

Внешнеэкономическая деятельность России с Ираном

Агесим Исаакович АШКАЛОВ,

кандидат экономических наук, Северо-Кавказский федеральный университет, (филиал) в г. Пятигорске (357500 г. Пятигорск, пр. 40 лет Октября, 56), Институт сервиса, туризма и дизайна - доцент кафедры мировой экономики и таможенного дела, E-mail: Rene.life@mail.ru,

УДК 339.9 (470+571+55)

ББК 65.5 (2Рос+5Ирн)
В-603

Раиса Егоровна РЕДЬКИНА,

Северо-Кавказский федеральный университет, (филиал) в г. Пятигорске (357500 г. Пятигорск, пр. 40 лет Октября, 56), Институт сервиса, туризма и дизайна - старший преподаватель кафедры мировой экономики и таможенного дела, E-mail: 29egor10@mail.ru

Наталья Юрьевна РУДЬ,

доктор экономических наук, профессор, Северо-Кавказский федеральный университет, (филиал) в г. Пятигорске (357500 г. Пятигорск, пр. 40 лет Октября, 56), Институт сервиса, туризма и дизайна - профессор, заведующая кафедрой мировой экономики и таможенного дела, E-mail: rud-td@yandex.ru,

Марина Николаевна ПИСКОВАЦКАЯ,

Северо-Кавказский федеральный университет, (филиал) в г. Пятигорске (357500 г. Пятигорск, пр. 40 лет Октября, 56), Институт сервиса, туризма и дизайна - старший преподаватель кафедры мировой экономики и таможенного дела, E-mail: rud-td@yandex.ru

Аннотация

Российское руководство, понимая важность торговых отношений России и Ирана в свете новых открывающихся возможностей, пытается наладить диалог. Наиболее оптимистично выглядит ситуация лишь в военно-техническом сотрудничестве. Снятие санкций осложнило политические отношения Москвы и Тегерана. По этой причине для экспорта нужны межгосударственные договорённости между Россией и Ираном, что открывает возможности для бизнеса, но бизнесмен, имеющий намерение экспортировать в Иран, должен отчётливо представлять, что он будет вынужден действовать в рамках другой экономики – исламской экономики по законам Корана.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, торговые отношения, санкции, исламская экономика.



Russia-Iran trade and economic cooperation

Agepsim Isaakovich ASHKALOV,

Candidate of Economic Sciences, North-Caucasus Federal University, (branch) in Pyatigorsk (56 pr. 40 let Oktyabrya, Pyatigorsk, 357500) Institute of Service, Tourism and Design - Assistant Professor of the Department of World Economy and Customs, E-mail: Rene.life@mail.ru,

Raisa Egorovna REDKINA,

North-Caucasus Federal University, (branch) in Pyatigorsk (56 pr. 40 let Oktyabrya, Pyatigorsk, 357500) Institute of Service, Tourism and Design - Senior Lecturer of the Department of World Economy and Customs, E-mail: 29egor10@mail.ru,

Natalya Yurevna RUD,

Doctor of Economic Sciences, Professor, North-Caucasus Federal University, (branch) in Pyatigorsk (56 pr. 40 let Oktyabrya, Pyatigorsk, 357500) Institute of Service, Tourism and Design - Professor, Head of the Department of World Economy and Customs, E-mail: rud-td@yandex.ru,

Marina Nikolaevna PISKOVATSKAYA,

North-Caucasus Federal University, (branch) in Pyatigorsk (56 pr. 40 let Oktyabrya, Pyatigorsk, 357500) Institute of Service, Tourism and Design - Senior Lecturer of the Department of World Economy and Customs, E-mail: rud-td@yandex.ru

Abstract

Given the importance of trade relations between Russia and Iran and the emergence of new opportunities, the Russian government is trying to initiate a dialogue. The military-technical sphere seems to be the most promising area of cooperation. The lifting of sanctions has complicated the political relations between Moscow and Tehran. For this reason, exporting requires intergovernmental agreements between Russia and Iran that might create opportunities for business. However, businessmen who intend to export goods or services to Iran should clearly understand that they will have to act within the framework of another economy - the Islamic economy - according to the Quran principles.

