

Слияния компаний на рынке оборудования для переработки мясной продукции

А. В. Шумов

УДК 334.758
ББК 65.292
Ш-962

Переработка мясной продукции является динамично развивающимся сектором АПК России. На сегодняшний день темпы развития мясоперерабатывающей отрасли в значительной степени зависят от импортного оборудования, объемы которого имеют тенденцию к росту.

По классификатору Федеральной таможенной службы РФ (ФТС РФ) «Машины и оборудование для пищевой промышленности», участвующие во внешнеторговом обороте, сведены в товарные группы ТН ВЭД 8437, 8438. В 2013 году по товарной группе 84385 было обработано 2579 таможенных деклараций именно на импорт оборудования для мясопереработки, что в стоимостном выражении составило 254 млн долларов США.

Следует отметить, что специфической особенностью рынка мясоперерабатывающего оборудования в современных условиях, как и многих других рынков машин и оборудования, является перманентный рост комплектных поставок в общей структуре мировой торговли. Все больше крупных производителей оборудования предлагают решения для оснащения целых производственных участков. Если раньше ведущие производители стремились занять свою нишу в поставках оборудования для отдельных участков производственного цикла, то сейчас отмечается стремление освоить как можно более широкий спектр оборудования для разных участков производственной цепочки по переработке мяса.

В современных условиях многие фирмы – производители оборудования для мясопереработки полностью переориентировали свою производственную программу: перешли от вертикального построения своего ассортимента к горизонтальному. Еще в начале 2000-х годов производственный ассортимент ряда ведущих компаний выстраивался преимущественно на основе одного типа оборудования разной производительности – например, исключительно клипсаторов

для колбасных изделий¹, как для мелких предприятий, так и для крупных промышленных производств. Но в настоящее время многие фирмы стремятся освоить производство разных по назначению типов оборудования. Характерным примером является производство различных видов оборудования для упаковки, взвешивания и маркировки мяса, как для предприятий малой, так и средней мощности.

Вместе с тем, на рынке оборудования для мясоперерабатывающей промышленности по-прежнему работают фирмы, специализирующиеся на производстве отдельных, специфических его видов. К таким компаниям относится немецкая фирма Seydelmann, которая занимается производством куттеров², мясорубок и фаршемешалок. Оборудование указанной компании широко известно с 1843 года и пользуется неизменным спросом во всем мире. Производственная номенклатура фирмы Seydelmann выстроена именно вокруг узкоспециализированного оборудования для предприятий любой мощности. Компания расширяет свою деятельность путем поиска возможностей оптимизации и улучшения работы уже освоенных типов оборудования.

Еще одним примером «эталона» узкой специализации служит японская компания Ishida. Ее история насчитывает 120 лет, на протяжении которых фирма производит оборудование для упаковки, взвешивания и маркировки. Оборудование компании считается настолько высококачественным, что даже в случае, когда на рынке появляется «подержанный» экземпляр какой-либо из машин, продавцу приходится устраивать на него аукцион, так как всегда есть большое количество желающих приобрести его.

В современных условиях на рынке оборудования для мясопереработки присутствует большое количество компаний-производителей, которым постоянно приходится бороться за свое выживание. В этой связи в последние годы отмечается тенденция к объединению компаний в производственные холдинги.

Одним из результатов недавних и наиболее крупных слияний стало появление в 2009 г. американской группы компаний Provisur. В ее состав вошли 6 компаний, которые до этого были самостоятельными производителями оборудования: AM2C (Франция), Beehive (США), Cashin (США), Formax (США), TST (Нидерланды) и Weiler (США). В результате объединения появилась возможность предлагать комплексные решения в виде производственных линий, сочетающих в себе возможности измельчения, смешивания, сепарирования, формовки и нарезки. По отдельности ни один из указанных производителей не смог бы предложить полную линию для производственного участка, в то время как работа в команде позволила до-

¹ Клипсатор – оборудование, предназначенное для наложения алюминиевых клипс с целью запечатывания оболочки при производстве колбасных изделий.

