

## Международная товарная торговля на перепутье

В.П. Шуйский

УДК 339.5  
ББК 65.428  
Ш - 953

Изучение международной торговли товарами имеет не только теоретический, но и практический интерес, поскольку позволяет определить, в каком направлении развиваются основные мировые товарные рынки, знакомит с новыми процессами, происходящими в ней. О пользе анализа международной торговли говорит также то, что она в решающей степени определяет основные параметры российской внешней торговли товарами (общую динамику, динамику отдельных товаров и их цены).

В период с 2000 г. по 2012 г. международная торговля товарами развивалась крайне неритмично. За 12 лет она пережила два падения (небольшое в 2001 г. и сильное в кризисном 2009 г.) и с трудом избежала третьего в 2012 г., в течение которого номинальный объем мирового товарного экспорта вырос всего на 0,2%. Вместе с тем в прочие годы она демонстрировала исключительно высокие темпы роста (доходившие до 20-22%). В итоге, в целом за указанный период мировой экспорт товаров вырос в 2,8 раза. Таких высоких темпов роста международная торговля не знала последние 30 с лишним лет.

Таблица 1  
**Мировой товарный экспорт (млрд долл. США)**

1990 г. - 3499	2008 г. - 16140
2000 г. - 6456	2009 г. - 12542
2005 г. - 10495	2010 г. - 15274
2006 г. - 12120	2011 г. - 18291
2007 г. - 14012	2012 г. - 18323

**Источник:** International Trade Statistics 2012, WTO; Press Release WTO, Press/688 10 April 2013.

Причиной высоких темпов роста международной торговли товарами в начале нового века стал «сырьевой бум». С 2000 г. по 2011 г. индекс цен на топливо и другие минеральные продукты вырос в 3,7 раза, при этом цена нефти марки Brent поднялась в 3,9 раза. Сравнительно быстро в эти годы росли и цены на сельскохозяйственные продукты, особенно на продовольствие.

Таблица 2

**Факторы роста мирового товарного экспорта в 1990 -2011 гг. (в %)**

	Стоимость		Физический объем		Цены	
	1991-2000	2001-2011	1991-2000	2001-2011	1991-2000	2001-2011
Экспорт, всего	6,3	10,0	6,5	4,2	-0,2	5,6
Сельскохозяйственные продукты	3,3	10,5	3,8	3,8	-0,5	6,5
Топливо и минеральные продукты	5,3	15,2	3,6	2,4	1,6	12,5
Готовые изделия	6,8	8,6	7,2	5,0	-0,4	3,4

**Источник:** подсчет по данным International Trade Statistics 2012, WTO, Table A1

Вместе с тем, как видно из таблицы 2, темпы роста физического объема международной торговли товарами в эти годы были заметно ниже, чем в предыдущее десятилетие. Причем, это касалось как всей торговли, так и отдельных товарных групп. При этом сохранилась традиционная дифференциация темпов роста физического объема по группам товаров. Как обычно, самые высокие темпы продемонстрировали готовые изделия, заметно ниже они были у сельскохозяйственных товаров и самые низкие у топлива и минеральных продуктов. Однако с учетом роста цен, в номинальном выражении, именно экспорт этой последней группы товаров показал самую высокую динамику.

Результатом «сырьевого бума» стало, с одной стороны, снижение в международной торговле доли готовых изделий с 74,9% в 2000 г. до 64,6% в 2011 г. и, соответственно, машин и оборудования – с 41,9% до 32,3%, и высокотехнологичных товаров – с 28,7% до 10,3%, с другой стороны, повышение доли топлива и минерального сырья с 13,7% до 22,5%. Доля сельхозпродуктов за эти годы также несколько возросла.



