

## Соглашение о зоне свободной торговли ЕС – Сингапур: институциональные и экономические аспекты

УДК:339.9.012.42(+592.3);

ББК:65.428(4+5Син); К658

DOI: 10.24412/2072-8042-2023-6-111-130

*Екатерина Алексеевна КОПТЯЕВА,*

*Национальный исследовательский университет*

*«Высшая школа экономики»*

*(10100, Москва, ул. Мясницкая, 20),*

*Факультет мировой экономики и мировой политики,*

*студент бакалавриата, 4 курс,*

*e-mail: eakoptyaeva@edu.hse*

### Аннотация

ЕС является крупным экономическим и политическим интеграционным блоком, в то время как Сингапур – экономический центр Азиатского-Тихоокеанского региона. Налаживание сотрудничества между данными акторами не только означает интенсификацию двусторонних связей между ними, но и может выступить в качестве платформы для развития сотрудничества между целыми регионами – ЕС и АСЕАН. В данной статье проводится анализ изменений в торгово-экономических связях между ЕС и Сингапуром, произошедших в результате вступления соглашения в силу. Делается вывод о том, что в краткосрочном периоде соглашение дало сдержанный эффект. В то же время оно может служить важным инструментом закрепления торгово-инвестиционных связей ЕС в регионе АСЕАН, поэтому модель такого соглашения с дополнительными «индивидуальными надстройками» может быть использована Брюсселем и с другими экономическими партнерами.

**Ключевые слова:** зона свободной торговли, ЕС, Сингапур, тарифные и нетарифные барьеры.

### EU-Singapore Free Trade Agreement: Institutional and Economic Aspects

*Ekaterina Alekseevna KOPTYAEVA,*

*National Research University “Higher School of Economics”*

*(20 Myasnitskaya, street, Moscow, 101000), Faculty of World Economy*

*and International Affairs, Graduate Student, 4th year, e-mail: eakoptyaeva@edu.hse*

### Abstract

The EU is a major economic and political integration bloc, while Singapore is the economic center of the Asia-Pacific region. Establishing cooperation between these actors not only means intensification of bilateral ties between them but can also serve as a platform for the creation and expansion of cooperation between entire regions - the EU and ASEAN. The article analyzes the changes in trade and economic relations between the EU and Singapore as a result of the entry into force of the EU-Singapore agreement. It is concluded that the agreement has had restrained effects in the short term. At the same time, it can serve as an important tool for strengthening EU trade and investment ties in the ASEAN region, therefore the model of such an agreement with additional “individual add-ons” can be used by Brussels with other economic partners.

**Keywords:** free trade area, EU, Singapore, tariff and non-tariff barriers.



ЕС является крупным экономическим и политическим интеграционным блоком, в то время как Сингапур – экономический центр Азиатского-Тихоокеанского региона. Налаживание сотрудничества между данными акторами не только означает интенсификацию двусторонних связей между ними, но и может выступить в качестве платформы для развития сотрудничества между целыми регионами – ЕС и АСЕАН.

В данной статье рассматривается соглашения о зоне свободной торговли ЕС и Сингапура как соглашение нового поколения. Анализируются основные этапы подписания соглашения, отличия от традиционных соглашений о свободной торговле, определяются изменения в торгово-инвестиционном сотрудничестве между партнерами.

### 1. СОГЛАШЕНИЕ ЕС-СИНГАПУР КАК СОГЛАШЕНИЕ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

В 2006 году Европейская комиссия определила АСЕАН в качестве приоритетного региона для укрепления экономических связей. Переговоры по созданию мегарегионального торгового соглашения с АСЕАН начались в 2007 году.<sup>1</sup> Предполагалось, что такое соглашение объединило бы двух крупных региональных участников – стран-членов ЕС и 10 членов АСЕАН. Заинтересованность ЕС в налаживании сотрудничества с АСЕАН понятна. АСЕАН представляет собой перспективный развивающийся рынок. Государства, входящие в АСЕАН, стали примером реализации весьма успешной модели либерализации торговли услугами среди развивающихся стран.<sup>2</sup> На момент начала переговоров АСЕАН была одним из крупнейших торговых партнеров ЕС (см. рисунок 1).

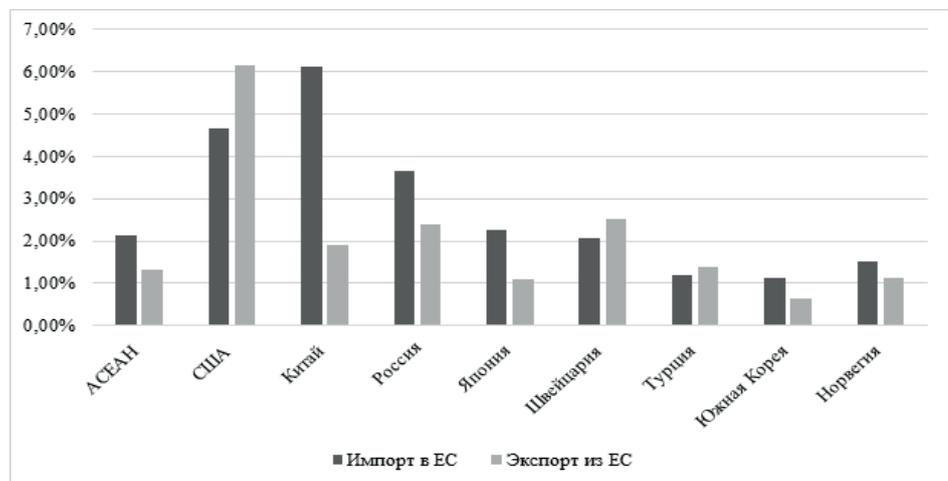


Рис. 1. Крупнейшие торговые партнеры ЕС в 2007 г.  
 Fig. 1. The largest trading partners of the EU in 2007

Источник: составлено автором на основе данных International Trade Center

Однако в ходе переговоров ЕС понял, что, в то время как он выступает как единый блок стран, среди стран-членов АСЕАН такое не наблюдается, и подписание соглашения с АСЕАН по большому счету означало подписание 10 двусторонних соглашений по ключевым вопросам для каждой страны с некоторыми общими положениями для всех членов АСЕАН. Особенно данное различие ощущалось после того, как в 2007 г. был заключен Лиссабонский договор. Согласно ему, Евросоюзу было предоставлено право принятия решений касательно некоторых аспектов инвестиционной политики, являющейся частью общей торговой политики ЕС, что позволило обеспечить ее единство.<sup>3</sup>

Таким образом, осознав, что необходимо заключать отдельные соглашения с каждой страной, ЕС принял решение начать с ключевых для него стран, к которым относятся Сингапур, Малайзия, Вьетнам и Таиланд.<sup>4</sup> В 2009 году ЕС и АСЕАН договорились приостановить переговоры и вместо этого провести переговоры по двусторонним торговым соглашениям, которые должны послужить «строительными блоками» для будущего соглашения между регионами. В 2010 году ЕС начал переговоры по первому такому соглашению с Сингапуром.<sup>5</sup>

Европейский парламент одобрил подписание соглашений с Сингапуром 13 февраля 2019 года. Торговое соглашение было подписано 19 октября 2018 года. 21 ноября 2019 года оно вступило в силу.

