



Германия в мировой экономике и взаимоотношения с Россией*

A.H. Захаров

Доктор экономических наук, профессор (МГИМО (У) МИД России)

Движение капитала характеризуется двумя явлениями: активным проникновением на зарубежные рынки в форме прямых портфельных инвестиций и вложениями зарубежных компаний в новые федеральные земли с целью закрепиться на территории Европы и других регионов. Общий объем накопленных прямых иностранных инвестиций составляет свыше 461 млрд долл. (четвертое место в мире), а немецкие прямые инвестиции за рубежом достигли более 500 млрд (2001 г.). Важнейшими партнерами в инвестиционной деятельности являются США, Нидерланды, Швейцария, Франция, Великобритания. Растет «теневая экономика», удельный вес которой составляет примерно 16,5% от ВВП с годовым оборотом 350 млрд евро.^{4**}

На Германской бирже, крупнейшей биржевой площадке континентальной Европы, бал правят «быки». Германский индекс акций Dax за последние три года совершил прыжок и поднялся с отметки в менее чем 3000 пунктов до отметки в 6000 пунктов. Благодаря осуществлению жестких мер по реструктуризации германские предприятия вновь получают хорошие доходы. В 2006 году 30 компаний, входящих в Dax, выплатят своим акционерам около 21 млрд евро в виде дивидендов – рекордную сумму. При этом впереди шагает Deutsche Boerse AG, – образующая вместе в Европейским центральным банком главный нерв Франкфурта как финансового центра, – акции которой за 2005 год выросли на 97% и которая выплатит дивиденды в тройном размере.

Таким образом, Германский индекс акций Dax за прошедшие три года пережил стремительный подъем. Франкфуртская биржа наряду с Нью-Йоркской, Лондонской и Токийской – одна из крупнейших в мире. На ее долю приходится 90% оборота восьми германских бирж. В конце 2005 года на Франкфуртской бирже котировались акции 6823 германских и иностранных предприятий. Deutsche Boerse AG, учредитель Франкфуртской фондовой биржи, с 2001 г. сама котируется на бирже, а с 2002 г. входит в Dax. 2005 г. был самым успешным за всю историю предприятия. Курс акций вырос более чем на 70%, это самый высокий рост среди всех других предприятий, входящих в Dax.

Инвестиционная привлекательность обусловлена тем, что Германия – крупнейший рынок в центре Европы. В стране имеется отличная инфраструктура: автобаны, скоростные железные дороги, великолепная коммуникационная сеть. Плюс правовая защищенность. И в Германии рождаются технологические тенденции, выходящие далеко за рамки Европы. Германия расположена в центре Европы, ее авиаиндустрия – одна из самых развитых в мире. Большое преимущество – наличие высококвалифицированных и заинтересованных работников.

Германия – страна с наивысшей концентрацией американских инвестиций. Не случайно АТП в Германии является крупнейшей американской торговой палатой и крупнейшим двусторонним экономическим объединением в Европе. За прошедшие 5 лет число

* Окончание статьи. Начало см. в №1 за 2007 год.

** Нумерация сносок продолжающаяся.



инвесторов постоянно росло. Совсем недавно компания Dell создала сервисный центр в Галле. Планировалось задействовать 100 сотрудников, сейчас их 300, а к концу 2006 года стало 500. Или возьмем другую цифру: начиная с 2000 г. американские финансовые инвесторы вложили в Германию свыше 100 млрд евро. Около 2000 фирм функционируют в Германии. Крупнейшими по обороту американскими предприятиями в 2005 году были Adam Opel AG, принадлежащие General Motors (14,3 млрд евро), Ford (13,8 млрд евро), ExxonMobil Central Europe Holding (12,7 млрд евро). В Германии около 350 тыс. рабочих мест зависят напрямую и 2,3 млн косвенно от американских предприятий.⁵ Учитывая, что в США насчитывается 25 млн предприятий, это, конечно, очень мало. Так что у Германии еще огромный потенциал.

