

Факторинговые операции в мировой экономике*

Г.А. Орлова,

*кандидат экономических наук, доцент, Всероссийская академия
внешней торговли, кафедра мировой и национальной экономики -
профессор*

Е.В. Тарановская

*кандидат технических наук, доцент, Всероссийская академия
внешней торговли, кафедра финансов и валютно-кредитных от-
ношений - доцент*

УДК 339.5
ББК 65.428
О-664

В 2016 году факторинговые ассоциации **Factors Chain International (FCI)** и **International Factors Group (IFG)** образовали союз, создав крупнейшую глобальную ассоциацию факторинговых компаний в мире. В результате **FCI** насчитывает ныне более 400 членов, расположенных более чем в 90 странах. Этот союз двух ассоциаций сформировал сильную платформу для роста факторинговых операций, предоставляя своим членам крупную мировую сеть, предлагая расширенный набор услуг во всем мире. Кроме того, была разработана специальная программа предоставления факторинговых услуг для промышленности, расширяется сотрудничество с банковской комиссией Международной торговой палаты, Всемирной торговой организацией, а также с различными банками развития. Сотрудники новой ассоциации расширили масштабы операций, начав оказывать услуги обратного факторинга¹ для своих членов, которые заинтересованы в развитии операций международной торговли. Особое внимание уделяется развитию операций факторинга в странах с развивающейся экономикой.

¹ Схема обратного факторинга выглядит следующим образом: покупатель отправляет заказ поставщику и уведомляет факторинговую компанию (обычно в роли фактора выступает банк). Далее, поставщик предоставляет соответствующие документы компании-фактору, которая проводит проверку и уведомляет покупателя. Покупатель соглашается или не соглашается с условиями, о чем поставщик получает уведомление. Если поставщик запрашивает оплату без отсрочки, фактор кредитует его счет. При наступлении срока платежа, фактор дебетует счет покупателя. // Сейферт Р., Сейферт Д. Обратный Факторинг, или Финансирование Цепочки Поставок // <http://www.obs.ru/article/1771/>

* Окончание статьи. Начало см. в №2 за 2017 год.

Новая ассоциация продолжает прилагать усилия по продвижению факторинговых услуг на развивающихся рынках, разъяснять многочисленные преимущества услуг своих компаний, в частности для малых и средних предприятий. Наступление трудностей подтолкнуло упомянутые международные ассоциации факторинговых компаний к объединению. Новая ассоциация, кратко называемая FCI+, прилагает большие усилия по развитию сотрудничества с международными организациями, в частности с Международной торговой палатой (для разработки универсальных правил факторинга), Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР), Межамериканской инвестиционной корпорацией (МКК) и другими. Ассоциация проводит регулярные семинары по факторингу в различных регионах, в частности в Улан-Баторе (Монголия) и в Пекине (Китай). Ассоциация имеет региональное отделение в Латинской Америке и в Азии.

Перспективы развития факторинговых операций. В связи с тем, что в коммерции продолжает расти популярность использования такого платежного инструмента как открытый счет, расширяется спрос и на факторинговые услуги. В целом следует отметить, что спрос на услуги факторинга существенно возрастает, однако могут появиться и некоторые осложнения.

При оценке перспектив развития рынка часто приходится вспоминать изречение знаменитого датского физика Н. Бора, который как-то сказал: «Предсказания делать очень трудно, особенно о будущем».² Высказывание часто приходит на ум, когда вспоминаешь, что идеальный пятилетний бизнес-план известной компании Lehman Bros был утвержден в июне 2008 г., за 3 месяца до того как разразился мировой финансовый кризис, вызванный действиями этой компании. Об этом всегда следует помнить при разработке прогнозов. Несмотря на то что в мировой экономике ситуация никогда не является неизменной, недавние глобальные события без сомнения поставили нас в условиях дополнительной неопределенности в прогнозировании, хотя и без этого трудно было что-то сказать в условиях в целом низких темпов экономического роста, низкого уровня цен на базисные товары и наличия низких процентных ставок по кредитам.

Ситуация осложняется неопределенностью, созданной целым рядом драматических и интенсивно действующих факторов, в частности, низкие темпы экономического роста в Китае, общая плохая общехозяйственная конъюнктура в некоторых странах с формирующимся рынком, ожидание негативных последствий от выхода Великобритании из ЕС, опасения по поводу нестабильности некоторых европейских банков, особенно в Италии, сохраняющаяся озабоченность по поводу положения валюты евро в мировой финансовой системе, появление глобального распространения терроризма и продолжающихся кризисов мигрантов-беженцев, спад в экономическом развитии Бразилии и некоторых других государствах, а также ряд других факторов.

² Цит. по: Brehcist J. Global economic prospects// FCI Annual Review 2016, P. 11.

