



# Торгово-экономическое сотрудничество России и Китая

*Ф.А. Тринич*

Экономическая составляющая стратегического партнерства России и Китая становится все более осязаемой, демонстрируя небывалые темпы развития торгово-экономического сотрудничества, поступательный рост взаимных капиталовложений, углубление других форм деловых связей.

Самым очевидным свидетельством этих позитивных явлений выступают показатели увеличения объемов взаимной торговли. По официальным данным ФТС РФ, за пять лет наступившего века (2001-2005 гг.) суммарная стоимость торгового оборота между двумя государствами достигла 63,2 млрд долл. и в 2,4 раза превзошла тот же показатель за последние пять лет ушедшего века (1996-2000 гг.). При этом суммарная стоимость российского экспорта увеличилась в 2,1 раза, а импорта – почти в 3,7 раза. Тем не менее экспорт, как и прежде, заметно превышал импорт, в результате чего положительное для России сальдо торгового баланса достигло за пять лет весьма внушительной суммы в 24,5 млрд долл.

Ежегодные темпы прироста взаимных поставок в этот период колебались в пределах 25-37%, в том числе экспорта – 21-29%, а импорта – 38-73%. В последовавшие годы темпы прироста ввоза китайских товаров возросли еще более и в 2006 г. составили 77,7%, в 2007 г. – 89% и в 2008 г. – 42,3%. Как следствие, в 2007 г. впервые торговый баланс сложился с отрицательным для России сальдо в 8,5 млрд долл. В 2008 г. эта тенденция получила дальнейшее развитие: сальдо в пользу Китая достигло 13,6 млрд долл.

В результате за два последних года Китаю удалось компенсировать 4/5 «потерь», которые накопились в торговом балансе с Россией за

предшествующие шесть лет текущего века. Конечно, столь стремительное увеличение российско-китайской торговли в какой-то мере обусловлено ростом мировых цен на большинство товаров взаимного обмена, но прежде всего свидетельствует об активизации партнеров в расширении торгово-экономических контактов, происходящем при действенном государственном участии.

Достигнутый объем торгового обмена, отражающий не только коммерческие сделки, но и значительную часть экономического, в том числе инвестиционного сотрудничества, обеспечил заметное усиление значимости Китая во внешней торговле России и прежде всего в импорте, отмеченное за восемь лет XXI века. Если в 2000 г. на его долю пришлось 4,5% оборота (6 место), в том числе 5,1% экспорта (4 место) и 2,8% импорта (8 место), то в 2007 г. удельный вес Китая в российском внешнеторговом обороте возрос до 7,6% (3 место вслед за Германией и Нидерландами), в экспорте составил 4,5% (7 место), а в импорте достиг 13,0%. Это позволило Китаю опередить Германию, много лет бывшую постоянным лидером, и занять первое место в качестве поставщика товаров в Россию.

Китайское таможенное управление в своих публикациях фиксирует более высокие показатели взаимной торговли. По его данным, товарооборот между Китаем и Россией за 1996-2000 гг. был на 6,3 млрд долл., или на 24% больше, а за 2001-2005 гг. – уже на 24,6 млрд долл., или на 39% больше, чем по сведениям ФТС РФ. В последние годы различие в показателях уменьшилось: в 2007 г. оно составило почти 7,9 млрд долл., или 20%, а в 2008 г. – всего 0,9 млрд долл., т.е. менее 2%.



Таблица 1

## Торговля России с Китаем (млн долл.)

	1996-2000	2001	2002	2003	2004	2005	2001-2005	2006	2007	2008
Оборот	25894	7242	9238	11564	14855	20313	63212	28668	40319	55901
Экспорт России в Китай	20627	5596	6837	8257	10107	13048	43845	15758	15895	21152
Импорт России из Китая	5267	1646	2401	3307	4748	7265	19367	12910	24424	34749
Сальдо	15360	3950	4436	4950	5359	5783	24478	2848	-8529	-13597

**Источник:** Подсчитано по данным ФТС РФ.

Складывается разница за счет обеих составляющих торгового обмена, но особенно велика при сравнении торговли китайскими товарами. Экспорт Китая в Россию за 2001-2005 гг., по его данным, составил 3,8 млрд долл. и оказался почти на 75% больше импорта России из Китая, по данным ФТС РФ.

