



## «Знаковое явление в нашей науке»

*А.Н. Покровский*

*Заслуженный деятель науки России, доктор экономических наук, профессор (Всероссийский научно-исследовательский конъюнктурный институт)*

*В.А. Савин*

*Кандидат экономических наук, доцент (Институт экономики РАН)*

**В** заголовке рецензии вынесены слова академика РАН, Председателя секции экономики Отделения общественных наук РАН Д.С. Львова из предисловия к рецензируемой нами книге (с. 17). \* Оценка сочинения В.М. Симчера весьма высокая и это вполне правомерно. Автор проделал гигантскую работу, пытаясь воссоздать единую картину динамики российской экономики за более чем 100 лет. Задача эта, скажем прямо, не из легких, особенно если учесть, что в этот период воздействие на экономику страны оказывали разные системы государственного управления.

Книга открывается статьей «Переосмысливая прошлое, видеть будущее. Обращение к читателю», написанной академиком РАН Н.П. Федоренко. Она стала последним его прижизненным словом, которому было суждено стать своеобразным откровением-завещанием.

Н.П. Федоренко высказывает следующее интересное суждение:

«Квалифицируя книгу (и особенно представленные в ней обильные исторические данные) как крупное исследование, особо следует обратить внимание на представленные в ней оценки зависимости темпов экономического развития России от господствовавших в стране в XX в. 13 различных периодов правлений, каждый из которых в нашей истории по существу расценивался (продолжает расцениваться и теперь) и на деле приравнивался к режиму, едва ли каждый раз не равному смене общественного строя.

На основе полученных оценок автор доказательно, с цифрами в руках установил отсутствие фактических оснований для широко распространенных в нашей истории утверждений о наличии в России якобы тесной корреляции между периодами успешных правлений ... и высокими темпами экономического роста, в том числе темпами последующего экономического роста (с трехлетним лагом после завершения соответствующего периода правления).

Напротив, автор установил наличие здесь скорее отрицательной корреляции, что, по-видимому, указывает на факт существования больших разрывов между мнимыми и реальными оценками периодов успешных правлений в России» (с. 8).

Совершенно справедливо в «Предисловии» к книге академик Д.С. Львов отмечает, что «самое трудное в любой науке объединить все сделанное вместе, представить все накопленное в виде единого целого» (с. 10). В.М. Симчера успешно справился с этой задачей.

\* В.М. Симчера. Развитие экономики России за 100 лет. 1900–2000. Исторические ряды, вековые тренды, институциональные циклы. – М.: Наука, 2006. – 587 с.



Особый интерес для работников внешнеэкономической сферы, по нашему мнению, представляет глава 8 «Внешняя торговля России за 100 лет». Она состоит из следующих параграфов: 1. Краткие методологические пояснения. 2. Вековые тренды в развитии внешней торговли России. 3. Исторические особенности и институциональные циклы в развитии внешней торговли России. 4. Структурные тренды в развитии внешней торговли. 5. Мировые тренды роста внешней торговли России.

Остановимся подробнее на методологических пояснениях, поскольку без них невозможно адекватно воспринимать статистические ряды. Итак, приводимые в настоящей главе о внешней торговле цифровые данные, взятые из источников разных лет, несмотря на внешнюю простоту, представляют собой сложные показатели, точное прочтение которых требует необходимых пояснений.

Пояснения эти, помимо очевидных причин, предопределяются существующими объективными различиями в содержательном толковании, методологии исчисления, охвате наблюдаемых периодов и территорий, применяемых в разные годы различных физических единиц и мер учета, классификаций и схем налогообложения товаров внешней торговли.

Имеют существенное значение каждый раз также различия в порядке фиксирования цен и курсов валют на товары внешней торговли, равно как и различия в порядке включения в них разного рода дополнительных расходов, в частности расходов по консигнации, страхованию и фрахтованию грузов.

