



Опыт функционирования особых экономических зон в России

Д.А. Кунаков

В международно-правовой практике существует множество определений понятия «особая экономическая зона». Обобщая их, можно определить «особую экономическую зону», как часть территории государства с особым режимом осуществления предпринимательской деятельности, созданную для достижения определенных целей социально-экономического развития страны.

В настоящее время в мире существует около 1200 ОЭЗ, на которые приходится от 10% до 20% мирового товарооборота.

Выделяют четыре основных вида ОЭЗ:

☑ **Свободные торговые зоны.** Территории, предназначенные для беспошлинного ввоза товаров с целью стимулирования импорта и развития торговли.

☑ **Производственные или промышленно-производственные зоны.** Промышленно-производственные комплексы, резиденты которых получают определенные налоговые и неналоговые льготы.

☑ **Технико-внедренческие зоны** (научные парки, технопарки, технополисы). Научно-производственные комплексы, включающий исследовательский центр (университет) и компактную прилегающую к нему производственную зону, где на арендных или других условиях размещены малые наукоемкие фирмы.

☑ **Эколого-экономические и узкоспециализированные зоны** (сервисные зоны или зоны услуг). Эколого-экономические и узкоспециализированные зоны специализируются на выпуске экологически чистой продукции, обо-

рудования по защите окружающей среды, предоставление рекреационных и финансовых услуг.

Сегодня в мире, по оценке экспертов, насчитывается:

☑ 400 свободных торговых зон;

☑ 300 промышленно-производственных зон;

☑ 400 научно-промышленных парков;

☑ 100 сервисных зон или зон специального назначения (оффшорные центры, зоны рекреации, эколого-экономические регионы, туристические центры). [2]

Разнообразие типов зон можно объяснить постепенной эволюцией организационно-функциональных форм ОЭЗ от простых к более сложным. Обычно выделяют четыре поколения ОЭЗ:

☑ Свободные торговые зоны, расположенные в основном в крупных транспортных узлах в развивающихся и развитых странах, например, Нидерланды, ОАЭ, Италия.

☑ Производственные или промышленно-производственные зоны присутствуют в Южной Корее, Бразилии, Мексике.

☑ Технико-внедренческие зоны или технополисы, технопарки – в Японии, США, Западной Европе, Индии, Юго-Восточной Азии.

☑ Эколого-экономические и узкоспециализированные зоны (сервисные зоны или зоны услуг) работают в Западной Европе, Юго-Восточной Азии, на Кипре, в странах Карибского бассейна [4].



Рисунок 1

Доля ОЭЗ различных типов в общем количестве



Источник: www.economy.gov.ru – сайт Минэкономразвития России

Свободные торговые зоны, как правило, образовывались в крупных портовых городах с целью стимулирования импорта и развития торговли.

Постепенно поступающие товары начали подвергаться обработке в зонах. Зоны становятся крупными центрами переработки и производства товаров с льготными условиями экспорта. Так, в 1970-е годы в развивающихся странах начали активно создаваться производственные ОЭЗ как способ по усилению экономического и промышленного развития.

Усиление роли научно-технического прогресса в производственном процессе привело к развитию наукоемких отраслей промышлен-

ности во многих странах мира, что стимулировало создание особых экономических зон, специализирующихся на разработке и выпуске наукоемкой продукции: научно-промышленные парки, технопарки, технополисы.

Эколого-экономические и узкоспециализированные зоны появились в результате перефилирования отдельных экспортно-производственных зон и научно-промышленных парков на разработку и выпуск экологически чистой продукции, оборудования по защите окружающей среды, предоставление рекреационных и финансовых услуг. Большинство из них расположено в развитых странах на уникальных, экологически значимых территориях [3].

Таблица 1

Цели создания ОЭЗ различных типов.

Тип ОЭЗ	Основные цели создания
Свободные торговые зоны	<ul style="list-style-type: none"> Активизация и расширение внешнеторговой, внешнеэкономической деятельности.
Промышленно-производственные зоны	<ul style="list-style-type: none"> Привлечение в национальную экономику частных инвестиций, в том числе из-за рубежа; Ускоренное развитие депрессивных районов; Насыщение внутреннего потребительского рынка; Повышение конкурентоспособности национального производства; Создание новых рабочих мест и повышение занятости населения.