Разночтение показателей таможенных служб характерно и для других стран, но обыч-

но не в таких масштабах. В основном оно вызвано различиями в методике учета торговых операций. В российско-китайских отношениях это обусловлено еще и тем, что таможенные службы нашего соседа точнее фиксирует объемы приграничной и так называемой “челночной”, или неорганизованной, торговли, которая подчас умело обходит российскую таможню.

Таблица 2

## Торговля Китая с Россией (млн долл.)

	1996-2000	2001	2002	2003	2004	2005	2001-2005	2006	2007	2008 <sup>1</sup>
Оборот	32174	10670	11017	15761	21232	29103	87783	33386	48165	56830
Импорт Китая из России	22873	7960	8259	9726	12129	15891	53965	17554	19677	23830
Экспорт Китая в Россию	9301	2710	2758	6035	9103	13212	33818	15832	28488	33000
Сальдо	-13572	-5250	-5501	-3691	-3026	-2679	-20147	-1722	8811	9170

**Примечание к таблице:**

1. Оценка.

**Источник:** Подсчитано по данным ГТУ Китая.

Во внешней торговле Китая роль России также укрепилась, однако в 2007 г. с долей в 2,5% она занимала более скромное 7 место, заметно уступая его главным торговым партнерам. В 2006 г. при общем объеме

внешнеторгового оборота КНР в 1760,7 млрд долл. торговля с США составила 262,7 млрд долл. (14,9%), Японией – 207,4 млрд долл. (11,8%), Южной Кореей – 134,3 млрд долл. (7,6%).



Таблица 3

## Соотношение показателей ГТУ Китая и ФТС РФ (в %)

	1996-2000	2001	2002	2003	2004	2005	2001-2005	2006	2007	2008
Оборот	124,2	147,3	119,3	136,3	142,9	143,3	138,9	116,5	119,5	101,7
Импорт/Экспорт Китая	110,9	142,2	120,8	117,8	120,0	121,8	123,0	111,4	123,8	112,6
Экспорт/Импорт России	176,6	164,6	114,9	182,5	191,7	181,8	174,6	122,6	116,7	95,0

**Источник:** Подсчитано по данным ФТС РФ и ГТУ Китая.

По имеющимся оценкам, при сохранении сложившихся темпов развития китайско-российская торговля в 2010 г. может достигнуть 65-68 млрд долл., в том числе экспорт Китая – 41-42 млрд долл., а импорт – 24-26 млрд долл. Таким образом, отрицательное для России сальдо торгового баланса возрастет до 16-17 млрд долл.

Однако за столь убедительной динамикой российско-китайского торгового обмена и амбициозными планами его дальнейшего роста просматриваются настораживающие явления, которые не совсем отвечают, чтобы не сказать противостоят, хозяйственным интересам России.

В течение многих десятилетий еще у СССР, а потом у России, торговый баланс с Китаем почти неизменно складывался с положительным сальдо. За последнее пятилетие ушедшего века (1996-2000 гг.) такое сальдо, по данным ФТС РФ, достигло внушительной суммы в 15,4 млрд долл. (по данным ГТУ – 13,6 млрд долл.). В первые шесть лет (2001-2006 гг.) нового столетия оно увеличилось еще на 27,3 млрд долл. (21,9 млрд долл.).

Столь значительный дефицит, конечно, не устраивал Китай, который в торговле с большинством других государств имеет положительное сальдо. Вместе с тем сложившееся положение позволяло российским представителям с позиций превосходства, но почти искренне призывать к сбалансированности торговли, предполагая, однако, что достигнута она будет не скоро. Однако китайские торговые организации, самые крупные из которых прямо принадлежат государству либо действительно им контролируются, проявили свойственную им настойчивость в организации экспортной экспансии. Результат, и весьма убедительный, про-

явился в 2007 г. и получил солидное подтверждение в 2008 г. Судя по приведенному прогнозу развития торгового баланса, Китай уже в ближайшие годы сможет продолжить увеличение положительного сальдо. Однако еще важнее обратить внимание на то, что неблагоприятная для России динамика торгового обмена с Китаем сопровождается негативными сдвигами в его товарной структуре.

Можно, конечно, вспомнить давний период истории становления КНР, когда СССР выступал почти единственным партнером, эффективно содействовавшим становлению тяжелой промышленности Китая, а комплектные поставки разнообразного оборудования были основной статьей советского экспорта.

