

## Международные производственные цепочки: учёт вклада стран в создание добавленной стоимости

УДК 339.5 (100) + 330.13 + 330.32

ББК 65.428 (0) + 65.011.3

С-594

**В.В. Соколов,**

*кандидат экономических наук, Банк России, Сводный экономический  
департамент - главный экономист*

### Аннотация

В статье анализируются данные о международных торговых потоках с точки зрения учёта добавленной стоимости. Рассматривается место отдельных государств в международных производственных цепочках. Отмечается, что высоким содержанием иностранной добавленной стоимости в экспорте характеризуются относительно малые высокоразвитые страны Европы, а также сравнительно недавно индустриализированные страны Азии, в промышленности которых большое место занимают сборочные производства. Низким её содержанием отличаются крупные развитые страны, на территории которых размещаются целиком производственные цепочки, а также экспортёры сырья, включая Россию. В экспорте услуг лидером по содержанию национальной добавленной стоимости остаются США.

**Ключевые слова:** международная торговля, добавленная стоимость, национальная добавленная стоимость, иностранная добавленная стоимость, международные цепочки приращения стоимости.

## Global Value Chains: Accounting for the Participation of Individual Countries in the Creation of Value Added

**V.V. Sokolov,**

*Candidate of Economic Sciences, Bank of Russia, Combined Economic department -  
Chief Economist*

### Abstract

The article considers the data on international trade flows of value added. The place of individual countries in the global value chains is examined. It is noted that high content of foreign value added in exports is peculiar for rather small advanced countries of Europe and also rather recently industrialized countries of Asia, which have a large share of assembly production in their manufacturing industries. Low content of foreign value added is peculiar for large advanced countries, which have whole production chains in their territory, and raw materials exporting countries, including Russia. The United States remain the leader in the content of national value added in the exports of services.

**Keywords:** international trade, value added, national value added, foreign value added, global value chains.



Последние годы отмечены совершенствованием методологии исследования международного разделения труда. Анализ внешней торговли не ограничивается отслеживанием торговых потоков и стремится проследить функционирование международных производственных цепочек, или международных цепочек приращения стоимости (global value chains), которые проходит продукт, прежде чем достигнуть конечного потребителя<sup>1</sup>. Место страны в международном разделении труда определяется не только, а подчас и не столько номенклатурой экспортируемой ею продукции, сколько местом её в международных производственных цепочках, теми функциями, которые она выполняет в процессе обработки товаров и оказания услуг.

С целью учёта вклада различных стран в производство конечной продукции предложено методологическое совершенствование статистики международной торговли – учитывается не только таможенная стоимость товара, но и стоимость, добавленная обработкой в данной стране. Это позволяет определить вклад различных стран в изготовление конечного продукта, показать, как создавалась его стоимость по мере последовательного прохождения им звеньев производственной цепочки, выявить структуру таких цепочек.

Начиная с 2013 г., ежегодник Всемирной торговой организации (ВТО) «Международная торговая статистика» (International Trade Statistics) содержит раздел «Торговля в глобальных цепочках приращения стоимости». Раздел включает следующие данные: о глобальных экспортёрах и импортёрах промежуточной продукции; о структуре добавленной стоимости (ДС) в экспорте отдельных стран; о вкладе отдельных секторов экономики в ДС экспорта отдельных стран; о поставках товаров и услуг филиалами компаний США за рубежом. С точки зрения национальных счетов ДС исчисляется как затраты на труд, капитал, нефинансовые активы и природные ресурсы, использованные в производстве, а также чистые косвенные налоги. Расчёт ДС осуществляется на основании базы данных ОЭСР – ВТО «Торговля добавленной стоимостью» (Trade in value added, TiVA), а также межстрановых таблиц ОЭСР «Затраты – выпуск» (Inter-Country Input-Output, ICIO). Таблицы ICIO охватывают торговлю как товарами, так и услугами.

Валовой экспорт товаров и услуг разделяется на национальную ДС, созданную в данной стране, и иностранную ДС, созданную в других странах. Национальная ДС, содержащаяся в экспорте страны, включает: ДС, содержащуюся в экспортируемой конечной или промежуточной продукции, которая потребляется непосредственно в стране-импортёре; ДС, содержащуюся в промежуточной продукции,

<sup>1</sup> На наш взгляд, термин «международные цепочки» точнее, чем «глобальные цепочки», поскольку «многие стоимостные цепочки являются скорее региональными, чем глобальными, и большинство узлов стоимостных цепочек процветает только благодаря мощной базе региональных поставок» (Implications of Global Value Chains for Trade, Investment, Development and Jobs. OECD, WTO, UNCTAD. 6 August 2013. P.29).