Тип ОЭЗ	Основные цели создания
Технико-внедренческие зоны	<ul style="list-style-type: none">• Привлечение инвестиций в развитие наукоемких секторов.• Привлечение передовой, по отношению к национальной, технологии.• Активное использование новейших зарубежных и отечественных технологий.• Концентрация научно-технических кадров, в том числе зарубежных, на приоритетных направлениях.• Повышение конкурентоспособности национального производства.• Создание новых рабочих мест, требующих высокой квалификации.
Сервисные зоны или зоны услуг	<ul style="list-style-type: none">• Создание современной рыночной инфраструктуры;• Создание новых рабочих мест, повышение занятости населения.

Источник: www.rosoez.ru – сайт Федерального агентства по управлению особыми экономическими зонами.

Изучение зарубежного опыта представляется важным в контексте критического рассмотрения социально-экономических результатов, достигнутых отдельными странами от создания на своей территории ОЭЗ, принимая во внимание задачи становления и развития российской экономики, и в первую очередь, её инновационной области.

Ниже рассматривается опыт по созданию, организации и функционированию наиболее успешных и динамично развивающихся особых экономических зон, созданных на территории Объединенных Арабских Эмират (ОАЭ), Индии и Южной Кореи. Данный выбор обусловлен, во-первых, экономическим эффектом, который дало создание данных территориально преференциальных образований (ТПО) для каждой из вышеназванных стран, во-вторых, такой анализ дает возможность рассмотреть задачи, которые решает каждый из типов особых экономических зон в странах, активно применяющих инструмент ТПО для повышения эффективности национальной экономики.

Ежегодные отчеты ОАЭ по экономическому развитию отмечают активное развитие особых экономических зон. Первая из них появилась в Джебель Али (Jebel Ali Free Zone) в 1985 г. Сейчас их более 20 и ещё несколько находятся в процессе создания. Экономические зоны есть в каждом из семи арабских эмиратов. Более половины зон расположены в эмирате Дубай. Крупнейшей и наиболее известной продолжает оставаться зона Джебель Али,

находящаяся в Дубае – в ней работают порядка 5500-6000 компаний из более 120 стран мира. Это самая крупная и самая быстрорастущая экономическая зона в мире.

Предпосылками к созданию зон свободной торговли на территории ОАЭ является:

- политическая и экономическая стабильность;
- соглашения с 44 странами об избежании двойного налогообложения;
- выгодное географическое положение на пересечении самых крупных торговых путей между Востоком и Западом;
- выход к Персидскому заливу и Индийскому океану. [4]

Большим плюсом также является равноудаленность ОЭЗ арабских эмиратов от Западной Европы и Юго-Восточной Азии.

Основными целями создания зон свободной торговли в ОАЭ являются:

- диверсификация экономики (уменьшение зависимости от экспорта нефти);
- повышение уровня инфраструктуры;
- налаживание связей с иностранными компаниями и упрочнение политической роли страны в регионе;
- повышение образовательного уровня населения;
- создание научно-технологических центров.



Таблица 2

Расстояние от ОЭЗ Джебель Али до некоторых регионов.

Регион	Расстояние, миль
Центральная Европа	7 500
Великобритания	7 000
Китай	7 500
Япония	8 500
Индия	750
Сингапур	5000
Средиземноморье	4 500
Гонконг	6 500
Австралия	5 500
Восточное побережье США	10 500

Источник: www.uae.mid.ru – сайт Посольства России в ОАЭ

Существующие в ОАЭ экономические зоны можно разделить на четыре типа: свободные торговые зоны, производственные зоны, технико-внедренческие зоны, зоны услуг [6]

Данная классификация достаточно условная. Для ОАЭ характерно наличие комплексных зон, которые охватывают разные стороны экспортно-импортной, производственной и инновационной деятельности, отчего их внутренняя структура наиболее сложна.

Каждый из арабских эмиратов является абсолютной монархией, и государство в лице правительства и эмиров является главным инициатором создания ОЭЗ на территории страны. Управление зонами, как правило, осуществляется государственными компаниями (например, Dubai Holding). Условия для привлечения резидентов и успешного функционирования бизнеса в экономических зонах практически одинаковы для всех зон ОАЭ. В большей степени они различаются по своему географическому положению и возможностям, предоставляемым компаниям в каждой конкретной зоне.

