизинговой компанией до момента полного расчета по договору.

Предприятию или предпринимателю совсем не обязательно иметь в собственности имущество, чтобы работать и получать прибыль. Достаточно располагать правом использования этого имущества в течение определенного срока. Это особенно важно для тех предприятий, которые не располагают необходимыми средствами для приобретения оборудования в собственность. Механизм лизинга позволяет им приобрести право пользования оборудованием на определенный срок за посильную арендную плату. Также предусматривается вариант, когда оборудование переходит в собственность предприятия по истечении оговоренного срока пользования им.

Гражданский кодекс Российской Федерации [1] определяет лизинг как финансовую аренду (ст. 665, 666):

"По договору финансовой аренды (лизинга) арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у определенного им продавца и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и пользование для предпринимательских целей. Арендодатель в этом случае не несет ответственности за выбор предмета аренды и продавца."

Договором финансовой аренды может быть предусмотрено, что выбор продавца и приобретаемого имущества осуществляется арендодателем.

Предметом договора финансовой аренды могут быть любые непотребляемые вещи, используемые для предпринимательской деятельности, кроме земельных участков и других природных объектов".

Объектом лизинга может быть движимое и недвижимое имущество.

Движимое имущество – все, что не относится к недвижимости: машины, оборудование, средства вычислительной техники, транспортные средства и пр.

Недвижимое имущество: здания, сооружения, воздушные суда, морские суда, суда внутреннего плавания, космические объекты.

В кодексе предусмотрены следующие особенности лизинговых операций:

1) право выбора объекта лизинга и продавца лизингового имущества принадлежит лизингополучателю, если иное не предусмотрено договором;

2) лизинговое имущество используется лизингополучателем только в предпринимательских целях;

3) лизинговое имущество приобретает лизингодатель у продавца лизингового имущества только при передаче его в лизинг лизингополучателю;

4) сумма лизинговых платежей за весь период лизинга должна включать полную (или близкую к ней) стоимость лизингового имущества в ценах на момент заключения сделки;

5) имущество, переданное в лизинг, в течение всего срока действия договора лизинга является собственностью лизингода-



теля, за исключением имущества, приобретаемого лизинговой компанией за счет бюджетных средств;

б) в договоре лизинга может быть предусмотрено право выкупа лизингового имущества лизингополучателем по истечении или до истечения срока договора;

7) по соглашению сторон в договоре лизинга может предусматриваться ускоренная амортизация лизингового имущества в соответствии с законодательством Российской Федерации. Так, п. 3 ст. 31 федерального закона "О лизинге" гласит: "при применении ускоренной амортизации используется равномерный (линейный) метод ее начисления, при котором утвержденная в установленном порядке норма амортизационных отчислений увеличивается на коэффициент ускорения в размере не выше 3".

Из определения финансовой аренды (лизинга) по Гражданскому кодексу следует, что любая лизинговая сделка предполагает участие трех **субъектов лизинга**:

а) лизингодателя (арендодателя) –

лица, которое специально приобретает имущество для сдачи его во временное пользование;

б) лизингополучателя (арендатора) – лица, получающего имущество во временное пользование;

в) продавца – лица, продающего имущество, являющееся объектом сделки.

Участие трех субъектов в лизинговой сделке является отличительной чертой финансовой аренды от обыкновенной.

В обыкновенной же аренде участвуют только два субъекта:

а) арендодатель;

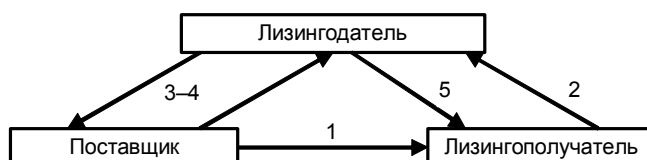
б) арендатор.

Также при обыкновенной аренде арендодатель приобретает оборудование на свой страх и риск, а не по заказу арендатора. При такой аренде одно и то же оборудование может сдаваться в аренду несколько раз.

Лизинговые сделки имеют разные схемы, две простейшие из них приведены на рис. 1 и 2.

Рисунок 1

Схема лизинговой сделки (вариант 1)



1. Будущий лизингополучатель, нуждающийся в определенном имуществе, самостоятельно подбирает располагающего этим имуществом продавца.

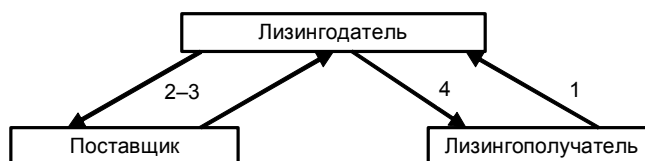
2. Лизингополучатель обращается к будущему лизингодателю с просьбой о его участии в сделке.