которую страна-импортёр реэкспортирует в третью страну; ДС, которая реимпортируется в страну-производителя. Иностранная ДС, содержащаяся в экспорте, включает стоимость промежуточной продукции, которая была импортирована для использования в производстве экспортируемых товаров и услуг.

Публикуемые данные позволяют оценить, какие страны экспортируют преимущественно продукцию собственного изготовления, а какие являются промежуточными или завершающими звеньями международных производственных цепочек. Они позволяют также установить распределение национальной и иностранной ДС в крупных секторах экономики.

Если основные данные международной торговли, содержащиеся в сборнике, публикуются за год, предшествующий году выхода сборника, то данные о ведущих экспортёрах промежуточной продукции публикуются по отношению к ним с лагом в год, а данные о страновой и отраслевой структуре ДС в экспорте – в четыре года.

### **ГРУППЫ ГОСУДАРСТВ ПО СОДЕРЖАНИЮ ИНОСТРАННОЙ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ В ИХ ЭКСПОРТЕ**

Статистические данные 2009 г. содержат информацию о торговле 57 стран и территорий (см. таблицу 1). Из них в 56 (во всех, кроме Люксембурга) доля национальной ДС в экспорте была выше 50%. В экспорте остального мира, не разделённом по отдельным странам, национальная ДС также превышала 50-процентный рубеж. Среднемировой уровень иностранной ДС в экспорте – 24,1%. Соответственно, выход за эту отметку говорит о высоком содержании иностранных компонентов и материалов в экспорте страны. Помимо Люксембурга, наибольшим (от 40 до 50%) оно было в Сингапуре, Словакии, Ирландии, Тайване, Республике Корея.

Меньшим, но всё равно высоким содержанием иностранной ДС в экспорте (от 30 до 40%) отличались (в порядке убывания) Венгрия, Чехия, Филиппины, Малайзия, Мальта, Вьетнам, Исландия, Литва, Нидерланды, Бельгия, Таиланд, Словения, Камбоджа, Финляндия, Швеция, Эстония, Китай, Португалия, Болгария, Дания, Австрия, Израиль, Мексика. Таким образом, высокое содержание иностранной ДС в экспорте было характерно для большей части промышленных стран Азии<sup>2</sup>, а также для малых и средних стран Европы. На территории этих стран размещены предприятия, которые либо выпускают готовую продукцию из компонентов, поставляемых другими странами, либо представляют собой промежуточные звенья в относительно длинных производственных цепочках. Как отмечают эксперты ВТО и Японской организации внешней торговли, «производственные цепочки, проходящие через Китай, характеризуются высокой степенью фрагментации и сложности,

---

<sup>2</sup> Устоявшийся термин «новые индустриальные страны Азии» охватывает Республику Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань. Со времени его возникновения индустриализировались сначала Малайзия, Филиппины, Таиланд и в большой степени Индонезия, а затем Китай и Вьетнам. Общепринятый термин для всей этой группы государств отсутствует.

Таблица 1.

Содержание национальной и иностранной добавленной стоимости в экспорте товаров и услуг отдельными государствами в 2009 г. (%)