Германская экономика и глобализация. Германия – одна из немногих промышленно развитых стран, которая только выигрывает от глобализации рынка. Мировая торговля и инвестиции гарантируют рост, занятость и благосостояние в Германии. Представители германской экономики за рубежом занимают лидирующие позиции на мировом рынке, и уже давно экспорт заметно превышает импорт. В последние годы внешняя торговля постепенно стала основным источником роста германской экономики. Но количество международных связей растет не только за счет экспорта, но и благодаря импорту и прямым инвестициям. Сегодня за рубежом свыше 400 000 германских предприятий среднего бизнеса. А это означает рост рабочих мест и на внутреннем рынке. Опросы показывают, что эти фирмы создают намного больше новых рабочих мест в Германии, нежели предприятия, обслуживающие внутренний рынок.

Если исходить из стоимости экспортных сделок, то Германия является лидером по экспорту. Германия подтверждает свою конкурентоспособность на мировом рынке, и этим ФРГ обязана, прежде всего, пионерскому духу и инновационным возможностям германских фирм. Но ФРГ в своей экономической политике старается сделать так, чтобы такая ситуация сохранилась и впредь, и еще больше фирм среднего бизнеса могли использовать шансы глобализации.

Германские продукты по-прежнему пользуются популярностью. Об этом говорят недавние показатели германского экспорта. Правда, имидж Германии за рубежом не столь хорош, как имидж ее продуктов. И здесь у ФРГ есть резервы, т.к. это может повлиять на имидж немецких продуктов в будущем. Значительную роль играет знак качества «made in Germany», поскольку многие германские фирмы ради сохранения конкурентоспособности в ситуации глобального рынка вынуждены все чаще выводить производство в другие страны. Это та цена, которую приходится платить за преимущества глобализации. Но вместе с этим здесь кроется потенциал для инноваций и услуг «made in Germany». Так, например, фирма «Porsche» считает, что успех его предприятия тесно связан с тем, что производство остается в Германии. Этот пример демонстрирует, сколь успешной может быть марка «made in Germany» в определенной нише на мировом рынке. Но в то же время следует сказать, что в рамках глобальной экономики при сравнении двух одинаковых продуктов решающую роль играет не страна изготовления, а цена. Германские предприятия за рубежом добиваются успеха, прежде всего, там, где есть спрос на сложные решения, скажем, в области машиностроения, производства промышленного оборудования и в автомобилестроении. При этом на первый план выходит не столько готовый продукт, сколько искусство германских инженеров и прямо связанная с производством сфера услуг. Везде, где есть спрос на германское «ноу-хау», велик и потенциал на мировом рынке, прежде всего, для гибких фирм среднего бизнеса.

Инновации имеют место и в традиционных отраслях. Ведь без этого оставаться конкурентоспособными нельзя. Но что в Германии действительно необходимо, так это структурная перестройка с переориентацией на технологии будущего, что позволило бы дать новый шанс и традиционным отраслям. Сюда, например, относятся нано- и биотехнологии, исследования альтернативных источников энергии.

Таким образом, основа успешного экспорта – инновационный потенциал германской экономики. Научно-исследовательской работе на германских фирмах отводится



большое внимание. За последние 10 лет частные предприятия инвестировали много средств в научно-исследовательскую работу. За это время понимание немецким руководством важности исследований значительно возросло и развитие науки находится под постоянным вниманием правительства Германии.

Наука. Научно-исследовательской деятельности в Германии придается особое значение. Насчитывается свыше 200 научных центров, как самостоятельных, так и входящих в государственные структуры (Общество Макса Планка, Институт Фрауенхофера, Институт Гете, Научно-исследовательский центр в Карлсруэ). Традиционно значительная часть исследований, финансируемых государством, проводится в высших учебных заведениях. В сфере НИОКР занято около 500 тыс. чел.; 1/3 этого числа составляют ученые и инженеры. Доля расходов на НИОКР составляет 2,5% ВВП, причем 70% затрат приходится на частные предприятия.

Американские фирмы, такие как General Electric и др., вкладывают деньги в научно-исследовательскую работу, проводимую в Германии, так как она является мозговым центром мировой экономики. Глобализация дает много шансов для развития и диверсификации экономики, а риски при грамотном подходе можно минимизировать. Поэтому немецкие фирмы постоянно ищут возможности роста, осваивая мировые рынки.