3–4. Лизингодатель покупает у поставщика выбранное лизингополучателем имущество.

5. Лизингодатель передает имущество лизингополучателю на оговоренных условиях.

Рисунок 2

Схема лизинговой сделки (вариант 2)



1. Будущий лизингополучатель, нуждающийся в определенном имуществе, обращается к лизингодателю и поручает ему выбрать продавца.

2–3. Лизингодатель находит продавца и покупает у него имущество.

4. Лизингодатель передает имущество лизингополучателю на оговоренных условиях.



В зависимости от принадлежности участников сделки лизинг подразделяется на внутренний (все участники сделки принадлежат одной стране) и международный (один из участников сделки принадлежит другой стране).

Внутренний лизинг регулируется законодательством Российской Федерации. К нему также могут быть применены нормы Конвенции УНИДРУА о международном финансовом лизинге [8], поскольку она стала частью внутреннего права и определяет основные понятия, используемые при ведении лизинговых операций. Что касается использования в этом случае иностранного права, то оно возможно лишь в том случае, когда это дозволено внутренним правом.

Международный лизинг подчиняется правилам упомянутой конвенции и при определенных обстоятельствах на него могут быть распространены правила иностранного законодательства. В этом случае права и обязанности сторон договора лизинга регулируются российским правом в части, не противоречащей конвенции.

Особенности международных операций, осуществляемых субъектами лизинга, определены ст. 34 закона "О лизинге". Так, согласно данной статье, в случае если лизингодатель привлекает денежные средства от нерезидентов Российской Федерации в целях приобретения предмета лизинга на срок более шести месяцев, но не превышающий срока действия договора лизинга, он не обязан иметь лицензию Центрального банка Российской Федерации на осуществление международных операций, связанных с движением капитала, что значительно облегчает процесс оформления операций по международному лизингу.

К тому же ввоз в Российскую Федерацию и вывоз из нее предмета лизинга в целях его использования по договору лизинга на срок более шести месяцев, а также оплата полной суммы договора лизинга за период, превышающий шесть месяцев, не являются операциями, связанными с движением капитала, в соответствии с законодательством Российской Федерации о валютном контроле и валютном регулировании.

Указанные положения подтверждают, что проведение международного лизинга поощряется российским законодательством.

Значение лизингового сектора для экономического развития

Сегодня лизинг является важным источником среднесрочного финансирования предприятий во многих странах, будь то малые предприятия или предприятия, занимающиеся запуском орбитальных спутников. Лизинг выгоден всем участникам сделки. Лизингополучателю он позволяет превращать имеющиеся в наличии у предприятия небольшие финансовые ресурсы в производственные капиталовложения, а лизингодателя интересует поток денежных средств (лизинговый платеж) в период использования оборудования, а не объем активов либо собственного капитала лизингополучателя или его кредитная история. В силу того что инвестирование происходит в основные средства, предприятие может приступить к производству и генерировать достаточный доход для внесения лизингового платежа.

Лизинговые компании избегают проблемы нецелевого использования фондов лизингополучателем, так как следить за целевым использованием оборудования гораздо проще, нежели контролировать использование денежных средств. С точки зрения продавца лизинг способствует сбыту его продукции. В целом же развитие лизинговой отрасли положительно влияет на экономическое развитие по нескольким направлениям.

⇒ *Лизинг создает дополнительную конкуренцию на рынке финансовых услуг.* С его появлением снизилась стоимость финансирования и расширился рынок финансовых услуг, особенно финансирования с неизменяющейся процентной ставкой. В странах с развивающейся экономикой лизинг часто является альтернативой банковскому кредитованию для приобретения основных средств, позволяя компаниям не увеличивать свою задолженность перед банком.

⇒ *Лизинг увеличивает объем капитальных вложений.* В какой-то мере рост лизинговой отрасли можно объяснить тем, что лизинг постепенно заменял другие формы



финансирования. Но в большей степени это объясняется тем, что он является дополнительной формой долгосрочного финансирования.

⇒ Лизинг способствует сбыту оборудования. С появлением лизинга для местных компаний – производителей оборудования открылись новые возможности сбыта продукции.

⇒ Лизинг способствует модернизации производства и развитию малого бизнеса. Лизинговые компании играют важную роль в предоставлении финансирования малым и средним предприятиям, принимая во внимание прежде всего ожидаемый поток денежных средств, а не их кредитную историю.

