

Интеграционные векторы Узбекистана: внешнеэкономический аспект*

УДК339.5
ББК 65.428
К-893

Е.М. Кузьмина,
кандидат политических наук,
Институт экономики РАН, сектор экономического развития пост-
советских стран центра постсоветских исследований - зав. сектором

Аннотация

Статья посвящена исследованию внешнеэкономических связей Узбекистана с акцентом на интеграционные приоритеты и тенденции в развитии узбекских внешнеэкономических связей. Анализируются внешняя торговля, инвестиционное сотрудничество и трудовая миграция с крупнейшими странами партнерами. В работе рассчитаны коэффициенты торгового влияния и торгово-экономической связанности, что позволило измерить взаимодополняемость экономики страны, как на двусторонней основе, так и в разрезе интеграционных объединений (Таможенный союз, ЕС, СНГ).

Ключевые слова: внешнеэкономические связи, интеграционные приоритеты, внешняя торговля, покрытие экспорта импортом, инвестиционное сотрудничество, трудовая миграция, коэффициент торгового влияния, коэффициент торгово-экономической связанности, взаимодополняемость экономик стран, Таможенный союз, Единое экономическое пространство, ЕС, СНГ.

Е.М. Kuzmina,
Candidate of Political Sciences,
Institute of Economics of the RAS, Office of post-Soviet countries economic development of
the Post-Soviet Studies Center - Head of the Office

Uzbekistan's integration vectors: external economic dimension

Annotation

The article is devoted to the study of Uzbekistan's foreign economic relations with a focus on integration priorities and trends in the development of the country's foreign economic relations. The author analyzes foreign trade, investment cooperation and labour migration with major partner countries. The paper provides calculations of the indexes of trade impact factor and of trade and economic cohesion, enabling to obtain complementary measure of the economy both bilaterally and in the context of integration associations (the Customs Union, EU, CIS).

Keywords: foreign economic relations, integration priorities, foreign trade, import to export, investment cooperation, labour migration, trade impact factor, the factor of trade and economic coherence, complementarity of the economies of the Customs Union, Common Economic Space, the EU and the CIS.

* Статья подготовлена в рамках Плана исследований института экономики РАН по темам «Результаты и перспективы реализации евразийского интеграционного проекта» и «Возможности и риски взаимодействия России со странами «пояса соседства»



Узбекистан – республика, которая, по мнению некоторых экспертов, постоянно меняет векторы своего сотрудничества. Однако, несмотря на некоторые политические заявления, власти республики в экономике ведут целенаправленную политику. Это можно видеть на внешнеэкономической деятельности страны. В данной статье мы проанализируем внешнеторговые связи Узбекистана, инвестиционные потоки в его экономику и направления трудовой миграции. Это позволит нам рассмотреть торговую и инвестиционную связанность республики с основным внешнеэкономическими партнерами и крупнейшими экономическими объединениями, представленными на постсоветском пространстве – СНГ, ЕАЭС и ЕС.

Наибольшую трудность при анализе экономического развития страны представляет не недостаточная статистическая база. Когда мы приступили к сбору информации для проведения анализа внешней торговли Узбекистана, оказалось, что статистический комитет республики дает только ее объемы и то не во все анализируемые годы. Данные Статистического комитета СНГ дают также лишь частично объемы торговли, ее географию и товарную структуру, которые необходимы для анализа. Полный формат данных дает статистика ВТО. Но оказалось, что внешнеторговые данные ВТО не просто не совпадают с национальными, но и различаются в разы. Поэтому автор решил представить в таблице 1 данные и национального статистического комитета, и ВТО.

Таблица 1

Внешняя торговля Узбекистана в 2000-2014 гг., млн долл.

