

Внешняя торговля КОМЕСА: основные тенденции и торговля с Россией

УДК: 339.5; ББК:65.428; Jel:Q27
DOI: 10.24412/2072-8042-2024-11-61-78

*Галина Михайловна КОСТЮНИНА,
доктор экономических наук, профессор,
МГИМО МИД России (119454, Москва,
проспект Вернадского, 76), кафедра
международных экономических отношений и
внешнеэкономических связей им.Н.Н.Ливенцева –
старший научный сотрудник,
e-mail: g.kostyunina@my.mgimo.ru*

Аннотация

Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА) прошел путь от зоны преференциальной торговли, зоны свободной торговли к таможенному союзу и продолжающемуся формированию общего рынка. Внешняя торговля участвующих стран носит типичный для развивающихся государств характер и отличается несбалансированностью, преобладанием сырья в экспорте и промышленной продукции в импорте, высокой концентрацией в нескольких государствах, географической направленностью торговых связей на экономически развитые страны, невысокой долей взаимного экспорта. Схожие тенденции характерны и для торговли между КОМЕСА и Россией. Перспективы КОМЕСА-российской торговли в немалой степени зависят от решения проблемы несбалансированности торговли. Для этого следует активнее продвигать индустриализацию африканских экономик, проекты с российскими инвестициями в промышленности и инфраструктуре, транспорте и логистике, а также изменить сложившуюся модель торговых связей.

Ключевые слова: Общий рынок Восточной и Южной Африки, КОМЕСА, Россия, внешняя торговля, зона преференциальной торговли, зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок.

COMESA's Foreign Trade: Key Trends and Trade with Russia

*Galina Mikhailovna KOSTYUNINA,
Doctor of Sciences in Economics, Professor, MGIMO-University
(76 Prospect Vernadskogo, Moscow, Russia 119454) - Department of International Economic
Relations and Foreign Economic Affairs – Senior Researcher, e-mail: g.kostyunina@my.mgimo.ru*

Abstract

The Common Market for Eastern and Southern Africa (COMESA) has evolved from a preferential trade area, a free trade area to a customs union and the ongoing establishment of a common market. Foreign trade of the participating countries is typical of developing countries and is characterized by imbalance, predominance of raw materials in exports and industrial



products in imports, high concentration in a few countries, geographical orientation of trade relations towards developed countries, and a low share of mutual exports. Similar trends are characteristic of trade between COMESA and Russia. The prospects for COMESA-Russian trade largely depend on tackling the problem of trade imbalance. For this purpose, the partners should actively promote the industrialization of African economies, projects with Russian investment in industry and infrastructure, transport and logistics, as well as change the existing pattern of trade relations.

Keywords: Common market for Eastern and Southern Africa, COMESA, Russia, foreign trade, preferential trade zone, free trade zone, customs union, common market.

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ВОСТОЧНОЙ И ЮЖНОЙ АФРИКЕ

Первым форматом интеграционного взаимодействия в Восточной и Южной Африке стала Зона преференциальной торговли, договор по которой был подписан в декабре 1981 г. в Лусаке и вступил в силу в сентябре 1982 г. после ратификации 16 государствами. Это – Бурунди, Демократическая республика Конго, Джибути, Замбия, Зимбабве, Кения, Коморские острова, Мадагаскар и Маврикий, Малави, Руанда, Сомали, Судан, Уганда, Эсватини, Эфиопия.

Долгосрочной целью Лусакского Договора стало образование общего рынка на основе свободного перемещения товаров, капитала и рабочей силы к 2000 г., а первым этапом ее достижения должна была стать зона преференциальной торговли (ЗПТ). За первое десятилетие функционирования страны Восточной и Южной Африки смогли не только снизить уровень таможенно-тарифного обложения взаимной торговли, но и реализовать ряд других существенных мер. Из их числа следует выделить введение Дорожной транзитной таможенной декларации (Road Customs Transit Declaration Document) и схему страхования транзитных перевозок автомобилями в ЗПТ, документ которой получил название «желтой карты» (РТА Motor Vehicle Insurance Scheme, the Yellow Card)¹. Оба инструмента нацелены на упрощение таможенных процедур.

В 1984 г. была создана Клиринговая палата (the Clearing House), а в качестве инструмента платежно-расчетных отношений введена расчетная единица ЗПТ (Unit of Account – Preferential Trade Area, UAPTA). Расчеты ведутся через Восточно-Южноафриканский банк торговли и развития². В конце 1980-х гг. был разработан еще один платежно-расчетный инструмент – дорожные чеки (Traveler's Cheques). Их предназначение – восполнить объемы иностранной валюты для упрощения и роста взаимных сделок, увеличения масштабов обналичивания национальных валют при поездках граждан одной страны в другие государства-партнеры.

Таким образом, в рамках зоны преференциальной торговли страны Восточной и Южной Африки достигли успехов в торговой либерализации, таможенном сотрудничестве и финансировании развития.

СОВРЕМЕННЫЙ ЭТАП ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В КОМЕСА

В 1993 г. в столице Уганды был подписан Договор о формировании Общего рынка стран Восточной и Южной Африки, КОМЕСА (The Common Market for Eastern and Southern Africa, COMESA)³, который вступил в силу с 12 августа 1994 г. Членами КОМЕСА стала 21 страна: Бурунди, Джибути, Демократическая республика Конго, Египет, Замбия, Зимбабве, Кения, Коморские острова, Ливия, Мадагаскар, Маврикий, Малави, Руанда, Сейшельские острова, Сомали, Судан, Тунис, Уганда, Эритрея, Эсватини, Эфиопия. По оценке Секретариата организации, КОМЕСА занимает территорию в 12 млн кв. км, имеет население в 640 млн чел., совокупный ВВП в 1 трлн долл. и совокупный экспорт в 383 млрд долл.⁴

Главными целями КОМЕСА является содействие стабильному экономическому развитию, поддержка устойчивого роста, повышение уровня жизни населения. Их достижение планировалось осуществить на основе поэтапного перехода к зоне свободной торговли, общему рынку и экономическому сообществу к 2025 г.