Интересы немецкой экономики, как правило, представляет **Промышленно-торговая палата Германии (DIHK)**. 3,5 млн немецких предприятий являются официальными членами 81 промышленно-торговой палаты (IHK). Германская модель поддержки внешней торговли, стоящая на трех столпах: Федеральном агентстве внешней торговли (BBAI), официальных представительствах за рубежом (посольства и консульства) и самих внешнеторговых палат, решительно способствовала успеху германской экономике на мировом рынке. Сегодня экспорт составляет 38% ВВП и обеспечивает почти 9 млн рабочих мест. Действующие за рубежом фирмы создают в Германии значительно больше новых рабочих мест, нежели предприятия, обслуживающие только внутренний рынок. Три новых рабочих места, созданных за рубежом,

в среднем гарантируют одно рабочее место в Германии. 120 Внешнеторговых палат (АНК) представительств германской экономики в более чем 80 странах поддерживают германские предприятия за рубежом. 1400 экспертов обладают знаниями по устройству местной экономики.

Азиатские страны будут оставаться перспективными рынками сбыта до тех пор, пока фирмы будут использовать конъюнктуру и вовремя осваивать рынки. Поэтому для глобально ориентированных предприятий освоение новых рынков должно оставаться приоритетной задачей. Наряду с азиатскими рынками быстрый рост наблюдается на некоторых рынках Восточной Европы и Среднего Востока. Будет появляться все больше стран, с которыми Германия из-за рамочных условий производства не сможет конкурировать, особенно это касается производства товаров массового потребления. Но и здесь ФРГ следовало становиться более гибким, чтобы заполнять ниши инновационными продуктами.

В случае экспорта услуг Германия не настолько сильна, как в случае экспорта товаров. Доля сферы услуг в экспорте Германии составляет 14%. Огромнейший потенциал заключается в развитии услуг, связанных с производством, которые поставляются «в пакете» с экспортными промышленными продуктами. Промышленно-торговая палата Германии ведет интенсивный диалог с федеральным правительством, представителями экономики и сферы услуг с целью выработать соответствующие информационно-консультационные предложения и поддержать предприятия в их продвижении на иностранные рынки.

Германия стремится к тому, чтобы у страны был хороший имидж в духе lifestyle. Однако престиж продуктов следует отличать от престижа самой страны. Что касается продуктов, то здесь все нормально, их ассоциируют с высоким качеством и практичностью. Благодаря сочетанию традиционного «ноу-хау» немецких инженеров с добрым дизайном создается множество модных потребительских товаров. В тоже время за Германией в долгосрочной перспективе сохранится имидж производителя оборудования.



В Германию приезжает все больше иностранных предприятий. Возьмем, к примеру, китайские фирмы в Гамбурге или корейские во Франкфурте, которых привлекает открытость городов и близость портов с аэропортами. Здесь можно рассматривать Германию как своего рода ось мировой экономики. Транспорт и логистика – важные составляющие успеха во внешней торговле. Германия является осью в том смысле, что отсюда благодаря наземным и морским путям можно легко достичь любого европейского рынка. Кроме того, у германских фирм, оперирующих на мировом рынке, прекрасное ноу-хау в сфере транспорта и логистики, что значительно влияет на развитие внешнеэкономических связей и внешней торговли Германии.

Внешнеэкономические связи являются одним из двигателей экономики ФРГ. Они осуществляются в основном в рамках ЕС. Доля Германии в общем объеме мирового экспорта и импорта колеблется от 9 до 11% (второе место в мире). Объем импорта товаров и услуг в 2003 г. составил более 670 млрд евро, экспорта – 760 млрд евро, а внешнеторговый баланс соответственно – 90 млрд. Золотовалютные резервы составляют 56 890 млн долл. На страны ЕС приходится 56% экспорта, на ЕАСТ – 5, на НАФТА – 12, на АСЕАН – 2, на Японию – 2, на Китай – 1,3%. В структуре импорта на страны ЕС приходится 52% объема, на ЕАСТ – 6, на НАФТА – 9, на АСЕАН – 3, на Японию – 5, на Китай – 3%. В товарной структуре экспорта и импорта преобладают готовые изделия. Экспорт: готовые изделия – 86%, продовольствие – 5, полуфабрикаты – 4, сырье – 0,7%. Импорт: готовые товары – 71%, продовольствие – 9, полуфабрикаты – 8, сырье – 4%.⁶

В тоже время необходимо отметить, что ряд стран восточной Европы, такие как Польша, Венгрия и др., во взаимодействии с США в ряде случаев (например – энергетическая сфера) тормозят дальнейшее развитие российско-германского торгово-экономического сотрудничества. В январе текущего года к отмеченным странам присоединилась и Белоруссия. Россия не исключает нового раунда нефтяной войны с Белоруссией, в связи с чем решено обезопасить на будущее поставки нефти на Запад от непредска-

зуемых действий Минска. Прорабатываются вопросы безопасности альтернативных путей транспортировки нефти в Германию и другие страны Западной Европы, в частности по железной дороге в обход Белоруссии.