EUFSTA – первое соглашение ЕС со страной-членом АСЕАН о свободной торговле, вошедшее в силу. По словам занимавшего тогда пост Президента Европейской комиссии Жан-Клода Юнкера, данное соглашение рассматривается ЕС в качестве «строительного блока» на пути к более тесным отношениям между Европой и Азией, «строительным блоком» регионального соглашения о торговле и инвестициях между ЕС и всем регионом АСЕАН.<sup>6</sup>

Об этом также говорит особенность данного соглашения, касающаяся правил происхождения товара. Как известно, системы определения страны происхождения основываются на критерии «достаточной переработки». Один из методов, основанных на данном критерии, заключается в том, что товар признается происходящим из конкретной страны, если он был полностью произведен в этой стране или был подвергнут достаточной переработке в этой стране, если при его производстве были использованы иностранные материалы.<sup>7</sup> Как правило, 40-45% от стоимости продукта должно происходить из рассматриваемой страны-партнера, чтобы иметь тарифные преференции. Данное условие могло бы стать проблемой для Сингапура, так как данная страна не обладает масштабным производственным сектором, а сырье и компоненты, как правило, поступают из-за рубежа, вследствие чего не всегда возможно достичь высокого уровня «местного добавленного содержания» (locally added content).<sup>8</sup> Инновационность EUSFTA заключается в том, что данное соглашение допускает «кумуляцию АСЕАН» (“ASEAN cumulation”). Данная концепция позволяет компонентам, произведенным в странах АСЕАН, учитываться в контрольном показателе RVC (Regional Value Content). Таким образом,



данная особенность закладывает основу для соглашения о свободной торговле между ЕС и АСЕАН.<sup>9</sup>

Следует отметить, что EUFSTA является одним из первых соглашений «нового поколения», о переходе к заключению которых в 2006 г. объявила Европейская комиссия. Внедрение таких изменений было продиктовано стремлением к повышению конкурентоспособности европейских компаний и ликвидации различных барьеров, а также к созданию благоприятных условий для осуществления глобальных операций их бизнеса. Это планируется достичь «за счет гармонизации и стандартизации норм государственного регулирования в отношении большей части аспектов экономической деятельности.»<sup>10</sup> Торговые соглашения «нового поколения», или, как их еще называют, «глубокие» торговые соглашения (Deep Trade Agreements, или DTAs), не ограничиваются только лишь устранением таможенных пошлин и нетарифных барьеров. В этих соглашениях также содержатся положения, распространяющиеся на широкий круг сотрудничества и касающиеся защиты интеллектуальной собственности, инвестиционной деятельности, трудовой миграции, государственных закупок, технических стандартов, либерализации инвестиций, создании равных условий конкуренции для государственных и частных предприятий.<sup>11</sup> Так, Паскаль Лами, глава ВТО с 2005 по 2013 год, отмечал, что «торговые соглашения сейчас касаются не только тарифов, но и нетарифных мер, которые когда-то были исключительно прерогативой внутренней политики. По этим причинам «глубокие» торговые соглашения, как называют этот новый класс соглашений торговые эксперты, коренным образом отличаются от торговых соглашений предыдущего поколения.»<sup>12</sup> Помимо прочего, в середине февраля 2021 г. Европейская Комиссия представила свою новую торговую стратегию, в которой особое внимание уделено вопросам, связанным с развитием электронной торговли, а также защитой окружающей среды.<sup>13</sup> Таким образом, положения данных соглашений отвечают «зеленой» повестке ЕС, так как в них подчеркивается стремление активизировать сотрудничество в таких областях, как устойчивое развитие, энергетика, экология, борьба с изменением климата, защита природных ресурсов, строительство умных городов и развитие транспорта.<sup>14</sup>

## **2. ХАРАКТЕРИСТИКА ТОРГОВО-ИНВЕСТИЦИОННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ЕС И СИНГАПУРА**

Сингапур является одним из крупнейших торговых партнеров ЕС в регионе Юго-Восточной Азии. На рисунке 2 видно, что по объему импорта из ЕС Сингапур занимает первое место среди стран-членов АСЕАН, и значение импорта составило в 2021 г. составило более 27,5 млрд евро. Что касается объемов экспорта в ЕС, по данному показателю Сингапур опережают Вьетнам (38,4 млрд евро), Малайзия (29,2 млрд евро), Таиланд (22 млрд евро) и Индонезия (16,7 млрд евро), в то время как значение для Сингапура составило почти 15,6 млрд евро.

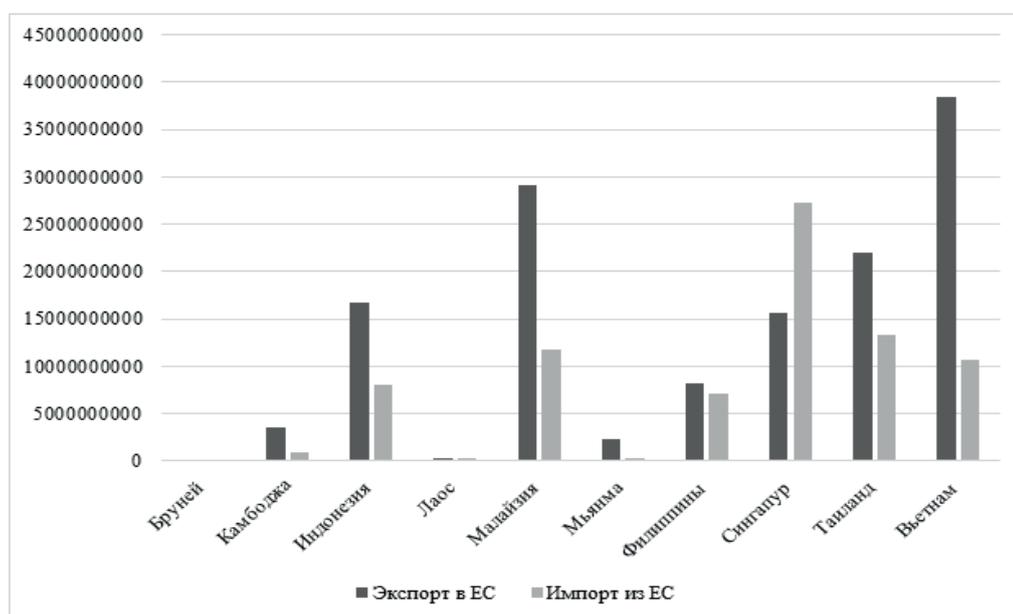


Рис. 2. Торговля ЕС со странами-членами АСЕАН в 2021 г., евро

Fig. 2. EU trade with ASEAN countries in 2021, euro

**Источник:** составлено автором на основе данных Eurostat. URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb/submitresultsextraction.do>

Если рассмотреть страны АСЕАН по доле в двусторонней торговле (см. рисунок 3), то можно отметить, что доля Сингапура составляет 20% и его опережает только Вьетнам, чья доля составила 23%, что делает Сингапур вторым по величине торговым партнером ЕС среди стран АСЕАН. Также можно отметить, что доли стран распределены неравномерно, и выделяются страны, такие как Вьетнам, Сингапур, Малайзия, Таиланд и Индонезия, которые можно назвать основными торговыми партнерами среди стран-членов АСЕАН, и такие страны, как Филиппины, Камбоджа, Мьянма, Бруней и Лаос, чья доля не превышает и 10%.