Ныне успешное экономическое развитие, обильные иностранные инвестиции и получение от Запада передовых технологий позволяют Китаю рассматривать Россию, прежде всего, как источник энергетических ресурсов и других видов сырья и полуфабрикатов и рынок сбыта своих промышленных товаров, включая машиностроительную продукцию. Происходит это буквально на глазах.

Еще в конце прошлого века главными статьями российского экспорта выступали машины и оборудование (в 1998 г. – 29,6%) и черные металлы (21,2%). Важную роль играли древесина и целлюлозно-бумажные изделия (12,2%), удобрения (13,6%), другая химическая продукция, а поставки нефти и нефтепродуктов (4,2%) имели второстепенное значение. С наступлением нового века неуклонная трансформация экспорта в сырьевом направлении ускорилась. По данным ФТС РФ, в 2006-2007 гг. удельный вес топлива почти достиг 42%, а в 2008 г. уже превысил 52%. В 2007 г. укрепились роль в основном необработанной древе-



сины (17%) и продукции химической промышленности (15%), прежде всего удобрений (6%). Однако в 2008 г. их доля несколько снизилась. Вместе с тем удельный вес машин, оборудования и средств транспорта в 2007 г. упал ниже

7%, черных металлов – ниже 4%. В 2008 г. падение как относительных, так и абсолютных размеров экспорта машиностроительной продукции продолжилось: в результате ее доля составила всего 4,4%.

Таблица 4

## Товарная структура экспорта России в Китай

Код ТН ВЭД		2000 г.		2006 г.		2007 г.		2008 г.	
		Млн долл.	%	Млн долл.	%	Млн долл.	%	Млн долл.	%
	Экспорт, всего	5247	100,0	15758	100,0	15892	100,0	21152	100,0
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	74	1,4	208	1,3	201	1,3	138	0,6
25-27	Минеральные продукты	373	7,1	6802	43,2	7059	44,4	11925	56,4
	в том числе:								
27	Топливо-энергетические товары	350	6,7	6602	41,9	6619	41,6	11066	52,3
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	797	15,2	1888	12,0	2434	15,3	2945	13,9
	в том числе:								
31	Удобрения	235	4,5	880	5,6	1020	6,4	1536	7,2
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	3	0	5	0	7	0	9	0
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	763	14,5	2321	14,7	3385	21,3	3285	15,5
	в том числе:								
44	Древесина	344	6,5	1807	11,5	2718	17,1	2475	11,7
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	14	0,3	20	0,1	23	0,3	1,3	0
72-83	Металлы и изделия из них	1498	28,5	1536	9,8	818	5,1	1129	5,3
	в том числе:								
72	Черные металлы	884	16,8	1058	6,7	590	3,7	642	3,0
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	718	13,7	2048	13,0	1072	6,7	936	4,4
	Другие товары*	2	0	3	0	7	0	10	0

### Примечание к таблице:

\* Включает товары с кодами 68-70, 91, 92, 94-97.

Источник: Подсчитано по данным ФТС РФ.



Развитие негативной для России тенденции недостаточно компенсируют поставки в рамках военно-технического сотрудничества, значительную часть которых обычно не показывают в открытой таможенной статистике. Хотя Китай, наряду с Индией, остается основным покупателем разнообразных видов военной техники и оружия, миллиардные в прошлом поставки сокращаются. По данным ФТС, экспорт оружия и боеприпасов, их частей и принадлежностей в 2007 г. составил 820,2 млн долл. (3,4%), а в 2008 г. – 733,3 млн долл. (2,1% всего российского экспорта в Китай).

Этому способствует активный переход от простых торговых сделок к технологическим соглашениям, согласно которым Китай по российской документации быстро осваивает собственное производство новейших образцов этой продукции. К тому же, вопреки запретительным статьям ряда соглашений, китайские компании позволяют себе экспортировать под своей маркой некоторые виды самолетов и других изделий, произведенных по российской технологии. В 2008 г. они, например, начали продвигать на мировой рынок аналог российской зенитной ракетной системы (ЗРС) С-300. Впрочем, точно также они поступают и с товарами, освоенными при содействии компаний других государств. В результате из покупателей китайские организации превращаются в успешных конкурентов.

По этой причине Россия отказалась продавать Китаю партию самолетов Су-33. Китайские ВВС вроде бы хотели приобрести 50 этих потребителей, но первоначально запросили в качестве образцов лишь два самолета. Опасаясь утечки технологий, российский поставщик приостановил переговоры.