Для резидентов экономических зон правительством ОАЭ законодательно закреплены следующие льготы:

- возможность 100% собственности иностранными гражданами на существующие в ОЭЗ компании;
- отсутствие требования о необходимости иметь местного партнера или агента;

- отсутствие таможенных пошлин на все товары, ввезенные либо произведенные в ОЭЗ;

- 15-летняя гарантия, возобновляемая в последующем ещё на 15 лет, освобождающая компании от уплаты всех налогов;

- отсутствие налогов с доходов физических лиц (предпринимателей и работников компаний в ОЭЗ);

- отсутствие ограничений в переводе капиталов и прибыли;

- упрощенный порядок получения вида на жительство (резидентских виз) для собственников и работников компаний, созданных в ОЭЗ [5].

Помимо льгот резидентам экономических зон в ОАЭ предоставляется целый ряд различных услуг, например субсидирование водо- и энергоснабжения.

Развитая транспортная инфраструктура является одной из основных причин привлекательности экономических зон арабских эмиратов для резидентов: близость портов, международных аэропортов самого современного уровня, развитая сеть дорог и т.д.

Правительство ОАЭ вкладывает огромные средства в развитие инфраструктуры ОЭЗ, используя при проектировании самые современные технологии. Кроме того, в ОАЭ высокая обеспеченность самыми современными коммуникациями – беспроводная связь, оптоволоконные сети и т.д.



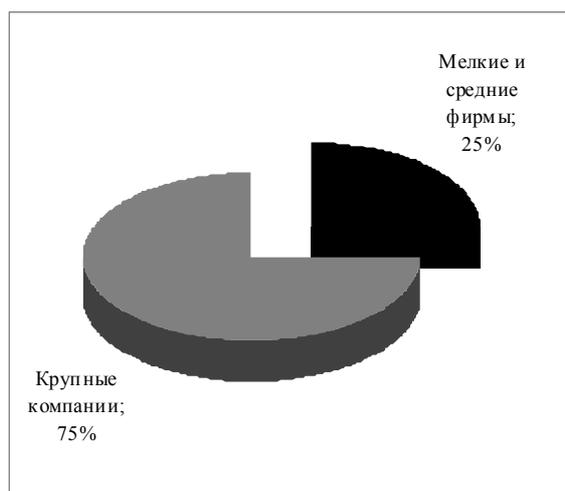
К уникальным особенностям ОЭЗ арабских эмиратов относятся:

- ☑ космополитичная среда;
- ☑ широкое распространение английского языка;
- ☑ дешевая электроэнергия;
- ☑ хорошая экология.

Резидентами являются иностранные компании из более 100 стран мира. Около четверти из них составляют мелкие фирмы. Остальная часть – крупные корпорации, как например Acer, Compaq, Daewoo, GAP, Honda, Johnson&Johnson, Nestle, Nissan, Nivea, Philips, Samsung, Sony, Bridgestone, Bayer, Hewlett-Packard, Xerox, Nokia, Toshiba, Daimler Chrysler и т.д. [6]

Рисунок 2

Структура компаний, работающих в ОЭЗ ОАЭ



Источник: www.uae.mid.ru – сайт Посольства России в ОАЭ

Наиболее распространенными видами деятельности компаний-резидентов производственных зон являются: нефтехимия, текстильная и легкая промышленность, ювелирное производство, фармацевтическая промышленность. [6]

Характерной особенностью производственных предприятий компаний-резидентов является первоклассное оборудование.

Наиболее крупной технологической зоной в ОАЭ является свободная технологическая и информационная зона Дубаи (Dubai Technology & Media Free Zone), состоящая из трех секторов: Интернет-города (Dubai Internet City), информационного города (Dubai Media City) и «деревни знаний» (Dubai Knowledge Village).

Резидентами Dubai Internet City являются компании, сконцентрированные на информационных технологиях, телекоммуникациях: Microsoft, IBM, Oracle, EMC, Cisco Systems, HP, Dell, Siemens, Sun Microsystems и др.

В Media City собраны ведущие международные информационные агентства: CNN, BBC, Reuters, Al-Arabia, Voice of America и т.д.

Резидентами Knowledge Village стали университеты, исследовательские институты, центры профессиональной подготовки, структуры Интернет-обучения, инновационные центры, а также филиалы крупнейших мировых вузов [6].

Благодаря доходам, полученным от экспорта нефти, ОАЭ имеет высокий уровень жизни, который не уступает уровню развитых стран. В этой связи, в ОЭЗ эмиратов также наблюдается высокий уровень оплаты труда.

Создание технопарков в Дубае позволило сделать необычайный прорыв в области высоких технологий. Общий объем инвестиций Интернет-города Дубаи на начальном этапе, составил 700 млн USD. Проект Dubai Media City оказался еще более успешным.