Рис. 3. Доля каждой страны-члена АСЕАН в торговле ЕС с Ассоциацией в 2021 г.

Fig. 3. Share of each ASEAN member in EU trade with the Association in 2021

**Источник:** составлено автором на основе данных Eurostat. URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb/submitresultsextraction.do>

На рисунке 4 видно, что ЕС является одним из крупнейших торговых партнеров Сингапура. Доля европейских стран в 2020 г. в общем объеме торговли Сингапура составила 9%, что сделало ЕС четвертым по величине торговым партнером Сингапура. опережают ЕС только Китай (15%), Малайзия (12%) и США (10%).



Рис. 4. Основные торговые партнеры Сингапура в 2020 г., млн евро

Fig. 4. Singapore's main trading partners in 2020, million euros

**Источник:** составлено автором на основе данных Eurostat. URL: [https://webgate.ec.europa.eu/isdb\\_results/factsheets/country/details\\_singapore\\_en.pdf](https://webgate.ec.europa.eu/isdb_results/factsheets/country/details_singapore_en.pdf)

В 2020 г. Сингапур был на 16 месте среди прочих торговых партнеров ЕС по объему торговли, значение составило 41105 млн евро.

На рисунке 5 можно проследить динамику торговли ЕС и Сингапура с 1999 г. И в импорте, и в экспорте можно отметить повышательный тренд, максимальные значения наблюдаются в 2018 г. (31,2 млрд евро для значения экспорта в Сингапур и 19,4 млрд евро для импорта из Сингапура). Далее наблюдается резкий спад, вероятно, связанный с кризисом, вызванным пандемией COVID-19. Несмотря на это, экспорт в Сингапур снова стал расти, и в 2020 г. составил более 27,2 млрд евро. Стоит отметить, что, хотя и не наблюдается положительной динамики в импорте из Сингапура, в данной категории падение было не таким резким, как в экспорте в Сингапур. Поэтому, если сравнить значения в 2018 г. и 2021 г., получим, что на протяжении всего периода с 2018-2021 гг. экспорт в Сингапур упал на 3,979 млрд евро, в то время как импорт из Сингапура на 3,827 млрд евро.

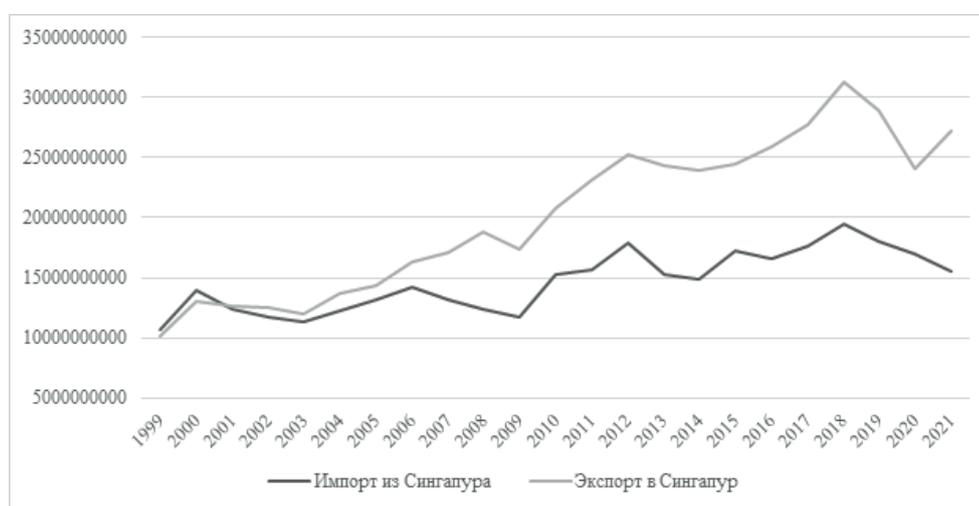


Рис. 5. Торговля ЕС с Сингапуром, евро

Fig. 5. EU trade with Singapore, euro

**Источник:** составлено автором на основе данных Eurostat. URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb/submitresultsextraction.do>

Также можно проследить динамику изменения объемов импорта и экспорта на рисунке 6.



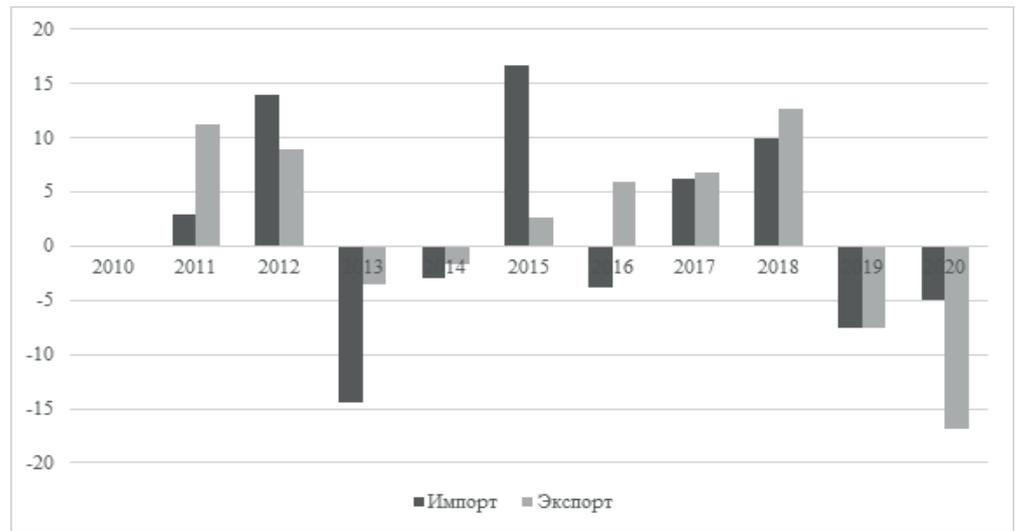


Рис. 6. Динамика импорта и экспорта ЕС с Сингапуром, по отношению к предыдущему году в %

Fig. 6. Dynamics of imports and exports of the EU with Singapore, in relation to the previous year in %

**Источник:** составлено автором на основе данных Eurostat. URL: [https://webgate.ec.europa.eu/isdb\\_results/factsheets/country/details\\_singapore\\_en.pdf](https://webgate.ec.europa.eu/isdb_results/factsheets/country/details_singapore_en.pdf)

Что касается торговли ЕС с Сингапуром по товарным категориям, то можно проследить четкую тенденцию, на каких товарах в двусторонней торговле специализируются участники соглашения. Так, основные товарные категории, которые ЕС импортирует из Сингапура, это продукция химической промышленности, машиностроительной отрасли, а также изделия обрабатывающей промышленности. Основные товарные категории, экспортируемые в Сингапур, это машины и транспортное оборудование (составляют практически половину всего экспорта в Сингапур), продукция химической промышленности, а также минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы и изделия обрабатывающей промышленности. Как можно заметить, продукция пищевой промышленности, агропромышленного комплекса составляет незначительную часть в доле торговли (см. рисунок 7).