Зона свободной торговли официально была создана к 2000 г. на основе отмены таможенных пошлин для 16 стран из 21. Пять государств до сих пор не присоединились к формату зоны свободной торговли (Демократическая республика Конго, Эритрея, Эфиопия, Эсватини и Сомали)⁵.

Спустя 10 лет (2009 г.) начал функционировать таможенный союз. Его главным инструментом является общий таможенный тариф со средними ставками пошлин на уровне 0% для сырьевой и капиталоемкой продукции, 10% для промежуточной продукции и 25% для конечной продукции. Установлены общие правила страны происхождения товара, которые определяют критерии для применения преференций во взаимной торговле⁶.

Еще одна особенность таможенного союза КОМЕСА связана с введением упрощенного торгового режима (Simplified Trade Regime) для трансграничных торговых операций между мелкими торговцами. Такой режим применяется, если объем сделки не превышает 2 тыс. долл. и товар включен в общий список разрешенных товаров. Такой торговый режим содействует упрощению торговых сделок, сокращению издержек и времени прохождения пограничных и таможенных формальностей. Но пока действует только в 8 странах (Бурунди, Демократическая республика Конго, Замбия, Зимбабве, Кения, Малави, Руанда, Уганда).

Немалых успехов страны КОМЕСА достигли в либерализации нетарифных ограничений. Отменено импортное лицензирование, импортное и экспортное квотирование, валютные ограничения. Действует онлайн мониторинг нетарифных ограничений в рамках специально сформированной базы данных о применяемых НТО⁷. По оценке Секретариата, на декабрь 2022 г. во взаимной торговле действовало 19 неурегулированных нетарифных ограничений⁸, в основном, технических норм. Проблемы вызваны такими причинами, как (1) нехватка лабораторных мощностей и квалифицированных кадров для проведения тестирования продукции;



(2) забюрократизированные процедуры получения необходимых документов, как, например, сертификаты качества, сертификаты соответствия санитарным и фито-санитарным нормам⁹.

Страны КОМЕСА активно продвигают меры по цифровизации торговли, основой которых стала цифровая зона свободной торговли, ЦЗСТ (The COMESA Digital Free Trade Area, DFTA) как онлайн платформа. Для обеспечения торговых сделок с 2018 г. разрабатываются инструменты электронной торговли, электронной логистики и электронного законодательства¹⁰.

Один из них – электронный сертификат происхождения продукции (the Electronic Certificate of Origin, eCO), который введен в практику с 2023 г. в рамках пилотного тестирования, в котором участвует 14 государств КОМЕСА.

Второй инструмент – автоматизированная система таможенной документации (Automated System for Customs Data and Management (ASYCUDA) / Euro Trace). Она нацелена на упрощение таможенных формальностей для более быстрой обработки данных и таможенного оформления продукции, особенно на совместных границах.

Третий инструмент – программы «единого окна», которые также призваны упростить таможенное оформление грузов, в режиме онлайн отслеживать и управлять продвижением товара на основе оценки рисков. По оценке Секретариата КОМЕСА, на конец 2022 г. национальные электронные системы «единого окна» действовали или были на этапе разработки в 14 странах-партнерах¹¹.

В целом, в КОМЕСА разработано немало программ содействия торговле. Одним из ярких примеров следует назвать Программу координированного управления границами (The COMESA Coordinated Border Management Programme) по строительству объединенных пограничных постов на общих границах. Главная цель – устранение задержек при прохождении пограничного контроля и соответственно, сокращение предпринимательских издержек. На конец 2023 г. действовало 18 таких постов и завершалось строительство еще 15. Например, это погранпосты: Галафи между Джибути и Эфиопией; Чирунду между Замбией и Зимбабве; Мояле между Эфиопией и Кенией; Мвами/Мчинджи между Замбией и Малави; и Тундума/Наконде между Замбией и Танзанией¹². Другой пример – программа аккредитованных (уполномоченных) экономических операторов (АЭО), которая предназначена для упрощения таможенных формальностей в рамках т.н. «зеленых коридоров».

Согласно зарубежным оценкам, активизация цифровой трансформации в КОМЕСА будет важным стимулом расширения взаимной торговли, а увеличение показателя внедрения на 1% приведет к росту взаимного экспорта на 0,55%. Реализация инструментов цифровой торговли будет содействовать росту ежегодных доходов стран КОМЕСА до 17,5 млрд долл. от взаимного экспорта¹³.

Таким образом, за 30 лет с даты создания КОМЕСА (1994 г.) страны-партнеры сформировали зону свободной торговли и таможенный союз. Продолжается формирование общего рынка, который, как планировалось, должен был быть создан к 2000 г. в соответствии с Договором, но реализовать эту цель пока не удалось. Есть некоторые достижения в либерализации взаимной торговли услугами и взаимных капиталов.

В целом, сохраняются проблемы с включением утвержденных по общему рынку мер в национальное законодательство, слабым внедрением в практику согласованных решений. Поэтому вряд ли стоит ждать завершения формирования общего рынка ранее 2030 г.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ СТРАН КОМЕСА

Доля 21 страны КОМЕСА в мировом экспорте составляет менее 1%, т.е. они не являются активными участниками мировой торговли.