Keywords: foreign economic activity, trade relations, sanctions, Islamic economy.

В течение последних 30-40 лет Иран непрерывно находился в режиме различных санкций и ограничений, продолжая при этом развиваться. Иранская экономика испытывала давление санкций и ограничений, поэтому экономическое развитие торговли Ирана с любой страной, и в том числе с Россией, нельзя рассматривать вне контекста сложной внешнеполитической ситуации: политические конфликты, глобальный экономический кризис 2008–2009 гг. и последующее резкое скачкообразное падение цен на нефть, социальные потрясения внутри страны, международные санкции. [4]



С начала 2016 года началось частичное и постепенное снятие санкций, что открывает для внешних инвесторов и торговых партнёров возможности, появляющиеся один раз в несколько десятилетий. По своему географическому положению, размеру населения, экономическому и политическому потенциалу Иран может стать самым важным рынком, который присоединяется к глобальной экономике со времен падения железного занавеса. С возвращением Ирана в мировую экономику начали открываться внутренние иранские рынки. Это понимают все, кто хочет войти на эти рынки, и движение уже идёт. Открытием иранского рынка активнее всего заинтересовались страны ЕС. Активизируется Китай, хотя уже и сейчас он, наряду с ОАЭ, является главным торговым партнёром Ирана. [4]

Российское руководство, понимая важность расширения торговых отношений России и Ирана в свете новых открывающихся возможностей, пытается в этом смысле наладить диалог, но расширение круга возможных партнёров Ирана привело к дополнительным требованиям со стороны Ирана к России. Наиболее оптимистично выглядит ситуация лишь в военно-техническом сотрудничестве. После снятия санкций осложнились политические отношения Москвы и Тегерана. По этой причине для экспорта в эту страну нужны межгосударственные договорённости между Россией и Ираном, и только потом открываются возможности для бизнеса, но бизнесмен, имеющий намерение экспортировать в Иран (равно как и в любую другую мусульманскую страну), должен отчётливо представлять, что он будет вынужден действовать в рамках другой экономики. [1]

Другая экономика – это исламская экономика. Иран – страна, управляемая законами Корана. Эти законы трансформированы на все сферы жизни через понятие «Халяль», англ. «Halal», и соблюдаются самым строжайшим образом. Халяль, халал (араб. حلال – «разрешённое», «свободное») – «всё то, что разрешено и допустимо в исламе». Это термин, означающий одобрение или разрешение чего-либо с точки зрения Ислама. Понятие «халяль» распространяется на все области жизни человека: услуги, бизнес, финансы, быт, одежда, украшения, развлечения, отдых, отношения между людьми и прочее. В соответствии с национальными традициями и религиозностью иранцев, отношения с мусульманами (бизнесменами, государственными чиновниками, общественными деятелями и людьми не из сфер бизнеса и производства) строятся с учётом их ментальности и исторических традиций.

Торговое и инвестиционное сотрудничество России в рамках другой экономики осуществляется в соответствии с:

□ Межправительственным соглашением о торговле и экономическом сотрудничестве, подписанным в 1997 г.;

□ Соглашением о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах и Соглашением об избежании двойного налогообложения, заключёнными в 2001 г.

Действует Постоянная Российско-Иранская комиссия по торгово-экономиче-

скому сотрудничеству. Тем не менее, несмотря на то что Россия и Иран – соседи, и, несмотря на то что численность населения в России превышает 145 млн человек, а в Иране – около 80 млн, объёмы торговли нельзя признать значительными и удовлетворительными (см. таблицу 1) [1]

Таблица 1

Торговля России с Ираном (млрд долл. США) [1]

| | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 |
|---------|------|------|------|------|------|------|------|
| Экспорт | 3,36 | 3,28 | 1,90 | 1,17 | 1,33 | 1,00 | 1,88 |
| Импорт | 0,27 | 0,35 | 0,43 | 0,43 | 0,36 | 0,24 | 0,30 |
| Оборот | 3,60 | 3,63 | 2,33 | 1,60 | 1,69 | 1,24 | 2,18 |