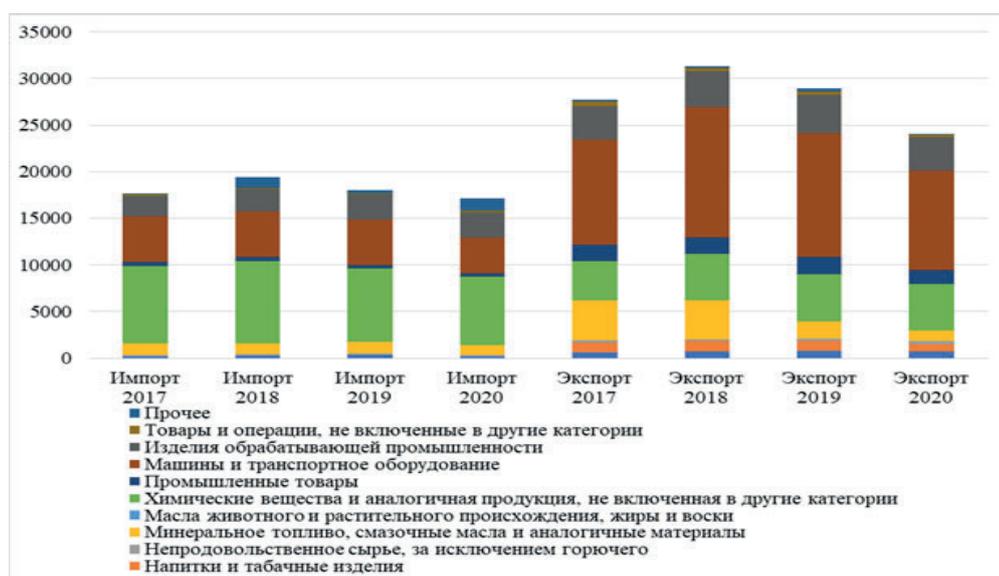


Рис. 7. Торговля ЕС с Сингапуром по товарным категориям, млн евро

Fig. 7. EU trade with Singapore by product groups, million euros

**Источник:** составлено автором на основе данных Eurostat. URL: [https://webgate.ec.europa.eu/isdb\\_results/factsheets/country/details\\_singapore\\_en.pdf](https://webgate.ec.europa.eu/isdb_results/factsheets/country/details_singapore_en.pdf)

Отдельно стоит отметить торговлю услугами. ЕС – крупнейший в мире экспортер услуг: в 2020 г. им было экспортировано услуг на сумму более 1,69 млрд евро (для сравнения США – 618 млн евро, Германия – 272 млн евро, Китай – 245 млн евро). Сингапур также активно задействован в торговле услугами и является одним из их крупнейших экспортеров: в 2020 г. им было экспортировано услуг на сумму 164 млн евро.<sup>15</sup> При этом Сингапур является 6 по величине объемов торговли услугами с ЕС, его опережают только Великобритания, США, Швейцария, Китай и Япония (см. рисунок 8). Поэтому для рассматриваемых членов соглашения торговля услугами представляет особый интерес.



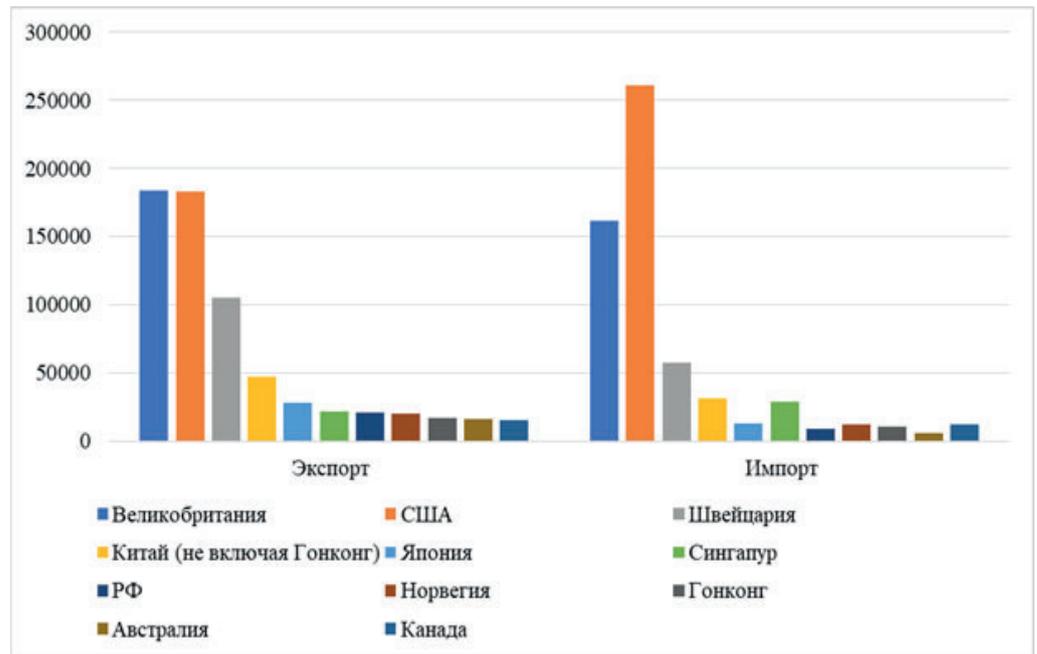


Рис. 8. Торговля услугами ЕС с основными партнерами в 2020 г., млн евро  
 Fig. 8. Trade in services of the EU with the main partners in 2020, million euros

**Источник:** составлено автором на основе данных Eurostat. URL: [https://ec.europa.eu/eurostat/databrowser/view/bop\\_its6\\_det/default/table?lang=en](https://ec.europa.eu/eurostat/databrowser/view/bop_its6_det/default/table?lang=en)

На рисунке 9 можно проследить динамику торговли услугами участников соглашения. Так, на протяжении рассматриваемого периода с 2010 г. по 2020 г. объем импорта услуг ЕС из Сингапура только рос, и если в 2010 г. этот объем составлял 8265 млн евро, то в 2020 г. он достиг значения в 28719 млн евро. В случае с экспортом услуг из ЕС можно также в основном проследить положительную динамику. Только после 2018 г., когда объем достиг своего максимального значения за рассматриваемый период в 31632 млн евро, он стал снижаться, и в 2020 г. был уже равен 21565 млн евро.