² Куттер – (англ. cutter, от cut – резать), в колбасном производстве машина для измельчения фарша, а также для смешивания его с др. компонентами.



биться синергетического эффекта и существенно повысить общий объем продаж. Так, по данным представительства компании Provisur, за период с 2009 по 2013 гг. объем производства каждой из фирм увеличился в среднем в 2,5 раза и продолжает расти в 2014 году.

Еще одним примером объединения нескольких производителей оборудования для мясопереработки в одну группу является испанский холдинг Adfood (Advanced Food Systems Group). Он включает в себя четыре испанские фирмы, каждая из которых обладает своей специализацией: Roser (линии по разделке мяса и санитарное оснащение предприятий), Cato (оборудование для производства колбасных изделий), Ogalsa (промышленные иньекторы и тумблеры) и RMT (линии для приготовления деликатесной продукции). Само по себе испанское оборудование, в отличие, например, от немецкого, на рынке не позиционируется как оборудование высочайшего качества. Однако в данном случае объединение дало компаниям-участникам не просто шанс на выживание, но и сделало их серьезными конкурентами на международном рынке, поскольку производителей, готовых предложить аналогичный набор оборудования «из одних рук», крайне мало.

Следует отметить, что процессы слияний на рынке мясоперерабатывающего оборудования не всегда происходят планомерно и гладко. В последние годы нередки случаи, когда некогда успешные компании оказывались на грани банкротства, что вынуждало их искать объединения капиталов с более успешными фирмами. Так, в 2013 году всемирно известный немецкий производитель оборудования для разделки мяса и организации складской логистики WVG Kainz вынужденно стал частью швейцарской фирмы Güdel Intralogistics, которая специализируется в складской логистике вне рамок пищевой промышленности. Фирма Kainz получила новое имя, новые технологии и новые производственные возможности, перестав, однако, существовать, как самостоятельное предприятие. Насколько целесообразным для нового владельца останется сохранение немецкого подразделения, занимающегося оборудованием для мясопереработки, покажет лишь время.

Рост поставок комплектного оборудования в объеме международной торговли оборудованием для мясопереработки сопровождается ускоренным ростом объемов международной торговли сопутствующими услугами, такими как шеф-монтаж, пуско-наладка, технические консультации и обучения. В последние годы почти все производители линий по убою и первичной переработке скота в обязательном порядке вместе с оборудованием предлагают услуги по шеф-монтажу и пуско-наладке этого оборудования. Поскольку скорость работы таких линий зависит преимущественно от того, насколько быстро выполняет операции работающий на них персонал, производитель предлагает воспользоваться услугами своих специалистов для проведения обучения на собранной и отлаженной линии. Например, австрийская фирма BANSS обладает большим штатом технических специалистов,

которые одновременно курируют проекты по убою скота в разных точках мира. Существенным преимуществом является то, что обучение проводят сотрудники, которые сами раньше работали на бойнях и знают все тонкости оптимизации рабочего процесса. Благодаря возможности предлагать сопутствующие услуги вместе с оборудованием, фирма BANSS прочно закрепилась в числе мировых лидеров в своем сегменте и с каждым годом только улучшает свои позиции.

Другим примером является итальянская фирма Frigo Impianti – производитель камер для сушки и созревания. Для производства высококачественных сыровяленых мясных изделий недостаточно просто приобрести соответствующую камеру, необходимо отладить сложный технологический процесс. Поэтому итальянский производитель предлагает услуги своих технологов, которые приезжают на перерабатывающие предприятия и работают там до тех пор, пока продукт на выходе не будет соответствовать заявленным требованиям.

Таким образом, говоря о структурных сдвигах на мировом рынке оборудования для мясоперерабатывающей промышленности, следует отметить, что в современных условиях преобладает тенденция, направленная на глобальную интеграцию крупнейших производителей. Одновременно выделяются наиболее перспективные и экономически выгодные направления товаропотоков.

В связи с последними событиями на Украине, повлекшими за собой введение ряда экономических санкций в отношении России, на рынке мясоперерабатывающего оборудования велика вероятность того, что может произойти новый географический сдвиг в сторону стремительного усиления торговых взаимоотношений между странами БРИКС.