В 2016 году товарооборот России с Ираном составил 2 184 322 496 долл. США, увеличившись на 70,54% (903 479 332 долл. США) по сравнению с 2015 годом. Экспорт России в Иран в 2016 году составил 1 881 772 385 долл. США, увеличившись на 84,94% (864 280 985 долл. США) по сравнению с 2015 годом. Импорт России из Ирана в 2016 году составил 302 550 111 долл. США, увеличившись на 14,88% (39 198 347 долл. США) по сравнению с 2015 годом. Сальдо торгового баланса России с Ираном в 2016 году сложилось положительное в размере 1 579 222 274 долл. США. По сравнению с 2015 годом положительное сальдо увеличилось на 109,41% (825 082 638 долл. США).

Доля Ирана во внешнеторговом обороте России в 2016 году составила 0,4670% против 0,2434% в 2015 году. По доле в российском товарообороте в 2016 году Иран занял 42 место (в 2015 году – 53 место). [4] Доля Ирана в экспорте России в 2016 году составила 0,6591% против 0,2961% в 2015 году. По доле в российском экспорте в 2016 году Иран занял 34 место (в 2015 году – 48 место). [4] Доля Ирана в импорте России в 2016 году составила 0,1660% против 0,1442% в 2015 году. По доле в российском импорте в 2016 году Иран занял 59 место (в 2015 году – 61 место).

В структуре экспорта России в Иран в 2016 году основная доля поставок пришлась на следующие виды товаров. [1]

□ Машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84-90) – 35,84% от всего объема экспорта России в Иран (в 2015 году – 10,79%);

□ Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01–24) – 22,77% от всего объема экспорта России в Иран (в 2015 году – 47,13%);

□ Металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72-83) – 15,01% от всего объема экспорта России в Иран (в 2015 году – 20,61%);

□ Древесина и целлюлозно-бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44-49) – 7,64% от всего объема экспорта России в Иран (в 2015 году – 17,15%);



□ Продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28-40) – 1,55% от всего объема экспорта России в Иран (в 2015 году – 3,03%).

Наибольшее сокращение экспорта России в Иран в 2016 году по сравнению с 2015 годом зафиксировано по следующим товарным группам [3]:

Злаки (код ТН ВЭД 10) – сокращение на 120 804 830 долл. США; Древесина и изделия из нее; древесный уголь (код ТН ВЭД 44) – сокращение на 22 524 327 долл. США; Продукты неорганической химии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов (код ТН ВЭД 28) – сокращение на 10 845 112 долл. США; Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные (код ТН ВЭД 27) – сокращение на 8 175 916 долл. США; Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона (код ТН ВЭД 48) – сокращение на 8 099 039 долл. США. [1]

Выборка по экспортируемым товарным группам в Иран по разделам XV и XVI представлена в таблице 8, расшифровка по 85 ТН ВЭД даётся далее.

В настоящее время Евразийский экономический союз (ЕАЭС) и Иран ведут переговоры о создании зоны свободной торговли (ЗСТ). Инициатива о создании зоны свободной торговли была высказана иранской стороной. Тегеран и ранее выражал свою заинтересованность в ЗСТ. Тегеран рассчитывает подписать контракт или меморандум о взаимопонимании с ЕАЭС. Основной интерес Тегерана в заключении торгового соглашения с ЕАЭС связан с падением уровня взаимной торговли. После образования Таможенного союза и до сегодняшнего дня товарооборот между Ираном и интеграционной тройкой упал почти в два раза.