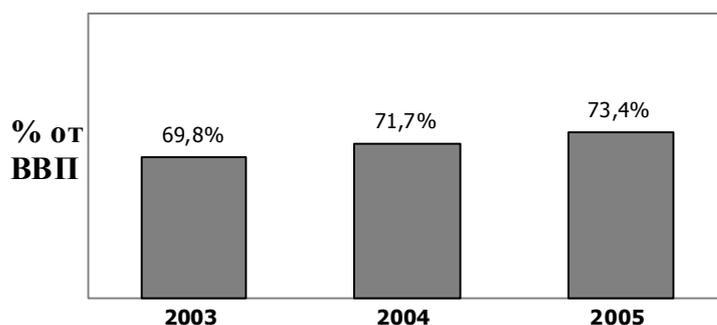


Благодаря эффективной деятельности ОЭЗ, Арабским Эмиратам удалось добиться существенного увеличения доли несырьевого сектора в структуре ВВП. К настоящему времени она составляет более 70%, что отражает

прогресс в диверсификации сырьевой экономики. Особых успехов добился эмират Дубай – на долю нефтяного сектора в нем приходится менее 10%. Именно этот эмират является безусловным лидером по числу ОЭЗ.

Рисунок 3

Доля несырьевого сектора в структуре ВВП ОАЭ



Источник: www.uae.mid.ru – сайт Посольства России в ОАЭ

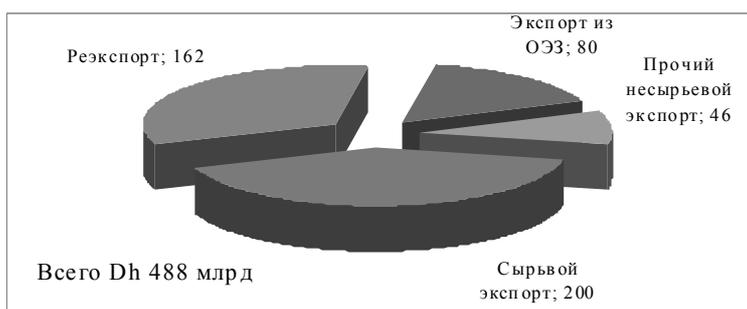
ОЭЗ оказывают существенный вклад в экспорт – более 78% несырьевого экспорта ОАЭ осуществляется из экономических зон.

Появление первоклассных образовательных центров способствовало росту образователь-

ного уровня населения. Успешное развитие экономики, а также установление прочных международных связей сделали ОАЭ одним из ведущих политических центров Персидского залива.

Рисунок 4

Структура экспорта из ОАЭ, 2006 г., млрд дирхамов



Источник: www.uae.mid.ru – сайт Посольства России в ОАЭ



Опыт ОАЭ по созданию ОЭЗ является актуальным для России в силу ряда общих задач, стоящих перед страной: диверсификация экономики (уменьшение сырьевого сектора), развитие инфраструктуры, повышение уровня образования, упрочнение политической роли страны.

Эффективная деятельность ОЭЗ способствовала достижению всех упомянутых целей.

Очертания целевой политики индийского правительства по развитию ОЭЗ на территории страны, запущенной в апреле 2000 г. на основе китайского опыта, до сих пор претерпевают определенные изменения.

В июне 2005 г. президент Индии одобрил принятый парламентом закон об особых экономических зонах, который наряду с правилами функционирования ОЭЗ вступил в силу в феврале 2006 г. Согласно этим документам, обязательными условиями деятельности ОЭЗ, направленной на содействие развитию отдельных территорий, а затем и страны в целом, являются:

- наращивание экономического потенциала;
- содействие экспорту товаров и услуг;
- привлечение национальных и иностранных инвестиций;
- создание новых рабочих мест;
- развитие инфраструктуры. [7]

Предусматривается возможность создания ОЭЗ как государственными, так и частными компаниями, а при реализации любых инвестиционных проектов на территории зоны допускается 100-процентное иностранное участие.

В отношении предприятий, зарегистрированных в ОЭЗ, действует специальное положение: им запрещается распространять свою деятельность за пределы зоны, а любая продукция, поставляемая ими на остальную территорию страны, приравнивается к экспорту за границу.