**Товарная структура мирового экспорта (в %)**

	<b>2000</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>
Экспорт, всего	100	100	100
Сельскохозяйственные продукты	8,8	9,2	9,3
Продовольствие	6,9	7,6	7,6
Топливо и минеральные продукты	13,7	20,1	22,5
Топливо	10,8	15,6	17,8
Цветные металлы необработанные	2,0	2,3	2,3
Готовые изделия	74,9	67,2	64,6
Машины, оборудование, транспортные средства	41,9	34,2	32,3

**Источник:** International Trade Statistics 2012, WTO

В новом веке в международной торговле товарами значительно окрепли позиции развивающихся стран. Товарная структура их экспорта стала во многом напоминать экспорт развитых стран. Развивающиеся страны превратились в крупных экспортеров машин и оборудования, а также высокотехнологичных товаров. При этом, однако, надо помнить, что значительная часть таких товаров в их экспорте является продукцией предприятий транснациональных корпораций, расположенных на их территории.

Еще одним следствием сырьевого бума последних лет стало повышение в международной торговле доли стран – экспортеров топлива и минералов. Увеличение доли минерального сырья и изменение условий торговли в пользу его поставщиков – новый тренд в международной торговле. Ранее, и в 1980-е годы и в 1990-е годы, мировая торговля прирастала преимущественно за счет готовых изделий. Обратная тенденция наблюдалась лишь в периоды энергетических кризисов и продолжалась очень недолго. Нынешний «сырьевой бум» (а точнее, нефтяной, ибо нефть задает динамику цен на другие энергоносители и виды сырья) длится уже 10 лет. Последние два года среднегодовые цены на нефть марки Brent держатся на уровне 110-112 долларов за баррель, однако, в отличие от 1970-х и 80-х годов они не приводят к глобальной рецессии. Во многом это происходит потому, что причины нынешнего роста цен в корне отличаются от тех, что были в прошлом. В 1970-е и 1980-е годы рост цен был следствием резкого спада в поставках нефти. Главной же причиной подъема нефтяных цен в 2000-2011 гг. был исключительно высокий

(и отчасти неожиданный) рост спроса на этот энергоноситель со стороны развивающихся стран, и прежде всего, Китая и Индии. К тому же современная мировая экономика восприняла нынешний рост цен на нефть более спокойно благодаря происшедшим фундаментальным изменениям в управлении и использованию макроэкономической политики для нейтрализации последствий их роста. В частности, многие страны – импортеры нефти с сильными центральными банками, несмотря на подобную динамику нефтяных цен, избежали повышения инфляции. Еще одной причиной меньшего воздействия нефтяных цен на мировую экономику стало значительное снижение ее энергоемкости за последние 10 лет. Ранее этот фактор действовал только в отношении развитых стран. В настоящее время многие развивающиеся страны также добиваются успехов в повышении эффективности энергопользования.

В целом, однако, ситуация в нефтяной сфере остается сложной. Потребности в нефти растут, а нефтедобыча перемещается во все более удаленные районы с худшими условиями производства, что, безусловно, толкает цены вверх. В том же направлении вплоть до самого последнего времени действовал и такой фактор, как сравнительно высокая загруженность производственных мощностей в добыче нефти. Срыв поставок из любой добывающей страны в таких условиях мог иметь крайне негативные последствия и оказывал повышательное давление на цены.

Некоторые эксперты придерживаются мнения, что не только состояние нефтяной отрасли и величина спроса на нефть определяют в настоящее время цену на этот товар. С их точки зрения, главная причина нынешних высоких цен на нефть состоит в том, что этот продукт (как и некоторые другие сырьевые товары) в последние годы стал рассматриваться в качестве надежного актива для вложения капитала. Причиной высоких цен на нефть в настоящее время, считает известный финансист Джордж Сорос, является недоверие ко всем мировым валютам. С появлением этого доверия необходимость «убегать» в нефть существенно уменьшится.<sup>1</sup>

В 2012 г. появились первые признаки окончания «сырьевого бума». Общий индекс цен сырьевых товаров, рассчитываемый экспертами МВФ, снизился за этот год на 3%, в том числе цены на металлы упали на 17%, сельскохозяйственное сырье – 13%. На отдельные товары падение цен было гораздо более значительным: кофе – 22%, хлопок – 42%, железная руда – 23%, уголь – 21%. Удержались и даже несколько выросли лишь цены на нефть. Их отрыв от цен на другие товары косвенно подтверждает предположение о том, что этот продукт используется как объект финансовых спекуляций.