По существу прямо противоположный процесс происходит в товарной структуре российского импорта из Китая.

Еще в конце прошлого века, по данным ФТС РФ, основными статьями ввоза оставались мясо, овощи, фрукты и другое продовольствие (15-20%) и, конечно, товары широкого потребления (30%), в основном одежда и обувь. На долю машинотехнической продукции, включая бытовую технику, приходилось не более 10%. Китайские изделия, подчас достаточно низкого качества, по началу во многом обеспечивали неудовлетворенный спрос населения Дальнего Востока, Сибири и даже центральных областей России, включая Москву. При этом как

оптовой, так и розничной торговлей занимались и занимаются как крупные китайские компании, так и тысячи мелких торговцев, которые нередко прочно оседают в российских городах и даже обзаводятся семьями с гражданами России.

Однако новым, прежде мало ожидавшимся явлением последних лет, стало так называемое облагораживание экспорта в Россию, которого китайской стороне удалось добиться существенным увеличением поставок разнообразной машинотехнической продукции не только бытового, но и производственного назначения, в том числе легковых и грузовых автомобилей.

За 2006-2008 гг. на долю машин, оборудования и средств транспорта уже пришлось почти 54% импорта из Китая. При этом по значению к электротехнической продукции (26%) приблизилось промышленное оборудование общего назначения (20%).

Поставки средств транспорта в 2007 г. выросли в 4 раза и превысили 1,6 млрд долл. Десять лет назад вряд ли можно было предположить, что Россия будет покупать в Китае легковые и грузовые автомобили и автобусы, производимые по иностранным технологиям, которые по ценам так успешно конкурируют с материнскими образцами, что российские покупатели готовы пренебречь их более низким качеством. Более того, китайские компании создают в России автосборочные предприятия.

В числе других товаров, закупаемых в Китае, важнейшей статьёй выступают игрушки. В 2008 г. они обошлись в 896 млн долл., что составило более 2,5% расходов по импорту. Китай выступает крупнейшим в мире производителем и экспортером игрушек. Несмотря на многочисленные сообщения о низком качестве и даже вредности китайской продукции для детей, ее поставки на мировой рынок, включая Россию, неуклонно возрастают.

Указанные тенденции в товарной структуре взаимных поставок еще ярче проявляются в сведениях ГТУ Китая. Они показывают еще более высокий удельный вес российских сырьевых товаров в импорте Китая. За 2006-2007 гг. на долю топливно-энергетических товаров, по китайским данным, пришлось 50,5%, а древесины и целлюлозно-бумажных изделий – 17,6%, т.е. в сумме более 2/3 закупок. В то же время доля машинотехнической продукции не превысила 1,3%.



Таблица 5

**Товарная структура импорта России из Китая**

Код ТН ВЭД		2000 г.		2006 г.		2007 г.		2008 г.	
		Млн долл.	%	Млн долл.	%	Млн долл.	%	Млн долл.	%
	Импорт, всего	949	100,0	12910	100,0	24405	100,0	34749	100,0
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	149	15,7	791	6,1	1097	4,5	1351	3,9
25-27	Минеральные продукты	82	8,6	197	1,5	248	1,0	390	1,1
	в том числе:								
27	Топливо-энергетические товары	58	6,1	102	0,8	163	0,7	208	0,6
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	163	17,2	962	7,5	1624	6,6	2362	6,8
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	31	3,3	143	1,1	300	1,2	499	1,4
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	39	4,1	152	1,2	256	1,0	458	1,3
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	148	15,6	1870	14,5	3546	14,5	5256	15,1
72-83	Металлы и изделия из них	52	5,5	768	5,9	2091	8,6	2924	8,4
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	111	11,7	6811	52,8	13170	53,9	18732	53,9
	Другие товары*	66	6,9	1203	9,3	1940	7,9	2643	7,6

**Примечание к таблице:**

\* Включает товары с кодами 68-70, 91, 92, 94-97.

**Источник:** Подсчитано по данным ФТС РФ.

Столь низкие относительные показатели по этой группе товаров обусловлены не только более высоким удельным весом сырьевых товаров, но и тем, что китайская статистика не учитывает закупки военно-технической продукции. В результате абсолютные размеры российского экспорта машин, оборудования и средств транспорта, по данным ФТС, оказались в 2006-2007 гг. на 2,65 млрд долл., или в 6,6 раза больше, чем их импорт по данным ГТУ.