Принятое Минском решение отказалось от неожиданно введенной пошлины за транзит российской нефти в Европу разблокировало нефтяные поставки, но не убедило Москву отказаться от поиска новых вариантов транзита. Если в середине 90-х годов Минск соглашался перечислять Москве 85% всех пошлин от реэкспорта российской нефти, то в текущем 2007 году Белоруссия может увеличить свою долю от 20 до 30%. При этом Россия будет вынуждена отменить введенную в декабре 2006 г. пошлину в 180 долл. США при экспорте каждой тонны нефти на территорию Белоруссии. «Договорившись с Москвой о новых условиях раздела экспортных пошлин, Минск может потерять по сравнению с 2006 г. около 5% ВВП, но 20% или даже 30% – это, конечно, лучше, чем исходные 15%, которые были зафиксированы в соглашении 1995 г.», – отметил руководитель Научно-исследовательского центра Мизеса Ярослав Романчук.⁷ Быстрая отмена Минском транзитных пошлин на российскую нефть объясняется угрозой остановки белорусских нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ). С января 2007 года белорусские НПЗ работают в условиях минимальной загрузки. Более того, появилась информация о намерениях Москвы обложить пошлиной белорусский экспорт в Россию. Потери белорусской экономики от введения Россией экспортной пошлины, эксперты оценивают в 3–3,5 млрд долл. в год. Еще 6 млрд долл. – это объем белорусского экспорта в Россию. Все вместе – практически треть белорусского ВВП.

В ходе переговоров в январе 2007 года была выработана формула, по которой в первые два месяца текущего года нефтяная пошлина для Белоруссии будет снижена со 180 до 53 долл. за тонну. Но в дальнейшем ее решено плавно повышать. В результате Россия сможет компенсировать примерно 1,6 млрд долл. из ранее ежегодно теряемых 3–4 млрд долл.⁸ По мнению Президента РФ В.В. Путина, “достигнуты приемлемые компромиссы для обеих сторон”, а главным итогом переговоров стал “переход к рыночным



отношениям с белорусскими партнерами". Поддержка белорусской экономики будет продолжена Россией. Более того, В.В. Путин указал конкретную цену этой подписки: "Она будет измеряться по газу цифрой примерно 3,3 млрд долл., а по нефти и нефтепродуктам – 2,5 млрд долл.". Таким образом, помочь со стороны России составит около 41% бюджета Белоруссии.⁹

Экономические отношения с Россией. Германия является главным транснациональным партнером России, имея наибольшую долю во внешнем товарообороте РФ (около 20%), и крупнейшим кредитором. На нее приходится 25% всех прямых иностранных инвестиций в России. Почти 90% российского экспорта в Германию составляют энергоносители и сырье, РФ поставляет в ФРГ около 40% импортируемого природного газа и около 25% нефти.¹⁰ Импортируется готовая продукция. Российско-германский торговый оборот за последние три года примерно составил 24 млрд евро в год, в том числе российский экспорт – 13 млрд, а импорт – 11 млрд евро.¹¹ В то же время необходимо отметить, что ряд стран Восточной Европы, такие как Польша, Венгрия и другие, во взаимодействии с США в ряде случаев тормозят дальнейшее развитие российско-германского экономического сотрудничества.

Россия имеет самый большой в мире арсенал химического оружия (около 40 000 т). Но благодаря помощи Германии он сократится. В начале марта 2006 г. в Камбарке был запущен второй, организованный с помощью ФРГ, объект по уничтожению боевых отравляющих веществ. Здесь находятся 6350 т люизита – почти 16% всего задекларированного Россией химического оружия. До 2009 года это вещество должно быть утилизировано без вреда для окружающей среды. Германия вложила в строительство объекта около 150 млн евро. Дополнительно ЕС выделил еще 4 млн евро. Технику для проведения затратной утилизации веществ предоставили главным образом германские предприятия. Менее чем за 2 года они построили высокотехнологичный центр, где смертельное оружие обезвреживается путем химической реакции и затем сжигается при температуре 1100°С.