БИБЛИОГРАФИЯ:

Рыбец Д.В., Савинов Ю.А., Босин Е.И. Некоторые особенности заключения контрактов по импорту комплектного оборудования в Россию // Российский внешнеэкономический вестник, №11 2013, сс. 81-93 (Rybec D.V., Savinov Ju.A., Bosin E.I. Nekotorye osobennosti zakljuchenija kontraktov po importu komplektnogo oborudovanija v Rossiju // Rossijskij vneshejekonomicheskij vestnik, №11 2013, ss. 81-93)

Таможенная статистика ФТС РФ <http://www.customs.ru> (Tamozhennaja statistika FTS RF) Seydelmann. In the hands of the best. URL: <http://www.seydelmann.com/en/about>

Istida. Providing Business Solutions Worldwide. URL: <http://www.ishida.com/company/index.html>

Provisur. Ingenuity Is More Than A Word. It's Our Business. URL: <http://www.provisur.com/about-provisur/>

Adfood Advanced Food Systems Group, your technological partner. URL: <http://adfood.com/en.html?lang=en>

Пресс-релиз компании Güdel AG: WVG Kainz becomes part of GÜDEL Group AG: <http://www.gudel.com/company/press-releases/release/guedel-acquires-manufacturer-of-washing->



conveyance-storage-and-automation-technology-in-the-food-processing-industry/ (Press-reliz kompanii Güdel AG)

Tipper Tie. Welcome to TIPPER TIE. About the TIPPER TIE Group. URL: <http://www.tippertie.com/en/company/company-portrait/>

BANSS Maschinenfabrik GesmbH. Das Unternehmen. URL: <http://banss.matousek.at/unternehmen.htm>

Frigoimpianti. THE COMPANY. URL: http://www.frigoimpianti.it/index.php?option=com_content&view=article&id=14&Itemid=132&lang=en

.....

СвердНИИхиммаш разработал и поставил импортозамещающее оборудование для НВАЭС – 2

"СвердНИИхиммаш" (входит в машиностроительный дивизион Росатом – Атомэнергомаш) завершил поставку комплекса оборудования для обращения с твердыми радиоактивными отходами (ТРО) на строящуюся Нововоронежскую АЭС-2. В комплекс входят установки для предварительного прессования отходов, сжигания, обращения с невозвратными защитными контейнерами (НЗК). Кроме того, в рамках договорных обязательств, поставлен ряд вспомогательного оборудования: контейнеры, бочки, захваты для работы с бочками и НЗК.

Главную позицию в поставке данного комплекса занимает пресс высокого давления с усилием прессования до 2000 тонн (20 МН). Уникальность прессы в том, что это первое отечественное оборудование такого типа, установленное на российских атомных электростанциях. Ранее на российских АЭС применялись прессы только зарубежных производителей. Например, на Балаковской и Ленинградской АЭС работают немецкие прессы усилием 15 МН, на Смоленской - смонтирован голландский пресс.

Оснащение комплекса прессом высокого давления позволит добиться сокращения объёма ТРО в десятки раз – уверяют специалисты. Всё благодаря двухступенчатому прессованию, где на первой ступени прессования используется пресс низкого давления (950 кН), уменьшающего объём отходов примерно в пять раз. Прессование производится в 200-литровых бочках, которые затем отправляются на пресс высокого давления. Полученные брикеты укладываются в НЗК, заливаются цементом, а уже после отправляются на хранение и захоронение.

Такая технология позволяет наиболее рентабельно использовать площади хранилищ для размещения кондиционированных форм радиоактивных отходов за счет существенного уменьшения их объёма.

"Поставка прессы высокого давления даёт возможность России конкурировать на мировом рынке с зарубежными компаниями-производителями оборудования такого типа. Таким образом, у нас исчезла зависимость от зарубежных поставщиков. Наш пресс – высокотехнологичное оборудование, не уступающее по качеству зарубежным образцам, к тому же дешевле почти в два раза", - отметил заместитель генерального директора по науке ОАО "СвердНИИхиммаш" И. Гурвич.

.....