Акцентируется то обстоятельство, что функционирование зон должно осуществляться в русле внешнеторговой стратегии Индии, направленной, в значительной степени, на привлечение прямых иностранных инвестиций. В этих целях для ОЭЗ действуют существенные налоговые льготы, а именно:

беспошлинные поставки импортной и национальной продукции для развития различных объектов зон;

освобождение от налога на доходы от экспорта в течение первых 5 лет с момента начала деятельности ОЭЗ (в последующие 5 лет данный налог должен уплачиваться в размере 50%);

освобождение от налога на услуги и от федерального налога с продаж;

другие фискальные послабления

Упрощены процедуры таможенного контроля и требования к сертификации ввозимой в ОЭЗ продукции [7].

В настоящее время в Индии действуют 63 особые экономические зоны. Общее количество занятых на предприятиях ОЭЗ на начало 2007 г. составило 18,5 тыс. человек. Объем экспорта ОЭЗ в 2006-2007 фин. году составил 346,2 млрд инд. рупий (8,5 млрд долл.), в 2007-2008 фин. году – 666,3 млрд инд. рупий (16,4 млрд долл.), темп роста к предыдущему периоду составил 92%.

По состоянию на начало 2007 г. совокупный объем привлеченных ОЭЗ национальных инвестиций составил 134,35 млрд инд. рупий (приблизительно 3,3 млрд долл.), а прямых иностранных инвестиций – 2 млрд долл.

Кроме ОЭЗ, в Индии широкое распространение получили технологические парки (Software Technology Parks - STP), которые по сути являются экспортными производственными зонами с сильной инновационной компонентой. В настоящее время в Индии несколько десятков технопарков.

Основными предпосылками к созданию технопарков на территории Индии являются:

относительно низкая оплата труда персонала;

широкое распространение английского языка;

государственная поддержка отрасли высоких технологий;

традиционно высокий уровень математической подготовки индийских специалистов;

наличие многочисленной индийской диаспоры в развитых странах, которая помогает установлению связей с зарубежными инвесторами. [5]



Таблица 4

Объем экспорта из ОЭЗ Индии за финансовый период с 2003-04 по 2007-08 гг.

<i>Год</i>	<i>Объем экспорта ОЭЗ</i>	<i>Темп роста к предыдущему финансовому периоду</i>
2003-2004	138,54	39%
2004-2005	183,14	32%
2005-2006	228,4	24,7%
2006-2007	346,15	52%
2007-2008	666,38	92%

Источник: www.commerce.nic.in – сайт Министерства промышленности и коммерции Индии

Таблица 5

Примеры индийских особых экономических зон

<i>Название</i>	<i>Специализация</i>	<i>Привлеченные Инвестиции (млрд инд. руп.)</i>
Государственные:		
Noida Special Economic Zone	Разработка нетрадиционных источников энергии	7,3
Santacruz Electronics Export Processing Zone	Электроника, машиностроение	5,4
Madras Export Processing Zone	Обслуживание предприятий автомобилестроения	5,2
Частнопредпринимательские:		
Reliance Infrastructure Ltd	Нефтяная и нефтехимическая промышленность	4,7
Surat SEZ	Ювелирное производство	2,1
ETL Infrastructure Service Ltd	Обслуживание объектов инфраструктуры	1,7

Источник: www.commerce.nic.in – сайт Министерства промышленности и коммерции Индии

Развитие отрасли информационных технологий (ИТ) в Индии привело к росту числа квалифицированных специалистов – в настоящее время их 1,6 млн чел. По этому показателю Индия занимает второе место в мире.

Основной целью создания технопарков является развитие инновационно-технологического сектора экономики. Мировое лидерство в области ИТ является приоритетной задачей для руководства страны. Кроме того, дополнительными целями являются:

развитие информационной инфраструктуры (в том числе волоконно-оптической, спутниковой и беспроводной связи);

повышение образовательного уровня населения;

снижение уровня безработицы [7].

Льготы для производственных зон и технопарков идентичны.

Резидентами индийских технопарков являются компании, работающие в области ИТ. Большую часть из них составляют появившиеся в последние несколько лет индийские фирмы, которые выпускают программное обеспечение. Кроме этого, довольно много центров разработок, открытых зарубежными компаниями, например, Microsoft, Adobe Systems, View Logic Systems и т.д. Как правило, в технопар-



ках также находятся несколько колледжей, университетов и исследовательских институтов.