Сведения по китайскому экспорту машино-технической продукции в Россию за те же два года меньше показателей ФТС по ее импорту

уже на 6,67 млрд долл. Кроме различий в методах учета, других объяснений мы предложить не можем. В результате их доля в поставках Китая, по данным ГТУ, составляет лишь 30%.

Более высокий удельный вес в китайском экспорте в России в 2006-2007 гг. заняли текстиль, текстильные изделия и обувь – почти 39%. За ними с большим отставанием следуют металлы и изделия из них (8%), химическая продукция (6%), продовольственные товары и с/х сырье (4,5%), кожевенное сырье, пушнина и изделия из них (4%).



Существенные различия таможенных данных двух стран отмечены и в торговле китайским текстилем и обувью. Стоимостной объем их экспорта по сведениям ГТУ за два года превысил 17,1 млрд долл. и оказался втрое больше показателей ФТС по импорту (5,4 млрд долл.).

Одной из причин этого, видимо, следует считать значительные поставки этих товаров в рамках приграничной торговли, а также их ввоза мелкими партиями небольшими китайскими компаниями розничной торговли, которые российская таможня фиксирует не полностью.

Таблица 6

### Товарная структура импорта Китая из России

Код ТН ВЭД		2006 г.		2007 г.	
		Млн долл.	%	Млн долл.	%
	Импорт, всего	17554	100,0	1967	100,0
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	1284	7,3	1434	7,3
25-27	Минеральные продукты	9869	56,2	10259	52,1
	в том числе:				
27	Топливо-энергетические товары	9464	53,9	9341	47,5
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	2189	12,5	2552	13,0
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	13	0,1	14	0,1
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	2800	16,0	3760	19,1
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	8	0,0	10	0,0
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	32	0,2	45	0,2
72-83	Металлы и изделия из них	1133	6,5	1332	6,8
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	217	1,2	256	1,3
	Другие товары	2	0,0	5	0,0

Источник: ГТУ Китая.

В результате происходящих перемен товарное наполнение торговых связей с Китаем приобрело свойства, характерные для отношений России с ЕС. Она все больше выступает источником сырья и рынком сбыта китайской промышленной продукции. При этом особое внимание следует обратить на намечаемые пути развития стратегического партнерства, которые могут лишь закрепить сложившуюся картину.

Судя по итогам неоднократных переговоров руководства обоих государств, китайская сторона самым важным направлением экономического сотрудничества считает энергетику. Особенно последовательно она настаивает на сооружении нефтепровода в Китай, как от-

вода от основной магистрали Восточная Сибирь – Тихий Океан (ВСТО). Предполагается, что его мощность составит не менее 15 млн т в год и он заменит или дополнит нынешние поставки по железной дороге, которые экономически менее выгодны и устойчивы.

Можно напомнить, что по первоначальным планам по предложению ЮКОС главный нефтепровод намечалось направить только в Китай. Это поставило бы экспорт восточно-сибирской нефти в полную зависимость от одного партнера. Безусловно, верное решение строить ВСТО к побережью открыло возможность продавать российскую нефть ряду государств АТР, что, конечно, укрепляет позиции России на рынке региона.



Таблица 7

**Товарная структура экспорта Китая в Россию**

Код ТН ВЭД		2006 г.		2007 г.	
		Млн долл.	%	Млн долл.	%
	Экспорт, всего	15832	100,0	28488	100,0
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	837	5,3	1166	
25-27	Минеральные продукты	178	1,1	244	0,9
	в том числе:				
27	Топливо-энергетические товары	142	0,9	194	0,7
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	1051	6,6	1681	5,9
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	1082	6,8	807	2,8
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	154	1,0	271	1,0
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	5640	35,7	11516	40,4
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	11	0,1	24	0,1
72-83	Металлы и изделия из них	1108	7,0	2353	8,3
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	4592	29,0	8724	30,6
	Другие товары	1168	7,4	1703	6,0

Источник: ГТУ Китая.

Пока же в торговле нефтью с Китаем сложились неблагоприятные для российских поставщиков условия. Правда, они были предопределены действиями не только китайской, но и российской стороны.