Страна	Национальная добавленная стоимость	Иностранная добавленная стоимость	Всего
Люксембург	41,1	58,9	100,0
Сингапур	50,1	49,9	100,0
Словакия	55,7	44,3	100,0
Ирландия	57,7	42,3	100,0
Тайвань	58,5	41,5	100,0
Республика Корея	59,4	40,6	100,0
Венгрия	60,1	39,9	100,0
Чехия	60,6	39,4	100,0
Филиппины	61,6	38,4	100,0
Малайзия	62,1	37,9	100,0
Мальта	63,2	36,8	100,0
Вьетнам	63,4	36,6	100,0
Исландия	63,4	36,6	100,0
Литва	64,0	36,0	100,0
Нидерланды	64,1	35,9	100,0
Бельгия	65,0	35,0	100,0
Таиланд	65,5	34,5	100,0
Словения	65,6	34,4	100,0
Камбоджа	65,9	34,1	100,0
Финляндия	66,2	33,8	100,0
Швеция	66,4	33,6	100,0
Эстония	66,8	33,2	100,0
Китай	67,4	32,6	100,0
Португалия	67,6	32,4	100,0
Болгария	67,9	32,1	100,0
Дания	68,0	32,0	100,0
Австрия	68,4	31,6	100,0
Израиль	69,4	30,6	100,0
Мексика	69,7	30,3	100,0
Гонконг	71,5	28,5	100,0
Швейцария	71,5	28,5	100,0
Польша	72,1	27,9	100,0
Германия	73,4	26,6	100,0
Латвия	74,8	25,2	100,0
Франция	75,3	24,7	100,0
Румыния	75,8	24,2	100,0
<b>Весь мир</b>	<b>75,9</b>	<b>24,1</b>	<b>100,0</b>
Греция	76,9	23,1	100,0
Индия	78,1	21,9	100,0
Турция	78,2	21,8	100,0
Испания	79,3	20,7	100,0
Италия	79,9	20,1	100,0
Канада	80,5	19,5	100,0
Чили	81,5	18,5	100,0
Новая Зеландия	81,6	18,4	100,0
Великобритания	82,7	17,3	100,0
ЮАР	83,5	16,5	100,0
Норвегия	84,7	15,3	100,0
Япония	85,2	14,8	100,0
Индонезия	85,6	14,4	100,0
Австралия	87,5	12,5	100,0
Аргентина	87,9	12,1	100,0
Бруней	88,7	11,3	100,0
США	88,7	11,3	100,0
Бразилия	91,0	9,0	100,0
Российская Федерация	93,1	6,9	100,0
Саудовская Аравия	97,0	3,0	100,0

Источник: International Trade Statistics 2014. P.146.



включая значительное количество добавленной стоимости из каждой участвующей в них страны»<sup>3</sup>. Схема сборочных производств функционирует и в некоторых европейских странах<sup>4</sup>. В то же время дополнительными факторами локализации в них предприятий, входящих в международные производственные цепочки, являются относительно малые масштабы этих стран, а также высокая плотность производственных структур на континенте.

Группа стран и территорий, незначительно превышающих по данному показателю среднемировой уровень (от 24,1 до 30%), сравнительно невелика. В неё входил, как ни странно, Гонконг (28,5%), на одном уровне с ним находилась Швейцария. Далее следовали Польша, Германия, Латвия, Франция, Румыния. ЕС как целое также находился в этой группе. Уровень содержания иностранной ДС в экспорте был незначительно ниже среднемирового (от 24,1 до 18%) в Греции, Индии, Турции, Испании, Италии, Канаде, Чили, Новой Зеландии. Часть государств этого списка – страны, традиционно специализирующиеся на производстве продукции, в выпуске которой имеют ярко выраженные сравнительные преимущества (медь в Чили, продукция животноводства в Новой Зеландии) и вследствие территориальной удалённости и ограниченности трудовых ресурсов не располагающие подходящими условиями для развития сборочных производств.

К числу стран, в экспорте которых содержание иностранной ДС существенно ниже среднемирового (от 10 до 18%), относились Великобритания, ЮАР, Норвегия, Япония, Индонезия, Австралия, Аргентина, Бруней, США. В этой группе мы встречаем крупные индустриальные государства, промышленность которых обладает высокой степенью самодостаточности, а также ведущих экспортёров сырья (ЮАР, Норвегия, Австралия, Бруней).

Наконец, в группе стран с наименьшим содержанием иностранной ДС в экспорте (менее 10%) находились Бразилия, Российская Федерация, Саудовская Аравия. Это крупнейшие экспортёры сырья, стоимость которого намного превышает стоимость используемого для его добычи импортного оборудования.

Таким образом, группы стран, объединённых по признаку содержания иностранной ДС в экспорте, включают государства и территории с разным уровнем развития и разной степенью обработки экспорта. Большое влияние на долю иностранной ДС в экспорте оказывает размер страны – в нижней части списка находятся крупные государства. Однако и этот фактор не является определяющим – в Евросоюзе как целом содержание иностранной ДС в экспорте было выше среднемирового уровня.

---

<sup>3</sup> Trade Patterns and Global Value Chains in East Asia: From Trade in Goods to Trade in Tasks. Geneva, World Trade Organization, 2011. P.60.