Показатели	2001	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014									
	Нац. статистика	ВТО	Нац. статистика	ВТО	Нац. статистика	ВТО	Нац. статистика	ВТО	Нац. статистика*	ВТО								
Экспорт	3170	2102	5409	3944	11493	7183	11771	5383	13023	6526	15021	6906	14259	4973	15087	6041	-	4895
Импорт	3137	2104	4091	3299	9704	9128	9438	8095	9176	8280	11038	9763	12028	10732	13799	12499	-	12915
Сальдо	33	-2	1318	645	1789	-1204	2273	-2711	3847	-1753	3983	-2057	3221	-5759	1288	-6457	-	-8023
Покрытие импорта экспортом	101,1	99,9	132,2	119,4	118,4	78,7	124,7	66,5	141,9	78,8	136,1	70,7	11,9	46,3	109,3	47,7	-	37,9

Примечание к таблице: *Нет данных

Источник: URL: http://www.trademap.org/countrymap/Country_SelProductCountry_TS.aspx

Несмотря на разницу в данных национальной статистики и международных торговых институтов за анализируемый период объемы внешней торговли Узбекистана стабильно росли. По национальным данным экспорт в течение 14 лет увеличился в пять раз. По данным ВТО рост был не столь значительным, но большим, в 2012 г. он сократился, но в 2013 г. стал восстанавливаться, хотя и не достиг уровня 2011 г., в 2014 г. он вновь сократился до объемов 2012 г. В данных ВТО рост импорта так же был меньше, чем по национальным данным, но рос большими темпами. Только в 2014 г. он вырос незначительно, по сравнению с предыдущим годом (см. таблицу 1).

Эта разница в данных серьезно отразилась на сравнительных показателях торгового баланса. Если в национальной статистике он постоянно положительный, то в данных ВТО с 2008 г. постоянно увеличивающиеся отрицательные показатели.

Покрытие импорта экспортом также диаметрально в разной системе данных. Исходя из национальной статистики, страна стабильно выполняет программу замещения импорта и значительно увеличивает экспорт. Данные ВТО дают противоположную картину.

Товарная и географическая структура внешней торговли республики анализировалась по данным ВТО, поскольку в Статистический комитет СНГ данные из республики стали поступать только с 2006 г. Самые ранние доступные данные национального стат. комитета относятся к 2004 г. более того, не дается полная картина географии и товарной структуры узбекской внешней торговли.

Таблица 2

Товарная структура внешней торговли Узбекистана, млн долл.

Годы		2001	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
<i>Экспорт</i>										
1.	Минеральное топливо, масла и продукты ее перегонки	358	617	2552	2627	1292	1590	1355	1284	1069
2.	Хлопок	931	1225	826	559	1381	1215	1126	1069	930
3.	Медь и изделия из нее	78	291	431	287	537	702	624	612	573
4.	Транспорт кроме ж/д и трамваев	65	316	770	231	510	713	731	672	468
5.	Продукты неорганической химии и соединения драг. металлов, изотопы	73	180	564	405	659	444	327	442	374
6.	Фрукты, орехи, цитрусовые, бахчевые	70	220	210	220	339	504	354	349	337
7.	Одежда, трикотаж, аксессуары	10	25	66	55	118	157	195	218	176
8.	Овощи и корнеплоды	34	115	71	95	213	233	110	194	174
9.	Драгоценные камни, цветные и редкоземельные металлы, монеты	170	407	1138	157	302	207	155	265	120
10.	Цинк и изделия из него	34	35	110	53	108	107	110	103	115



	Годы	2001	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
<i>Импорт</i>										
1.	Машины, ядерные реакторы, котлы и и т.д.	494	671	1556	1561	1425	1715	1881	2073	2405
2.	Транспорт кроме ж/д и трамваев	232	479	1185	976	1101	1150	1488	1722	1566
3.	Электрическое и электронное оборудование	127	240	612	491	482	634	590	695	865
4.	Железо и сталь	48	169	424	342	472	573	626	761	773
5.	Минеральное топливо, масла и продукты их перегонки	47	94	721	583	633	588	684	809	723
6.	Фармацевтическая продукция	41	112	265	280	352	404	487	568	676
7.	Шерсть и изделия из шерсти	24	140	459	346	345	466	511	662	636
8.	Изделия из черных металлов	118	147	935	960	265	356	519	775	609
9.	Пластмассы и изделия из них	66	99	265	226	311	365	341	462	480
10	Животные и растительные жиры и масла, продукты расщепления	14	18	83	121	195	288	252	250	266

Источник: URL: http://www.trademap.org/countrymap/Country_SelProductCountry_TS.aspx