В конце 2004 г. China National Petroleum Corp. (CNPC) помогла «Роснефти» с финансированием приобретения «Юганснефтегаза». Китайская компания внесла 6 млрд долл. в качестве предоплаты за поставку ей по железной дороге до конца 2010 года 48 млн т нефти. Это соответствовало 17,05 долл. за баррель и в то время считалось нормальным. Однако с последовавшим ростом мировых цен заключенный контракт оказался крайне неудачным. Неоднократные попытки «Роснефти» пересмотреть его условия по вполне понятным причинам наталкивались на сопротивление китайского партнера.

С приближением окончания контракта «Роснефть» заявила, что в дальнейшем поставки нефти будет осуществлять на новых условиях, отвечающих ее интересам. Вместе с тем в

2008 г. она начала переговоры с китайскими банками о кредите в 15 млрд долл. Одновременно «Транснефть» вела переговоры о предоставлении ей кредита в 10 млрд долл. В обмен китайская сторона получила обязательства о ежегодных поставках 15 млн т российской нефти в течение 20 лет и строительстве упомянутого отвода.

Переговоры заметно затянулись, так как стороны не могли достигнуть согласия по условиям кредитования и стоимости нефти. Китайские банки потребовали пять видов гарантий и ряд других неприемлемых требований, а при определении цен на нефть CNPC ожидала, как и прежде, хорошего дисконта к средневзвешенному показателю.

Соглашение, получившее неофициальное название «нефть взамен на кредиты», удалось подписать 17 февраля 2009 г. В нем подтверждены основные параметры: в обмен на кредиты в 25 млрд долл. Россия поставит Китаю по нефтепроводу с 2011 по 2030 г. 300 млн т нефти, или по 15 млн т в год.





Подробные условия соглашения не объявлены. По различным оценкам, ставка кредита составит 5-7% годовых. Кредитором выступает Банк развития Китая, его российским агентом будет ВТБ. Как будут определять формулу цены нефти пока неизвестно. Часть кредита, предоставленного «Транснефти», будет использована для финансирования строительства отвода от ВСТО протяженностью 67 км, которое начнут в апреле-мае текущего года. Завершить его предполагают в середине 2010 г. По первоначальной оценке, его сооружение обойдется в 10 млн рублей.

Выгодность указанных кредитных соглашений для России пока оценить трудно. В китайской прессе, ссылаясь на авторитетных экспертов, эти соглашения называют новой моделью в сфере торговли нефтью. При этом подчеркивают исключительно большую роль правительств обоих государств. Отмечают также неблагоприятную для России конъюнктуру мировой экономики и нефтяного рынка, мешающую ей добиться хороших ценовых условий.

Другое направление, настойчиво продвигаемое китайской стороной – строительство газопровода. Переговоры по этому проекту идут трудно и уже много лет. Основная проблема – несогласованность цен. Исходя из своих интересов, Китай хочет, чтобы цена на газ не превышала стоимость собственного угля, который ныне обеспечивает почти 2/3 энергетического баланса страны. Первоначально китайские компании соглашались платить за российский газ 100 долл. за тыс.куб.м, затем, ссылаясь на договоренности с Туркменистаном, а позже и с Казахстаном, повысили свое предложение до 180-200 долл. При этом в Европе Россия в то время продавала газ по 200 долл., а с конца 2008 г. – по 400 и даже 500 долл.

К тому же реальное освоение богатых газовых, как и нефтяных месторождений Восточной Сибири, еще предстоит. Газопровод большой протяженности предстоит строить по трудному рельефу. Один из предполагаемых маршрутов – через Алтай – экологически самый нетронутый природный регион мира. Против этого активно выступают экологи. Все вышесказанное ставит под сомнения возможность быстрой реализации газового соглашения вопреки неоднократно провозглашавшимся намерениям и заверениям.

Еще один энергетический проект, защищенный А.Чубайсом, – увеличение продаж в Китай электроэнергии. Вопреки предостережениям в адрес РАО «ЕЭС» о том, что опасно делать упор на развитие экспорта электроэнергии в Китай и создание под это гигантских производственных мощностей, в приграничных районах были построены мощные Бурейская и Зейская ГЭС. При этом должный объем внутреннего потребления не был обеспечен.