За 2018-2022 гг. совокупный экспорт КОМЕСА увеличился с 128 270 млн долл. до 204 695 млн долл., или в 1,6 раза. Импорт вырос менее динамично с 210 895 млн долл. до 272 254 млн долл., или в 1,3 раза. Негативное влияние на динамику оказали последствия COVID-19, когда внешнеторговый оборот КОМЕСА сократился в 2020 г. Сальдо торгового баланса КОМЕСА отрицательное, хотя и уменьшилось за рассматриваемый период до -67 559 млн долл. благодаря более быстрым темпам роста экспорта (см.табл.1).

Таблица 1

Динамика совокупной внешней торговли стран КОМЕСА в 2018-2022 гг., млн долл.

Годы	2018	2019	2020	2021	2022
Экспорт	128 270	123 392	100 179	178 516	204 695
Импорт	210 895	223 078	180 984	237 226	272 254
Оборот	339 165	346 469	281 163	415 742	476 949
Торговый баланс	-82 625	-99 686	-80 804	-58 710	-67 559

Источник. COMESA 2023. International Trade Statistics. Bulletin No. 22. COMESA Secretariat. November. P.2. URL: <https://comesa.opendataforafrica.org/vbbjuw/resource-center>

Товарная структура совокупного экспорта стран Восточной и Южной Африки характеризуется высокой долей минерального топлива (38,1%), которое вывозят такие государства, как Ливия, Египет, Тунис и Судан. Основные товарные позиции включают: сырую нефть, природный газ, очищенные нефтяные масла, которые экспортируются в страны ЕС, Китай, США, Великобританию, Индию. Ливия и Египет также экспортируют сжиженный пропан, а Египет – электроэнергию.

Вторая крупная товарная группа – промышленные товары, доля которых составила 27,2% совокупного экспорта объединения в 2022 г. Восемь государств дают



практически весь промышленный экспорт КОМЕСА. Это – ДР Конго, Египет, Замбия, Кения, Маврикий, Тунис, Эсватини. Из числа товаров данной группы следует выделить: неорганические химические элементы, оксиды и соли галогенов; минеральные удобрения; оборудование для распределения электроэнергии; предметы одежды; цемент и готовые стройматериалы; мониторы и проекторы, устройства для приема телевизионных сигналов и др.

Третья товарная группа – руды и металлы (18,1%), в том числе медь и медная руда, никель и никелевая руда и концентраты, алюминий. Основные экспортеры – ДР Конго, Замбия, Зимбабве, Египет и Мадагаскар, а рынки сбыта – Китай, Швейцария и ЮАР.

Еще одна крупная группа товаров экспорта стран КОМЕСА, которые поставляются на внешние рынки, это продовольствие с удельным весом в 12,0% в 2022 г., в том числе овощи и фрукты (Египет, Кения, Эфиопия), табак (Зимбабве, Малави, Замбия), кофе (Эфиопия, Кения, Руанда), чай (Кения, Руанда, Малави).

Товарная структура импорта стран Восточной и Южной Африки отличается преобладанием промышленных товаров, на долю которых приходится 57%, включая такие товарные позиции, как полуфабрикаты, оборудование для трансмиссии и запуска самолетов, продукция из железа, прогулочные суда и надувные гребные лодки.

Второй по значению группой импорта является продовольствие (19%), из числа которого следует выделить пшеницу, кукурузу, рис, соевые бобы, сахар-сырец, мясо.

Третья группа – минеральное топливо (18%). Ведущими импортерами топлива, как нефтяные масла и масла, полученные из битуминозных материалов, сжиженный пропан и бутан, природный газ, уголь, выступают Египет, Ливия и Кения.

В целом, основными экспортерами в КОМЕСА являются Ливия, Египет и ДР Конго, на совокупную долю которых приходится 68,4% экспорта КОМЕСА, а в импорте выделяются Египет, Ливия и Тунис с совокупной долей в 55,0% импорта КОМЕСА по итогам 2022 г. Таким образом, экспорт и импорт отличаются высокой концентрацией на нескольких странах.

Ведущими рынками сбыта товаров КОМЕСА являются страны ЕС (44,0%), Китай (11,7%), ЮАР (4,1%), ОАЭ (3,5%) и США (3,3%). В перечисленные страны, за исключением ОАЭ, экспорт КОМЕСА динамично рос за последние пять лет. Товары, поставляемые в первую «пятерку» импортеров, включают сырые и рафинированные нефтяные масла (ЕС, КНР, США), природный газ (ЕС и Китай), мочевины и электрические провода (Евросоюз); рафинированную и нерафинированную медь (КНР, ЮАР, ОАЭ), оксиды и гидроксиды кобальта (Китай, ЮАР), медные руды и концентраты (КНР); никелевые руды и концентраты (Южная Африка); золото (ЮАР и ОАЭ), семена кунжута и технические алмазы (ОАЭ); одежду и текстиль, ваниль (США).

Для разных стран-партнеров КОМЕСА предпочтения в географической структуре экспорта различны. Если, например, ЕС является главным рынком сбыта для товаров из Египта (31,6%), Ливии (87,1%), Мадагаскара (19,7%), Туниса (70,0%), то для ДР Конго – Китай (47,4%).

Евросоюз и Китай также выступают ведущими поставщиками экспортных товаров на рынки стран Восточной и Южной Африки с удельным весом в 25,0% и 17,6% соответственно. На третьей позиции – Индия (6,6%), далее следуют – ОАЭ (4,0%) и ЮАР (4,0%). В странах ЕС, например, закупаются: очищенные нефтяные масла, пшеница, стартовое оборудование для самолетов, медикаменты, суда и лодки. Товары, закупаемые в Евросоюзе, наиболее значимы для Египта (24,4%), Ливии (63,1%), Туниса (46,1%). А поставки из Китая важны для Джибути (50,6%) и Сомали (31,3%).