В 1997 г. Россия подписала соглашение о химическом оружии, согласно которому до 2012 году весь его арсенал должен быть уничтожен. Еще 3 года назад в Горном (Саратовская область) был построен при поддержке Германии первый такой объект. Германо-российское сотрудничество увенчалось успехом: уже в конце 2005 года там были полностью уничтожены 1250 т химического оружия.

От лазера до иммунологии – таков спектр двустороннего научного сотрудничества между Россией и Германией. Ни с одной другой страной мира Германия не поддерживает таких тесных научных контактов, как с Россией. Сотрудничество между германскими и российскими вузами длиться уже сотни лет. Более того, ни в одной другой сфере германо-российского сотрудничества нет таких давних традиций, как в сфере высшего образования. Когда в начале 18 века Петр I издал указ о создании в новой столице России Санкт-Петербурге первого университета, из Германии прибыли 17 профессоров. Первый российский химик и универсальный ученый Михаил Ломоносов, который в 1755 г. инициировал создание Московского университета, получил академическое образование в Германии. Такой симбиоз в области науки продолжался даже в эпоху «холодной войны»: для молодых восточногерманских ученых было честью приглашение на стажировку в университетах бывшего СССР. Поэтому нет ничего удивительного в том, что сотрудничество германских и российских вузов после падения стены пережило беспрецедентный взлет и количество совместных проектов в настоящее время постоянно увеличивается. Остановимся на некоторых более важных.

Большой вклад во взаимное научное сотрудничество между Россией и Германией вносит новая германо-российская магистерская программа по международным отношениям. Она была предложена Свободным университетом, Гумбольдтовским университетом в Берлине, Университетом Потсдама и Московским государственным институтом международных отношений – МГИМО (У) МИД России. Участники программы первый год учатся в своем университете, в третьем семестре учатся в партнерском вузе, а в четвертом пишут свою работу под германо-рос-



сийским научным руководством. В итоге они получают германского «магистра» и российский диплом. Подобные магистерские программы предлагают Университет Магдебурга совместно с Российской академией народного хозяйства или, в области социологии, Университет Билефельда совместно с Санкт-Петербургским госуниверситетом.

Зачастую сотрудничество преследует совершенно практические цели. Так, студенты архитектуры из Университета Карлсруэ, которого с 1993 г. объединяет партнерство с Томским политехническим университетом, работают над реставрацией старых деревянных построек в Восточной Сибири. Кроме того, германский вуз консультирует своих коллег из Томска по вопросам организации вуза. Этот сибирский университет – вообще образцовый вуз. В его библиотеке в конце апреля 2006 г. проходили правительственные консультации при участии Президента России Владимира Путина и канцлера Германии Ангелы Меркель. А это свидетельствует о важной роли научного и студенческого обмена в рамках двустороннего партнерства. Еще более широкие контакты связывают Технические университеты Мюнхена, Лейпцига и Ильменау с двумя петербургскими вузами. Эти пять университетов уже осенью открывают совместный физический факультет.

Неслучайно, что представители естественных наук выбирают такую форму сотрудничества. Идеологический гнет в эпоху противостояния двух блоков на них не распространялся, и поэтому научные контакты были особенно интенсивны. Подтверждение тому, например, биография профессора информатики Бернхарда Тальхайма из Кильского университета. Этот 54-летний саксонец изучал математику в Дрезденском и Ломоносовском университетах. В 1979 г. он защитился у Андрея Колмогорова, одного из крупных математиков XX в. Тальхайм стал четвертым в мире профессором, получившим в сентябре 2005 года лично от Владимира Путина титул почетного профессора им. Колмогорова элитарного московского университета. Таких наград за выдающиеся достижения ученых из партнерской страны становится все больше. В 2005 г. известному российскому германисту Дмитрию Добро-

