

## Международная специализация и кооперирование – две стороны единого процесса

Международное взаимодействие национальных хозяйств, как целостная система, интегрируют разнообразные связи и отношения. При этом все более важную роль играет технический прогресс. Меняется само представление о том, что представляет собой «производство». Производство теперь охватывает не только изготовление товаров, но и производство услуг, в том числе кредитных, медицинских, услуг образования. Понятие «производство» включает всю совокупность операций, обеспечивающих потребление, транспорт, торговлю, управление, финансы.

Отсюда вытекает трактовка международного разделения труда (производства) как разделение экономической деятельности в ее различных ипостасях и формах. В самой общей классификации международное разделение производства включает международную специализацию и международное кооперирование. Международная специализация охватывает следующие виды: предметную, поддетальную и технологическую (стадийную).

Главным направлением международного разделения производственной деятельности служит развитие и углубление международной специализации и кооперирования производства.

Международное разделение труда радикально расширяет и укрепляет сырьевую и рыночную базу научно-технического прогресса, снижает сопряженные с ним затраты, способствует его ускорению. Участие в международном разделении труда дает странам дополнительный экономический эффект, позволяя полнее и с наименьшими издержками удовлетворять свои потребности.

Решающую роль в становлении международного производства играет быстро растущий вывоз капитала в форме прямых инвестиций и деятельность ТНК. Вывоз капитала, интернационализация производства способствуют ускорению научно-технического прогресса, стимулируют международный обмен научно-техническими знаниями.

*С.А. Бартенев*

УДК 339.944  
ББК 65.012.3  
Б - 262



Общая схема международной специализации и кооперирования



Ныне все страны мира так или иначе включены в международное разделение труда, его углубление диктуется развитием производительной силы, которая испытывает огромное воздействие на научно-техническое развитие.

Специализация – форма разделения труда, при которой каждый участник хозяйственной деятельности сосредотачивает усилия на одном или ограниченном виде операций. Исторически усилия вначале направлялись на специализацию сельского хозяйства, на возделывание наиболее ценных продуктов; затем на расширение выпуска многообразных изделий промышленности. Массовому потребителю требовались не только продукты питания, одежда, но также мебель, предметы домашнего быта, спортивный инвентарь, инструменты, строительные материалы. Экономия достигалась путем сосредоточения хозяйства в руках мощных фирм, в развитии массового производства.

Технологический прогресс, активизация внешнеторговых операций способствовали все более узкой специализации, широкому применению машин, повышению производительности.

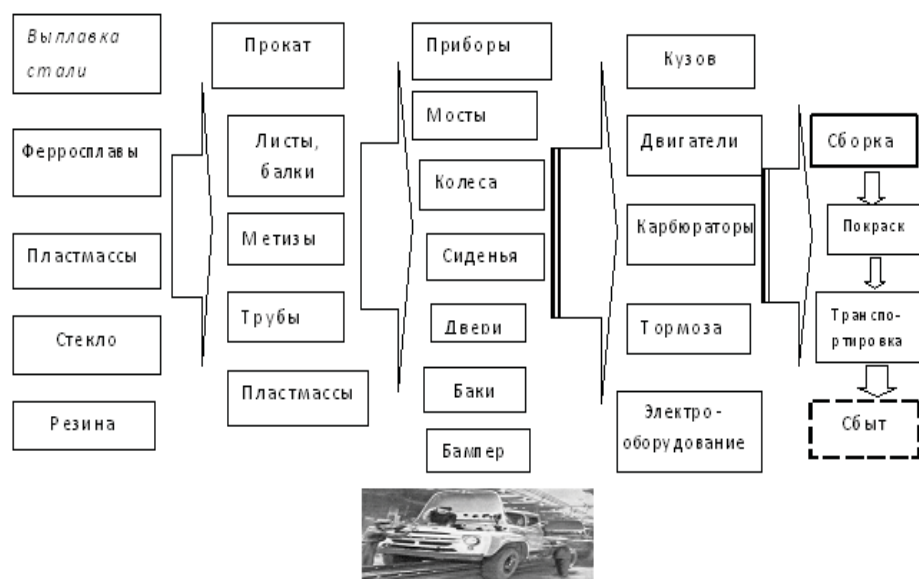
Результирующий показатель – производительность труда, исчисляемая в виде временных затрат (количества часов) на создание единицы продукта. К примеру, на производство пары обуви требовалось от 50 до 250 минут труда (данные по Франции). В расчете на одного строителя в течение года сооружается 12 кв. метров или 50 кв. метров жилья (данные по России и США). Выпуск продукции в расчете на единицу рабочего времени – обобщающий показатель, отражающий совместную производительность производственных факторов, взаимодействующих на основе разделения производства и его специализации.