Таблица 2

Экспорт России в Иран в 2016 году по товарным группам по разделам XV и XVI (выборка) [1]

| <i>Код ТН ВЭД</i> | <i>Наименование товарной группы</i> | <i>Экспорт в 2016 г., долл. США</i> | <i>Доля в общем экспорте, %</i> | <i>Экспорт в 2015 г., долл. США</i> | <i>Изменения в 2016 г. относительно 2015 г., %</i> |
|-------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|---------------------------------|-------------------------------------|--|
| 72 | Черные металлы | 278 730 487 | 14,81 | 207 299 913 | 34,46 |
| 73 | Изделия из черных металлов | 2 759 839 | 0,15 | 1 944 268 | 41,95 |
| 74 | Медь и изделия из нее | 178 609 | 0,01 | 33 142 | 438,92 |
| 75 | Никель и изделия из него | 0 | 0,00 | 43 892 | -100,00 |
| 76 | Алюминий и изделия из него | 723 667 | 0,04 | 16 913 | 4 178,76 |
| 79 | Цинк и изделия из него | 0 | 0,00 | 1 760 | -100,00 |



| <i>Код ТН ВЭД</i> | <i>Наименование товарной группы</i> | <i>Экспорт в 2016 г., долл. США</i> | <i>Доля в общем экспорте, %</i> | <i>Экспорт в 2015 г., долл. США</i> | <i>Изменения в 2016 г. относительно 2015 г., %</i> |
|-------------------|---|-------------------------------------|---------------------------------|-------------------------------------|--|
| 84 | Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части | 67 052 332 | 3,56 | 69 058 423 | -2,90 |
| 85 | Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности | 437 729 173 | 23,26 | 22 232 093 | 1 868,91 |

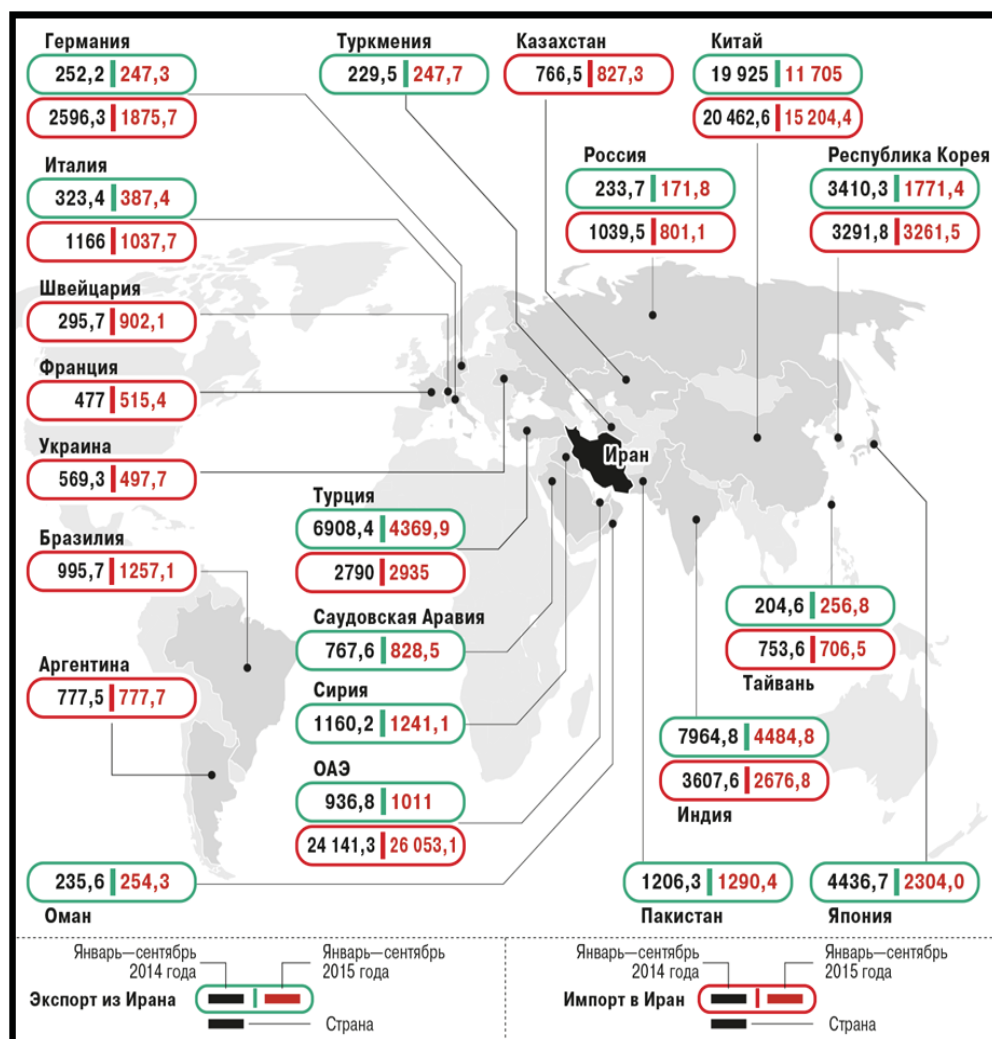
Снижение товарооборота вызвано отчасти кризисными явлениями в мировой экономике. В то же время этому в немалой степени способствуют высокие таможенные пошлины в странах-членах экономического союза для иранских экспортеров. Иранские бизнесмены просят правительство способствовать снижению тарифов в торговле со странами ЕАЭС. Основным торговым партнером Ирана в рамках ЕАЭС является Россия, на долю которой приходится около 75% общей торговли с Ираном. Включение Ирана в деятельность ЕАЭС даст дополнительные возможности российским бизнесменам. [1]