<sup>4</sup> Так, в Китае, Республике Корея и Мексике направляется на экспорт около 75% импортной промежуточной продукции, используемой в производстве электроники, а в Венгрии – около 90% (см. OECD – WTO Database on Trade in Value-Added. Preliminary Results. P.2).

### ЭКСПОРТ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ И МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

Посмотрим теперь, как распределяется национальная и иностранная ДС в экспорте страной продукции тех отраслей, на которых она специализируется в глобальном масштабе. О такой специализации можно говорить в том случае, если доля соответствующей продукции в экспорте страны выше среднемировой. Рассмотрим с этой точки зрения страны, специализирующиеся на трёх секторах производства, выделяемых в соответствии с Международной стандартной промышленной классификацией (ISIC) – первичном (сырьё и материалы), вторичном (обрабатывающая промышленность) и третичном (сфера услуг). Для этого из всех стран, по которым ВТО приводит соответствующую статистику, выделим страны, специализирующиеся на поставках продукции одного из секторов производства (сырья, промышленной продукции или услуг), а затем определим, как соотносится содержание национальной и иностранной ДС в экспорте страной данной продукции с общемировым.

В среднем в мировом экспорте товаров и услуг 38,9% приходилось на промышленную продукцию, 16,4% – на сырьевые товары, 44,7% – на услуги. Соответственно, страны, доля в экспорте которых данной категории изделий превышает эти показатели, можно относить к специализирующимся на продукции данного сектора. Интересно, что США, Швейцария, Франция, Италия, Германия, Австрия, Словения, Турция, Филиппины превышали среднемировой уровень по содержанию в экспорте как промышленной продукции, так и услуг. Это наглядно показывает, что возрастание роли услуг в экспорте вовсе не обязательно означает деиндустриализацию. Одновременное высокое содержание в экспорте промышленной продукции и сырья наблюдалось значительно реже – им отличались лишь Аргентина, Индонезия, Мексика и Малайзия. Ещё меньше стран, в экспорте которых сочеталось высокое содержание сырья и услуг – Нидерланды, Литва и Новая Зеландия.

По доле **промышленной продукции** в экспорте из 57 стран, приведённых в таблице, общемировой уровень (38,9%) превысили 24 страны и территории – Китай, Таиланд, Япония, Венгрия, Чехия, Румыния, Мексика, Словакия, Тайвань, Филиппины, Республика Корея, Словения, Польша, Германия, Италия, Малайзия, США, Швейцария, Индонезия, Турция, Израиль, Австрия, Аргентина, Франция. Во всех перечисленных странах национальная ДС по содержанию в экспорте промышленной продукции превосходила иностранную (см. таблицу 2).

Общемировое содержание национальной ДС в экспорте промышленной продукции составляло 76,3%. Среди перечисленных 24 стран превосходили этот уровень восемь – США, Япония, Аргентина, Индонезия, Италия, Румыния, Турция, Германия. В группу государств с уровнем содержания национальной ДС в промышленном экспорте несколько ниже среднемирового, но достаточно высоким



(от 65 до 75%) входило девять государств – Франция, Китай, Таиланд, Польша, Швейцария, Израиль, Австрия, Республика Корея, Словения. Наконец, наименьший уровень национальной ДС в промышленном экспорте обнаруживали Тайвань, Мексика, Венгрия, Чехия, Филиппины, Словакия, Малайзия.

Таблица 2.

Содержание национальной и иностранной добавленной стоимости в экспорте промышленной продукции отдельными государствами в 2009 г. (%)

Страна	Национальная добавленная стоимость	Иностранная добавленная стоимость	Всего
США	89,6	10,4	100,0
Япония	89,5	10,5	100,0
Аргентина	86,7	13,3	100,0
Индонезия	86,2	13,8	100,0
Италия	82,8	17,2	100,0
Румыния	79,2	20,8	100,0
Турция	77,4	22,6	100,0
Германия	77,3	22,7	100,0
<b>Весь мир</b>	<b>76,3</b>	<b>23,7</b>	<b>100,0</b>
Франция	73,3	26,7	100,0
Китай	73,0	27,0	100,0
Таиланд	72,7	27,3	100,0
Польша	72,4	27,6	100,0
Швейцария	71,1	28,9	100,0
Израиль	70,6	29,4	100,0
Австрия	69,7	30,3	100,0
Республика Корея	69,6	30,4	100,0
Словения	66,9	33,1	100,0
Тайвань	64,0	36,0	100,0
Мексика	63,3	36,7	100,0
Венгрия	62,9	37,1	100,0
Чехия	61,8	38,2	100,0
Филиппины	60,7	39,3	100,0
Словакия	57,9	42,1	100,0
Малайзия	56,4	43,6	100,0

Рассчитано по: International Trade Statistics 2014. P.147.