Таким образом, одна из особенностей – углубление и расширение составляющих, своего рода диапазона специализации и разделения производства – неизменных предпосылок взаимодействия и совершенствования факторов производства в международном плане.

Международное разделение труда традиционно носило отраслевой характер. Одни страны специализировались на выращивании хлопка. Другие – на выпуске тканей и одежды. Бразилия производит кофе; США – пшеницу. Ныне наряду с отраслевой специализацией наблюдается процесс разделения и дифференциации производственных процессов.

Рисунок 2

**Международное разделение труда в автомобильной промышленности**



Картину дифференциации проиллюстрируем на примере автомобильной промышленности (см. рисунок 2). Как известно, в производстве двигателей и автомашин участвуют и конкурируют десятки компаний и стран. Многие выигрывают на сравнительно узкой специализации, например, выпуске уникального электрооборудования, автомобильного стекла, тормозных систем, приборов.

Иной пример. Российская компания «Криогенмаш» стала лидирующим поставщиком промышленного оборудования по сжижению технических газов (кислорода, азота, аргона) – ключевого сырья для выплавки стали. Производство эластич-

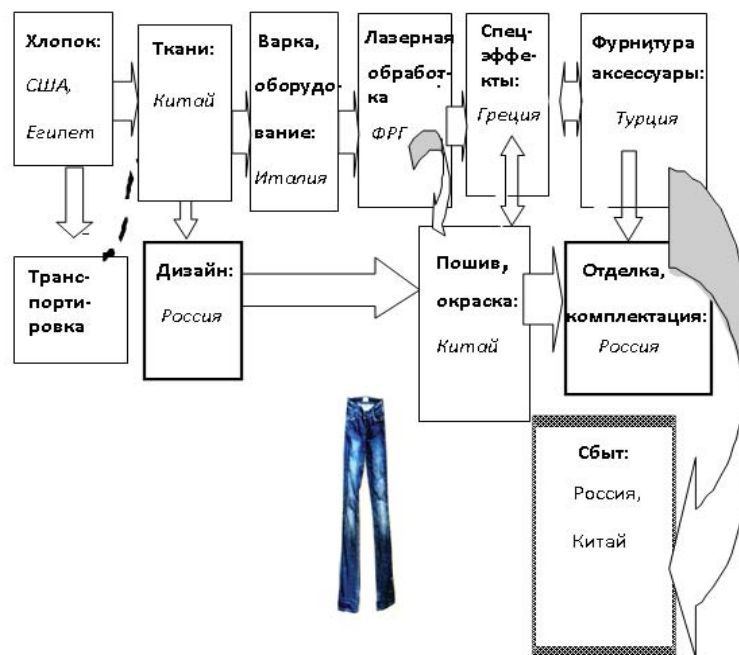


ной полиуретановой пены, из которой изначально делали кресла для космонавтов, наряду с другими полимерами, – одна из приоритетных технологий в мебельной промышленности. «Криогенмаш» включился в систему международного кооперирования.

В последнее время динамично развиваются российские джинсовые компании. Они учли, что многоступенчатое производство джинсов требует специального оборудования, эффективной организации. В итоге наши компании на протяжении нескольких лет занимали первые места на международных экспозициях по ассортименту и качеству дизайна.

Рисунок 3

**Внутриотраслевая специализация в текстильной промышленности**



В структуре производства увеличивается удельный вес представителей интеллектуального труда. На воздухоплавательной установке «Криогенмаша» постоянно работают всего лишь два оператора, два сменщика и две лаборантки, анализирующие качество продукции.

Но это отдельные позитивные прорывы. Располагая богатыми природными ресурсами, Россия остается топливно-сырьевым источником для других стран. Она

заметно отстает от мирового развития обрабатывающей промышленности. По экспорту высокотехнологичной продукции мы существенно уступаем таким странам, как Филиппины, Мексика, Малайзия.

Благодаря продуманной внешнеторговой политике многие страны «второго эшелона» смогли не только приблизиться, но и прорваться в когорту лидеров. Они настойчиво выдвигали на мировой рынок электронное оборудование, аэрокосмическую технику, инструменты, фармацевтику. К 2006 г. доля таких высокотехнологичных товаров в экспорте: Венгрия – 35%, Китай – 37%, Малайзия – 75%, Южная Корея – 47%.