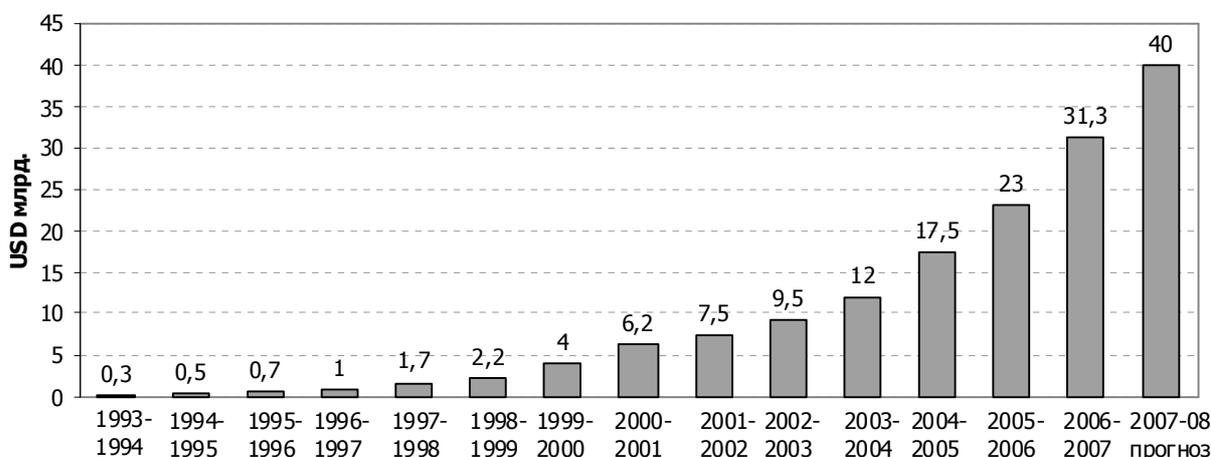
Информационные технологии стали наиболее быстро развивающейся отраслью индийской экономики. Решающую роль в достижении такого успеха сыграли технопарки - на их долю по разным оценкам приходится 80-90% всех программных продуктов, созданных в Индии. [5]

Ежегодно индийские технопарки привлекают огромное количество инвестиций, способствуя тем самым развитию регионов.

В последние несколько лет темпы роста экспорта программного обеспечения из Индии одни из самых высоких в мире – около 30-40% в год. Доходы от экспорта IT составляют около 5% ВВП (около 200 млрд долл.), что превышает аналогичные показатели других стран.

Рисунок 5

Объем экспорта программного обеспечения из Индии



Источник: www.commerce.nic.in – сайт Министерства промышленности и коммерции Индии

Деятельность технопарков помогает решать проблему безработицы. С середины 90-х и по настоящее время годовой рост числа занятых на предприятиях технопарков составлял более 13%. Всего в настоящее время в технопарках Индии занято более 1 млн. чел., ещё 6 млн. работников обеспечивают инфраструктуру.

Еще одним положительным эффектом работы технопарков стало существенное повышение уровня образования. В Индии создана сеть институтов информационных технологий, деятельность которых тесно связана с производственным процессом на предприятиях резидентов[7].

Индийский опыт может быть интересен для России ввиду того, что экономика Индии имела проблемы, аналогичные российским:

- высокий уровень безработицы;
- отсталость регионов;
- раздутый и неэффективный государственный сектор;
- недостаточно высокий уровень образования.

Благодаря созданию ОЭЗ и технопарков, Индии удалось добиться больших успехов в области инноваций и в экономике в целом.

В Южной Корее ОЭЗ создаются для достижения следующих целей: привлечение в страну иностранных инвестиций, развитие экспорта, увеличение занятости трудоспособного населения, привлечение современных технологий и ноу-хау в Южнокорейскую экономику [1, 3].



Законодательством Республики Корея предусматривается пять различных видов территорий, в которых корейским и иностранным компаниям предоставляется льготный режим ведения экономической деятельности:

- ☑ Industrial Complexes – индустриальные комплексные зоны;
- ☑ Foreign Investment Zones – зоны иностранных инвестиций.
- ☑ Free Trade Zones – зоны свободной торговли.
- ☑ Free Economic Zones – свободные экономические зоны.
- ☑ Techno parks – технопарки.

Деятельность каждой из этих зон регулируется отдельным законодательным актом. [1,3]

Целью создания индустриальных комплексных зон (ИКЗ) является повышение уровня развития и конкурентоспособности стратегически значимых отраслей национальной промышленности, среди них нефтехимическая промышленность, текстильная промышленность, сталелитейная промышленность, машиностроение, производство электроники и производство транспортного оборудования [5].