Таким образом, можно выделить такие основные тенденции совокупной внешней торговли стран КОМЕСА:

Страны не являются заметными участниками международной торговли товарами, т.к. их удельный вес в мировом экспорте не превышает 1%.

Совокупный экспорт стран-партнеров вырос в 1,6 раза за 2018-2022 г., тогда как импорт – в 1,3 раза. Более динамичный рост экспорта содействовал сокращению отрицательного сальдо торгового баланса. Превышение импорта над экспортом является характерной чертой внешней торговли многих развивающихся стран, в товарной структуре экспорта которых преобладают сырьевые товары, а в импорте – готовая продукция.

Товарная структура совокупного экспорта стран КОМЕСА представлена двумя основными товарными группами – минеральное топливо (38,1%) и промышленные товары (27,2%), в импорте преобладают промышленные товары (57,0%). Подобная структура отражает сравнительные преимущества Восточной и Южной Африки в обеспеченности природными ресурсами, как никель, медь, кобальт, олово, золото, драгоценные металлы, алмазы, а также минеральное топливо, как нефть и природный газ.

Географическая структура совокупной внешней торговли характеризуется преобладанием неучаствующих стран, как Евросоюз, Китай и ЮАР в экспорте КОМЕСА, и ЕС, Китай и Индия – в импорте объединения. Такая структура связана с исторически сложившимися торговыми связями, главным образом, с бывшими метрополиями.

ВЗАИМНАЯ ТОРГОВЛЯ СТРАН КОМЕСА

Объем взаимного экспорта стран КОМЕСА возрос с 10 111,1 млн долл. до 14 096,2 млн долл., или в 1,39 раза, объем взаимного импорта – с 10 258,6 млн долл. до 14 190,8 млн долл., или в 1,38 раза за 2018-2022 гг. (см. таблицу 2). Сальдо торгового баланса было отрицательным в 2018-2019 гг., в следующие два года было



сведено с положительным знаком, а по итогам 2022 г. вновь стало отрицательным в размере -94,6 млн долл.

Таблица 2

Динамика взаимной торговли стран КОМЕСА в 2018-2022 гг., млн долл.

Годы	2018	2019	2020	2021	2022
Экспорт	10 111,1	10 907,9	9 989,6	12 764,8	14 096,2
Импорт	10 250,6	11 277,6	8 670,9	11 161,2	14 190,8
Оборот	20 361,7	22 185,5	21 150,8	23 926,0	28 287,0
Торговый баланс	-139,5	-367,9	+1318,7	+1 603,6	-94,6

Источник. Составлено по: COMESA 2023. International Trade Statistics Report. Bulletin No. 22. COMESA Secretariat. November. P.2. URL: <https://comesa.opendataforafrica.org/vbb-juw/resource-center>

Ведущие экспортеры продукции во взаимных рамках – Египет, Замбия и Кения, с удельным весом в 54,7%. Во взаимном импорте основными покупателями являются Ливия (15,2%), Египет (13,2%) и Судан (8,4%) с совокупной долей в 36,8% по итогам 2022 г. (см. таблицу 3). Закупки на внутреннем рынке КОМЕСА важны для Бурунди (35,9%), Джибути (60,7%), Руанды (44,0%)¹⁴.

Таблица 3

Динамика взаимного экспорта КОМЕСА в разрезе по странам в 2020-2022 гг., млн долл. и %

Страны	2020	2021	2022	Доля во взаимном экспорте в 2022 г., %
КОМЕСА	9 989,6	12 764,8	14 096,2	100,0
Кения	1 774,9	2 083,3	2 128,4	15,1
Египет	2 238,6	2 838,0	3 400,8	24,1
Замбия	1 270,9	1 576,9	2 181,1	15,5
ДР Конго	1 290,5	1 512,8	1 252,2	8,9
Уганда	608,3	755,2	779,4	5,5
Зимбабве	235,1	83,0	154,6	1,1
Эсватини	215,9	240,0	224,7	1,6
Маврикий	195,2	221,1	270,7	1,9
Малави	159,8	205,5	202,1	1,4
Эфиопия	446,7	520,8	431,4	3,1
Джибути	13,3	167,4	326,4	2,3
Мадагаскар	45,4	52,7	82,7	0,6
Бурунди	44,7	56,7	69,0	0,5

<i>Страны</i>	<i>2020</i>	<i>2021</i>	<i>2022</i>	<i>Доля во взаимном экспорте в 2022 г., %</i>
Ливия	85,8	255,4	245,3	1,7
Руанда	472,8	660,5	902,2	6,4
Сейшелы	16,5	14,0	11,7	0,1
Коморы	1,9	2,7	2,4	0,1
Эритрея	0,6	0,2	14,7	0,0
Судан	303,0	723,7	485,1	3,4
Тунис	563,5	792,0	927,9	6,6
Сомали	6,2	3,0	3,3	0,0

Источник. COMESA 2023. International Trade Statistics Report. Bulletin No. 22. COMESA Secretariat. November. P.26-27. URL: [.org/vbbjuw/resource-center](http://vbbjuw/resource-center)

Такой важный показатель интеграционной взаимозависимости и взаимодополняемости как доля взаимного экспорта в совокупном экспорте, в КОМЕСА сохраняется на низком уровне. Доля взаимного экспорта снизилась с 9,97% в 2020 г. до 6,89% в 2022 г. вследствие более низких темпов прироста взаимного экспорта по сравнению с совокупным экспортом. Если проследить динамику доли взаимного экспорта в совокупном экспорте КОМЕСА за длительный исторический период, то влияние торговой либерализации будет четко видно. За 1980-2022 гг. рассматриваемый показатель вырос с 1,8% до 6,89% с максимумом в 12,2% в 2015 г. (см.таблицу 4). Но с середины 1990-х гг. снижался вследствие исчерпания эффекта торговой либерализации. В соответствии с концепциями экономической интеграции, влияние снижения и последующей ликвидации таможенных пошлин во взаимной торговле стран-участниц интеграционного объединения сказывается в течение первых 6-7 лет.