Наконец, существенно затрудняют дело различия в определении стран первичного происхождения импортируемых и стран конечного назначения экспортируемых товаров, равно как и различия в трактовке самих одноименных показателей внешней торговли, начиная с показателей состава экспорта и импорта товаров и услуг и кончая показателями определения условий торговли и др., которые в таможенной, статистической, налоговой и банковской практике (и в России, и в целом мире) всегда значимы и требуют каждый раз трудоемких пересчетов.

Путь преодоления существующих затруднений – стандартизация разнородных показателей учета, отчетности и анализа внешней торговли, приведение их к единому основанию, – на первый взгляд хотя и простой, но тем не менее на протяжении целых столетий формирования и развития внешней торговли с трудом и лишь частично пройден.

Отсюда очевидная необходимость корректировки практически всех цифр и показателей, которые, охватывая целое столетие, да еще столетие самых крупных перемен в общественной жизни (и в мире, и особенно в России), никак не могли не претерпеть модификаций под влиянием изложенных существенных различий.

**1. Территория, к которой относятся сведения.** За отдельные отрезки времени приводятся данные с охватом различных территорий России. Данные до 1918 г. приводятся в границах Российской Империи.

С 1918 г. по сентябрь 1923 г. включительно приводятся данные по европейской границе СССР. За последующее время, начиная с октября 1923 г., – по всем границам СССР. За период 1909–1913 гг. цифры относятся ко всей территории бывшей Российской Империи, кроме Финляндии. В целом за 100 лет данные пересчитаны и приводятся в современных границах Российской Федерации.

**2. Отчетные периоды.** Во всех таблицах данные о внешней торговле, кроме периода с октября 1921 г. по сентябрь 1928 г. включительно (1921/22–1927/28), относятся к календарным годам (за указанные годы первичные данные относятся к хозяйственному году – октябрь–сентябрь; эти данные впоследствии пересчитывались к соответствующему календарному году).

**3. Учет количества товаров.** До марта 1930 г. товары, облагаемые пошлинами, учитывались по весу брутто или нетто в зависимости от того, с какого веса взыскивалась пошлина по действовавшему таможенному тарифу. Беспшлинные товары до указанного периода учитывались по весу нетто при отсутствии упаковки, и по весу брутто – при наличии упаковки. С марта 1930 г. все товары учитываются по весу нетто.

**4. Цены и курсы рубля.** Данные по внешней торговле в целом за 100 лет приводятся в сопоставимых ценах и по курсу рубля 2000 г. За отдельные периоды XX в. использовались сопоставимые цены и курсы рубля разных лет.

За период 1918–1924 гг., или за 1918–1923/24 гг. оценки приведены в ценах 1913 г.; за 1925–1937 гг., или за 1924/25–1937 гг. – в ценах 1926 г., за период 1945–1990 гг. – в ценах 1980 г., за 1992–2005 г. – в ценах 2000 г.



Перевод иностранной валюты в рубли производится по курсам золотого рубля (1 рубль = 1 доллар США), а с апреля 1936 г. – по курсам, установленным Госбанком для расчетов по внешней торговле (4,38 руб. за 1 долл.). В связи с этим данные с 1909 г. до 1936 г. пересчитаны с увеличением в 4,38 раза. С 1945 г. применяется курс 0,6 руб. за 1 долл. США, с 1990 г. – 1,74 руб. за 1 долл., а с 1992 г. – текущие курсы рубля.

Стоимость экспортных товаров определялась в ценах FOB (цена франко–граница страны–экспортера), а импортных товаров в ценах CIF (цена франко–граница страны–импортера). Подробные определения цен FOB и CIF приводятся далее.

**5. Классификация и номенклатура товаров.** Данные приводятся в соответствии с действующей (с 1991 г.) Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД), представляющей разновидность международной Гармонизированной системы описания и кодирования товаров, которая в свою очередь не что иное, как обновленная вариация Международной стандартной торговой классификации (МСТК), принятой ООН первоначально в 1948 г. До 1991 г. использовалась Единая номенклатура товаров внешней торговли (ЕНТВТ), введенная Минвнешторгом (с января 1948 г.) и Наркомвнешторгом с 1 января 1934 г. В отдельных случаях и за более ранние годы использовались другие классификации, в том числе Международная стандартная торговая классификация (МСТК). В таких случаях приводимые под одним наименованием данные (например, ткани льняные, удобрения, фрукты сухие и т.д.) различаются и требуют пересчета. Подобного рода случаи, когда это имеет более или менее существенное значение, оговорены в соответствующих примечаниях.