⇒ Лизинг способствует проведению индустриальной и финансовой политики. В дополнение к мобилизации ликвидных средств для формирования капитала предприятий лизинг является важным стабилизирующим фактором во время экономического спада, так как он значительно увеличивает эффективность льготного налогового режима, установленного для осуществления капиталовложений.

Преимущества лизинга для лизингополучателя

1. Преимущества в учете арендуемого имущества:

– лизинговые платежи, уплачиваемые лизингополучателем, учитываются у него в себестоимости, то есть средства на их уплату формируются до образования облагаемой налогом прибыли;

– лизинг не увеличивает долг в балансе лизингополучателя и не затрагивает соотношение собственных и заемных средств, то есть возможность лизингополучателя получать дополнительные займы не снижается;

– учет и амортизация лизингового имущества отражается на балансе лизингодателя. Срок лизинга, как правило, соответствует периоду амортизации предмета лизинга, но срок лизингового контракта обычно бывает меньше. Чем больше срок лизинга и соответственно ниже остаточная стоимость имущества, тем свободнее условия эксплуа-

тации имущества и дальнейшего его использования.

2. Снижение потребности в собственном капитале – сделка полностью финансируется лизингодателем.

3. Доступность средств – лизинг может быть единственным источником средств для фирм, еще не имеющих деловой истории и достаточных активов для обеспечения залога.

4. Гибкость системы платежа – адаптация платежа к возможному движению денежных средств пользователя.

5. Ускоренная амортизация объекта лизинга – расширяется возможность оперативного обновления устаревшего оборудования, снижается налогооблагаемая прибыль.

6. Фактор времени – срок лизинга может быть значительно больше срока кредита, имеет место неравномерность разновременных затрат и поступления денежных средств.

7. Налоговые льготы, государственная поддержка – уменьшение налогооблагаемой прибыли, снижение таможенных пошлин и налогов по операциям международного лизинга.

8. Увеличение производственного потенциала.

9. Совершенствование технологии производства.

10. Снижение риска при освоении новой продукции – в случае недостаточного спроса есть возможность вернуть взятое в аренду имущество лизингодателю.

Кроме того, лизингополучатель имеет ряд преимуществ при реализации проекта по лизинговой схеме. Среди них:

⇒ аренда обеспечивает финансирование лизингополучателя в точном соответствии с потребностями в финансируемых активах. Лизинговое соглашение может быть разработано с учетом специфических особенностей арендатора;

⇒ многие лизингополучатели имеют долгосрочные финансовые планы, поэтому их финансовые возможности в значительной степени ограничены. Лизинг позволяет преодолеть такие ограничения и тем самым спо-



способствует большей мобильности при инвестиционном и финансовом планировании; при лизинге вопросы приобретения и финансирования активов решаются одновременно;

⇒ лизинг повышает гибкость в принятии решений лизингополучателем. В то время как при покупке существует только альтернатива "не покупать", при лизинге арендатор имеет более широкий выбор. Из лизинговых контрактов с различными условиями арендатор может выбрать тот, который наиболее точно отвечает его потребностям и возможностям;

⇒ ввиду того что лизинговый платеж осуществляется по фиксированному графику, лизингополучатель имеет больше возможности координировать затраты на финансирование капитальных вложений, обеспечивая тем самым большую стабильность финансовых планов, чем это имеет место при покупке оборудования;

⇒ ввиду того что частью обеспечения возвратности инвестированных средств считается предмет лизинга, являющийся собственностью лизингодателя, проще получить контракт по лизингу, чем альтернативную ему ссуду на приобретение тех же активов;

⇒ при лизинге лизингополучатель может использовать больше производственных мощностей, чем при покупке того же актива. Временно высвобожденные финансовые ресурсы арендатор может использовать на другие цели;

⇒ так как лизинг служит средством реализации и стимулом для дополнительного расширения производства, государственная политика, как правило, направлена на поощрение и расширение лизинговых операций.

Преимущества лизинга для лизингодателя

1. Безопасность сделки – право собственности на актив остается за лизингодателем.

2. Согласованность расходов – расходы и доходы от инвестиций идут параллельно.

3. Четкая определенность лизинговых платежей.

4. Уменьшение негативных последствий изменения конъюнктуры рынка – уснавливаются долгосрочные отношения с пользователем и относительно стабильные лизинговые платежи.

5. Возможность использования налоговых льгот.

Преимущества лизинга для продавца (производителя) имущества

1. Проведение активного маркетинга.

2. Установление обратной связи – оперативное выявление конструктивных недостатков оборудования.