Таблица 4

Динамика доли взаимного экспорта в совокупном экспорте стран КОМЕСА в 1980-2022 гг., %

<i>Годы</i>	<i>1980</i>	<i>1990</i>	<i>1995</i>	<i>2000</i>	<i>2005</i>	<i>2010</i>	<i>2015</i>	<i>2020</i>	<i>2022</i>
Доля взаимного экспорта в совокупном экспорте	1,8	6,3	5,9	4,7	5,1	7,4	12,2	9,97	6,89

Источник. Составлено на основе данных UNCTAD Handbook of Statistics 2010, 2016. P.23. URL: https://unctad.org/system/files/official-document/tdstat35_en.pdf; COMESA 2023. International Trade Statistics Report. Bulletin No. 22. COMESA Secretariat. November. P.2. URL: <https://comesa.opendataforafrica.org/vbbjuw/resource-center>



В товарной структуре взаимного экспорта преобладают промышленные товары с долей в 47,5% и стоимостным объемом в 6 701,1 млн долл. в 2022 г. За 2017-2022 гг. экспорт промышленных товаров вырос в 1,7 раза. Вторая по значению товарная группа – продовольствие (35,5%). Далее следуют руды и металлы (8,9%), топливо минеральное (6,1%) и сельскохозяйственное сырье (1,6%)¹⁵.

В целом, главные тенденции взаимной торговли стран КОМЕСА за последние 5 лет включают:

1. Взаимная торговля стран КОМЕСА сохраняется на низком уровне, что связано с невысоким уровнем экономического развития стран-партнеров, схожей и слабо диверсифицированной структурой экономики, а значит и экспорта. Доля взаимного экспорта, хотя и выросла с 1980-х гг. благодаря торговой либерализации, но сохраняется на уровне чуть ниже 7%.

2. Сальдо торгового баланса во взаимных рамках было положительным, но по итогам 2022 г. стало отрицательным вследствие более низких темпов прироста экспорта. Взаимная торговля отличается высокой концентрацией в нескольких странах, когда доля трех основных поставщиков товаров равна почти 55%.

3. Товарная структура взаимного экспорта носит более благоприятный характер по сравнению с совокупным экспортом благодаря преобладанию промышленной продукции (47,5%).

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ СТРАН КОМЕСА И РОССИИ

Ведущими торговыми партнерами Российской Федерации из числа африканских государств являются страны Северной и Западной Африки. Между тем, в последние несколько лет достаточно наметилась активизация торговых связей со странами Восточной и Южной Африки.

Как видно из таблицы 5, за 2018-2023 гг. экспорт КОМЕСА в Россию увеличился с 566,3 млн долл. до 605,2 млн долл. с максимумом в 715,0 млн долл. в 2022 г. Импорт из России существенно превышает объем экспорта и несколько сократился с 8 242,4 млн долл. в 2018 г. до 8 191,9 млн долл. в 2023 г. Торговый баланс дефицитен с сальдо -7 686,7 млн долл. по итогам 2023 г.

Таблица 5

Динамика взаимной торговли стран КОМЕСА и России в 2018-2023 гг., млн долл. и %

<i>Годы</i>	<i>2018</i>	<i>2019</i>	<i>2020</i>	<i>2021</i>	<i>2022</i>	<i>2023</i>
Экспорт	566,3	508,2	567,9	683,5	715,0	605,2
Импорт	8 247,4	5 291,4	4 683,2	5 858,2	6 001,6	8 291,9
Торговый баланс	-7 681,1	-4 783,2	-4 115,3	-5 174,7	-5 286,6	-7 686,7

Источник. Составлено на основе данных: Trade Statistics for International Business Development. URL: https://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm

Доля России в экспорте КОМЕСА составила 0,34%, в импорте –3,22% по итогам 2023 г., при этом она снизилась по сравнению с показателями 2018 г. вследствие более низких темпов роста взаимного экспорта и импорта, чем темпы роста совокупной внешней торговли объединения.

Таблица 6

Динамика внешней торговли КОМЕСА с Россией в разрезе по странам в 2018 и 2023 гг., млн долл.

Годы	Экспорт КОМЕСА		Импорт КОМЕСА	
	2018	2023	2018	2023
КОМЕСА	566,3	605,2	8 247,4	8 291,9
Кения	84,6	34,3	313,4	594,1
Египет	405,9	519,2	4 999,6	4 957,7
Замбия	0,2	0,0	14,4	34,1
ДР Конго	0	0	101,3	150,4
Уганда	5,5	15,3	110,1	201,9
Зимбабве	0,6	0,2	48,2	172,3
Эсватини	1,2	0,3	6,2	1,3
Маврикий	1,9	1,5	5,5	0,7
Малави	32,9	1,3	27,2	37,5
Эфиопия	11,5	12,9	141,2	18,8
Джибути	0	0	0	0,4
Мадагаскар	5,7	2,5	12,4	0,9
Бурунди	0,3	0	21,2	4,6
Ливия	0	0	227,1	...
Руанда	2,4	1,3	62,3	30,1
Сейшелы	0,4	0	1,6	0,4
Коморы	0	0	0	0
Эритрея
Судан	0,8	...	1582,2	...
Тунис	23,4	17,6	539,0	2121,5
Сомали	0,3	...	5,1	...

Источник. Рассчитано на основе: Trade statistics for international business development. [Electronic Resource]. URL: Country_TS.aspx?nvpm=



Главным экспортером продукции на российский рынок из числа государств КОМЕСА выступает Египет, на долю которого приходится 85,8% по итогам 2023 г. Далее с существенным отрывом следуют Кения (5,7%), Тунис (2,9%), Уганда (2,5%) и Эфиопия (2,1%).