**6. Учет стран назначения и происхождения товаров.** По экспорту указаны страны потребления экспортных товаров, по импорту – страны–производители соответствующих импортных товаров.

За 1913 г. по экспорту приведены страны назначения товаров, а по импорту – страны, осуществляющие закупки соответствующих товаров. Данные по этим странам приводятся в довоенных границах. Данные по Китаю за 1913 г. включают Синьцзян. За все годы (кроме 1913 г.) цифры по Бельгии включают Люксембург. За 1934–1937 гг. торговля с Голландией включает торговлю СССР с голландскими колониями.

**7. Определение основных показателей.** *Внешнеторговый оборот* – суммарный стоимостной объем экспорта и импорта за календарный год.

*Сальдо торгового баланса* – разность между стоимостью экспорта и импорта. Если стоимость экспорта больше импорта, торговый баланс активный, а сальдо положительное, приводится со знаком «плюс» (+); если стоимость импорта меньше экспорта, торговый баланс пассивный, а его сальдо отрицательное, приводится со знаком «минус» (-).

В объем экспорта (вывоза) и импорта (ввоза) включаются все товары и материальные ценности, в том числе безвозмездная гуманитарная или техническая помощь, выставочные экземпляры, подарки.

Экспорт и импорт учитываются на единых базисных условиях поставки: экспорт – по ценам FOB, а импорт – по ценам CIF.

При этом при поставке на условиях FOB (fob – free on board – «свободно на борту») в цену включаются, помимо стоимости самого товара, все расходы, связанные с его доставкой до борта корабля, в том числе расходы по погрузке на борт. При сухопутных перевозках, помимо стоимости товаров, в цену включаются расходы, связанные с его доставкой до границы страны–экспортера.

При поставке на условиях CIF (cif – cost, insurance, freight – стоимость, страхование, фрахт) в цену включается вся стоимость товара на условиях FOB, а также расходы по страхованию товара в пути и его транспортировке до порта назначения. Товарная структура и географическое распределение импорта по отдельным регионам мира, их группам и экономическим организациям приводятся в ценах FOB.

*Индексы условий торговли* – отношение индексов средних цен экспорта к индексам средних цен импорта. Эти индексы показывают опережающую покупательную способность экспорта по сравнению с импортом. Если указанные индексы превышают 1, или 100%, то условия внешней торговли для данной страны благоприятны, если находятся ниже 1, или 100% – неблагоприятны.



*Коэффициент открытости экономики* – доля экспорта в ВВП, или экспортная квота, – показатель, характеризующий степень участия страны в международном разделении труда\*.

*Коэффициент импортной зависимости* – доля импорта в ВВП, или импортная квота, определяемая как отношение импорта к ВВП в процентах\*\*.

*Мировые цены* – устойчивые контрактные цены основных мировых производителей товаров и услуг, фиксируемые на регулярной основе известными товарными биржами (биржами нефти, металлов, леса, зерна, удобрений и др.)\*\*\*.

*Коэффициент покрытия импорта экспортом* – отношение экспорта к импорту, величина которого больше 1, или 100%, характеризует положительное, а меньше 1, или 100% – отрицательное сальдо торгового баланса.

Кроме отечественных изданий, при подготовке настоящей главы использованы издания ООН, МВФ, Всемирного банка, ГАТТ/ВТО, ОЭСР, МСИ и других организаций. В отдельных случаях из-за использования несопоставимых данных или различных правил округлений между приводимыми одноименными показателями могут иметь место определенные незначительные расхождения, которые при ознакомлении с материалами настоящей главы следует игнорировать как ничтожные.