РАО «ЕЭС России» и Государственная электросетевая корпорация Китая в 2006 г. подписали соглашение об экспорте электроэнергии в КНР. Оно предполагало поставку на первом этапе (2008-2010 гг.) 3,6-4,3 млрд кВт-ч в год, на втором этапе (2010-2015 гг.) – до 18 млрд кВт-ч и на третьем этапе (после 2015 г.) – до 38,4 млрд кВт-ч в год. В конечном итоге РАО ЕЭС планирует довести объем ежегодных поставок в Китай до 60 млрд кВт-ч. Однако реализация этих наметок натолкнулась на несогласованность цен, ибо предлагавшийся обоими партнерами уровень цен сильно расходится, в чем каждая из сторон винит другую.

В 2006 г. Китай предлагал РАО цену закупки 1,5-1,8 цента за 1 кВт-ч при том, что средняя цена электричества в стране составляла не менее 2 центов. РАО утверждало, что такая цена – ниже его издержек производства. По другим данным, РАО предлагало электроэнергию по 8 центов при внутренней цене в Китае – 4 цента за 1 кВт-ч.

Фактические поставки электроэнергии в Китай за 2001-2005 гг. составили 1208 млн кВт-ч на 25,5 млн долл. Средняя за пять лет цена составила 2,1 цента. В 2006 г. экспорт достиг 523 млн кВт-ч на 11 млн долл. В январе 2007 г. он составил 35 млн кВт-ч на 0,9 млн долл., а с 1 февраля 2007 г. торговля прекратилась.

Возобновили поставки электроэнергии в Китай 2 марта 2009 г. Одной из главных причин, видимо, можно считать резкое падение внутреннего спроса на электроэнергию, что заставило ФСТ снизить экспортных тариф до приемлемого для Китая уровня. Интер РАО наметило поставить в Китай в течение трех месяцев 240 млн кВт-ч, а за весь 2009 г. при благоприятных условиях довести продажи до 1 млрд кВт-ч, что окажется втрое меньше прежних амбициозных намерений.



Более позитивным для России примером сотрудничества в энергетике служит сооружение в Китае АЭС при содействии наших специалистов с поставкой необходимого комплектного оборудования.

Расширение связей намечено и в других сферах. Представители обеих сторон на разных уровнях постоянно говорят о намерениях развивать сотрудничество в инновационных, высокотехнологичных отраслях.

Подписано немало меморандумов о намерениях и конкретных соглашениях, создан ряд совместных организаций, занятых выполнением интересных проектов. Ожидают, что они обеспечат существенное увеличение взаимных поставок различных машин и оборудования, технологий и других результатов НИОКР. Однако их реализация пока не находит отражения в товарной структуре экспортно-импортных операций.

Развитие торговых отношений подкрепляется поступательной динамикой инвестиционного сотрудничества, в котором китайская сторона в последние годы также заметно опережает российскую по объему капиталовложений.

Согласно китайским сведениям, на конец 2007 г. накопленный объем прямых инвестиций в российскую экономику достиг 1374 млн долл., увеличившись по сравнению с 2005 г. почти в 3 раза. Прямые инвестиции России в китайскую экономику достигли 660 млн долл. и увеличились лишь на 22%.

Заметно различаются сферы вложений обеих стран. Инвестиционная деятельность китайских предприятий сосредоточена в заготовке и переработке леса, разработке полезных ископаемых, строительстве, торговле, легкой промышленности, бытовой электротехнике, связи и других сферах услуг. Таким образом, они участвуют в углублении сырьевой специализации России, сложившейся в торговле.

Существенно возросли объемы выполняемых китайскими компаниями подрядных строительных работ и трудовых услуг. Только в 2007 г. их стоимость составила 1,1 млрд долл., а новых контрактов заключено на 1,6 млрд долл. На конец года суммарный объем подписанных контрактов достиг 8,22 млрд долл., из которых уже выполнено работ на 4,46 млрд долл. Для их выполнения, по официальным данным, в 2006 г. в Россию было направлено 22,9 тыс. человек, а в 2007 г. – 25,4 тыс. чел. Их использо-

вали в основном на Дальнем Востоке и Сибири для сельскохозяйственных работ, в строительстве, лесоразработке, пошиве одежды и оказании медицинских услуг. Сколько из них вернулись на родину не приводится, да этого скорее всего никто и не знает. Сведения различных источников о численности китайцев, живущих в России, многообразны и носят оценочный характер. Есть мнение, что только в Москве их насчитывается до 500 тысяч, а на Дальнем Востоке возможно и более миллиона и их число будет постоянно увеличиваться.