Общее представление о географии и объемах экспорта/импорта можно составить по данным на рисунке 1 (качественное сравнение за 9 месяцев 2014 и 2015 гг.). Видно, что генеральными торговыми партнерами Ирана до снятия санкций были Китай и ОАЭ. Сами иранцы утверждают, что они ведут торговлю со 178 государствами мира. Общий перечень продукции, которая поставлялась на экспорт вне нефтяной отрасли, включал в себя 3449 наименований, что говорит о значительном экспортном потенциале Ирана. [4]



Рисунок 1

География внешней торговли Ирана до снятия санкций [4]



Динамика внешней торговли Ирана представлена в таблице 4 и отражена на рисунках 2 и 3. Общие объёмы по годам небольшие, но торговый баланс преимущественно положительный. Основные экспортёры в Иран – таблица 4, основные импортёры из Ирана представлены в таблице 5.

Таблица 3

Объем торгового оборота Ирана, млрд долларов [4]

| Год | Экспорт | Импорт | Сальдо | Оборот |
|------|---------|--------|--------|--------|
| 2006 | 55.4 | 42.5 | +12.9 | 97,9 |
| 2007 | 63.2 | 45.5 | +17,7 | 108,7 |
| 2008 | 95.1 | 67.3 | +27,8 | 162,4 |
| 2009 | 69.0 | 59.0 | +10,0 | 128.0 |
| 2010 | 107.5 | 70.0 | +37,5 | 177.5 |
| 2011 | 128.6 | 93.6 | +35,0 | 222.2 |
| 2012 | 67.0 | 70.0 | -3,0 | 137.0 |
| 2013 | 93.0 | 60.1 | +29,9 | 153.1 |
| 2014 | 86.5 | 52.1 | +34,4 | 138.6 |
| 2015 | 64.6 | 52.4 | +12,2 | 117.0 |
| 2016 | 87.5 | 62.1 | +25,4 | 149.6 |

Рисунок 2

Динамика импорта Ирана[4]