Основными покупателями российских товаров являются Египет (59,8%) и Тунис (25,6%), также в первую «пятерку» входят Кения (7,2%), Уганда (2,4%) и Зимбабве (2,1%). Таким образом, географическая структура взаимной КОМЕСА-российской торговли отличается высокой концентрацией в одной-двух странах.

В целом, 4 страны КОМЕСА входят в «десятку» основных торговых партнеров Российской Федерации из числа африканских государств. Это – Египет (1-ое место), Тунис (7-ое место), Уганда (8-ое место) и Кения (10-е место).

В товарной структуре экспорта КОМЕСА в РФ ведущей товарной группой является продовольствие, в которой следует выделить такие товарные позиции, как фрукты и орехи (48,4%), овощи (24,0%), кофе, чай, мате и пряности (8,6%). За 2018-2023 гг. доля продовольствия выросла с 76,6% до 87,1% в основном за счет расширения масштабов вывоза фруктов и орехов (в 1,3 раза), масличных семян (в 2,1 раза), молочной продукции и яиц (в 3,3 раза), продуктов переработки овощей и фруктов (в 4,2 раза), готовой продукции из зерна злаков, муки, крахмала (в 11,7 раза) (см. таблицу 6).

Таблица 6

Товарная структура экспорта КОМЕСА в Россию в 2018 и 2023 гг., млн долл. и %

Код		2018		2023	
		Объем, Млн долл.	Доля, %	Объем, млн долл.	Доля, %
	Весь экспорт	566,3	100,0	605,2	100,0
‘08	Съедобные фрукты и орехи, кожура цитрусовых/корки дынь	226,1	37,4	293,0	48,4
‘07	Съедобные овощи	147,1	26,0	145,1	24,0
‘09	Кофе, чай, мате и пряности	61,9	10,9	51,9	8,6
‘39	Пластмассы	2,4	0,4	21,4	3,5
‘12	Семена масличные /прочие семена/ лекарственные растения/солома	5,3	0,9	11,3	1,9
‘85	Электрические машины и оборудование, их части; телекоммуникационное оборудование; звукозаписывающая аппаратура...	22,6	4,0	9,1	1,5
‘04	Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения	3,2	0,6	7,7	1,3

Код		2018		2023	
		Объем, Млн долл.	Доля, %	Объем, млн долл.	Доля, %
	Весь экспорт	566,3	100,0	605,2	100,0
‘20	Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих частей растений	1,7	0,3	7,1	1,2
‘19	Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитерские изделия	0,6	0,1	7,0	1,1
‘84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические средства, компьютеры	0,9	0,2	6,2	1,0
‘88	Летательные аппараты, космические аппараты, и их части	2,2	0,4	4,6	0,8
‘76	Алюминий и изделия из него	0	0	4,3	0,7
‘34	Мыло, поверхностно-активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски...	6,1	1,1	3,6	0,6
‘03	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	2,3	0,4	3,5	0,6
‘48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	0,6	0,1	2,8	0,5

Источник. Рассчитано на основе: Trade statistics for international business development. [Electronic Resource]. URL: Country_TS.aspx?nvpm=

Товарная структура импорта стран КОМЕСА из России более диверсифицирована (см. таблицу 7). В ней можно выделить несколько основных групп, как продовольствие (более 50%), топливо минеральное (около 24%) и металлы (более 10%). Из продовольственной продукции ведущие позиции занимают злаки (42,5%), включая пшеницу и ячмень, а также жиры и масла животного и растительного происхождения (6,7%), съедобные овощи (5,3%).



Таблица 7

Товарная структура импорта стран КОМЕСА из России в 2018 и 2023 гг.,
млн долл. и %

Код	Все товары	2018		2023	
		Объем, млн долл.	Доля, %	Объем млн долл.	Доля, %
‘10	Злаки	4 279,4	51,9	3 527,3	42,5
‘27	Топливо минеральное, нефть, воски и битуминозные вещества	882,3	10,7	1 985,6	23,9
‘72	Черные металлы	1 230,2	14,9	741,6	8,9
‘15	Жиры и масла животного, растительного происхождения ...	323,9	3,9	556,5	6,7
‘31	Удобрения	125,3	1,5	318,3	3,8
‘44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	517,2	6,3	311,5	3,7
‘74	Медь и изделия из нее	37,7	0,4	179,3	2,2
‘88	Летательные аппараты, космические аппараты, и их части	10,5	0,1	133,2	1,6
‘73	Изделия из черных металлов	98,9	1,2	117	1,4
‘85	Электрические машины и оборудование, их части; телекоммуникационное оборудование; звукозаписывающая аппаратура...	128,6	1,6	69,3	0,8
‘49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности...	75,2	0,9	62,5	0,7
‘07	Съедобные овощи	8,9	0,1	43,6	5,3
‘28	Продукты неорганической химии;	89,2	1,1	32,7	3,9
‘29	Органические химические соединения	73,5	0,9	28,4	0,3
‘38	Прочие химические продукты	13,5	0,6	27,2	0,3
‘84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	25,8	0,3	18,3	2,2
‘48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	80,8	1,0	11,4	0,1

Источник. Рассчитано на основе: Trade statistics for international business development. [Electronic Resource]. URL: Country_TS.aspx?nvpm=

За рассматриваемый период наблюдался рост закупок странами КОМЕСА таких российских товаров, как летательные и космические аппараты (в 12,7 раза), медь и изделия из нее (в 4,8 раза), топливо минеральное (в 2,25 раза), медь и изделия из нее (в 4,75 раза), жиры и масла животного и растительного происхождения (в 1,7 раза). Важное место в российском экспорте в страны КОМЕСА занимают поставки вооружений Египту, Судану, Руанде.