Как видим, государства Восточной Азии, за исключением Японии и Индонезии, не вошли в число лидеров по содержанию национальной ДС в промышленном экспорте. Уровень иностранной ДС в их экспорте был выше мирового, что указывает на сборочный характер многих производств. В то же время высокое содержание национальной ДС характерно не только для США, Италии, Германии, но и для сравнительно недавно разместившей новые производства (в частности, автомобильные) Румынии, а также для Аргентины. Это свидетельствует о наличии на территории этих стран ряда последовательных звеньев производственных цепочек.

Таблица 3.

Содержание национальной и иностранной добавленной стоимости в экспорте сырья отдельными государствами в 2009 г. (%)

Страна	Национальная добавленная стоимость	Иностранная добавленная стоимость	Всего
Саудовская Аравия	99,7	0,3	100,0
Российская Федерация	98,3	1,7	100,0
Бруней	97,6	2,4	100,0
Норвегия	96,1	3,9	100,0
Аргентина	94,5	5,5	100,0
Австралия	91,4	8,6	100,0
Индонезия	90,9	9,1	100,0
Бразилия	90,8	9,2	100,0
Чили	90,1	9,9	100,0
Мексика	87,9	12,1	100,0
ЮАР	86,1	13,9	100,0
Канада	85,3	14,7	100,0
Вьетнам	82,9	17,1	100,0
Камбоджа	82,5	17,5	100,0
Новая Зеландия	81,9	18,1	100,0
Малайзия	81,1	18,9	100,0
<i>Весь мир</i>	<b>72,4</b>	<b>27,6</b>	<b>100,0</b>
Нидерланды	47,9	52,1	100,0
Литва	31,7	68,3	100,0

Рассчитано по: International Trade Statistics 2014. P.147.



Таблица 4.

Содержание национальной и иностранной добавленной стоимости в экспорте услуг отдельными государствами в 2009 г. (%)

Страна	Национальная добавленная стоимость	Иностранная добавленная стоимость	Всего
США	92,7	7,3	100,0
Великобритания	86,7	13,3	100,0
Кипр	84,6	15,4	100,0
Испания	83,8	16,2	100,0
Италия	83,4	16,6	100,0
Новая Зеландия	83,0	17,0	100,0
Турция	82,8	17,2	100,0
Греция	82,6	17,4	100,0
Индия	81,9	18,1	100,0
Франция	80,1	19,9	100,0
Гонконг	78,8	21,2	100,0
<b>Весь мир</b>	<b>76,7</b>	<b>23,3</b>	<b>100,0</b>
Латвия	76,6	23,4	100,0
Швейцария	76,4	23,6	100,0
Германия	75,0	25,0	100,0
Португалия	74,3	25,7	100,0
Польша	74,1	25,9	100,0
Болгария	72,4	27,6	100,0
Израиль	72,0	28,0	100,0
Австрия	70,5	29,5	100,0
Нидерланды	69,8	30,2	100,0
Эстония	69,7	30,3	100,0
Швеция	69,4	30,6	100,0
Словения	68,5	31,5	100,0
Бельгия	68,4	31,6	100,0
Финляндия	67,1	32,9	100,0
Литва	66,4	33,6	100,0
Филиппины	66,3	33,7	100,0
Мальта	65,8	34,2	100,0
Дания	63,3	36,7	100,0
Исландия	56,6	43,4	100,0
Сингапур	53,0	47,0	100,0
Ирландия	51,0	49,0	100,0
Люксембург	42,8	57,2	100,0

Рассчитано по: International Trade Statistics 2014. P.147.