В порядке иллюстрации масштабов проделанной автором работы приводим таблицу, которая еще никогда доселе не публиковалась в нашей печати.

Таблица 1

**Рост внешней торговли России в XX в.**

Год	Общий внешнеторговый оборот				Годовой прирост в % к предыдущему году, в ценах		Рост в разгах к 1900 г., в ценах	
	Млрд руб.,* в ценах		Млрд долл.,** в ценах		1913 г.	2000 г.	1913 г.	2000 г.
	1913 г.	2000 г.	1913 г.	2000 г.				
1900	1,3	5,9	0,67	9,7	-	-	1,00	1,00
1901	1,4	5,9	0,72	9,7	0,9	0,0	1,09	1,00
1902	1,5	6,4	0,77	1,5	7,7	8,4	1,17	1,08
1903	1,7	7,4	0,88	12,1	15,3	15,6	1,25	1,25
1904	1,7	7,3	0,88	12,0	0,2	-1,4	1,26	1,24
1905	1,7	7,5	0,88	12,3	4,0	2,7	1,31	1,27
1906	1,9	8,3	1,00	13,6	7,0	10,7	1,40	1,41
1907	1,9	8,3	1,00	13,6	0,3	0,0	1,41	1,41
1908	1,9	8,4	1,00	13,8	0,6	1,2	1,42	1,42
1909	2,3	10,2	1,18	16,7	22,1	12,1	1,73	1,73
1910	2,5	11,1	1,29	18,2	8,5	8,8	1,88	1,88
1911	2,8	12,1	1,44	19,8	8,7	9,0	2,05	2,05
1912	2,7	11,8	1,40	19,3	-2,3	-2,5	2,00	2,00

\* В данном случае представляется более точным говорить не о доле экспорта в ВВП, или экспортной квоте, а об отношении стоимости экспорта к ВВП. (Ред.)

\*\* В данном случае более точно говорить не о доле импорта в ВВП, или импортной квоте, а об отношении стоимости импорта к ВВП. (Ред.)

\*\*\* В действительности определение мировых цен значительно более сложное, чем дано в книге. (Ред.)