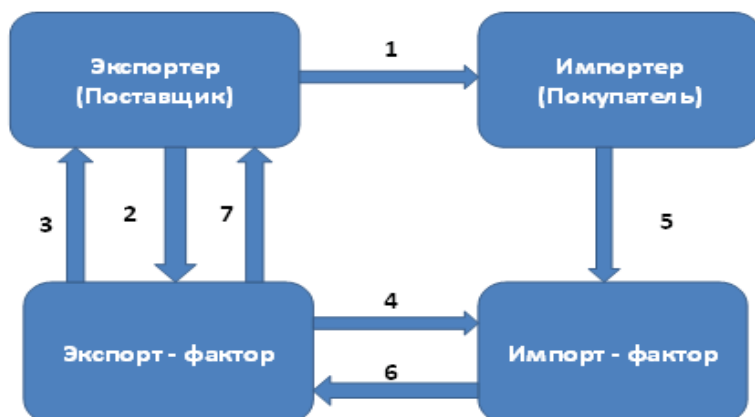


Но в целом, с учетом оценок Всемирного банка, МВФ и ОЭСР (хотя и различающихся в деталях) следует отметить, что существует общая неуверенность экономического развития в годы ближайшей перспективы, с ожиданием медленного роста в странах с развитой экономикой и несколько более умеренного роста в развивающихся странах.

Развитие факторинга в России. В последнее время международными факторинговыми операциями, сулящими большие доходы, заинтересовались многие крупные российские банки. Особое значение приобретает факторинг в международных торговых операциях.

Объем внешнеторговых операций в российской экономике все последние годы демонстрирует положительную динамику. В этой связи очень актуальным для российских компаний-экспортеров и импортеров становится вопрос финансового обеспечения международных сделок. Российские предприниматели все более обращают внимание на инструмент беззалогового финансирования экспорта и импорта, а именно на международный факторинг, который предназначен для компаний, ведущих внешнеторговую деятельность и применяющих рассрочку платежа. В практике международного бизнеса используется два основных вида международного факторинга: экспортный и импортный. Экспортный факторинг дает возможность отечественной компании-экспортеру получить финансирование своих поставок с отсрочкой платежа зарубежному покупателю. Экспортный факторинг работает по одной из двух моделей: прямой экспортной или двухфакторной. При применении прямой модели экспортер обращается к российской факторинговой фирме (Экспорт-фактору), работающей с импортером (покупателем) напрямую: компания осуществляет такие операции как оценка финансового состояния импортера, управление его дебиторской задолженностью и наблюдение за ней. Двухфакторная модель международного факторинга предполагает участие в сделке двух факторинговых компаний: страны экспортера и страны-импортера. Поставщик обращается к фактору в своей стране с целью получения финансирования экспорта товаров импортеру в другой стране. Факторинговая фирма страны экспортера обращается к факторинговой фирме с просьбой предоставить данные о платежеспособности импортера и объем (лимит) возможного финансирования. Если факторинговая компания государства-импортера подтверждает платежеспособность покупателя, то факторинговая фирма страны-экспортера финансирует Поставщика, а в дальнейшем получает денежные средства от импортера или его факторинговой компании (см. рисунок 4).

Двухфакторная модель экспортного факторинга



Примечание:

- 1 – Отгрузка товара на условия отсрочки платежа
- 2 – Уступка денежного требования
- 3 – Финансирование поставки до 90% от суммы контракта
- 4 – Переуступка денежного требования факторинговой компании страны-импортера
- 5 – Платеж по счету-фактуре
- 6 – Факторинговая компания страны-импортера перечисляет сумму полученных платежей от импортера на транзитный валютный счет поставщика в банке экспортера
- 7 – Перевод остатка платежа за минусом первого платежа по финансированию сделки и комиссии

Преимущества экспортного факторинга для российского экспортера заключаются в следующем: имеется возможность расширить объем экспорта путем использования отсрочки платежа; увеличение объема оборотных средств экспортера, т.к. финансирование по факторингу не требует залога и увеличивается с ростом продаж; неограниченный и бессрочный характер финансирования (регулярность обслуживания); защита от риска неплатежа; ускорение и упрощение процедуры получения платежа по сравнению с аккредитивной формой расчетов; управление дебиторской задолженностью.¹

¹ Емельянов В. Как успешно развивать экспорт и импорт с помощью факторинга? // <http://www.factoringpro.ru/index.php/factoring-review/3439-export-and-import-with-factoring>