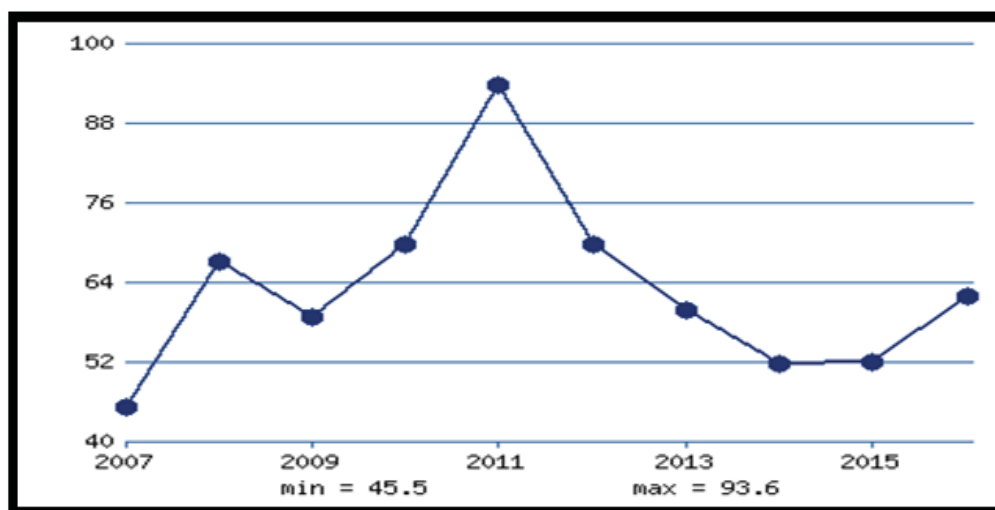


Рисунок 3

Динамика экспорта Ирана[4]

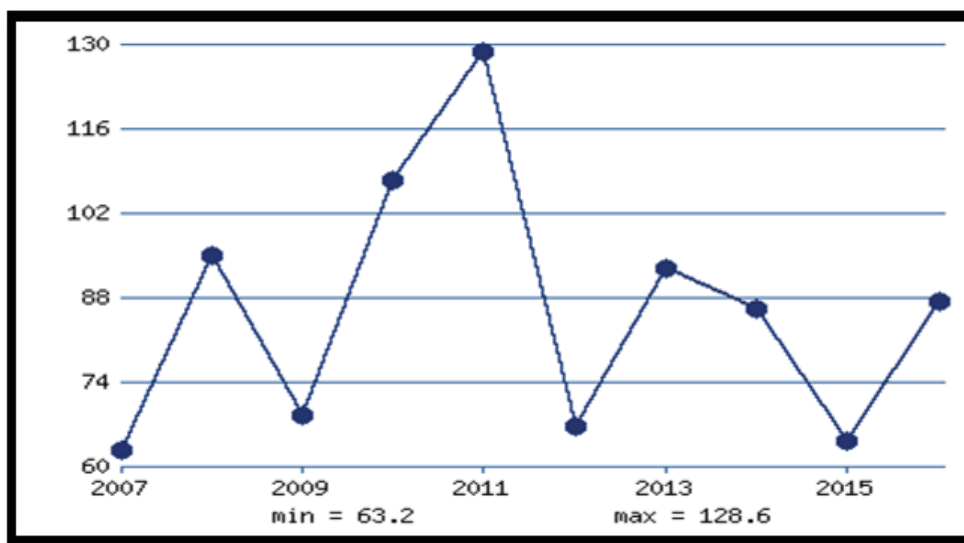


Таблица 4

Основные экспортёры в Иран в 2011-2015 гг. (тыс. долл.) [4]

| 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | Экспортёры |
|------------|------------|------------|------------|------------|----------------------|
| 43,860,844 | 72,723,278 | 63,677,791 | 69,520,902 | 59,520,219 | Всего |
| 17,831,207 | 24,340,266 | 14,036,645 | 11,598,799 | 14,761,999 | Китай |
| 3,759,073 | 4,167,300 | 4,480,902 | 6,256,525 | 6,068,276 | Южная Корея |
| 3,664,228 | 3,886,190 | 4,192,511 | 9,922,580 | 3,589,695 | Турция |
| 3,126,869 | 4,404,314 | 5,433,901 | 2,572,134 | 2,462,295 | Индия |
| 2,348,444 | 3,224,256 | 2,495,220 | 3,301,792 | 4,391,284 | Германия |
| 1,666,185 | 1,439,185 | 1,609,137 | 2,183,928 | 2,332,247 | Бразилия |
| 1,341,835 | 1,533,225 | 1,402,751 | 1,808,940 | 2,585,673 | Италия |
| 1,017,214 | 1,325,514 | 1,168,616 | 1,900,387 | 3,277,140 | Российская Федерация |
| | 666,113 | 358,808 | 495,360 | 761,475 | Швейцария |
| | 928,825 | 1,102,961 | 983,661 | 1,092,425 | Аргентина |
| 628,345 | 601,703 | 655,380 | 1,032,601 | 2,321,809 | Франция |
| 570,251 | 908,161 | 647,790 | 653,711 | 918,445 | Тайбей |
| 565,514 | 892,504 | 535,671 | 626,915 | 1,077,031 | Казахстан |
| 503,939 | 495,066 | 340,197 | 462,692 | 823,228 | Нидерланды |