По мнению большинства экспертов, нынешняя понижительная тенденция цен на сырье – следствие замедления китайской экономики. Сырьевые компании переоценили Китай, заявил директор Multi Commodity Project Пол Робинсон на форуме

<sup>1</sup> [www.newsru.com/Новости экономики/Четверг.27 января 2011 г.](http://www.newsru.com/Новости_экономики/Четверг.27_января_2011_г.)



Сбербанка «Россия -2013». «Все были уверены, что Китай, потребляющий около 50% мирового сырья, – это бездонная яма, которая будет и дальше все поглощать, но сейчас непонятно, куда пойдет траектория роста китайской экономики и какую политику будет проводить новое правительство Китая»,<sup>2</sup> – сказал он.

Говоря об окончании «сырьевого бума», мы, конечно, не имеем в виду, что цены на сырье вернутся на уровень 2000-2003 гг. Однако их серьезное падение вполне возможно. Показателен в этом плане последний прогноз МВФ, в котором предсказывается четкая понижательная тенденция цен на нефть в 2013-2014 гг.<sup>3</sup> Правительству России, очевидно, предстоит разработать систему мер, чтобы противостоять этому новому международному тренду.

С большой степенью вероятности можно предположить, что с окончанием «сырьевого бума» в международной торговле восстановится прерванная в 2001 – 2011 гг. тенденция опережающего развития экспорта готовых изделий.

Минувший 2012 г. стал переломным и одним из наихудших в развитии международной торговли товарами. Ее физический объем вырос в этом году на 2% (четвертый наихудший результат с 1981 г.), а номинальный лишь на 0,2% вследствие падения индекса цен на 1,8%. Основной причиной такого резкого замедления (в 2010 г. номинальный объем мирового товарного экспорта увеличился на 22%, а 2011 г. – на 20%) стали финансовые проблемы стран зоны Евро, сопровождавшиеся ростом безработицы, снижением жизненного уровня населения и существенным уменьшением импорта. Все это в свою очередь негативно отразилось на торговых контрагентах европейских стран, сильнее всего затронув экспорт Китая, Южной Кореи, Сингапура и Тайваня. Внесли свою лепту в замедление в 2012 г. международной товарной торговли бюджетный обрыв в США и китайско-японские пограничные проблемы.

Что касается ближайших перспектив развития международной торговли товарами, то, по мнению экспертов ВТО, они достаточно скромны: в 2013 г. рост физического объема торговли может составить 3,3%, а в 2014 – 5,0%.<sup>4</sup>

Окончание «сырьевого бума» закономерно ставит вопрос о том, как этот феномен повлиял на развитие мировой экономики и глобализацию. Ответ на первый вопрос не вызывает сомнений. Рост цен на сырье, безусловно, негативно отразился на динамике мирового ВВП. Таблица 4 этот вывод красноречиво подтверждает.

Таблица 4

**Динамика мирового товарного экспорта и ВВП (%)**

	<b>1991-2000</b>	<b>2001-2011</b>	<b>2012</b>
Физический объем экспорта	6,5	4,2	2,0

<sup>2</sup> Ведомости, 2013, 19 апреля

<sup>3</sup> www.imf.com/commodity price forecasts

<sup>4</sup> World Trade 2012, Prospects for 2013, Press Release WTO 10 April 2013.

	1991-2000	2001-2011	2012
ВВП	2,5	2,1	2,1

**Источник:** подсчитано по данным International Trade Statistics 2012, WTO; World Trade 2012, Prospects for 2013, Press Release WTO 10 April 2013.

С глобализацией ответ не столь очевиден. Как известно, одним из признаков усиления глобализации является опережающая динамика международной торговли по сравнению с производством. На протяжении 2001-2011 гг. подобная динамика достаточно четко проявлялась. Темпы роста физического объема мирового товарного экспорта в эти годы вдвое опережала темпы роста ВВП. В то же время, судя по этим показателям, темпы глобализации в этот период существенно замедлились по сравнению с предыдущим десятилетием.