## РЕЦЕНЗИЯ

Год	Общий внешнеторговый оборот				Годовой прирост в % к предыдущему году, в ценах		Рост в разгах к 1900 г., в ценах	
	Млрд руб.,* в ценах		Млрд долл.**, в ценах		1913 г.	2000 г.	1913 г.	2000 г.
	1913 г.	2000 г.	1913 г.	2000 г.				
1913	2,9	12,6	1,49	20,7	7,6	6,8	2,15	2,14
1914	2,1	9,0	1,08	14,8	-22,2	-28,6	1,67	1,53
1915	2,2	4,2	1,13	6,9	4,8	-55,3	1,75	0,71
1916	2,1	2,1	1,08	3,4	-4,5	-50,0	1,67	0,36
1917	0,9	0,9	0,46	1,5	-57,1	-57,1	0,72	0,15
1918	0,5	0,5	0,25	0,8	-45,4	-45,4	0,39	0,08
1919	0,05	0,02	0,00	0,03	-90,0	-96,0	0,04	0,00
1920	0,1	0,1	0,01	0,2	100,0	400,0	0,08	0,02
1921	0,7	0,7	0,38	1,1	600,0	600,0	0,48	0,12
1922	1,5	1,5	0,77	2,5	114,2	114,2	1,08	0,25
1923	1,2	1,2	0,62	2,0	-20,0	-20,0	0,86	0,20
1924	2,6	2,6	1,34	4,3	116,7	116,7	1,86	0,44
1925	5,6	5,6	2,89	9,2	115,4	115,4	4,01	0,95
1926	6,3	6,3	3,25	10,3	12,5	12,5	4,51	1,07
1927	6,5	6,5	3,35	10,7	3,2	3,2	4,66	1,10
1928	7,6	7,6	3,92	12,5	20,0	20,0	5,45	1,29
1929	7,9	7,9	4,08	13,0	3,5	3,5	5,64	1,34
1930	9,2	9,2	4,74	15,1	16,5	16,5	6,57	1,56
1931	8,4	8,4	4,33	13,8	-8,7	-8,7	6,00	1,42
1932	5,6	5,6	2,90	9,2	-33,3	-33,3	4,00	0,95
1933	3,7	3,7	2,01	6,1	-33,9	-33,9	2,64	0,63
1934	2,9	2,9	1,49	4,8	-21,6	-21,6	2,07	0,49
1935	2,7	2,7	1,39	4,4	-6,9	-6,9	1,93	0,46
1936	2,7	2,7	1,39	4,4	0,0	0,0	1,93	0,46
1937	3,1	3,1	1,60	5,1	14,8	14,8	2,22	0,53
1938	0,5	0,5	0,8	0,8	-83,9	-83,9	0,36	0,08
1939	0,5	0,5	0,8	0,8	0,0	0,0	0,36	0,08
1940	0,5	0,5	0,8	0,8	0,0	0,0	0,36	0,10
1941	0,6	0,6	1,00	1,0	20,0	20,0	0,43	0,14
1942	0,8	0,8	1,30	1,3	33,3	33,3	0,57	0,17
1943	1,0	1,0	1,60	1,6	25,0	25,0	0,71	0,20
1944	1,2	1,2	2,00	2,0	20,0	20,0	0,86	0,20
1945	1,2	1,2	2,00	2,0	0,0	0,0	0,86	0,22
1946	1,3	1,3	2,10	2,1	8,3	8,3	0,93	0,27
1947	1,6	1,6	2,60	2,6	23,1	23,1	1,14	0,36
1948	2,1	2,1	3,10	3,4	31,3	31,3	1,50	0,42
1949	2,5	2,5	4,10	4,1	19,0	19,0	1,78	0,49
1950	2,9	2,9	4,00	4,8	16,0	16,0	2,07	0,54
1951	3,2	3,2	5,00	5,2	10,3	10,3	2,28	0,64
1952	3,8	3,8	6,20	6,2	18,8	18,8	2,71	0,77
1953	4,5	4,5	7,40	7,4	18,4	18,4	3,21	0,86
1954	5,1	5,1	8,40	8,4	13,3	13,3	3,64	0,98
1955	5,8	5,8	9,50	9,5	13,7	13,7	4,17	1,10
1956	6,5	6,5	10,70	10,7	12,1	12,1	4,64	1,27