Таблица 5

Основные импортёры из Ирана в 2011-2015 гг. (тыс. долл.) [1]

| 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | Импортёры |
|------------|------------|------------|------------|-------------|----------------------|
| 38,316,530 | 67,431,384 | 67,884,441 | 88,686,624 | 115,636,174 | Всего |
| 16,034,629 | 27,506,898 | 25,389,864 | 24,869,408 | 30,332,973 | Китай |
| 6,225,321 | 11,246,347 | 10,031,595 | 6,930,974 | 11,488,128 | Индия |
| 6,096,242 | 9,833,290 | 10,383,217 | 5,564,403 | 12,461,495 | Турция |
| 3,251,143 | 6,177,224 | 6,930,974 | 182,433 | 12,902,450 | Япония |
| 2,361,590 | 4,578,071 | 5,564,403 | 262,618 | 11,358,379 | Южная Корея |
| 519,586 | 585,134 | 182,433 | 1,140,158 | 7,415,440 | Италия |
| 376,450 | 524,843 | 262,618 | 561,183 | 255,432 | Гонг Конг |
| 336,068 | 410,117 | 1,140,158 | 379,701 | 2,507,146 | Тайбей |
| 297,680 | 346,319 | 561,183 | 432,921 | 174,195 | Оман |
| 279,638 | 315,186 | 379,701 | 167,777 | 1,140,292 | Германия |
| 261,386 | 355,129 | 432,921 | 189,371 | 351,439 | Российская Федерация |
| 260,894 | 185,731 | 167,777 | 120,169 | 303,785 | Пакистан |
| 242,095 | 238,354 | 189,371 | 187,570 | 104,973 | Кувейт |
| 200,829 | 176,990 | 120,169 | 113,136 | 58,907 | Саудовская Аравия |
| 198,301 | 206,373 | 187,570 | 18,442 | 216,998 | Армения |

В таблицах 4 и 5 представлены топ-20 товаров, которые Иран экспортирует и топ-20 товаров, которые Иран импортирует. [4]

Из таблицы 4 видно, что основная доля экспорта приходится на позицию «Минеральное топливо, масла, продукты перегонки и т.д.». Импорт в Иран более диверсифицирован, на позицию «Электрооборудование» пришлось в 2015 году 3,944,268 тысяч долл. США. [4]

Иран во внешней торговле сотрудничает с международными организациями. Особое внимание уделялось таким организациям, как Исламская «восьмерка» D-8, Всемирная торговая организация (ВТО), Движение неприсоединения (ДН), Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) и Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ). Среди международных экономических организаций, в которых Иран сегодня является наблюдателем, можно выделить Всемирную торговую организацию (ВТО). Иран стремится получить статус постоянного члена в этой организации, это членство окажет положительное влияние на взаимоотношения Ирана и России. [1]



Сотрудничеству с региональными организациями Иран уделяет особое внимание, так как иранское руководство считает коллективные действия в рамках региональных экономических организаций наиболее эффективным и наименее затратным методом защиты национальных интересов. Иран, также оценивает региональное сотрудничество в рамках этих организаций как хороший способ укрепить региональное сотрудничество и двусторонние отношения, в том числе развитие экономических связей с Россией. В этой связи, особое внимание уделялось таким организациям, как Организация экономического сотрудничества (ОЭС) и Шанхайская организация сотрудничества (ШОС), которые имеют важное значение для взаимоотношений России и Ирана, и особенно в экономической сфере. [4]