По доле **сырья** в экспорте общемировой уровень (16,4%) превосходили 18 стран – Саудовская Аравия, Бруней, Чили, Норвегия, Вьетнам, Австралия, Индонезия, ЮАР, Российская Федерация, Камбоджа, Канада, Аргентина, Бразилия, Нидерланды, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Литва (см. таблицу 3). Общемировое содержание национальной ДС в экспорте сырья составляло 72,4% (то есть было ниже, чем в промышленности). Однако у ведущих поставщиков сырья доля национальной ДС в экспорте была выше, чем во вторичном секторе. Среди стран, приведённых в таблице, ниже среднемирового уровня она была лишь в двух – в Нидерландах и Литве (видимо, сказался высокий уровень интернационализации производственной деятельности в ходе добычи газа Нидерландами). Содержание национальной ДС в экспорте сырья было выше 90% в 9 странах – в Саудовской Аравии, Российской Федерации, Брунее, Норвегии, Аргентине, Австралии, Индонезии, Бразилии, Чили. Содержание от 80 до 90% наблюдалось в 7 странах – Мексике, ЮАР, Канаде, Вьетнаме, Камбодже, Новой Зеландии, Малайзии. Таким образом, Россия оказалась в группе государств, в сырьевом экспорте которых содержание национальной ДС близко к 100%.

По доле **услуг** в экспорте среднемировой уровень составил 44,7%, что указывает на высокую степень интернационализации данной сферы. Наивысшего уровня (свыше 80%) этот показатель достиг в странах и территориях, выступающих в роли оффшорных центров – Люксембурге, Гонконге, Кипре. Всего из числа рассматриваемых стран среднемировой уровень превышали 34 – кроме названных, в их число вошли Греция, Мальта, Ирландия, Латвия, Великобритания, Исландия, Испания, Сингапур, Бельгия, Дания, Финляндия, Австрия, Португалия, Эстония, Швеция, Индия, Швейцария, Франция, Израиль, Болгария, США, Германия, Италия, Турция, Новая Зеландия, Нидерланды, Словения, Филиппины, Литва, Польша (см. таблицу 4).

Общемировое содержание национальной ДС в экспорте услуг составляло 76,7% (практически столько же, сколько и в промышленности). Выше этого уровня оно было у 11 стран и территорий из числа приведённых в таблице. Это содержание превысило 90% только у одной страны – США, которые подтверждают тем самым свою репутацию мирового лидера по производству и экспорту услуг. От 80 до 90% составила доля национальной ДС в экспорте 9 стран и территорий – Великобритании, Кипра, Испании, Италии, Новой Зеландии, Турции, Греции, Индии, Франции. Наконец, незначительно превысил мировой уровень Гонконг (78,8%).

Несколько ниже среднемирового уровня (от 76,7 до 60%) было содержание национальной ДС в экспорте услуг такими странами, как Латвия, Швейцария, Германия, Португалия, Польша, Болгария, Израиль, Австрия, Нидерланды, Эстония, Швеция, Словения, Бельгия, Финляндия, Литва, Филиппины, Мальта, Дания. Сравнительно низким (от 50 до 60%) оно являлось в Исландии, Сингапуре, Ирландии. Наконец, единственная из списка страна, где национальная ДС составила меньше 50% экспорта – Люксембург (42,8%).



Таким образом, высокое содержание национальной ДС характерно для экспорта высокоразвитых стран, специализирующихся на поставках услуг в мировом масштабе (США, Великобритания, Италия, Франция), некоторых оффшорных центров (Кипр, Гонконг), а также государств, лидирующих в отдельных секторах сферы услуг (Индия, ставшая крупным поставщиком программного обеспечения). Большинство развитых стран Европы, а также вошедших в ЕС государств Центральной и Восточной Европы отличаются сравнительно низким содержанием национальной ДС в экспорте услуг.

Эксперты ОЭСР проанализировали индекс участия стран «Группы 20» в глобальных цепочках приращения стоимости<sup>5</sup>. Данный индекс оценивает участие страны в этих цепочках как со стороны экспорта, так и со стороны импорта. Он рассчитывается как отношение стоимости импортной промежуточной продукции, входящей в состав экспорта, и стоимости экспортной промежуточной продукции, входящей в состав экспорта третьих стран, к внешнеторговому обороту. Максимальную величину индекса (свыше 60%) в 2009 г. продемонстрировала Республика Корея. От 40 до 50% он составлял в России, Германии, Франции, Саудовской Аравии, Великобритании, Японии, Италии, Индии, Индонезии, Австралии. От 30 до 40% – в США, Турции, Бразилии, Канаде, Аргентине, ЮАР. Таким образом, в число стран, отличающихся высоким уровнем участия в производственных цепочках, входят как высокоразвитые промышленные государства, так и крупные экспортёры сырья. А США, экономика которых отличается высокой степенью самодостаточности, характеризуются сравнительно низким уровнем участия в них, наряду с Канадой, Бразилией и Аргентиной. Однако необходимо обратить внимание на то, что участие Саудовской Аравии и России в международных производственных цепочках почти целиком обеспечено включением их продукции в экспорт третьих стран (что логично для поставщиков сырья). Доля импортируемой ими промежуточной продукции в их экспорте крайне низка. Содержание ДС данной страны в экспорте третьих стран намного превышает содержание импортируемой ДС в её экспорте также для Бразилии, Индонезии и (внимание!) США и Японии. Несколько меньшее, но также значительное превышение наблюдается в Великобритании. Зато для Франции и Германии участие в международных производственных цепочках со стороны экспорта и со стороны импорта является сбалансированным. А для Республики Корея и Мексики доля иностранной ДС в их экспорте значительно превышает долю их ДС в экспорте третьих стран (ввиду преобладания в их экспорте продукции сборочных производств).