В 2012 г. эта тенденция вообще прервалась в результате резкого снижения темпов роста международной торговли. Замедление глобализации является показателем того, что структурные дефекты мировой экономики, выявившиеся во время последнего мирового кризиса, пока не преодолены. О падении темпов роста мировой товарной торговли и некотором замедлении глобализации говорит и такой показатель, как доля мирового товарного экспорта в мировом ВВП (25,6% в 2012 г. против 26,4% в 2008 г.)<sup>5</sup>. Необходимо, впрочем, подчеркнуть, что сдвиги, произошедшие в международной торговле товарами в 2012 г., поставили под вопрос возможность сохранения высоких темпов интернационализации, но отнюдь не самой интернационализации, которая, безусловно, будет продолжаться, но, возможно, в других формах.

Одна из причин снижения темпов роста международной товарной торговли и некоторого замедления глобализации, на наш взгляд, связана с временным понижением активности транснациональных корпораций (ТНК), генерирующих значительную часть международной торговли. В частности, доля экспорта зарубежных филиалов ТНК в общем мировом товарном экспорте сократилось с 50,7% в 2001 г. до 33,3% в 2011 г.<sup>6</sup> О снижении активности ТНК свидетельствует и уменьшение притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ) (с 4,0% мирового ВВП в 2001 г. до 2,2% в 2011 г.).

Существенное ухудшение вышеназванных показателей свидетельствует о том, что в глобализации мировой экономики, проходившей вплоть до последнего мирового кризиса преимущественно за счет интернационализации производства, развития производственной кооперации и международного производства, и двигателем которой выступали ТНК, наметился некоторый сбой. Среди причин, приведших к снижению активности ТНК, можно назвать неуверенность инвесторов

<sup>5</sup> World Trade 2012, Prospects for 2013, Press Release WTO 10 April 2013.

<sup>6</sup> World Investment Report 2012, Overview, p.20, UNCTAD



относительно экономической ситуации в мире, причем не только в том, что касается развитых стран, но и главных «локомотивов» мировой экономики в новом веке – Китая и Индии.

### **БИБЛИОГРАФИЯ:**

- Богомолов О.Т. Мировая экономика в век глобализации. М.: Экономика, 2007. -368 с.  
Дюмулен И.И. Международная торговля. Экономика, политика, практика. М.: ВАВТ, 2010. - 448 с.  
Мировая экономика: прогноз до 2020 года /под ред. акад. А.А. Дынкина/ИМЭМО РАН. – М.: Магистр,2007. – 429 с.  
Стратегический глобальный прогноз 2030/под ред. акад. А.А. Дынкина/ИМЭМО РАН. – М.: Магистр, 2011. – 480 с.  
Спартак А.Н. Направления и методы международной конкуренции в начале XXI века: геоэкономические и торгово-политические аспекты//Российский внешнеэкономический вестник. 2011. №9. – С. 3-16.  
IEA (2012), World Energy Outlook 2012, International Energy Agency.  
International Trade Statistics, WTO.  
World Investment Report, UNCTAD.



### **Омская область: география внешней торговли расширяется**

По данным Омской таможни, в 2012 году произошло расширение географии внешней торговли Омской области, торговые связи поддерживались с 88 странами мира, в то время как в 2011 году этот список состоял из 82 стран, в 2010 году – из 74 стран.

Внешнеторговый оборот Омской области в 2012 году составил 870,1 млн долларов. Страны с наибольшим объемом товарооборота: Финляндия, Украина, Китай, Польша, Венгрия, Киргизия, Канада, Словакия, Германия, Монголия. Товарооборот с этими странами составляет 648 млн 213,5 тысяч долларов, или 74,5% от объема экспортно-импортных операций. Товарооборот с остальными странами составляет 221 млн 927,4 тысяч долларов, или 25,5% от объема экспортно-импортных операций, сообщает портал "Омская Губерния".