Можно заметить существенные изменения в структуре экспорта. Доля энергетических ресурсов (на 80% состоящих из природного газа и на 20% из нефтепродуктов) до 2009 г. стабильно росла, в 2010 г. она сократилась в два раза, и затем незначительные изменения от этого показателя были связаны с динамикой мировых цен на углеводороды. Особо сильно это сказалось на показателях 2014 г. Доля хлопка-волокна сохранялась стабильной, основные колебания также связаны с ценами. Также стабильным был рост экспорта автомобилей, за счет расширения их производства и рынка сбыта (крупнейший экспортный рынок – Россия). Продовольственные товары (фрукты, овощи, орехи, сухофрукты) стали занимать значительно большую долю экспорта; однако их экспорт зависит от урожая и потому весьма изменчив. Экспорт цветных металлов (меди, цинка, золота), а также радиоактивных элементов в 2001–2014 гг. не подвергался серьезным колебаниям (позиции 3,9,10 в таблице экспорта).

Таким образом, прирост общего объема экспорта произошел главным образом за счет природного газа (см. таблицу 2.) В течение первого десятилетия XXI в. практически все поставки природного газа шли в Россию. В начале второго десятилетия были заключены контракты на поставку газа с Китаем и построен трубопровод в Поднебесную, что частично переориентировало поток углеводородов. Он так же покупает цветные и радиоактивные металлы. Это и сделало КНР в 2013 г. крупнейшим импортером узбекской продукции.

К числу стран, получающих сейчас возросшую долю экспорта из Узбекистана, относятся также Казахстан и Турция. Одновременно с этим объемы экспорта в ЕС, США и Швейцарию заметно уменьшились. В десятку крупнейших партнеров вошла только Франция (см. таблицу 3). Стабильно сохраняют свои позиции в узбекском экспорте Япония и Южная Корея, закупающие уран, цветные и редкоземельные металлы. Очевидно, что происходит переориентация экспорта Узбекистана с рынков развитых западных стран на рынки в Азии.

Доля машин и оборудования в общем объеме импорта в Узбекистане является самой большой в регионе. Различные типы машин и оборудования занимают три первых позиций в импорте. Это отражает политику правительства страны, направленную на индустриальное развитие, и большую степень правительственного контроля над валютными ресурсами, используемыми в основном для закупки машин и оборудования. Вторую крупную группу в импорте занимают те природные ресурсы и производные от них, которые отсутствуют в стране: черные металлы, древесина, солод, шерсть, пшеничная клейковина, а так же пластмассы (см. таблицу 2). Следует отметить сравнительно низкую долю потребительских товаров в импорте. Но ни национальная статистика, ни статистика ВТО не учитывает их теневого реэкспорта из Китая в Узбекистан. Поэтому возможно, что действительная структура импорта, учитывая его неформальную составляющую, несколько отличается от представленной.

В импорте крупнейшими партнерами Узбекистан являются Россия, Китай, Южная Корея и Казахстан. Объемы импорта уже пятого партнера – Германии – в 1,5 раза меньше, чем у Казахстана. Россия не только сохранила, но и частично наращивала свою долю импорта. Республика Корея, Китай и Казахстан их существенно увеличили. Южная Корея сохранила свои позиции крупного импортера, за счет сохранения поставок комплектующих ряда марок автомобилей ДЕУ, несмотря на сокращение сотрудничества с республикой в автомобилестроении (Дженерал Моторос перекупил автозавод в г. Асака и создал новые мощности в Ташкенте на бывшей территории авиационного завода). Китай занимается поставками оборудования для дорожного строительства, нефтепереработки и других производств. Крупнейшие экономики ЕС – Германия и Франция, а также США имеют тенденцию к снижению импорта в республику, частично их нишу занимает Китай. Американский импорт не велик, не стабилен и зависит от конкретных разовых контрактов.