3. Снятие риска неплатежа – оплату и гарантии берет на себя лизинговая компания.

4. Средство эффективной рекламы.

5. Повышение спроса на вспомогательное оборудование.

6. Ускорение темпа обновления выпускаемой модели.

7. Уменьшение негативных последствий изменения конъюнктуры рынка.

Когда лизинг необходим бизнесу?

Лизинг имеет целый ряд преимуществ по сравнению с покупкой непосредственно или в кредит. Он совершенно необходим, если:

– налоги сдерживают инвестиционную активность предприятия;

– дефицит оборотных средств не позволяет расширять производство;

– требуется ускорить процесс возврата инвестиций.

Кроме того, отражение средств производства на балансе как полученных по договору лизинга может оградить предприятие от недобросовестных кредиторов, пытающихся получить его активы в судебном порядке. В то же время лизингополучатель сохранит свои права в рамках договора лизинга даже в том случае, если переданные активы оспорены у лизинговой компании третьим лицом по решению суда.



Механизм лизинга существенно облегчает привлечение товарных и финансовых кредитов нерезидентов с целью приобретения основных средств.

Закон о лизинге позволяет осуществлять операции, связанные с движением капитала без получения лицензии Центрального банка России, что значительно упрощает выбор кредитора, получение кредита, его обслуживание, а при необходимости и пролонгирование.

Лизинговая компания имеет право без лицензии Центробанка оплачивать проценты нерезидентам за рассрочку платежа по импортным контрактам, что снимает ряд ограничений по величине процентов и порядку их оплаты.

Выгоды от лизингового финансирования

1. Появляется возможность расширить производство и наладить обслуживание оборудования без крупных единовременных затрат и необходимости привлечения заемных средств.

2. Смягчается проблема ограниченности ликвидных средств, затраты на приобретение оборудования равномерно распределяются на весь срок действия договора. Высвобождаются средства для вложения в другие виды активов.

3. Не привлекается заемный капитал, в балансе предприятия поддерживается оптимальное соотношение собственного и заемного капитала.

Кроме того, приобретение оборудования по лизинговой схеме позволяет рентабельным предприятиям существенно уменьшить налогооблагаемую базу путем оптимизации налоговых отчислений. В частности, платежи по лизинговому договору в полном объеме относятся на себестоимость, существенно снижая налог на прибыль. За счет ускоренной амортизации общий период уплаты налога на имущество сокращается в три раза, для автотранспорта – в полтора раза. Если имущество ставится на баланс лизинговой компании, клиент освобождается от уплаты налога на имущество.

Совокупность вышеперечисленных льгот по налогообложению при прочих равных условиях позволяет клиенту экономить до 15% при сравнении лизинга и кредита.

Если говорить о ценообразовании, то необходимо отметить, что в лизинге используется не привычная всем "годовая ставка на остаток инвестиции", а "удорожание оборудования в год". Удорожание показывает, сколько клиент переплачивает в год от стоимости оборудования по договору купли-продажи.

Любая лизинговая компания, привлекающая средства для финансирования конкретных сделок, по существу является неким "оптовиком" на финансовом рынке. Сегодня те, кто привлекает деньги отечественных банков, не в состоянии предложить нормальную, доступную для российского бизнесмена ставку финансирования. В то время как привлечение иностранных инвестиций позволяет лизинговым компаниям снижать ставку в валюте.

Ежегодное удорожание оборудования оценивается от 9 – 11%. Сюда входит вознаграждение лизинговой компании, компенсация затрат на страхование предмета лизинга и налоги. Рассчитывая график платежа, лизингодатель подробно объясняет клиенту, за что он платит.

Лизинг как особая форма хозяйствования оказывает комплексное воздействие на основные составные элементы производственного процесса. Лизинг эффективен при оперативном использовании достижений научно-технического прогресса, увеличении масштаба деятельности, снижении удельных расходов и интенсификации всей производственной деятельности.

Регулированию лизинговой деятельности уделено значительное внимание в российском законодательстве, что говорит о большом практическом значении данного вида деятельности как для отдельных предприятий, так и для экономики государства в целом.

Развивающаяся экономика страны, выбравшей инновационный путь развития, постоянно нуждается в обновлении основных средств, в техническом перевооружении. На



сегодняшний день лизинг – один из основных финансовых инструментов, позволяющих осуществлять крупномасштабные капитальные вложения в развитие материально-технической базы любого производства.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации.

2. Федеральный закон от 29 января 2002 г. № 31-ФЗ "О внесении изменений и дополнений в федеральный закон "О лизинге".

3. Федеральный закон от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений".