Мировой экономический кризис негативно сказывается на экономике и прежде всего внешнеэкономических связях КНР, вызывает, в частности, рост безработицы. Видимо, по этой причине с начала 2009 г. отмечено значительное увеличение выезда китайских рабочих на заработки в Россию. За два месяца текущего года только через пограничный переход Маньчжурия, где находится крупный ж/д узел, выехало 10 тыс. человек. В марте ежедневно продолжали выезжать 200-220 человек.

Оседание на постоянное жительство, создание смешанных семей - исторически проверенный способ мирного освоения соседних территорий. Именно таким образом китайцы уже несколько столетий назад стали значительной частью населения, занявшего экономические высоты, в Сингапуре, Малайзии, Таиланде, в меньшей мере в Индонезии. Большие китайские общины сложились и в ряде других стран, включая США, где у них прочные хозяйственные позиции.

Общий объем российских контрактных обязательств в Китае на конец 2007 г. составил 1,83 млрд долл., увеличившись за год на 11,6%. Их основная часть сосредоточена в разных сферах производства, строительства и транспортных перевозок.

Уже с середины 2008 г. экономические затруднения вызвали замедление развития торгового обмена между Россией и Китаем. Если в I квартале темпы прироста товарооборота еще составляли внушительные 40,4%, то во II квартале они уже снизились до 23,8%, в III квартале – до 11,6%, а в IV квартале составили всего 4,8%. В январе 2009 г. в результате ухудшения экономического положения в обеих странах динамика взаимных поставок стала негативной. По сравнению с январем 2008 г. экспорт Китая в Россию уменьшился на 27,6% до 1,73 млрд долл., импорт – на 50% до 0,83 млрд и товарооборот – на 42%.



По мнению торгпреда РФ в КНР С.Цыплакова<sup>1</sup>, в 2009 г. торговый обмен между двумя странами в лучшем случае возрастет на 10%. При этом он ожидает упрощения товарной структуры за

счет уменьшения взаимных поставок высокотехнологической продукции и концентрации на недорогой потребительской корзине. Это может привести к откату к товарной структуре 90-х годов.

Таблица 8

**Объем взаимных накопленных прямых инвестиций (млн долл.)**

	2005	2006	2007
Инвестиции КНР в России	465	935	1374
Инвестиции России в КНР	541	610	660

**Источник:** Министерство коммерции Китая.

Не вызывает сомнения, что принципы стратегического партнерства нужно всемерно претворять в жизнь как основу активизации равноправного взаимовыгодного сотрудничества. При этом, однако, для укрепления взаимной выгоды в истинном ее понимании необходимо отмечать, изучать и по мере возможности предотвращать такие проявления в политических, социальных, экономических, культурных отношениях, которые ведут или могут привести к негативным последствиям для одного из партнеров.

К сожалению, это правило далеко не всегда соблюдают, что вызывает необходимость показывать его нарушения и их причины.

**Примечание:**

<sup>1</sup><http://www.russchinatrade.ru/ru/ru-cn-cooperation/trade>

**Библиография:**

1. Таможенная статистика внешней торговли Российской Федерации 2000-2008 гг.

2. Таможенная статистика Китая.

3. China's Customs Statistics 2000-2007.

4. Российско-китайские торгово-экономические отношения. Материалы торгового представительства России в Китае. <http://www.russchinatrade.ru/ru/ru-cn-cooperation/trade>.

5. Год Китая в России. Приложение к Российской газете 26.03.2007 г.

6. Корнышева А. Китай использует энергию Анатолия Чубайса. «ЦДУ ТЭК» 08.11.2006 <http://www.riatec.ru/print.php?id=36815>

7. Куликов С., Сергеев М. Энергию некуда девать. Независимая газета. 18.04.2007 г.

8. Скорлыгина Н., Бутрин Д. Борьба китайских мальчиков.// Коммерсантъ, 13.11.2008 г.

9. Деловой журнал про Китай China Pro 5-15 марта 2009 г.

10. Андреев М.А. Зарубежная китайская буржуазия – орудие Пекина в Юго-Восточной Азии. М., 1973. - 191 с.

11. Андреев М. КНР и развивающиеся страны. Великодержавный бизнес. М., 1980. - 192 с.