Таким образом, тенденции развития взаимной КОМЕСА-российской торговли в 2018-2023 гг. следующие: несбалансированность взаимной торговли; несущественный рост взаимного экспорта и импорта за последние годы; высокая концентрация экспорта и импорта КОМЕСА в одной-двух странах; товарная структура экспорта КОМЕСА в РФ слабо диверсифицирована и характеризуется существенным преобладанием одной товарной группы – продовольствия; в импорте выделяются несколько товарных групп, как продовольствие, минеральное топливо и металлы, т.е. структура импорта КОМЕСА из РФ более диверсифицирована. В целом, доля России значительно выше в импорте стран КОМЕСА (3,3%) благодаря поставкам как продовольствия и топлива, так и готовой продукции (летательные и космические аппараты, ядерные реакторы и котлы, электрические машины и др.).

Подводя итоги, можно сказать, что активизация внешней торговли стран КОМЕСА зависит от решения сохраняющихся проблем, большинство из числа которых носит объективный характер. Следует выделить такие проблемы, как низкий уровень экономического развития стран-партнеров, когда более половины стран (13) относятся к группе беднейших (с доходом не более 1 018 долл. на душу населения); низкий уровень развития инфраструктуры и логистики; схожая структура экономик, а значит, и экспорта; невысокая степень экономической взаимодополняемости; высокие издержки производства продукции; слабый потенциал в сфере ИКТ, транспорта, логистики; высокие транспортные расходы. Негативно сказывается нехватка информации о промышленном и экспортном потенциале соседних государств, а также неполная реализация взятых обязательств по торговой либерализации в рамках КОМЕСА.

Хотя большинство перечисленных и иных проблем являются объективными, но их решение возможно в рамках политики индустриализации и реформирования национальных экономик, а также на основе расширения программ содействия экспорту, формирования региональных цепочек поставок, выполнения всеми участвующими странами взятых обязательств, повышения уровня информированности о производственном и торговом потенциале стран-партнеров.

Перспективы КОМЕСА-российской торговли в немалой степени зависят от решения проблемы несбалансированности взаимной торговли. Следует расширить объемы африканского экспорта на российский рынок, а для этого надо активнее продвигать индустриализацию африканских экономик, реализацию проектов с



российскими инвестициями в разных сферах промышленности и инфраструктуры, транспорта и логистики. Еще одна группа проблем обозначилась в последние два года в связи с санкционной западной политикой. Западные трейдеры отказались быть посредниками в африкано-российской торговле, что требует изменения сложившейся модели торговых связей в сторону прямых поставок. От того насколько успешно будут решены эти и иные проблемы и зависят перспективы внешней торговли между странами КОМЕСА и Россией.

ВЫВОДЫ

За прошедшие 30 лет страны КОМЕСА добились немалых успехов в эволюции интеграционного взаимодействия от зоны преференциальной торговли, зоны свободной торговли к таможенному союзу и продолжающемуся формированию общего рынка.

Внешняя торговля стран КОМЕСА характеризуется превышением импорта над экспортом, но благодаря динамичному росту экспорта отрицательное сальдо торгового баланса постепенно сокращается; в товарной структуре экспорта ведущими группами являются минеральное топливо и промышленные товары. Географическая направленность совокупной внешней торговли КОМЕСА отличается преобладанием участвующих стран, прежде всего, Евросоюза и Китая в экспорте и импорте.

Взаимная торговля стран КОМЕСА сохраняется на низком уровне, что связано с невысоким уровнем экономического развития стран-партнеров, схожей и слабо диверсифицированной структурой экономики, а значит и экспорта. В товарной структуре взаимного экспорта преобладают промышленные товары.

Внешняя торговля КОМЕСА и России активизировалась в последние несколько лет. Ее основные тенденции: несбалансированность взаимной торговли; медленные темпы роста внешней торговли за последние годы; высокая концентрация экспорта и импорта КОМЕСА в одной-двух странах; товарная структура экспорта КОМЕСА в РФ слабо диверсифицирована и характеризуется существенным преобладанием одной товарной группы – продовольствия; в импорте выделяются несколько товарных групп, как продовольствие, минеральное топливо и металлы, т.е. структура взаимного импорта более диверсифицирована.

Решение в основном объективных экономических проблем (как, например, низкий уровень экономического развития стран-партнеров; низкий уровень инфраструктуры и логистики; высокие издержки производства продукции; слабый потенциал в сфере ИКТ, транспорта, логистики) позволит расширить экспорт КОМЕСА как в целом, так и в Россию. Для этого необходима реализация инструментов политики индустриализации и реформирования национальных экономик, а также программ содействия экспорту и изменения модели торгового сотрудничества между странами КОМЕСА и Россией.

ПРИМЕЧАНИЯ:

¹ The Evolution of the Preferential Trade Area (PTA) Into the Common Market for Eastern and Southern Africa (COMESA). (2018). COMESA Secretariat, Lusaka, July. 92 p. URL: https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2020/09/Evolution-of-PTA-to-COMESA_March-2019.pdf

² В н.в. Восточно-Южноафриканский банк развития и торговли осуществляет кратко- и долгосрочное финансирование во многих сферах экономики, включая торговлю, инфраструктуру, малое и среднее предпринимательство.