вольскому на 11 Международном конгрессе германистов в Париже была вручена премия DAAD им. Якоба и Вильгельма Грима, предполагающая в том числе стажировку в германских вузах. Активный обмен на уровне преподавателей стал делом естественным. В Российском государственном гуманитарном университете (РГГУ) в июне 2005 г. впервые в России должность ординарного профессора и заведующего кафедрой занял немец. На недавно организованную кафедру немецкой литературы и языка пригласили Дирка Кемпера, который до того участвовал в создании российского союза германистов. Десять сотрудников его кафедры готовят докторантов из обеих стран. В вузах двух стран открываются все больше германо-российских программ. В 2005 г. в России открылось первое представительство Общества им. Гельмгольца в России. Научные центры Общества им. Гельмгольца уже много лет поддерживают во всех областях науки интенсивные контакты с российскими научными учреждениями и университетами. Речь не о том, где лучше проводить исследования, а о том, чтобы обмениваться опытом и преследовать совместные цели. Еще до падения «железного занавеса» этот аспект двустороннего сотрудничества оказался весьма плодотворным для некоторых наших центров вроде ускорителя частиц DESY. Решение об открытии филиала в России по большей части обусловлено этим многолетним сотрудничеством.

От научного обмена выигрывают и представители естествознания. Общество им. Гельмгольца, объединяющее 15 внерегиональных исследовательских центров, уже несколько десятилетий сотрудничает с российскими учеными. Одно из перспективнейших направлений совместного исследования – коммерческое использование ядерного синтеза. Физики из Центра им. Гельмгольца в Юлихе, Института электрофизических аппаратов им. Ефремова в Петербурге, а также из научно-исследовательского института атомных реакторов в Дмитровграде совместно работают над решением этой задачи. Ведь управляемый термоядерный синтез может стать надежным, чистым и практически неисчерпаемым источником энергии, аналогичной солнечной. От совместных экспериментов по ускорению плазмы и обстрелу ней-



тронами выигрывает наука всего мира. Благодаря им создается технологический базис для разработки Международного экспериментального термоядерного реактора (ITER), в которой помимо ЕС и России участвуют Япония, Канада, Швейцария, Китай, Южная Корея, Индия и США. Как мы видим, Общество им. Гельмгольца занимается фундаментальной наукой. Это крупнейшая научная организация Германии с 15 исследовательскими центрами и годовым бюджетом в размере 2,2 млрд евро. 24000 сотрудников проводят работу по 6 передовым научным направлениям – энергетика, геонауки, экология, технологии будущего, структура материи и транспорт плюс космос. Приоритетная область деятельности Общества – фундаментальные исследования.¹²

Фундаментальные исследования ежегодно приносят в высшей степени инновационные результаты, которые, впрочем, еще далеки от создания окончательного продукта. Но если посмотреть внимательно, то станет ясно, что самые инновационные продукты на рынке основываются на фундаментальных исследованиях. Занимаясь ядерным синтезом, ученыe обеих стран постоянно ищут новые материалы, которые бы выдерживали экстремальные температуры во время эксперимента. Такие материалы вы найдете сегодня только в рамках научного эксперимента, но уже через пару лет их можно будет использовать в газовых турбинах электростанций или реактивных самолетах. А общество биотехнологических исследований проводит вместе с российскими партнерами активную работу над созданием новых вакцин, скажем, против ВИЧ.

Открытию московского представительства предшествовали более 200 возникших за последние 10 лет институционально оформленных контактов между нашими центрами и российскими НИИ и вузами. Эта цифра служит ярким свидетельством в пользу двухстороннего многопланового сотрудничества.

Германия уже давно теснейшим образом связана с Францией и США ввиду общего европейского пространства и трансатлантических контактов. Россия же – один из важнейших научно-стратегических партнеров вне вышеуказанных связей. Для упроч-

нения сотрудничества и было открыто представительство. Кроме того, российские ученыe вносят огромный вклад в разработку актуальных проблем сфере высокоэнергетической физики. Раскрыть этот потенциал, обратить его на общую пользу – вот чем руководствовалось Общество им. Гельмгольца, открывая представительство в России. Расширение сотрудничества касается и других научных центров Общества им. Гельмгольца. Таких, как центры по геонаукам, полярным исследованиям и др. Россия занимает 1/7 поверхности суши и обладает суверенными правами почти над 50% прибрежных полярных вод, что уже само по себе таит огромный научный потенциал.

