



Экономические аспекты функционирования особых экономических зон в условиях глобализации (на примере Китая)

Н.Н. Котляров,

Гао Тяньмин

В мировой хозяйственной практике особые экономические зоны за последние десятилетия получили достаточно широкое распространение. По данным ЮНИДО, к началу 2007 года в 120 странах мира насчитывалось порядка 3 тысяч особых экономических зон, обеспечивающих рабочими местами около 55 миллионов человек. Объем произведенной экспортной продукции оценивается в 650 миллиардов долларов.

Значительный опыт развития ОЭЗ накоплен в Китае. Об их эффективности свидетельствуют следующие цифры: в течение 28 лет функционирования ОЭЗ «Шэньчжень» среднегодовой прирост ее валовой продукции составил 27,3%; валовая продукция ОЭЗ «Чжухай» в 2007 году выросла в 1370,5 раз по сравнению с показателем в 1980 года, валовая продукция ОЭЗ «Хэйнань» увеличилась в 36 раз по сравнению с аналогичным показателем 1988 года, а размер валовой продукции района «Пудун» (зона развития современных технологий в районе г. Шанхая) достиг 275 млрд юаней, что в 3 раза больше, чем показатель самого Шанхая.

Под влиянием изменений в международной торговле ясно прослеживается эволюция организационно-функциональных форм ОЭЗ от простых, связанных в основном с торговлей товарами, к более сложным, ориентированным на массовое производство потребительской продукции, разработку и производство новых товаров, предоставление различных услуг, а также, что особенно важно, разработку и внедрение инновационных технологий. Как следствие, усложняется и организационно-функциональная структура ОЭЗ. В современной мировой практике выделяют до 26 разновидностей ОЭЗ.

Хотя достаточно сложно однозначно классифицировать ту или иную ОЭЗ, поскольку многие из них обладают целым рядом схожих признаков, тем не менее, среди наиболее распространенных в мире особых экономических зон можно выделить следующие: экспортно-производственные зоны (ЭПЗ); зоны высокой технологии; промышленно-производственные зоны; технико-внедренческие зоны; туристско-рекреационные зоны; портовые особые экономические зоны; приграничные зоны экономического сотрудничества; зоны свободной торговли; зоны экономического благоприятствования; предпринимательские зоны; научно-промышленные парки (технопарки); эколого-экономические регионы; оффшорные центры.

Исходя из общих признаков, которыми обладают практически все особые экономические можно сформулировать следующее определение ОЭЗ: особой экономической зоной является часть национальной территории (иногда выделенной из общей таможенной границы государства), имеющей определенную самостоятельность в решении хозяйственных вопросов, особый режим управления и предоставляющей преференциальные условия экономической деятельности как для иностранных, так и для национальных предпринимателей.

В настоящее время основным фактором конкурентоспособности товара является не только его цена, а, прежде всего, его качество, новизна, наукоёмкость, содержание инновационной технологии. Все это находит отражение и в характере деятельности экспортно-производственных зон, многие из которых стали трансформироваться в научно-промышленные парки (НПП). Вновь создающиеся ОЭЗ зачас-



тую изначально образуются в форме технопарков, т.е. высокоразвитых в инфраструктурном и интеллектуальном отношении структур для разработок, внедрения и выпуска конкурентоспособной продукции.

По своей ориентации на рынки сбыта можно выделить два типа ОЭЗ: первые – имеющие анклавный характер и работающие в основном на внешний рынок зоны и вторые – интегрированные в национальную экономику ОЭЗ.

Анклавный характер имеет большинство ОЭЗ в новых индустриальных странах Азии, в отдельных странах Центральной Америки и Карибского бассейна. Предприятия, расположенные в таких зонах, вывозят, как правило, от 75% до 90% и более производимой продукции. Спецификой деятельности предприятий, функционирующих в зонах анклавного типа, является сборочный характер производства, основанный на импортных материалах, различного рода компонентах, полуфабрикатах и деталях. В таких зонах создают свои филиалы и дочерние компании транснациональные корпорации, использующие экспортно-производственные зоны как экспортную базу для создания продукции с более низкими издержками производства и за счёт этого более конкурентоспособной.

Следует подчеркнуть, что зоны анклавного типа, несмотря на определенную схожесть, весьма существенно отличаются по принципам своей организации. В современном мировом хозяйстве эти принципы реализуются в трёх основных направлениях.

К первому можно отнести зоны, охватывающие территории отдельных предприятий, на которые распространяется льготный налоговый и таможенный режим. Более широкое развитие такие зоны получили в Мексике, где функционируют так называемые “макиладорас” – экспортные предприятия, расположенные вдоль границы США. По таким же принципам созданы экспортно-производственные зоны в Венгрии.

Ко второму направлению можно отнести небольшие индустриальные анклавные территории, представляющие собой замкнутые участки от нескольких десятков до нескольких сотен гектаров. Такие зоны получили достаточно широкое распространение в новых индустриальных странах, а также в отдельных промышленно развитых государствах, таких, например, как Ирландия.

Принципиальное отличие третьего направления организации зон анклавного типа заключается в широком территориальном охвате многих районов и городов страны. Такой принцип характерен, прежде всего, для организации экспортно-производственных зон (ЭПЗ) в Китае, а также в некоторых других странах, таких как Шри-Ланка, Маврикий и др.

Для вторых экспортно-производственных зон интегрированного типа наиболее важной характерной особенностью является наличие тесных экономических связей с внутренними районами страны. Помимо проблем, связанных с развитием экспортного потенциала, эти зоны решают задачи повышения технологического уровня местной промышленности, качества и конкурентоспособности выпускаемых товаров.

В настоящее время, в условиях развития мирового экономического кризиса, в Китае в целях стимулирования внутреннего спроса разрабатывается концепция более тесной интеграции ЭПЗ в национальную экономику, что потребует постепенной переориентации производства с внешнего на внутренний рынок и повышения доли национального компонента в выпускаемой продукции. В этой связи возникает необходимость более узкой отраслевой специализации зон.

Классификация зон по отраслевому признаку вызывает определенные трудности, поскольку, как правило, в ЭПЗ располагаются предприятия, относящиеся к различным отраслям промышленного производства. Тем не менее, в мировой практике существует определенная специализация ЭПЗ на одной или нескольких отраслях промышленности. В частности, в Южной Корее промышленная зона в г. Куми специализируется на выпуске электронных и электротехнических изделий, в г. Ечхоне – на выпуске нефтехимической продукции. В Израиле одна из свободных торговых зон, где находится алмазная биржа страны, специализируется исключительно на частичной переработке и торговле алмазами.

К зонам с ярко выраженной отраслевой специализацией можно также отнести торговые зоны, оффшорные, туристические и рекреационные зоны.

Отраслевая специализация характерна не только для ЭПЗ, но и для научно-промышленных парков (НПП), большинство из которых ориентированы на разработку и выпуск научно-