³ Treaty Establishing a Common Market for Eastern and Southern Africa, COMESA. URL: <https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2020/07/Comesa-Treaty.pdf> (accessed 20.04.2024)

⁴ COMESA. URL: <https://www.comesa.int/what-is-comesa/> (accessed 20.04.2024)

⁵ 2022 Annual Report. (2023). COMESA Secretariat, Lusaka, August. URL: https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2024/02/COMESA-2022-ANNUAL-REPORT_-ENG.pdf (accessed 22.04.2024)

⁶ Tentena, P. (2019). Countries Still Need to Do More to Increase Intra-COMESA Trade. 19th September. EABW News. URL: <https://www.busiweek.com/countries-still-need-to-do-more-to-increase-intra-comesa-trade/> (accessed 23.04.2024)

⁷ Cheelol, C., Msiska, F. (2022). Tracking the Resolution of Non-Tariff Barriers in COMESA through the Tripartite Online NTBs Mechanism. COMESA Secretariat, Lusaka. Policy Paper. Lusaka. October 2022. 24 p. URL: <https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2022/11/Tracking-the-Resolution-of-NTBs-in-COMESA-through-the-Tripartite-Online-NTBs-Mechanism.pdf>

⁸ 2022 Annual Report (2023). COMESA Secretariat, Lusaka, August. URL: https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2024/02/COMESA-2022-ANNUAL-REPORT_-ENG.pdf (accessed 22.04.2024)

⁹ COMESA countries to benefit as officials sign pact to ease regional trade. June 29, 2022. URL: <https://thecooperator.news/comesa-countries-to-benefit-as-officials-sign-pact-to-easy-regional-trade/> (accessed 22.04.2024)

¹⁰ Nakaweesi, D. (2018). Digital trade reforms set to earn COMESA \$17.5b. E-Trade for All, August 17. URL: <https://etradeforall.org/news/digital-trade-reforms-set-to-earn-comesa-17-5b/> (accessed 25.04.2024)

¹¹ 2022 Annual Report. (2023). COMESA Secretariat, August, Lusaka. URL: https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2024/02/COMESA-2022-ANNUAL-REPORT_-ENG.pdf

¹² Gichuki, N., Msiska, F. (2021). Trade Expert, Trade and Customs Division Frederick Msiska. Customs Digitalization and Deepening Intra-COMESA Trade. Common Market for Eastern and Southern Africa. COMESA Secretariat, Lusaka. 19 p. URL: <https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2022/01/CUSTOMS-DIGITALIZATION-AND-DEEPENING-INTRA-COMESA-TRADE.pdf>

¹³ Nakaweesi, D. (2018). Digital trade reforms set to earn COMESA \$17.5b. E-Trade for All, August 17. URL: <https://etradeforall.org/news/digital-trade-reforms-set-to-earn-comesa-17-5b/>

¹⁴ COMESA 2023. International Trade Statistics. Bulletin No. 22. COMESA Secretariat. November. P.2. URL: <https://comesa.opendataforafrica.org/vbbjuw/resource-center>



¹⁵ COMESA 2023. International Trade Statistics. Bulletin No. 22. COMESA Secretariat. November. P.24-25. URL: <https://comesa.opendataforafrica.org/vbbjuw/resource-center>

БИБЛИОГРАФИЯ

Хмелева Г.А. Состояние, тенденции и перспективы российско-африканской торговли // Российский внешнеэкономический вестник. 2023. №7. сс.75-90 @@ Khmeleva G.A. Sostoyanie, tendencii i perspektivi rossiysko-afrikanskoy trgovli // Rossiiskiy vneshneekonomicheskiy vestnik. 2023, №7, сс.75-90.

Cheelol C., Msiska F. (2022). Tracking the Resolution of Non-Tariff Barriers in COMESA through the Tripartite Online NTBs Mechanism. COMESA Secretariat. Policy Paper. Lusaka. October 2022. 24 p.

Gichuki N., Msiska F. (2021). Trade Expert, Trade and Customs Division Frederick Msiska. Customs Digitalization and Deepening Intra-COMESA Trade. Common Market for Eastern and Southern Africa. COMESA Secretariat, Lusaka. 19 p. URL: <https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2022/01/CUSTOMS-DIGITALIZATION-AND-DEEPENING-INTRA-COMESA-TRADE.pdf>

Inama S., Pearson M., Munalula Th. (2022). The Utilization of Trade Preferences by COMESA Member States Intra-Regional Trade and North South Trade. UNCTAD, Geneva. 92 p. URL: https://unctad.org/system/files/official-document/aldc_2022d1_en.pdf

Mthembu Ph., Kornegay F. (2020). Africa and the world: Navigating shifting geopolitics // Institute for Global Dialogue Global Insight. 2020. No. 135. URL: https://www.academia.edu/93620064/Africa_and_the_World_Navigating_Shifting_Geopolitics

Reaping the Benefits of COMESA Integration Export Potentials of Intra-COMESA Trade. WP, October 2021. COMESA Secretariat, Lusaka. 68 p. URL: https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2021/11/Intra-Comesa-Export-Trade-Potential-Final-Draft-27-10-2021._FINAL-.pdf

Taddesse S.G., Endale H.A. (2019). COMESA: Prospects and Challenges for Regional Trade Integration. International Affairs and Global Strategy. Vol.76. DOI: 10.7176/IAGS. P.15-21. URL: https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2021/11/Intra-Comesa-Export-Trade-Potential-Final-Draft-27-10-2021._FINAL-.pdf

The Evolution of the Preferential Trade Area (PTA) Into the Common Market for Eastern and Southern Africa (COMESA). (2018). COMESA Secretariat. Lusaka, July. 92 p. URL: https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2020/09/Evolution-of-PTA-to-COMESA_March-2019.pdf

Willie, A. (2018). Impact of implementing digital trade facilitation on intra COMESA exports. Key Issues in Regional Integration V7, 1-19. COMESA Secretariat, Lusaka. URL: <https://www.comesa.int/wp-content/uploads/2020/09/Key-Issues-in-Regional-Intergration-Vol-7.pdf>