Таблица 3

Доли основных внешнеторговых партнеров Узбекистана, %

Годы		2001	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
		<i>Экспорт</i>								
1.	Китай	0,4	0,7	4,9	6,5	20,1	11,7	22,0	32,9	32,6
2.	Казахстан	3,9	2,9	6,5	5,6	7,2	11,2	16,4	16,4	20,8



	Годы	2001	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
3.	Россия	28,3	9,0	18,1	15,7	23,4	25,5	28,0	21,4	17,8
4.	Турция	1,7	6,6	7,3	7,7	13,2	13,6	16,4	13,9	16,0
5.	Франция	2,6	1,1	0,2	3,6	1,8	2,3	3,1	2,9	2,6
6.	Украина	9,2	5,2	26,7	30,5	1,3	9,3	2,2	1,6	1,5
7.	Италия	8,1	1,8	0,5	0,4	0,6	1,4	0,3	0,4	1,0
8.	Индия	0,9	0,8	1,0	0,5	0,4	0,8	0,7	0,6	0,8
9.	Белоруссия	0,9	0,4	0,4	0,4	0,9	0,6	0,6	0,6	0,7
10.	Япония	2,5	3,2	3,9	2,0	2,7	0,7	2,2	1,7	0,7
<i>Импорт</i>										
1.	Россия	19,4	26,1	22,6	21,0	20,1	21,4	21,7	22,7	23,9
2.	Китай	2,4	7,0	14,0	19,3	14,2	13,9	16,6	21,2	20,7
3.	Республика Корея	16,4	14,9	12,3	14,2	17,4	17,6	16,5	16,0	15,7
4.	Казахстан	7,1	7,1	13,9	11,0	13,3	12,1	12,5	9,1	8,4
5.	Германия	9,6	8,6	5,0	5,7	8,6	7,0	4,8	4,7	5,2
6.	Турция	4,3	4,6	3,7	3,4	3,4	3,6	4,2	3,0	4,7
7.	Украина	5,1	4,6	7,4	5,0	2,8	3,6	4,1	2,9	2,6
8.	США	7,0	2,2	3,3	1,2	1,2	1,0	2,7	2,6	1,6
9.	Италия	2,0	1,9	1,2	1,7	1,2	1,7	1,3	1,0	1,5
10.	Индия	0,3	1,8	0,5	0,6	0,7	0,9	1,0	1,0	1,3

Источник: посчитано автором по http://www.trademap.org/countrymap/Country_SelProductCountry_TS.aspx

Если рассматривать распределение узбекского экспорта по группам стран, необходимо отметить относительную его стабильность из стран СНГ с годовыми колебаниями. Самый высокий объем экспорта был 2009 г. – порядка 55%, что было связано с резким сокращением в кризисный период экспорта из стран ЕС. На следующий 2010 г. было резкое падение до 34,5% из-за трехкратного сокращения экспорта в Украину и четырехкратного в Киргизию. В 2011 г. поставки в Украину восстановились на треть, но уже с 2012 г. снова пошли на убыль. Поставки в Киргизию, в первую очередь газа, только сокращались. Узбекский экспорт в страны Таможенного союза соответствовал динамике экспорта в страны СНГ и составлял не менее 50% от СНГ в целом, т.к. Россия и Казахстан занимают второе и третье место соответственно в экспортных поставках республики.

При этом экспорт в страны Европейского союза имел тенденцию к постоянно-му снижению: с 31,5% в 2001 г. до 5,8% в 2013 г. (см. таблицу 4). Перераспределение шло в сторону других стран, в первую очередь азиатских.

Таблица 4

Распределение экспорта и импорта Узбекистана по группам стран, в %

Группы стран	2001	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
<i>Экспорт</i>									
СНГ	45,2	39,2	52,5	54,8	34,5	48,9	49,1	40,1	41,6



Группы стран	2001	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
в т.ч. ТС	32,4	29,7	23,3	21,8	31,3	37,2	44,9	38,4	39,3
ЕС	31,5	20,9	19,8	8,7	7,5	8,2	6,9	5,8	6,3
Другие страны	23,3	39,9	27,7	36,5	58,0	42,9	44,0	54,1	52,1
<i>Импорт</i>									
СНГ	35,1	40,1	47,4	40,6	38,2	38,4	41,3	35,7	35,8
в т.ч. ТС	27,4	34,7	38,1	33,3	34,5	33,1	35,1	32,6	32,8
ЕС(27)	26,4	23,4	14,7	16,8	19,9	18,4	14,5	15,2	16,1
Другие страны	38,5	33,5	37,9	42,6	41,9	43,2	44,2	49,1	48,1

Источник: посчитано автором по http://www.trademap.org/countrymap/Country_SelProductCountry_TS.aspx

Импорт Узбекистана из стран СНГ был стабильным с небольшим увеличением в до кризисный период, с максимальными показателями в 2008 г., когда торговля с постсоветскими странами достигла своего апогея. Импорт из ЕС с 2008 г. имел тенденцию к сокращению с перераспределением на другие страны (см. таблицу 4).