От селективного отбора прямых иностранных инвестиций многие из упомянутых стран стали переходить к поощрению практически любых иностранных инвестиций.

В развивающиеся страны переносится производство трудоемких стадий производства (сборка, тестирование), а капиталоемкие стадии (разработка, производство наиболее сложных компонентов) остаются в странах – промышленных лидерах. Так, компоненты компьютеров производятся в Ирландии, Малайзии; сборка – на Филиппинах, в Коста-Рике, Израиле.

Процесс изготовления сложных изделий разбивается между многими участниками; наиболее простые и дешевые детали и компоненты выпускаются в развивающихся странах с дешевой рабочей силой. Как следует из таблицы, по выпуску частей и компонентов развивающиеся страны занимают лидирующие позиции.

Но это лишь один из новых моментов в международном разделении и специализации производства.

Ведущие фирмы организуют своего рода производственные цепочки. Участники международной кооперации специализируются на выполнении определенных операций: одни ищут рынки, другие разрабатывают новые продукты, третьи – технологию, четвертые производят продукт, пятые поставляют его потребителю.

В консорциумы объединяется несколько фирм, поставщиков однородной продукции, заключающих соглашения об уровне цен и разделе рынков сбыта. Наряду с объединениями фирм по горизонтали – картелирования самостоятельных производителей, разворачивается интеграция по вертикали. При этом фирма, выпускающая, к примеру, одежду, объединяется с крупным торговым предприятием, затем с поставщиками комплектующих. При такой форме интеграции объединяются сбыт, производство, добыча и поставки сырья. В итоге снижаются издержки, повышается прибыль.

Все более важную роль играет сервис. Развитие ведущих отраслей приобретает «сетевой характер» – международный капитал использует сетевые технологии и сетевую организацию бизнеса. Примеры «сетевой специализации» – производство компьютеров, средств связи, работа электронной почты. Полезность сетевых



продуктов может расти по мере увеличения числа пользователей, ибо увеличивает потенциал общения. Эффективность и полезность электронной почты растет с увеличением клиентуры. Но до определенного предела (при чрезмерном увеличении числа пользователей происходят сбои в функционировании почтовой связи).

В экспорте «прорывных» стран увеличивается удельный вес добавленной стоимости. Производители интеллектуального (творческого) труда получают более высокий доход. Это ведет к усилению социального неравенства. Человеческий капитал не передается по наследству; каждый создает его самостоятельно. В экономически развитых странах формируется новая социальная структура.

Международное разделение труда все больше в рамках отдельных отраслей и видов производств, в виде обмена деталями, компонентами, лицензиями. И рост услуг как традиционных (транспорт, финансовых, туристических), так и иных «свежих», связанных со строительством, монтажом, послеоперационным обслуживанием, передачей информации и технологии.

Формируются новые отрасли в сфере услуг: обслуживание компьютерной техники, мобильная связь, интернет, международные услуги, услуги в медицине и образовании. Они играют все более важную роль. Знания и информация выступают в качестве стратегического ресурса. Это приводит к существенным изменениям в территориальном размещении производительных сил.

.....

### **Мурманская область: создание портовой ОЭЗ - для дальнейшего развития региона**

В рамках выставки "Море. Ресурсы. Технологии", прошедшей в Мурманске, состоялся круглый стол на тему "Создание особой экономической зоны на территории Мурманской области – современный подход к реализации крупномасштабных проектов в Арктике", организованный министерством экономического развития Мурманской области.

Участники мероприятия отметили, что создание портовой особой экономической зоны является важной мерой для стабилизации текущего социально-экономического положения и дальнейшего развития региона, реализации национальных интересов Российской Федерации в Арктике. ПОЭЗ будет способствовать освоению минеральных и водных биологических ресурсов Арктического шельфа, модернизации транспортной системы России с равноправной интеграцией в международные транспортные коридоры, развитию Северного морского пути.

В ходе круглого стола обсуждались практические аспекты создания портовой особой экономической зоны, вопросы предоставления налоговых, таможенных преференций ее резидентам. В дискуссии приняли участие руководители регионального Минэкономразвития, представители администраций Кольского района и города Мурманска, ФГУП "Росморпорт", ООО "Газфлот", ЗАО "Нефтяной терминал "Лавна" и др., сообщает портал правительства Мурманской области.

.....