В Республике Корея могут создаваться 3 основных типа индустриальных комплексных зон (ИКЗ):

- ☑ национальные индустриальные комплексные зоны для стимулирования ключевых отраслей экономики;
- ☑ индустриальные комплексные зоны местного подчинения для стимулирования экономики на региональном уровне;
- ☑ сельскохозяйственные комплексные зоны для поддержания и развития агропромышленного комплекса.

Корпорации, являющиеся резидентами ИКЗ, выпускают продукцию, которая составляет 65% от ВВП всей страны.

В настоящее время в Южной Корее работают также зоны иностранных инвестиций 2-х типов:

- ☑ Индивидуальные зоны иностранного инвестирования (ИЗИИ) создаются для предоставления льгот отдельным иностранным компаниям в рамках программы привлечения иностранного капитала.

Основными резидентами в ИЗИИ являются компании из следующих стран: Япония, США, Сингапур, Италия и Германия

- ☑ Комплексные зоны иностранного инвестирования создаются для привлечения средств иностранных корпораций в рамках ИКЗ.

Основные направления деятельности резидентов КЗИИ:

- ☑ производство электроники (компании Samsung, LG, Daewoo – 40% мирового производства жидкокристаллических дисплеев и мобильных телефонов);
- ☑ производство различной высокотехнологичной продукции и информационных технологий;
- ☑ оптоэлектроника и биоинженерия;
- ☑ предоставление туристических услуг [5].

В настоящее время на территории Республики Корея различают также два типа зон свободной торговли (ЗСТ):

- ☑ зоны свободной торговли в ИКЗ;
- ☑ портовые зоны свободной торговли (5 аэропортов и морских портов).

Основные направления деятельности резидентов ЗСТ:

- ☑ автомобилестроение, машиностроение и металлообработка;
- ☑ производство электротехнической и электронной продукции, средств связи и оптических инструментов;
- ☑ доставка и погрузка грузов. [1,5]

На территории свободных экономических зон (СЭЗ) Южной Кореи предполагается размещение высокотехнологичных производств. В своем составе СЭЗ должна иметь соответствующую производственную, логистическую, инновационную и туристическую инфраструктуру, а также все условия для обеспечения безопасности и комфорта привлекаемых высококвалифицированных кадров.

Основными резидентами СЭЗ являются:

- ☑ Иностранные производственные компании, вложившие в производственную сферу более 10 млн долл.



☑ Компании, предлагающие туристические услуги, развлекательные комплексы, вложившие в развитие морских и авиационных портовых сооружений, логистических центров более 5 млн долл.

☑ Компании с иностранным капиталом, работающие в IT сфере (информационные технологии, биотехнологии, нанотехнологии и т.д.) [5].

Южная Корея считается одной из стран мира, где технопаркам оказывается широкая государственная поддержка, благодаря чему наблюдается стремительный рост достижений в научной сфере. В Южной Корее построены сотни исследовательских центров и технопарков, в основном рядом с крупными университетами.

Благодаря активному созданию технопарков, Южная Корея стала одним из ведущих центров нано, IT-, и биотехнологий. Основными преимуществами Южной Кореи являются сильная университетская и исследовательская база, а так же активная государственная поддержка исследовательских компаний и проектов, находящихся в начальной стадии освоения [5].

Создание ОЭЗ для Южной Кореи - эффективный способ трансформации экономики, приобретения технологического и коммерческого опыта, повышения культуры производства и трудовых мотиваций активной части населения страны. Именно ОЭЗ ускоряют осуществление необходимых изменений в области отраслевой и воспроизводственной структур экономики страны, становясь катализатором ее развития. При этом развитие осуществляется строго по выбранным руководством страны направлениям.

Анализ международного опыта создания и работы ОЭЗ в странах, имеющих опыт становления инновационного института особых экономических зон представляет наиболее актуальный интерес для нашей страны.

Его становление связано с изучением и критическим заимствованием международного опыта, в том числе по выработке подходов и механизмов определения социально-экономической эффективности деятельности ОЭЗ.

Исходя из приведенных данных, можно заключить, что ОЭЗ в мировой практике создаются с какими-то определенными целями, которые направлены на повышение благососто-

яния как в самих зонах, так и на территории целой страны. К таким целям, как правило, относятся: активизация внешнеторговой деятельности, увеличение объемов экспорта, создание дополнительных рабочих мест, стимулирование промышленного производства, привлечение в страну иностранных инвестиций, подъем депрессивных территорий, выравнивание межрегиональных различий. Способы достижения этих целей чаще всего одинаковы - это налоговые и таможенные льготы, различные преференции, создание особой инфраструктуры, позволяющей осуществлять гибкое структурное развитие. В зависимости от целей и задач, стоящих перед страной, выбирается и применяется тот вид ОЭЗ, который позволит в полной мере решить поставленные задачи, достаточно часто применяется сразу несколько видов ОЭЗ.