Для того чтобы измерить комплементарность (взаимодополняемость) экономики страны, как на двусторонней основе, так и в разрезе интеграционных объединений был рассчитан *коэффициент торгового влияния* (КТВ) путем соотнесения объемов двусторонней торговли и ВВП страны (в текущих ценах), относительно которой это влияние измеряется. Другой показатель, *коэффициент торгово-экономической связанности* (КТЭС), исчисляемый как отношение стоимостных объемов взаимного товарооборота к суммарному ВВП (в текущих ценах) взаимодействующих стран и умножения полученной величины на 100. Говоря конкретно об Узбекистане, необходимо делать некоторую скидку на неточность этих измерений из-за разницы в системах внешнеэкономического учета статистики (о чем говорилось в начале статьи).

Коэффициент торгово-экономической связанности (КТЭС) Узбекистана в 2014 г. составил для СНГ – 0,24, ТС – 0,27, ЕС – 0,01. КТВ, исчисленный для отдельных стран, составил: для Китая – 0,05, РФ – 0,18, Казахстана – 0,75, Турции – 0,17, Республики Кореи – 0,16.

Инвестиционное сотрудничество. Статистика инвестиций в экономику Узбекистана также не поддается четким расчетам. Данные международных организаций не совпадают с национальными данными. В национальной статистике иностранные инвестиции делятся между инвестиционными договорами, обеспеченными государственными гарантиями Узбекистана, частными инвестициями, а также есть отдельные инвестиционные программы локализации. Поэтому данный анализ не может полностью отразить реальную картину ПИИ в Узбекистане.



В начале 2000-х гг. приток прямых иностранных инвестиций в республику был незначителен, а их накопленный объем к 2004 г. не превышал 1 млрд долл. Доля ПИИ в структуре инвестиций в основной капитал едва достигла 10%¹, и они оказывали незначительное влияние на структурные преобразования национальной экономики и модернизацию промышленности. Это было обусловлено как внутренними проблемами национальной экономики, так и в целом предкризисной ситуацией на мировом рынке.

С 2006 г. начался рост иностранных инвестиций в Узбекистан за счет расширения спроса на инвестиционные ресурсы и улучшения инвестиционного климата в стране. В период мирового финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. иностранные инвесторы, по национальным данным, не только не ушли из Узбекистана, но и продолжили расширение своего присутствия на рынке страны. За десятилетие реформ объем ежегодных иностранных вложений возрос с 0,7 млрд долл. в 2000 г. до 2,5 млрд долл. в 2012 г. Доля прямых инвестиций в них возросла с 14,4% в 2000 г. до более чем 79% в 2012 г. составив около 2 млрд долл.²

Накопленный объем иностранных инвестиций в экономике республики на конец 2011 г. превысил 6,7 млрд долл. Некоторое снижение притока иностранных инвестиций в 2011 г. отразил общую ситуацию в мировой экономике.

А по данным ЮНКТАД, если в 2000-2005 гг. средние объемы притока ПИИ в Узбекистан составляли 112 млн долл., то в кризисные годы они превысили отметку в 700 млн долл. За 2008-2012 гг. приток прямых иностранных инвестиций в узбекскую экономику увеличился на 54% – с 711 млн долл. до 1094 млн долл.³ По объемам привлекаемых ПИИ Узбекистан занимает третье место в регионе после Казахстана и Туркменистана (см. таблицу 4).

Таблица 5

Приток ПИИ в Узбекистан в 2000-2012 гг., млн долл.