\* \* \*

Участие страны в международных производственных цепочках в качестве импортёра иностранной промежуточной продукции именуется «восходящим» участием, тогда как участие в качестве поставщика промежуточной продукции, используемой в экспорте других стран – «нисходящим» участием<sup>6</sup>. Соответственно,

---

<sup>5</sup> См. Implications of Global Value Chains for Trade, Investment, Development and Jobs.

<sup>6</sup> См. МЭ и МО №3, 2015 . С.7.

экспортёры сырья, стоящие у истоков производственной цепочки, являются по преимуществу её «нисходящими» участниками, тогда как страны, осуществляющие сборку готовой продукции из импортных компонентов – «восходящими». Страны, которые специализируются на изготовлении конечной продукции из импортных частей и компонентов при невысоком уровне использования отечественного сырья (Республика Корея, Мексика), участвуют в международных производственных цепочках преимущественно со стороны импорта. Высокий уровень участия в международных производственных цепочках как со стороны экспорта, так и со стороны импорта характерен для развитых стран, производящих высокотехнологичные части и компоненты (Германия, Франция). В то же время крупные развитые страны с ёмкими внутренними рынками могут быть относительно замкнутыми, поскольку многие производственные цепочки целиком помещаются на их территории. Такими странами являются США и Япония. В Великобритании преобладание «нисходящего» участия в международных производственных цепочках над «восходящим», видимо, объясняется тем, что она является крупным экспортёром сырья (в 2012 г. доля топлива и сырья в её экспорте составляла, по данным ВТО, 18,1%, тогда как в Германии – 6,1%, во Франции – 7,2%, в Италии – 8,2%<sup>7</sup>). Российская Федерация, как крупный экспортёр сырья, уступает по доле национальной ДС в экспорте лишь Саудовской Аравии. Соответственно, увеличение удельного веса продукции высокой степени обработки в российском экспорте означало бы повышение содержания в нём иностранной ДС.

### БИБЛИОГРАФИЯ:

Кондратьев В.Б. Мировая экономика как система глобальных цепочек стоимости // МЭ и МО №3, 2015. С.5-17 (Kondrat'ev V.B. Mirovaja jekonomika kak sistema global'nyh seropchek stoimosti // MJe i MO №3, 2015. S.5-17).

International Trade Statistics 2013. Geneva, World Trade Organization, 2013. 208 P.

International Trade Statistics 2014. Geneva, World Trade Organization, 2014. 166 P.

Implications of Global Value Chains for Trade, Investment, Development and Jobs. OECD, WTO, UNCTAD. 6 August 2013. Prepared for the G-20 Leader Summit Saint Petersburg (Russian Federation) September 2013. 31 P.

OECD – WTO Database on Trade in Value-Added. Preliminary Results. 2013. 4 P.

Trade Patterns and Global Value Chains in East Asia: From Trade in Goods to Trade in Tasks. Geneva, World Trade Organization, 2011. 130 P.

WTO Database (<http://stat.wto.org/CountryProfile/WSDBCountryPFView.aspx?Language=E&Country=GB>;  
<http://stat.wto.org/CountryProfile/WSDBCountryPFView.aspx?Language=E&Country=DE>;  
<http://stat.wto.org/CountryProfile/WSDBCountryPFView.aspx?Language=E&Country=FR>;  
<http://stat.wto.org/CountryProfile/WSDBCountryPFView.aspx?Language=E&Country=IT>) (accessed 05.05.2014).

<sup>7</sup> WTO Database (accessed 05.05.2014).