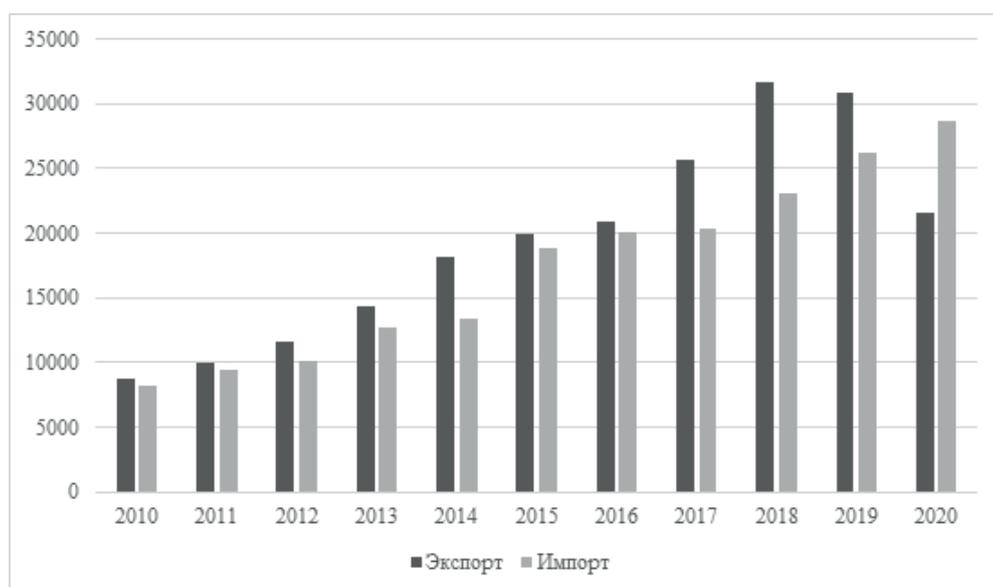


Рис. 9. Торговля услугами ЕС с Сингапуром, млн евро

Fig. 9. EU trade in services with Singapore, million euros

**Источник:** составлено автором на основе данных Eurostat. URL: [https://ec.europa.eu/eurostat/databrowser/view/bop\\_its6\\_det/default/table?lang=en](https://ec.europa.eu/eurostat/databrowser/view/bop_its6_det/default/table?lang=en)

Если рассматривать торговлю по основным видам услуг, то можно отметить, что наибольшие доли в экспорте из ЕС составляют такие категории, как плата за пользование интеллектуальной собственностью, транспорт, а также прочие деловые услуги. Причем можно заметить, что в 2020 г. плата за пользование интеллектуальной собственностью резко сократилась, в то время как объем остальных услуг не претерпел значительных изменений. Если рассматривать импорт ЕС, то наибольшую долю составляют транспортные услуги, плата за пользование интеллектуальной собственностью, финансовые и прочие деловые услуги. Причем объем импортируемых транспортных услуг в примерно равен объему экспортируемых (см. рисунок 10).



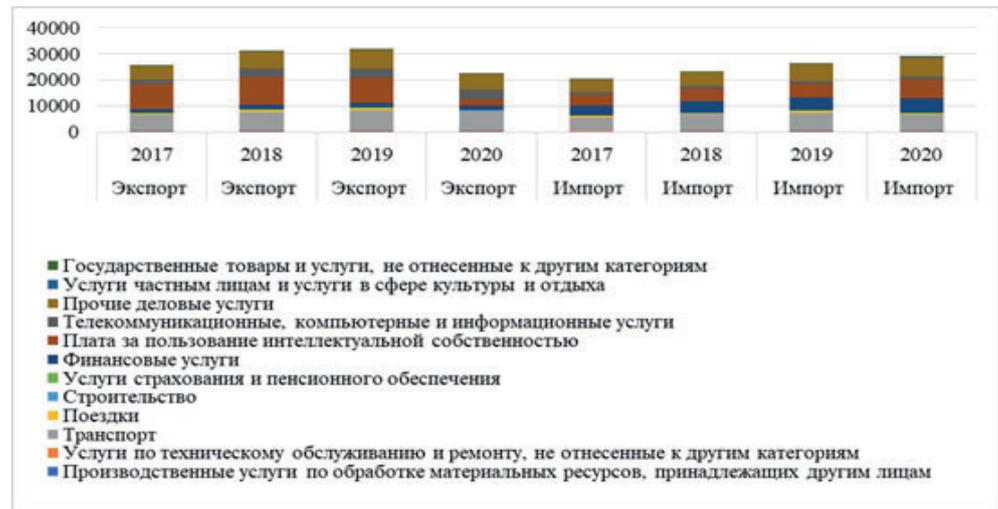


Рис. 10. Торговля ЕС с Сингапуром по видам услуг, млн евро

Fig. 10. EU trade with Singapore by types of services, million euros

Источник: составлено автором на основе данных Eurostat. URL: [https://ec.europa.eu/eurostat/databrowser/view/bop\\_its6\\_det/default/table?lang=en](https://ec.europa.eu/eurostat/databrowser/view/bop_its6_det/default/table?lang=en)

Сингапур также является стран-лидером по объему прямых иностранных инвестиций ЕС. Как видно из рисунка 11, Сингапур занимает 7 место. Первые три позиции занимают США, Великобритания и Швейцария, чей объем ПИИ разительно отличается от объемов в других странах-лидерах.

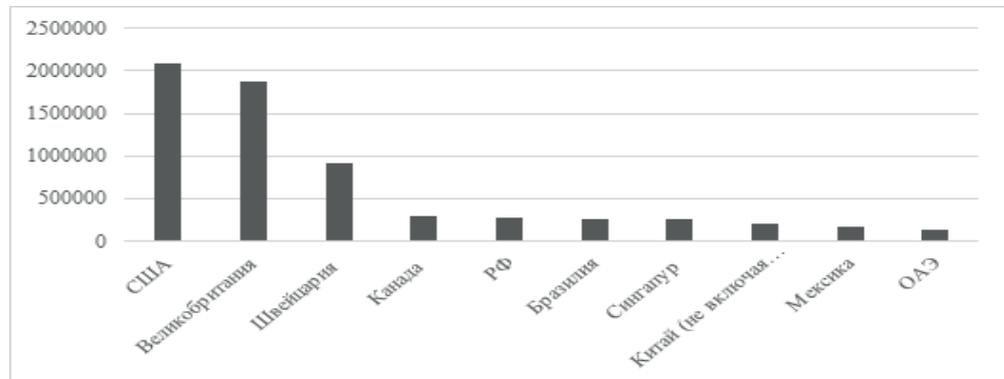


Рис. 11. Объем прямых иностранных инвестиций ЕС по странам в 2020 г., млн евро

Fig. 11. The volume of EU foreign direct investment by country in 2020, million euros

Источник: составлено автором на основе данных Eurostat. URL: <https://ec.europa.eu/eurostat/web/main/data/database>

Если рассматривать изменение объема ПИИ по годам, то в целом можно выделить повышательный тренд (см. рисунок 12).