В сегодняшних условиях возможности для международного бизнеса в Иране – редкий шанс, который возникает в мире один раз в несколько десятилетий. Российским компаниям нельзя медлить, ибо в Иране при получении инвестиционных проектов немалую роль играет принцип «first come, first served» (дословно: первый пришел, первый обслужен). Российскому бизнесу стоит как можно скорее проявить инициативу и обратить особое внимание на вновь открывшую свои двери страну, чтобы успеть занять нишу на иранском рынке.

Бизнес в Иране строится как на межгосударственных договорённостях, так и на инициативе частного бизнеса. Хотя российские власти и прилагают немалые усилия по налаживанию торговых отношений и заключению договорённостей, но дело движется медленно, не все договорённости выполняются. В этих условиях, как показывает уже имеющийся в Иране опыт компаний, российский частный бизнес, не только крупный, но и средний, может оказаться более успешным, чем госкомпания, завязанные на межгосударственный диалог. Российские компании на иранских рынках ждут серьёзные трудности и самая жёсткая конкуренция. Жёсткая конкуренция обусловлена тем, что на одни и те же иранские проекты будет много желающих, в первую очередь из стран ЕС, Китая, а затем и США. Трудности обусловлены незнанием страны, отсутствием опыта и связей, а также тем, что иранские фирмы традиционно ориентированы в бизнесе на западные (англосаксонские) страны, имеют там личные связи и коммерческие интересы. Трудности также определяются тем, что за годы «Экономики сопротивления» и по причине исторических традиций в бизнесе, представители иранских компаний стараются получить для себя максимально выгодные условия при заключении контрактов [4].

БИБЛИОГРАФИЯ:

1. Аналитический портал Ru-Stat. Экспорт и импорт России по товарам и странам <http://ru-stat.com/date-M201706-201806/RU/trade/IR>
2. Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации <http://www.ved.gov.ru/exportcountries/ir/>



3. Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации http://www.ved.gov.ru/rus_export/Russian_exporters/
4. ХимТранс /Организация отраслевых выставок в Иране <http://rusiranexpo.ru/>
5. Спартак А.Н. Развитие и международно-правовое регулирование процессов региональной экономической интеграции: новые тенденции и явления в начале XXI века // Российский внешнеэкономический вестник. 2010. № 7. С. 28-37
6. Спартак А.Н. Евразийская экономическая интеграция – состоявшийся и открытый для широкого международного строительства интеграционный проект // Международная экономика. 2013. № 1. С. 55-64

BIBLIOGRAFIYA:

1. Analiticheskiy portal Ru-Stat. E`ksport i import Rossii po tovaram i stranam <http://ru-stat.com/date-M201706-201806/RU/trade/IR>
2. Portal vneshnee`konomicheskoy informacii Ministerstva e`konomicheskogo razvitiya Rossijskoj Federacii <http://www.ved.gov.ru/exportcountries/ir/>
3. Portal vneshnee`konomicheskoy informacii Ministerstva e`konomicheskogo razvitiya Rossijskoj Federacii http://www.ved.gov.ru/rus_export/Russian_exporters/
4. XimTrans /Organizaciya otraslevy`x vy`stavok v Irane <http://rusiranexpo.ru/>
5. Spartak A.N. Razvitie i mezhdunarodno-pravovoe regulirovanie processov regional`noj ehkonomicheskoy integracii: novye tendencii i yavleniya v nachale XXI veka // Rossijskiy vneshneehkonomicheskij vestnik. 2010. № 7. S. 28-37
6. Spartak A.N. Evrazijskaya ehkonomicheskaya integraciya – sostoyavshijsya i otkrytyj dlya shirokogo mezhdunarodnogo stroitel`stva integracionnyj proekt // Mezhdunarodnaya ehkonomika. 2013. № 1. S. 55-64