Год	Общий внешнеторговый оборот				Годовой прирост в % к предыдущему году, в ценах		Рост в разгах к 1900 г., в ценах	
	Млрд руб.,* в ценах		Млрд долл.,** в ценах		1913 г.	2000 г.	1913 г.	2000 г.
	1913 г.	2000 г.	1913 г.	2000 г.				
1957	7,5	7,5	12,80	12,3	15,4	15,4	5,35	1,32
1958	7,8	7,8	12,80	12,8	4,0	4,0	5,56	1,61
1959	9,5	9,5	15,60	15,6	21,8	21,8	6,78	1,71
1960	10,1	10,1	16,60	16,6	6,3	6,3	7,20	1,80
1961	10,6	10,6	17,40	17,4	5,0	5,0	7,56	2,05
1962	12,1	12,1	19,8	19,8	14,2	14,2	8,64	2,19
1963	12,9	12,9	21,2	21,2	6,6	6,6	9,21	2,36
1964	13,9	13,9	22,8	22,8	7,8	7,8	9,93	2,47
1965	14,6	14,6	23,9	23,9	5,0	5,0	10,4	2,56
1966	15,1	15,1	24,8	24,8	3,4	3,4	10,8	2,78
1967	16,4	16,4	26,9	26,9	8,6	8,6	11,7	3,05
1968	18,0	18,0	29,5	29,5	9,8	9,8	12,9	3,36
1969	19,8	19,8	32,5	32,5	10,0	10,0	14,1	3,75
1970	22,1	22,1	26,9	26,9	11,6	11,6	15,8	4,00
1971	23,6	23,6	38,7	38,7	6,8	6,8	16,9	4,41
1972	26,0	26,0	42,6	42,6	10,2	10,2	18,6	5,31
1973	31,3	31,3	51,3	51,3	20,4	20,4	22,4	6,71
1974	39,6	39,6	64,3	64,3	26,5	26,5	28,3	8,59
1975	50,7	50,7	83,1	83,1	28,0	28,0	36,3	9,63
1976	56,8	56,8	93,2	93,2	12,0	12,0	40,6	10,73
1977	63,3	63,3	103,8	103,8	11,4	11,4	45,3	11,90
1978	70,2	70,2	115,1	115,1	10,9	10,9	50,2	13,61
1979	80,3	80,3	131,7	131,7	14,4	14,4	57,4	15,95
1980	94,1	94,1	154,3	154,3	17,2	17,2	67,3	18,60
1981	109,7	109,7	179,9	179,9	16,6	16,6	78,5	20,27
1982	119,6	119,6	196,1	196,1	9,0	9,0	85,5	21,61
1983	127,5	127,5	209,1	209,1	6,6	6,6	91,1	23,69
1984	139,8	139,8	229,3	229,3	9,6	9,6	99,9	24,08
1985	142,1	142,1	233,0	233,0	1,6	1,6	101,5	22,19
1986	130,9	130,9	214,7	214,7	-7,9	-7,9	93,5	21,85
1987	128,9	128,9	211,4	211,4	-1,6	-1,6	92,0	22,39
1988	132,1	132,1	216,6	216,6	2,5	2,5	94,3	23,88
1989	140,9	140,9	231,1	231,1	6,7	6,7	100,6	22,29
1990	131,5	131,5	183,3	183,3	-6,7	-6,7	93,9	14,81
1991	87,4	87,4	121,9	121,9	-33,5	-33,5	62,4	11,75
1992	69,3	69,3	96,6	96,6	-20,7	-20,7	49,5	12,63
1993	74,5	74,5	103,9	103,9	7,6	7,6	53,2	14,39
1994	84,9	84,9	118,9	118,9	13,9	13,9	60,6	17,69
1995	104,4	104,4	145,5	145,5	23,0	23,0	74,6	19,29
1996	113,8	113,8	158,7	158,7	9,0	9,0	81,3	19,58
1997	115,5	115,5	161,0	161,0	-1,5	-1,5	80,1	16,15
1998	95,3	95,3	132,8	132,8	-17,5	-17,5	66,1	14,00
1999	82,6	82,6	115,2	115,2	-15,3	-15,3	56,0	18,29
2000	107,9	107,9	107,9	107,9	30,6	30,6	73,1	18,3



Год	Общий внешнеторговый оборот				Годовой прирост в % к предыдущему году, в ценах		Рост в разах к 1900 г., в ценах	
	Млрд руб., * в ценах		Млрд долл., ** в ценах		1913 г.	2000 г.	1913 г.	2000 г.
	1913 г.	2000 г.	1913 г.	2000 г.				
1901-2000	106,6	102,0	107,2	98,2	4,5	3,0	83,0	18,91
2001	111,6	111,6	155,4	155,4	3,4	3,4	75,6	20,44
2002	120,6	120,6	168,3	168,3	8,1	8,1	81,7	25,76
2003	152,0	152,0	212,0	212,0	26,0	26,0	103,0	33,90
2004	200,0	200,0	279,8	279,8	32,0	32,0	144,5	38,89

### Примечания к таблице:

\* В сопоставимых инвалютных рублях, деноминированных по курсу, 1 рубль до апреля 1936 г. равен 4,38 руб., после апреля 1936 г. до 1998 г. – 1000 руб., с 1998 г. равно 1 руб. В границах соответствующих лет.

\*\* В долларах США по расчетному курсу 1,94 руб./долл. (1900–1936 гг.), 0,61 инвалютных руб./долл. или 1,64 долл. один инвалютный рубль (1938–1990 гг.). С 1991 г. данные приводятся по плавающему курсу 0,6–31,78 руб./долл. Расчеты за 1917–1991 г. по официальному курсу 1,94 руб./долл. будут давать, очевидно, заниженные оценки внешнеторгового оборота нашей страны в долларах США. По этой причине они в настоящей работе за все 100 лет не приводятся.