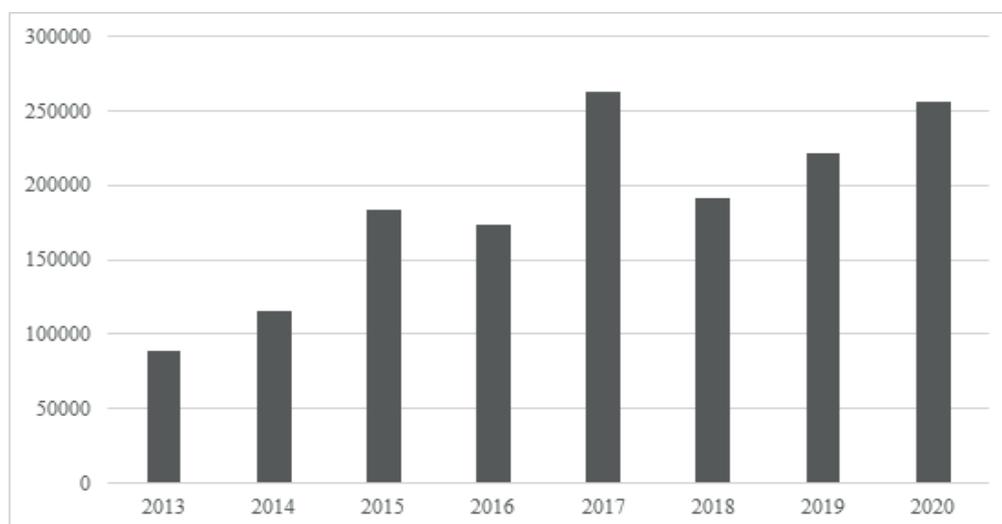


Рис. 12. Объем прямых иностранных инвестиций ЕС в Сингапуре, млн евро

Fig. 12. The volume of EU foreign direct investment in Singapore, million euros

**Источник:** составлено автором на основе данных Eurostat. URL: <https://ec.europa.eu/eurostat/web/main/data/database>

Таким образом, можно сказать, что между членами соглашения уже существуют налаженные торговые и инвестиционные потоки.

### 3. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ СОГЛАШЕНИЯ

Следует рассмотреть подробнее, какие положения включают в себя соглашения и какие изменения будут происходить в торгово-инвестиционном сотрудничестве членов. Во-первых, торговое соглашение направлено на отмену **таможенных пошлин**. Сингапур отменит все оставшиеся существующие тарифы на товары ЕС и обязуется сохранить неизменным нынешний беспошлинный доступ для всех остальных товаров ЕС. С момента вступления соглашения в силу 84% импортных позиций из Сингапура будут ввозиться в ЕС беспошлинно. Ожидается, что секторы, которые в наибольшей степени выиграют от немедленной отмены тарифов, в основном азиатские продукты питания, электроника, фармацевтическая продукция, нефтехимические продукты и переработанная сельскохозяйственная продукция. Также, согласно соглашению, в течение трех лет будут сняты тарифы на отдельные виды товаров, а по истечению пяти лет с момента вступления соглашения в силу (т.е. до ноября 2024 г.) будет отменено 99,99% тарифов.<sup>16</sup>



Отдельно отмечается, что EUSFTA представляет собой первое соглашение, позволяющее азиатским продовольственным товарам ввозиться в ЕС без тарифов, что позволит диверсифицировать экспорт стран АСЕАН.<sup>17</sup>

Во-вторых, постепенно будет происходить устранение **технических и нетарифных барьеров** в торговле товарами. Соглашение устраняет расхождения в нормативных требованиях, и экспортеры будут иметь более низкие операционные расходы за счет сокращения дублирующих процедур тестирования и сертификации и других нетарифных барьеров. Следует отметить, что EUSFTA не изменит стандарты и правила ЕС, связанные с безопасностью продукции, защитой прав потребителей, социальными, трудовыми стандартами и прочими стандартами.

Например, один из предметов диспута, вызывавших обеспокоенность у ЕС, была сложная система одобрения импорта мяса в Сингапуре. В соответствии с EUSFTA, Сингапур согласился отменить требование, согласно которому мясные продукты должны были проходить индивидуальную проверку и утверждаться соответствующим органом Сингапура. Сингапур согласился создать систему аудита и разрешать проверки только в том случае, если они инициируются самой системой аудита.<sup>18</sup>

Кроме того, признание Сингапуром международных стандартов и сближение нормативных требований было крайне важно для автомобильной промышленности ЕС.<sup>19</sup> Соглашение обязало Сингапур принять систему официального утверждения Европейской экономической комиссии Организации Объединенных Наций (ЕЭК ООН) (UNECE type-approval system), которая признает импорт, сертифицированный на основе этой системы. Таким образом, была устранена процедура дублирующего сертифицирования, что призвано помочь снизить транзакционные издержки.<sup>20</sup>

Также, произойдет облегчение торговли за счет расширения таможенного сотрудничества. С целью сокращения транзакционных издержек для бизнеса будут произведены упрощение, гармонизация, стандартизация и модернизация торговых процедур. Согласно соглашению, обе стороны обязываются следить за безопасностью и законностью торговли. За счет программ торгового партнерства, например, программы ЕС «Уполномоченные экономические операторы», соглашение способствует росту сотрудничества и укреплению цепочек поставок.<sup>21</sup>

Соглашение также должно сделать бизнес-среду более предсказуемой и обеспечить дополнительный доступ к более широкому спектру услуг. За счет улучшенного доступа для сингапурского бизнеса к рынку ЕС различных секторов услуг будет облегчена работа компаний ЕС.

Хотя в соглашении отдельно не оговаривается электронная коммерция, создается основа для дальнейшего сотрудничества в этой сфере. Так, обе стороны согласились избегать введения излишних ограничений или правил в отношении деятельности в данной сфере. Таким образом, благодаря соглашению признается

важность свободного обмена информацией, а также стороны обязуются соблюдать международные стандарты защиты прав.<sup>22</sup>

Стоит отметить, что услуги были согласованы на основе так называемого «позитивного перечня». Это предполагает, что только сектора услуг, которые оговорены в соглашении, «открываются» для конкуренции. Любые новые сектора услуг, возникающие в будущем (например, отрасли услуг, возникшие благодаря новым технологиям), не будут «открыты», пока стороны специально не договорятся о таком «открытии».<sup>23</sup>

Кроме того, соглашение содержит положение касательно государственных закупок. Важно отметить, что и Сингапур, и ЕС подписали Соглашение о государственных закупках (the Agreement on Government Procurement, GPA) во Всемирной Торговой Организации (ВТО). В соответствии с ним, члены соглашаются на открытие на торгах определенных государственных контрактов на товары и услуги для фирм из стран-членов.<sup>24</sup> Поскольку обе стороны включены в GPA, в EUSFTA обе стороны соглашаются улучшить и упростить процесс торгов и обязались увеличить количество государственных контрактов, доступных для участия в торгах. Особенно это касается железнодорожного, компьютерного, телекоммуникационного, строительного секторов.