Так, благодаря эффективной деятельности ОЭЗ, Арабским Эмиратам удалось добиться существенного увеличения доли несырьевого сектора в структуре ВВП. К настоящему времени она составляет более 70%, что отражает прогресс в диверсификации сырьевой экономики. ОЭЗ также оказывают существенный вклад в экспорт - более 78% несырьевого экспорта ОАЭ осуществляется из экономических зон.

Данный опыт по применению инструмента ОЭЗ в ОАЭ является актуальным для России на настоящем этапе развития в силу важности таких задач как уменьшение доли несырьевого сектора в структуре ВВП и стимулирование экспорта высокотехнологичной продукции в настоящий период времени. Эти задачи выделяются руководством как приоритетные направления при переводе российской экономики с сырьевого на инновационный путь развития.

Создание ОЭЗ и технопарков, а также грамотная политика индийского руководства по развитию IT-отрасли привела к росту числа квалифицированных специалистов и позволила Индии добиться больших успехов в области инноваций и в экономике в целом.

Анализируя прямое влияние создания ОЭЗ в Южной Корее на занятость в регионах, необходимо отметить, что данный институт, действительно, существенно повлиял на снижение уровня безработицы и предоставление количества рабочих мест, а также стал эффективным способом трансформации экономики и катали-



затаром её развития. Однако главным принципом формирования ОЭЗ в РФ в отличие от опыта Южной Кореи должно стать формирование производств, построенных на максимальном использовании местного сырья а также интеллектуальных и трудовых ресурсов принимающего государства.

Исходя из приведенного анализа, можно сделать вывод о том, что при грамотной, целенаправленной и стабильной политике руководства страны ОЭЗ могут стать одним из эффективных инструментов для становления и развития российской экономики, и в первую очередь, ее инновационной области.

Примечания:

1. Зименков Р.И. Практика создания и функционирования свободных экономических зон в Азии / Инвестиции в России. 2006. №5. С.3–8.
2. www.economy.gov.ru – сайт Минэкономразвития России
3. www.rosuez.ru – сайт Федерального агентства по управлению особыми экономическими зонами
4. www.rosez.ru – сайт об ОЭЗ в РФ
5. www.werza.org – данные о международном опыте формирования ОЭЗ
6. www.uae.mid.ru – сайт Посольства России в ОАЭ
7. www.commerce.nic.in – сайт Министерства промышленности и коммерции Индии

Библиография:

1. Международная конвенция по упрощению и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция 1973 г.) Приложение 1. Относительно свободных экономических зон// Право и экономика – 1995 -№8 – с.125 -129

2. Зименков Р.И. Свободные экономические зоны - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. – 223 с.

3. Рыбаков С.А. Орлова Н.А. Особые экономические зоны в России. Налоговые льготы и преимущества. – М.: Вершина, 2006 – 246 с.

4. Смординский И., Капустин А. Свободные экономические зоны: мировой опыт и российские перспективы//Вопросы экономики - 1994, №12 с. 126-140

5. Зименков Р.И. Практика создания и функционирования свободных экономических зон в Азии // Инвестиции в России. 2006. №5. С.3–8.

6. Карибов Р.Ф. Основы теории и современные представления о свободных экономических зонах // Методология и теория экономики. 2007. №3(28). С.67–71.

7. Павлов П.В. Роль различных типов свободных экономических зон в развитии мировой экономики // Региональная экономика: теория и практика. 2006 . № 9.(36). С.54 – 61.

8. Соловьева Ж. Особые экономические зоны как инструмент привлечения прямых иностранных инвестиций // Международная экономика. 2007. № 3 С. 18 –26

9. www.economy.gov.ru – данные Минэкономразвития России

10. www.rosuez.ru – данные Федерального агентства по управлению особыми экономическими зонами

11. www.rosez.ru – данные об ОЭЗ в РФ

12. www.werza.org – данные о международном опыте формирования ОЭЗ

13. www.uae.mid.ru – сайт Посольства России в ОАЭ

14. www.commerce.nic.in – сайт Министерства промышленности и коммерции Индии