<i>Среднее за 2000-2005 гг.</i>	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	<i>Среднее за 2009-2012 гг.</i>
112	174	705	711	842	1628	1467	1094	1258

Источник: Приток прямых иностранных инвестиций в Узбекистан за 5 лет вырос на 54%. // <http://www.uzinform.com/ru/news/20130701/19003.html>

¹ Каримов М. Прямые иностранные инвестиции как фактор повышения конкурентоспособности экономики Узбекистана. // Современная экономика: проблемы, тенденции, перспективы. 2013. № 8. С. 32

² Каримов М. Прямые иностранные инвестиции как фактор повышения конкурентоспособности экономики Узбекистана. // Современная экономика: проблемы, тенденции, перспективы. 2013. № 8. С. 34

³ Приток прямых иностранных инвестиций в Узбекистан за 5 лет вырос на 54%. URL: <http://www.uzinform.com/ru/news/20130701/19003.html>

В 2013 г. объем иностранных инвестиций по данным кабинета министров республики увеличился до 3,02 млрд долл. Объем иностранных инвестиций, привлеченных под гарантии правительства Узбекистана, составил 820 млн долл., объем прямых вложений – 2,2 млрд долл. В рамках инвестиционной программы была завершена реализация 150 проектов производственного направления общей стоимостью около 2,7 млрд долл. В структуре инвестиций более 70% направлено на производственное строительство.⁴

В 2014 г. объем иностранных инвестиций и кредитов составил более 3 млрд долл. (21,2% капитальных вложений), из которых 75% – это прямые иностранные инвестиции. Ранее сообщалось, что Узбекистан планировал освоить в 2014 г. иностранные инвестиции в объеме 3,88 миллиарда долларов.⁵

Миграционные процессы. Узбекистан является самым густонаселенным государством Центральной Азии: более 30 млн человек на относительно небольшую территорию. Поэтому важнейшим социальным и экономическим фактором для республики является трудовая миграция. Основными странами, принимающими миграционные потоки является Россия и Казахстан.

Численность трудовых мигрантов из Узбекистана в Россию в 2000-2013 гг. достигла своего пика в 2009 г., после первой волны мирового кризиса она незначительно сократилась (см. таблицу 6). Необходимо отметить, что приведенные в этой таблице данные, представляют только официальных трудовых мигрантов, имеющих разрешение на работу и патенты.

Таблица 6

Численность трудовых мигрантов из Узбекистана, осуществляющих трудовую деятельность в РФ, тыс. человек

	2000	2005	2009	2010	2013
Узбекистан	6,1	49,0	666,3	511,5	476,6

Источники: Статкомитет РФ. // http://www.gks.ru/bgd/regl/b11_36/IssWWW.exe/Stg/d1/05-14.htm,
http://www.gks.ru/bgd/regl/b14_13/IssWWW.exe/Stg/d01/05-16.htm

Трудовая миграция в Россию носит преимущественно нелегальный характер. Статистические органы Узбекистана и России не могут назвать точные объемы трудовой миграции из страны, что требует внесения определенных корректировочных расчетов. При этом уже сформировались сетевые структуры взаимодействия по экспорту и импорту рабочей силы, сравнимые по доходам как минимум с четвертью ВВП, но который находится вне сферы государственного управления.

⁴ Никольский С. Объем иностранных инвестиций в Узбекистане в 2013 г вырос на 19%, до 3 млрд долл. РИА Новости. 2014. 20января. URL: <http://1prime.ru/finance/20140120/775694495.html>

⁵ Объем иностранных инвестиций в Узбекистане увеличат до 3,5 млрд долл. РИА Новости. 2015. 17января. URL: <http://ria.ru/economy/20150117/1042970123.html>



В 2014 г. Федеральная миграционная служба (ФМС) РФ зафиксировала резкое снижение количества въехавших в Россию граждан Узбекистана: на 204 тыс. человек меньше (спад 33,2% по сравнению с аналогичным периодом 2013 г.). Это может быть связано с тем, что в 2013 г. участились проверки ФМС с последующим выдворением из страны нелегальных мигрантов, вплоть до запрета на въезд в Россию сроком от 3 до 10 лет. Кроме того, в 2013 г. был принят ряд изменений в российское миграционное законодательство, которые ужесточают наказания за нарушения и ограничивают срок пребывания иностранцев.⁶

Денежные переводы мигрантов играют серьезную роль в экономике Узбекистана. Они являются источником дополнительных инвестиций в экономику, определяют уровень потребления населения. Они увеличиваются с каждым годом на 30-50%. Об этом свидетельствуют данные Центробанка России (см. таблицу 7).