Также в соглашении содержится положение о защите прав интеллектуальной собственности. И в ЕС, и в Сингапуре уже есть современные системы защиты и обеспечения соблюдения прав интеллектуальной собственности. Торговое соглашение закрепляет их и устанавливает основные правила правоприменения (кроме уголовного правоприменения). Так, правообладатели интеллектуальной собственности смогут получить помощь от таможенных органов для задержания контрафактных товаров, защищенных товарными знаками или географическим указанием (ГУ), пиратского контента, защищенного авторским правом, и зарегистрированных образцов.

Что касается авторского права, соглашение предусматривает справедливую оплату как для исполнителей, так и для производителей записанной музыки, воспроизводимой по радио, телевидению или в местах, открытых для публики (например, в магазинах, ресторанах, барах), что улучшит текущую ситуацию в Сингапуре. EUSFTA обеспечивает 70-летнюю защиту авторских прав. Сингапурские продюсеры могут получать гонорары за трансляцию и публичное исполнение в ЕС экспортированной продукции.<sup>25</sup> Данное положение важно, т.к. плата за пользование интеллектуальной собственностью составляет большую долю в торговле услугами между регионами.

Сингапур согласился укрепить свой существующий режим ГУ путем создания системы регистрации ГУ в Сингапуре. Благодаря этому соглашению после регистрации в Сингапуре около 190 ГУ для вин, спиртных напитков и некоторых сельскохозяйственных продуктов будут пользоваться такими же уровнями защиты, как



и в ЕС. Например, к ним относятся вина Бордо, пармская ветчина, шампанское и пиво Bayerisches Bier. ЕС считает важным наличие такого положения в соглашении, так как улучшение защиты таких продуктов призвано повысить осведомленность потребителей Сингапура о подлинности высококачественных продуктов ГУ ЕС.<sup>26</sup>

Кроме того, соглашение включает в себя обширную и обязательную главу, гарантирующую поддержание торговлей охраны окружающей среды и социального развития. Соглашение содержит обязательства по обеспечению того, чтобы внутренние уровни охраны окружающей среды и охраны труда соответствовали основным международным стандартам и соглашениям. ЕС и Сингапур также договорились предотвращать практику «гонки уступок» в отношении трудового и экологического законодательства для привлечения торговли или инвестиций.

Также содержится в соглашении глава о конкуренции, которая обязывает стороны соблюдать свои уже действующие законы о конкуренции и побуждает членов препятствовать горизонтальным и вертикальным соглашениям между предприятиями. Однако в главе допускается создание государственных предприятий с особыми или исключительными правами, а также сохранение государственных монополий. Кроме того, в главу включены положения, разъясняющие процедуры, связанные с субсидиями. Так, соглашение допускает субсидии в таких случаях, как во время серьезных диспропорций в экономике, природных бедствий, а также если объект субсидирования относится к социальной сфере, угольной промышленности, охране окружающей среды, культуре, определенным сферам R&D или является проектом, представляющим региональный интерес.<sup>27</sup>

### ВЫВОДЫ

Исходя из результатов анализа, можно сделать вывод, что пока не наблюдается значительного эффекта от вступления соглашения в силу. Это может быть объяснено несколькими факторами.

Во-первых, с момента вступления соглашения в силу прошло чуть более двух лет, и еще не все меры по либерализации торговли были имплементированы. Так, согласно тексту соглашения, отмена тарифов происходит поэтапно, и 99,99% тарифов произойдет только к концу 2024 г.

Во-вторых, проявлению экономических эффектов помешал кризис, вызванный пандемией COVID-19. Произошел общий спад торговли во всем мире, что также повлияло на снижение объемов экспорта и импорта как между ЕС и Сингапуром, так и с другими странами. Но, в то же время отмечается, что соглашение уже оказало положительное влияние на экономическое сотрудничество стран. Так, 22 марта 2021 г. на встрече Комитета по региональным торговым соглашениям Сингапур заявил, что соглашение помогло ему смягчить влияние COVID-19 на двустороннюю торговлю.<sup>28</sup>



Благодаря содержанию положений, покрывающих широкий спектр возможных сфер сотрудничества и выходящих за рамки либерализации тарифных барьеров, соглашение обладает большим потенциалом в упрочнении экономических связей ЕС и Сингапура. Положения о либерализации торговли услугами, защите инвестиций, прав интеллектуальной собственности, открытии рынка государственных закупок создадут широкую платформу для дальнейших взаимовыгодных отношений с перспективой на многолетнее партнерство.

В случае достаточной эффективности данного соглашения ЕС может ориентироваться на него при заключении подобных соглашений с другими странами. Как уже говорилось ранее, соглашение с Сингапуром рассматривается в качестве одного из «строительных блоков» на пути к созданию соглашения с АСЕАН. Возможно, перед заключением соглашения со всем регионом АСЕАН ЕС сначала будет заключать соглашения о ЗСТ с его отдельными членами. В этом случае EUSFTA может выступить в качестве образца соглашения, которое способно эффективно организовать все многообразие торгово-инвестиционных отношений стран, при этом не дискриминируя ни одну из сторон. Но, в этом случае будет необходимо помнить о специфике экономики Сингапура, которая заключается в ее открытости и развитости. Поэтому простое копирование может оказаться проблематичным, и в переговорах о соглашениях о свободной торговле с другими странами-членами АСЕАН будет необходимо уделять внимание конкретным характеристикам их экономик.

### ПРИМЕЧАНИЯ:

<sup>1</sup> Key elements of the EU-Singapore trade and investment agreements // European Commission [Электронный ресурс]. URL: [https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/МЕМО\\_18\\_3327](https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/МЕМО_18_3327) (дата обращения: 12.02.2023)

<sup>2</sup> Бирюкова, О. В. Торговля услугами как локомотив интеграции. // Азия и Африка сегодня. - 2014. - № 5. С. 35.