Данная таблица, помещенная на с. 230–232 книги, заслуживает тщательного анализа и комментариев, серьезных выводов и рекомендаций. Возможны и вопросы, а также возражения. Это вполне естественно, особенно если учесть, что по отдельным периодам ранее публиковались несколько иные статистические ряды.

Из таблицы 8.12 книги (см. с. 250) можно почерпнуть любопытные цифры: если в 1900 г. внешнеторговый оборот России составлял 2,3% от мирового итога, в том числе по экспорту 1,2, а по импорту 1,1%, то в 2000 г. соответствующие показатели составили 1,1, 1,7 и 0,5%. Иными словами, за столетие роль российской внешней торговли в мировом итоге не только не увеличилась, но даже снизилась.

В книге имеется таблица 28 «Паритеты покупательной способности (ППС) и валютные курсы в 1996 г.» (с. 514–515). Она имеет важное значение при международных сопоставлениях стоимостных макропоказателей разных стран, содержит ответ, почему в ряде случаев использование официальных валютных курсов приводит к существенным искажениям. Это относится прежде всего к России, бывшим республикам СССР, развивающимся странам в тех случаях, когда сопоставляют их макроэкономические показатели (ВВП, национальный доход и др.) с соответствующими показателями развитых стран.

Что касается сопоставлений макропоказателей развитых стран между собой, то допустимо, как правило, параллельное использование и официальных валютных курсов, и ППС (например, если идет речь о сопоставлении показателей США и Великобритании, США и Израиля, США и Сянган (Гонконга), США и Австралии, Сингапура и Исландии, Сингапура и Нидерландов).

При международных сопоставлениях макроэкономических показателей разных стран нередко приходится решать проблему совершенно определенную: установить, как соотносятся между собой физические объемы сопоставляемых макропоказателей. А эта задача может быть решена только при условии сравнения этих показателей по покупательной силе национальных валют. В свое время это продемонстрировали в теории и на практике такие выдающиеся экономисты, как Джильберт и Крэвис (основное сочинение этих авторов перевел на русский язык В.М. Кудров).

Конечно, ППС имеет определенные недостатки, но использование этих коэффициентов сегодня в большей мере приближает нас к истинным соотношениям физических объемов, чем другие способы.



Таблица 2

**Паритеты покупательной способности (ППС) и валютные курсы в 1996 г.**

Страна	Единиц национальной валюты за 1 доллар США		Отношение валютного курса к ППС (ППС=1)	Сопоставимый уровень цен (отношение ППС к валютному курсу) США= 100
	ППС	Валютный курс		
Россия	220 <sup>1*</sup>	5124 <sup>1*</sup>	2,32	43
<b>Европа</b>				
Австрия	13,6	10,6	0,780	128
Албания	29,72	104,53	3,517	28
Белоруссия	3462	13534	3,910	26
Бельгия	36,8	31	0,841	119
Болгария	41,93	174,84	4,170	24
Великобритания	0,644	0,641	0,996	100
Венгрия	72,55	152,65	2,104	48
Германия	2,03	1,50	0,742	135
Греция	214	241	1,126	89
Дания	8,33	5,80	0,696	144
Ирландия	0,673	0,625	0,930	108
Исландия	76,76	66,71	0,869	115
Испания	124	127	1,024	98
Италия	1583	1544	0,975	103
Латвия	0,225	0,552	2,453	41
Литва	1,48	4,0	2,705	37
Люксембург	39,7	31	0,780	128
Македония	21,34	40,0	1,875	53
Молдавия	1,01	4,61	4,547	22
Нидерланды	2,04	1,69	0,825	121
Норвегия	9,11	6,46	0,709	141
Польша	1,36	2,66	1,950	51
Португалия	122	154	1,260	79
Румыния	727	3083	4,241	24
Словакия	12,20	30,65	2,513	40
Словения	97,08	135,39	1,395	72
Украина	0,48	1,83	3,816	26
Финляндия	5,89	4,59	0,780	128
Франция	6,57	5,12	0,779	128
Хорватия	3,80	5,44	1,432	70
Чехия	11,69	27,15	2,322	43
Швейцария	2,05	1,24	0,602	166
Швеция	9,68	6,71	0,693	144
Эстония	5,37	12,04	2,241	45
<b>Азия</b>				
Азербайджан	942	4229	4,48	22
Армения	89,08	409,83	4,61	22
Бангладеш <sup>2*</sup>	10,57	41,80	3,95	25
Вьетнам <sup>2*</sup>	2176	11065	5,08	20
Грузия	0,33	1,17	3,48	29
Израиль	3,25	3,19	0,98	102