А участие России в полярных исследованиях само собой разумеется, ввиду больших территорий РФ за полярным кругом. Институт полярных и морских исследований им. Альфреда Вегенера в Бремерхафене (также член Общества Гельмгольца) совместно с Институтом Арктики и Антарктики в Петербурге разработал учебный план РОМОР по полярным и морским наукам.

Научные контакты между Германией и Россией в сфере полярных исследований постоянно развиваются. Институт им. Альфреда Вегенера в Бремерхафене уже 13 лет поддерживает сотрудничество с НИИ и университетами в Петербурге, Москве, Мурманске и Якутске. Из этого многолетнего сотрудничества возникла совместная германо-российская лаборатория им. Отто Шмидта. Еще вместе с объединением северогерманских университетов в Петербургском университете была создана совместная магистратура по полярным и морским исследованиям. Запускаются спутники с российского космодрома и используются уникальные российские технологии, например, высокоэффективные микроволновые генераторы для разогревания плазмы в эксперименте по ядерному синтезу.

Наряду с обществом Гельмгольца контакты с российскими учеными поддерживают и Общество Фраунгофера, специализирующееся на прикладных исследованиях. Речь, прежде всего, о таких областях, как материаловедение, информационная и производительная техника. Сейчас ведется работа над честолюбивым проектом создания германо-российской лаборатории для обмена опытом



в сфере логистики и технологии. Партнеры – Институт автоматизации производства Фраунгоферовского общества в Магдебурге и Московский автодорожный институт. «Joint-Lab» будет предлагать курсы повышения квалификации по логистике, дистрибуции и транспорту для менеджеров в сфере промышленности. Российская сторона выигрывает от знакомства с западными производственными стандартами, а германские предприятия знакомятся с российскими фундаментальными исследованиями. Похоже, у германо-российских связей, начавшихся в XVIII в., большое будущее.

Создаются новые стратегические программы с российскими и немецкими научными учреждениями, которые переходят в новые двусторонние или многосторонние исследовательские проекты. Немецкая сторона приглашает активно использовать научную инфраструктуру центров Гельмгольца. На этом фундаменте строится новое стратегическое сотрудничество, в котором запланировано и серьезное участие российского капитала. Недавний пример такого участия России в крупных научно-исследовательских проектах под эгидой Общества им. Гельмгольца – «X-Ray Free Electron Laser», сокра-

щенко XFEL, создаваемый в центре DESY (Гамбург). Россия инвестирует в этот проект несколько миллионов евро¹³. Новый договор о научно-техническом сотрудничестве между Россией и Германией даст новый стимул для развития взаимного научного сотрудничества между двумя странами.

Примечания:

⁴Там же, с. 97.

⁵"Deutschland", №3, 2006, с.51.

⁶Страны и регионы мира: экономико-политический справочник. Указ. соч., с. 97.

⁷"Независимая газета", 12 января 2007, с.6

⁸"Независимая газета", 15 января 2007 г., с. 4

⁹"Независимая газета", 16 января 2007 год, с. 3

¹⁰Statistisches Jahrbuch für die Bundesrepublik Deutschland (ежегодник)

¹¹Federal Statistic Office Germany (ежегодник)

¹²www.helmholtz.ru

¹³"Deutschland", №3, 2006, с. 34.



В.Н. Бурмистров Внешняя торговля Российской Федерации

– М.: Вестъ, 2006. – 479 с. (30 н.л.)

Вышло в свет учебное пособие по внешней торговле России, подготовленное профессором ВАВТ В.Н. Бурмистровым. Эта книга продолжает и совершенствует перечень ранее изданных трудов этого же автора.

В книге три раздела: 1) Внешнеэкономические связи – важный фактор социально-экономического развития страны (России). 2) Основы государственного регулирования ВЭД в России. 3) Динамика стоимостных и количественных параметров внешней торговли Российской Федерации.

Автор существенно обновил книгу, доведя информацию в основном до 2004 года. К книге прилагается терминологический словарь и такие основополагающие документы, как Указ Президента РСФСР от 15 ноября 1991 «О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР», Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 8 декабря 2003 г., Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10 декабря 2003 г.

Рецензировали книгу профессора ВАВТ А.С. Белорусов, К.В. Холопов и И.И. Кретов.