4. Федеральный закон от 29 октября 1998 г. № 164-ФЗ "О лизинге".

5. Федеральный закон от 16 января 1998 г. № 16-ФЗ "О присоединении Российской Федерации к Конвенции УНИДРУА о международном финансовом лизинге".

6. Закон Российской Федерации от 26 июля 1991 г. № 1488-1 "Об инвестиционной деятельности в РСФСР".

7. Инструкция по заполнению формы федерального государственного статистического наблюдения № 1-лицензия "Сведения о коммерческом обмене технологиями с зарубежными странами (партнерами)".

8. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге от 28 мая 1988 г.

9. www.epigraph.info.

10. www.fadr.msu.ru.

11. www.kranex.ru

12. www.leasingportal.ru.

Понятия, используемые в нормативно - законодательной базе Российской Федерации

Инвестиции – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, имеющие денежную оценку и вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в

целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.

Лизинг:

– вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его на основании договора лизинга физическим или юридическим лицам за определенную плату на определенный срок на определенных условиях, обусловленных договором, с правом выкупа имущества лизингополучателем;

– совокупность экономических и правовых отношений, возникающих в связи с реализацией договора лизинга, в том числе приобретением предмета лизинга.

Лизинговая деятельность – вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его в лизинг.

Лизинг (аренда) лицензий – аренда исключительного права на пользование патентом или иным объектом промышленной собственности на определенной территории, используемым в производственных или коммерческих целях лизингодержателем при сохранении прав собственности за арендодателем.

Лизинговая сделка – совокупность договоров, необходимых для реализации договора лизинга между лизингодателем, лизингополучателем и продавцом (поставщиком) предмета лизинга.

Лизингодатель – физическое или юридическое лицо, которое за счет привлеченных и (или) собственных средств приобретает в ходе реализации договора лизинга в собственность имущество и предоставляет его в качестве предмета лизинга лизингополучателю за определенную плату на определенный срок на определенных условиях во временное владение и в пользование с переходом или без перехода к лизингополучателю права собственности на предмет лизинга.

Лизингополучатель – физическое или юридическое лицо, которое в соответствии с договором лизинга обязано принять предмет лизинга за определенную плату на определенный срок на определенных условиях во временное владение и в пользование в соответствии с договором лизинга.



Договор лизинга – договор, в соответствии с которым арендодатель (лизингодатель) обязуется приобрести в собственность указанное арендатором (лизингополучателем) имущество у определенного им продавца и предоставить лизингополучателю это имущество за плату во временное владение и пользование. Договором лизинга может быть предусмотрено, что выбор продавца и приобретаемого имущества осуществляется лизингодателем.

Предметом лизинга могут быть любые непотребляемые вещи, в том числе предприятия и другие имущественные комплексы, здания, сооружения, оборудование, транспортные средства и другое движимое и недвижимое имущество, которое может использоваться для предпринимательской де-

ятельности. Предметом лизинга не могут быть земельные участки и другие природные объекты, а также имущество, которое федеральными законами запрещено для свободного обращения или для которого установлен особый порядок обращения.

Сублизинг – вид найма предмета лизинга, при котором лизингополучатель по договору лизинга передает третьим лицам (лизингополучателям по договору сублизинга) во владение и в пользование за плату на срок в соответствии с условиями договора сублизинга имущество, полученное ранее от лизингодателя по договору лизинга и составляющее предмет лизинга. При передаче имущества в сублизинг право требования к продавцу переходит к лизингополучателю по договору сублизинга.

Статья печатается при информационной поддержке журнала "Инвестиции в России"



В.Н. Бурмистров

Внешняя торговля Российской Федерации

– М.: Весть, 2006. – 479 с. (30 п.л.)

Вышло в свет учебное пособие по внешней торговле России, подготовленное профессором ВАВТ В.Н. Бурмистровым. Эта книга продолжает и совершенствует перечень ранее изданных трудов этого же автора.

В книге три раздела: 1) Внешнеэкономические связи – важный фактор социально-экономического развития страны (России). 2) Основы государственного регулирования ВЭД в России. 3) Динамика стоимостных и количественных параметров внешней торговли Российской Федерации.

Автор существенно обновил книгу, доведя информацию в основном до 2004 года. К книге прилагается терминологический словарь и такие основополагающие документы, как Указ Президента РСФСР от 15 ноября 1991 «О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР», Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 8 декабря 2003 г., Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10 декабря 2003 г.

Рецензировали книгу профессора ВАВТ А.С. Белорусов, К.В. Холопов и И.И. Кретов.