<sup>3</sup> Макаренко А.К. Регулирование инвестиционной деятельности в соглашениях Европейского Союза о свободной торговле // Право и управление. XXI век. 2016. № 3. С. 78

<sup>4</sup> Elms D. Understanding the EU-Singapore Free Trade Agreement // Australia, the European Union and the New Trade Agenda, 2017. P. 36-37

<sup>5</sup> Key elements of the EU-Singapore trade and investment agreements // European Commission [Электронный ресурс]. URL: [https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/МЕМО\\_18\\_3327](https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/МЕМО_18_3327) (дата обращения: 12.02.2023)

<sup>6</sup> Agreement with Singapore set to give a boost to EU-Asia trade // European Commission [Электронный ресурс]. URL: <https://trade.ec.europa.eu/doclib/press/index.cfm?id=1980> (дата обращения: 30.03.2022)

<sup>7</sup> 1.9. Соглашение по правилам происхождения // Институт торговой политики ВШЭ [Электронный ресурс]. URL: <https://tradepol.hse.ru/programme4.6.9> (дата обращения: 30.03.2022)





<sup>22</sup> Elms D. Understanding the EU-Singapore Free Trade Agreement // Australia, the European Union and the New Trade Agenda, 2017. P. 41

<sup>23</sup> Ibid. 2017, p. 47

<sup>24</sup> Parties, observers and accessions // World Trade Organization [Электронный ресурс]. URL: [https://www.wto.org/english/tratop\\_e/gproc\\_e/memobs\\_e.htm](https://www.wto.org/english/tratop_e/gproc_e/memobs_e.htm) (дата обращения: 30.03.2022)

<sup>25</sup> European Union-Singapore Free Trade Agreement (EUSFTA). Benefits of the EUSFTA // Ministry of Trade and Industry of Singapore. 2021

<sup>26</sup> Key elements of the EU-Singapore trade and investment agreements // European Commission [Электронный ресурс]. URL: [https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/MEMO\\_18\\_3327](https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/MEMO_18_3327) (дата обращения: 30.03.2022)

<sup>27</sup> Elms D. Understanding the EU-Singapore Free Trade Agreement // Australia, the European Union and the New Trade Agenda, 2017. P. 50

<sup>28</sup> WTO members consider EU-Singapore, Peru-Australia trade agreements // World Trade Organization [Электронный ресурс]. URL: [https://www.wto.org/english/news\\_e/news21\\_e/rta\\_22mar21\\_e.htm](https://www.wto.org/english/news_e/news21_e/rta_22mar21_e.htm) (дата обращения: 27.04.22)

### БИБЛИОГРАФИЯ:

Бирюкова О. В. Торговля услугами как локомотив интеграции. // Азия и Африка сегодня. - 2014. - № 5. - С. 35-40 @@ Biryukova, O.V. (2014) Torgovlya uslugami kak lokomotiv integratsii, Aziya i Afrika segodnya, 2014. - № 5, pp. 35-40.

Глобальная среда бизнеса. Ключко О.А., Кратко И.Г., Растворцева С.Н., Бирюкова О.В. и др. М., 2022. Сер. Высшее образование: Бакалавриат. Издательский Дом «Инфра-М». - 438 с. @@ Global'naya sreda biznesa. Klochko O.A., Kratko I.G., Rastvorceva S.N., Biryukova O.V. i dr. M., 2022. Ser. Vy'sshee obrazovanie: Bakalavriat. Izdatel'skiy Dom «Infra-M». - 438 s.

Загашвили В.С. Европейский союз: торговые соглашения второго поколения // Мировая экономика и международные отношения. 2020. Т. 64. №7. С. 26-33 @@ Zagashvili V.S. Evropejskij soyuz: torgovy'e soglasheniya vtorogo pokoleniya // Mirovaya e'konomika i mezhdunarodny'e otnosheniya. 2020. T. 64. №7. S. 26-33. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43982085> (дата обращения: 30.03.2022)

Макаренко А.К. Регулирование инвестиционной деятельности в соглашениях Европейского Союза о свободной торговле // Право и управление. XXI век. 2016. № 3. С. 78-86 @@ Makarenko A.K. Regulirovanie investicionnoj deyatelnosti v soglasheniyah Evropejskogo Soyuza o svobodnoj torgovle // Pravo i upravlenie. XXI vek. 2016. № 3. S. 78-86.

1.9. Соглашение по правилам происхождения // Институт торговой политики ВШЭ @@ 1.9. Soglashenie po pravilam proisxozhdeniya // Institut torgovoj politiki VShE [Электронный ресурс]. URL: <https://tradepol.hse.ru/programme4.6.9> (дата обращения: 30.03.2022)

Agreement with Singapore set to give a boost to EU-Asia trade // European Commission [Электронный ресурс]. URL: <https://trade.ec.europa.eu/doclib/press/index.cfm?id=1980> (дата обращения: 30.03.2022)

Commission sets course for an open, sustainable and assertive trade policy // European Commission [Электронный ресурс]. URL: [https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/ip\\_21\\_644](https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/ip_21_644) (дата обращения: 30.03.2022)



Elms, D. Understanding the EU-Singapore Free Trade Agreement // Australia, the European Union and the New Trade Agenda, 2017. pp. 35-54.

European Union-Singapore Free Trade Agreement (EUSFTA). Benefits of the EUSFTA // Ministry of Trade and Industry of Singapore. 2021

Free Trade Agreement between the EU and the Republic of Singapore – Analysis // Directorate-General for External Policies. 2018. P. 77

Hsieh, P. L. Shaping new interregionalism: The EU-Singapore Free Trade Agreement and beyond // Cambridge University Press, 2021. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.cambridge.org/core/journals/leiden-journal-of-international-law/article/abs/shaping-new-interregionalism-the-eusingapore-free-trade-agreement-and-beyond/6790B79DB-1F26E8E79645E912F1EB761> (дата обращения: 30.03.2022)

Key elements of the EU-Singapore trade and investment agreements // European Commission [Электронный ресурс]. URL: [https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/MEMO\\_18\\_3327](https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/MEMO_18_3327) (дата обращения: 12.02.2023)

Mattoo, A., Rocha, N., Ruta, M. *Handbook of Deep Trade Agreements*. World Bank. 2020.

Parties, observers and accessions // World Trade Organization [Электронный ресурс]. URL: [https://www.wto.org/english/tratop\\_e/gproc\\_e/memobs\\_e.htm](https://www.wto.org/english/tratop_e/gproc_e/memobs_e.htm) (дата обращения 30.03.2022)

Trade Map // International Trade Statistics [Электронный ресурс]. URL: [https://www.trademap.org/Country\\_SelService\\_TS.aspx?nvpm=1%7c%7c%7c%7c%7c%7c%7cS00%7c1%7c3%7c1%7c3%7c2%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1](https://www.trademap.org/Country_SelService_TS.aspx?nvpm=1%7c%7c%7c%7c%7c%7c%7cS00%7c1%7c3%7c1%7c3%7c2%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1) (дата обращения: 30.03.22)

WTO members consider EU-Singapore, Peru-Australia trade agreements // World Trade Organization [Электронный ресурс]. URL: [https://www.wto.org/english/news\\_e/news21\\_e/rta\\_22mar21\\_e.htm](https://www.wto.org/english/news_e/news21_e/rta_22mar21_e.htm) (дата обращения: 27.04.22)