## РЕЦЕНЗИЯ

Страна	Единиц национальной валюты за 1 доллар США		Отношение валютного курса к ППС (ППС=1)	Сопоставимый уровень цен (отношение ППС к валютному курсу) США= 100
	ППС	Валютный курс		
Индонезия <sup>2*</sup>	770,64	2342	3,04	33
Иран <sup>2*</sup>	537,57	1751	3,26	31
Казахстан	19,41	70,18	3,62	28
Киргизия	2,45	12,85	5,23	19
Южная Корея <sup>2*</sup>	642,1	804,5	1,25	80
Лаос <sup>2*</sup>	269,52	921,1	3,42	29
Малайзия	1,55	2,51	1,62	62
Монголия	179,1	548,80	3,07	33
Непал <sup>2*</sup>	10,34	56,69	5,48	18
Пакистан <sup>2*</sup>	10,10	36,08	3,57	28
Сингапур <sup>2*</sup>	1,63	1,41	0,86	116
Сянган (Гонконг) <sup>2*</sup>	7,77	7,73	1,00	100
Таджикистан	56,55	283,45	5,03	20
Таиланд <sup>2*</sup>	11,19	25,34	2,26	44
Туркмения	436	3516	8,06	12
Турция	32275	81405	2,07	48
Узбекистан	12,06	40,25	3,33	30
Филиппины <sup>2*</sup>	8,86	26,22	2,96	34
Шри-Ланка <sup>2*</sup>	17,56	55,28	3,15	32
Япония	166	109	0,66	152
<b>Америка</b>				
Канада	1,19	1,36	1,15	87
Мексика	3,79	7,60	2,00	50
США	1,00	1,00	1,00	100
<b>Австралия и Океания</b>				
Австралия	1,30	1,28	0,98	102
Новая Зеландия	1,48	1,45	0,98	102
Фиджи <sup>2*</sup>	0,85	1,40	1,64	61

**Источник:** Российский статистический ежегодник. М.: 2001.

**Примечания к таблице:**

1\* В фактически действовавших ценах; в масштабе цен 1996 г.

2\* Оценки ЭСКАТО ООН на базе сопоставлений по данным за 1993 г.

Спору нет, автор привлек обширный перечень источников. Все же думается, если бы В.М. Симчера использовал в своей книге сведения из сочинений С.С. Шаталина, В.М. Кудрова, В.Л. Сельцовского, научно-исследовательского конъюнктурного института и другие, то научный уровень книги был бы еще выше.

В то же время в книге встречаются и чрезмерности, которые из-за своей необязательности только утяжеляют структуру изложения о развитии экономики России за последние 100 лет. Например, на с. 402–403 дается «Хронология жизни великих мыслителей России и других стран мира» с 7–6 века до н.э., на с. 404–407 – «Хронология жизни великих ученых России и других стран мира» с 6 в. до н.э., на с.407–416 даже «Хронология исторических битв и сражений в мире и России».

В заключение отметим, что тираж книги всего лишь 1 тыс. экз. Это слишком мало для данного случая. Такой тираж едва ли удовлетворит и самую верхнюю часть айсберга дотошных экономистов.