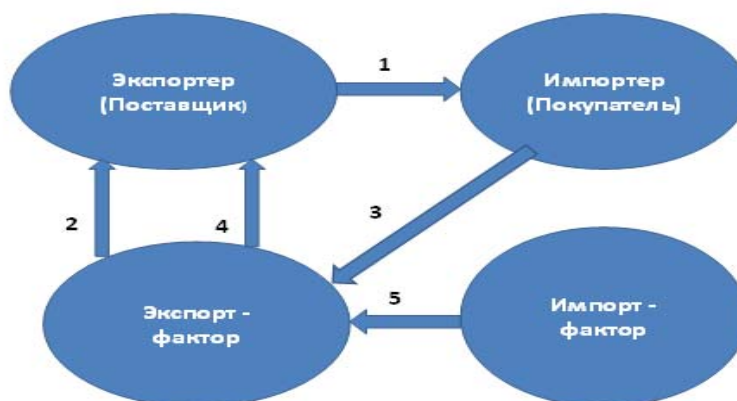


Импортный факторинг позволяет импортером покупать товар за рубежом с отсрочкой платежа. Схема действия в этом случае примерно следующая. Российская фирма-импортер обращается к факторинговой компании своей стране (импорт-фактору) с целью подтверждения платежеспособности покупателя перед зарубежным поставщиком и факторинговой компанией в стране экспортера (экспорт-фактором). Или же иностранный экспортер обращается к экспорт-фактору в своей стране, чтобы тот в рамках двухфакторной модели с помощью импорт-фактора провел оценку платежеспособности импортера и установил лимит финансирования. После того, как импорт-фактор подтверждает платежеспособность Покупателя, иностранный экспортер производит поставку товара, а факторинговой фирмой страны-экспортера финансирует поставщика в его стране. По истечении срока отсрочки платежа импортер производит расчет за полученный товар (см. рисунок 5).

При импортном факторинге отношения сторон регулируются договором международной купли-продажи и соглашением между двумя факторинговыми компаниями (страны-экспортера и страны-импортера) самостоятельно или согласно правилам международного факторинга международной факторинговой ассоциации, в состав которой они входят.

Рисунок 5

Схема импортного факторинга при покупке товара с отсрочкой платежа



Примечание к рисунку:

- 1 – Поставка товара на условиях отсрочки платежа
- 2 – Финансирование до 90% от суммы контракта
- 3 – Поступление 100% оплаты счета-фактуры от импортера
- 4 – Перевод остатка платежа за минусом финансирования и комиссии
- 5 – В случае неплатежеспособности импортера факторинговая компания страны-импортера возмещает 100% экспортной выручки

Таким образом, импортный факторинг дает возможность компании-экспортеру получить уверенность в профессиональном управлении своей дебиторской задолженности а компании-импортеру – закупить товар на условиях с отсрочкой платежа.

Грамотная факторинговая компания может предложить своим клиентам-экспортерам профессиональный аутсорсинг функций по управлению дебиторской задолженностью, в том числе анализ существующих и новых импортеров и установление для них лимитов финансирования; отслеживание своевременной оплаты импортерами; сбор задолженности; защита от риска неплатежа Импортера.

БИБЛИОГРАФИЯ:

Виды и типы факторинговых соглашений // <http://www.market-pages.ru/bankvn/19.html> (Vidy i tipy faktoringovyh soglashenij)

Гарантийный факторинг // http://www.politeks.ru/factoring/maturity_factoring/ (Garantijnij faktoring)

Емельянов В. Как успешно развивать экспорт и импорт с помощью факторинга? // <http://www.factoringpro.ru/index.php/factoring-review/3439-export-and-import-with-factoring> (Emel'janov V. Kak uspešno razvivat' jeksport i import s pomoshh'ju faktoringa?)

Закупочный (реверсивный) факторинг // http://intercommerz.ru/for_corporate/factoring/zakupochnyj_reversivnyj_factoring/default.ivp (Zakupochnyj (reversivnyj) faktoring)

Импортный факторинг // http://www.politeks.ru/factoring/import_factoring/ (Importnyj faktoring)

Кудряшова И.В. Особенности современного факторингового рынка России // Вестник ВолГУ. Серия 3. Вып. 11. 2007, с. 51-56 (Kudrjashova I.V. Osobennosti sovremennogo faktoringovogo rynka Rossii // Vestnik VolGU. Serija 3. Vyp. 11. 2007, s. 51-56)

Механизм работы по факторингу предельно прост // <http://www.factorings.ru/article/61/> (Mehanizm raboty po faktoringu predel'no prost)

Сейферт Р., Сейферт Д. Обратный Факторинг, или Финансирование Цепочки Поставок // <http://www.obs.ru/article/1771/> (Sejfert R., Sejfert D. Obratnyj Faktoring, ili Finansirovanie Serpochki Postavok)

Экспортный факторинг // http://www.politeks.ru/factoring/export_factoring/ (Jeksportnyj faktoring)

Электронный факторинг // <http://www.politeks.ru/factoring/electronicfactoring/> (Jelektronnyj faktoring)

Щеголева Н.Г. Банковские операции во внешней торговле. – М.: Московская финансово-промышленная академия, 2004. -101 с. (Shhegoleva N.G. Bankovskie operacii vo vneshnej trgovle. – М.: Moskovskaja finansovo-promyshlennaja akademija, 2004. -101 s.)

Export Factoring // <https://www.factoringkb.cz/en/products/export-factoring.shtml>

Factoring Vs. Collections: Which is Better For Your Unpaid Invoices? // <http://blog.fundinggates.com/2012/10/factoring-vs-collections/>

Supply Chain Finance: Как из своей Компании сделать Банк // <http://supplychains.ru/2013/11/13/scf/>