Таблица 7

Переводы из России в Узбекистан, осуществленные через системы денежных переводов в 2006-2014 гг., млн долл.

2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
865,6	1 665,8	2 978,2	2 052,4	2 845,4	4 262,2	5 668,2	6 689,0	5653,0

Источник: URL: http://www.cbr.ru/statistics/Default.aspx?Prtid=tg&pid=svs&sid=ITM_53569; http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=CrossBorder/C-b_trans_countries_14.htm&pid=svs&sid=TGO_sp

В Узбекистане действуют 15 международных систем денежных переводов. Самые крупные из них – «Золотая корона» (примерно 60% рынка), Contact и Western Union (20%), «Юнистрим» и «Лидер» (меньше 10%).⁷ Но в этой статистике не учитываются деньги, привезенных на родину самостоятельно или при помощи родственников и друзей, а также теневой неформальной системы «хавала».⁸

В марте 2014 г. прекращена работа системы денежных переводов Migom (ее рыночная доля не превышала 2% по объему переводов), но это напрямую затронуло

⁶ Количество приехавших в Россию граждан Узбекистана, Кыргызстана и Таджикистана резко снизилось. URL: <http://migrant.ferghana.ru/newslaw/chronicle/B4.html>

⁷ Узбекистан: Денежные переводы могут уйти в тень? URL: <http://www.fergananews.com/news/21998>

⁸ Неформальная финансово-расчетная система, используемая преимущественно на Востоке. Клиент-отправитель обращается к нелегальному брокеру, который после получения денег отправляет своему партнеру в стране назначения платежа сообщение с суммой, именем получателя платежа и кодом (чаще всего порядок цифр на купюре). Для получения денег достаточно прийти на рынок, обратиться к местному нелегальному брокеру и назвать код платежа. Предполагается, что всего в мире действует около 5000 брокерских пунктов хавалы. (Taxc.ru).

интересы семей мигрантов. Система Migom имела в стране 15 банков-партнеров и более 1500 точек обслуживания.⁹ Бывшие партнеры системы предъявили к ней судебные иски, их потери оцениваются в 50 млн рублей (около 1,4 млн долл.).¹⁰ В связи с этим, Узпромстройбанк отправил девяти крупнейшим российским платежным системам письмо с требованием предоставить банковскую гарантию на сумму не менее трехкратного размера обязательств на конец дня либо открыть в их банке страховой депозит в таком же объеме. Они пока не планируют выполнять требования зарубежных контрагентов, но ведут с ними постоянные переговоры и стремятся доказать свою надежность.

Другим направлением миграции в Россию является переселение соотечественников. Только в 2013 г., по данным посла России в Узбекистане В. Тюрденева, в Россию по Государственной программе переселения соотечественников уехали 18 тыс. граждан Узбекистана. Наиболее привлекательными регионами Российской Федерации для переселения соотечественников стали Воронежская, Калужская, Липецкая, Новосибирская и Тульская области.¹¹

Узбекская трудовая миграция в Казахстан менее значима. Но составляет порядка 500 тыс. человек. Это в основном сезонные рабочие низкой квалификации, индивидуальные предприниматели, повара и «челноки». Хотя мигранты прибывают законно, но не оформляют патентов на трудовую деятельность, что позволяет их относить казахстанской статистике к нелегальной миграции.

Таким образом, крупнейшим торговым партнером Узбекистана в последние становится Китай, занявший место России. Это связано с расширением китайских закупок газа и некоторых металлов. Две страны СНГ и ТС – Россия и Казахстан – являются крупнейшими узбекскими торговыми партнерами. Евросоюз значительно сократил свое торговое присутствие в стране из-за его удаленности от европейских рынков и отсутствия у них значительных энергетических интересов. Направление узбекских торговых потоков все больше перемещается на страны Восточной Азии – Китай, Японию, Республику Корею, а также на другие азиатские страны, например Турцию, замещая торговые потоки с ЕС и частично с РФ. Основные инвестиционные потоки в Узбекистан идут из азиатских государств. Узбекистан в значительной мере связан с Россией и Казахстаном крупными миграционными потоками. Это привело к тому, что за последние 14 лет у республики практически не поменялась первая пятерка торговых партнеров, менялось лишь

⁹ Денежные переводы по Системе Migom доступны в Asia Alliance bank (Узбекистан). URL: <http://bankir.ru/novosti/s/denezhnye-perevody-po-sisteme-migom-dostupny-v-asia-alliance-bank-uzbekistan-10046327/>

¹⁰ Терновская Т. Банки СНГ усомнились в надежности российских партнеров. URL: <http://rbcdaily.ru/finance/562949990754593>

¹¹ В 2013 году в Россию по программе переселения уехали 18 тысяч граждан Узбекистана. URL: <http://migrant.ferghana.ru/newslaw/chronicle/B5.html>



объем торговли этих стран, а соответственно их место в этой пятерке. Направления трудовой миграции за исследуемый период не изменились, хотя имели временные колебания. Все вышесказанное подтверждает наш тезис о целенаправленности узбекской внешнеэкономической политики и стабильных и долгосрочных связях с основными экономическими партнерами. При этом основной акцент все же делается на двустороннее сотрудничество.

БИБЛИОГРАФИЯ:

1. В 2013 году в Россию по программе переселения уехали 18 тысяч граждан Узбекистана. URL: <http://migrant.ferghana.ru/newslaw/chronicle/B5.html> (V 2013 godu v Rossiyu po programme pereseleniya uehali 18 tysyatch gradshdan)
2. Денежные переводы по Системе Migom доступны в Asia Alliance bank (Узбекистан). URL: <http://bankir.ru/novosti/s/denezhnye-perevody-po-sisteme-migom-dostupny-v-asia-alliance-bank-uzbekistan-10046327/> (Denedshnyye perevody po sisteme Migom dostupny v Asia Alliance bank/ (Uzbekistan))
3. Каримов М. Прямые иностранные инвестиции как фактор повышения конкурентоспособности экономики Узбекистана. // Современная экономика: проблемы, тенденции, перспективы. 2013. № 8. С. 30-39 (Karimov M. Pryamyye inostrannyye investichii kak factor povysheniya konkurentosposobnosti ekonomiki Uzbekistana)
4. Количество приехавших в Россию граждан Узбекистана, Кыргызстана и Таджикистана резко снизилось. URL: <http://migrant.ferghana.ru/newslaw/chronicle/B4.html> (Kolichestvo priehavshih v Rossiю gradshdan Uzbekistana, Kyrgyzstana i Taddsikistana rezkonsnizilos)
5. Никольский С. Объем иностранных инвестиций в Узбекистане в 2013 г вырос на 19%, до \$3 млрд. URL: <http://1prime.ru/finance/20140120/775694495.html> (Nikolski S. Obyom inostrannyh investichiy v Uzdekistane d 2013 godu byros na 13%, do \$2mlrd)
6. Объем иностранных инвестиций в Узбекистане увеличат до \$3,5 млрд. URL: <http://ria.ru/economy/20150117/1042970123.html> (Obyom inostrannyh investichiy v Uzdekistane uvelichat do \$ 3,5 mlrd)
7. Официальный сайт Сбербанка России. URL: http://www.cbr.ru/statistics/Default.aspx?Prtid=tg&pid=svs&sid=ITM_53569; http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=CrossBorder/C-b_trans_countries_14.htm&pid=svs&sid=TGO_sp (Ofichialny sayt Sberbanka Rossii)
8. Официальный сайт международного центра торговли. URL: <http://www.intracen.org/>; http://www.trademap.org/countrymap/Country_SelProductCountry_TS.aspx (International Trade Centre)
9. Приток прямых иностранных инвестиций в Узбекистан за 5 лет вырос на 54%. URL: <http://www.uzinform.com/ru/news/20130701/19003.html> (Pritok pryamyh inostrannyh investichiy v Uzbekistan za 5 let vyros na 15 %)
10. Терновская Т. Банки СНГ усомнились в надежности российских партнеров. URL: <http://rbcdaily.ru/finance/562949990754593> (Ternovskaya T. Banki SNG usomnilis v nadedshnosti rossiyskih partnerov)
11. Узбекистан: Денежные переводы могут уйти в тень? URL: <http://www.ferghananews.com/news/21998> (Uzbekistan: Denedshnye perevody mogut uyti v ten?)

