

НАВСТРЕЧУ 75-ЛЕТИЮ ВАВТ

# Российский капитал в странах СНГ

А.Н. Покровский

Заслуженный деятель науки России, доктор экономических наук, профессор,  
выпускник ВАВТ 1956 года (Всероссийский научно-исследовательский  
конъюнктурный институт)

В.А. Савин

Кандидат экономических наук, доцент (Институт экономики РАН)

---

**Н**а книжной полке новинка. Книга представляет собой серьезный, глубокий анализ проблемы, которая до сих пор еще не привлекла должного внимания. Речь идет об участии российского государственного и частного капитала в экономическом развитии бывших республик постсоветского пространства\*.

Теперь читатель имеет возможность существенно расширить свои познания в этой области. Это тем более важно, что ни в России, ни в других странах СНГ, ни в совместных статистических изданиях нет достаточно полной и достоверной информации по данной проблеме. Авторам пришлось провести кропотливую работу по сбору, отбору и оценке фактического материала. Отсюда и определенные плюсы работы, и ограниченность перечня затронутых проблем. Но даже и то, что удалось авторам, следует оценить, как определенную научную дерзость, разумеется, в положительном смысле этого слова.

Только что мы заявили об определенной ограниченности, узости проблем, затронутых авторами книги. И тут же хочется опровергнуть самих себя. И в самом деле: вчитайтесь, вдумайтесь, какой все-таки широкий диапазон вопросов удалось авторам охватить. Перечислим только узловые вопросы: 1. Трансграничная экспансия российского бизнеса. 2. Масштабы присутствия российского капитала в странах СНГ. 3. Формы и стратегия зарубежной экспансии российского капитала. 4. Инвестиционная привлекательность и инвестиционные риски в регионе СНГ. 5. Конкуренция на постсоветском инвестиционном пространстве, в том числе конкуренция и конфликты российских и международных корпораций, сотрудничество российских и международных корпораций, конкуренция между российскими бизнес-структурами на постсоветском пространстве. 6. Возможности и проблемы корпоративной интеграции. 7. Государственная политика в отношении инвестиционной экспансии в страны СНГ. Надо заметить к тому же, что библиография включает 348 наименований книг и статей, в том числе 219 наименований на иностранных языках, а также информацию, размещенную в Интернете.

По нашему мнению, об узости охвата проблем можно говорить с большой натяжкой, близкой к неточности.

В сжатом виде конечные результаты, полученные авторами, изложены в разделе книги, названном «Вместо заключения». Хотелось бы выразить полную солидарность с этими результатами. Авторы пишут следующее:

«Представляется, что для расширения инвестиций российских компаний в страны СНГ имеются хорошие перспективы. Это обусловлено рядом факторов.

---

\* А.М. Либман, Б.А. Хейфец. Экспансия российского капитала в страны СНГ. – М.: Экономика, 2006. – 367 с.

Во-первых, это регион, со многими странами которого в прошлом сложились неплохие традиции сотрудничества. Можно ожидать новых реальных шагов в углублении интеграционного взаимодействия по ряду направлений.

Во-вторых, это динамично развивающийся регион, обладающий богатыми природными ресурсами и емким внутренним рынком, который уже сейчас больше половины российского. Кроме того, за постсоветский период в ряде стран СНГ накоплен опыт удачных реформ в отдельных отраслях, ими устанавливаются новые связи со странами вне Содружества. Все это может быть использовано с эффектом для российских инвесторов.

В-третьих, у России имеются многие необходимые технологии и финансовые средства, в которых нуждаются страны региона. В политическом же плане регион СНГ – это сфера особых интересов России.

В-четвертых, это регион с избыточными трудовыми ресурсами, тогда как у России население будет сокращаться. Даже по самым оптимистичным прогнозам ООН, население России к 2025 г. сократится до 131 млн человек, а в 2050 г. – до 100 с небольшим миллионов. Покупка использующих трудоемкие технологии предприятий в странах СНГ может стать одним из важных направлений в решении острой проблемы нехватки рабочей силы.

В-пятых, в этих странах имеются разнообразные недооцененные активы в перерабатывающей промышленности, на многих предприятиях установлено современное технологическое оборудование, имеется квалифицированный персонал.

В-шестых, усиливается конкуренция на мировом рынке, а также внутри России. В таких условиях российский бизнес, продолжающий наращивание своих «финансовых мускулов», заинтересован в поисках новых объектов для инвестирования, выходе на те рынки, где у него имеются лучшие шансы на успех.

...Можно ожидать возрастания политических и экономических рисков капиталовложений в страны СНГ\*, что связано с наметившейся в последние годы диверсификацией постсоветского пространства, стремлением России перейти на рыночные партнерские отношения с государствами Содружества. Это касается как стран, стремящихся дистанцироваться от России, так и традиционно дружественных государств. Не в последнюю очередь такие изменения связаны с тем, что государственная политика все в большей мере начинает учитывать интересы крупнейших российских корпораций, которые, в свою очередь, становятся и международными бизнес-структурами. В таких условиях становится нелогичным и даже невозможным дальнейшее субсидирование отдельных государств СНГ с помощью цен, прежде всего на газ.

Абсурдность ситуации с субсидированием цен особенно очевидна в современных условиях, когда значительную часть льготных ресурсов получают частные предприятия, контролируемые иностранным и национальным капиталом, которые часто являющиеся конкурентами российских компаний. Тем самым мы своими руками подрываем наши конкурентные преимущества.

Это не означает, что нужно отказаться от помощи странам, находящимся в сфере политических интересов России. Однако такая помощь должна оказываться в более доступных и понятных для населения России и стран-реципиентов формах.

Прозрачные инструменты используют страны ЕС. Они создали особые механизмы содействия интеграционным процессам. В ЕС существуют ряд структурных фондов, финансирующих отдельные направления развития: Европейский фонд регионального развития, Европейский социальный фонд, Европейский фонд ориентации и гарантий сельского хозяйства, Финансовый инструмент управления рыболовством, Кохезионный фонд. Приоритеты распределения средств этих фондов определяются правилами стран ЕС в координации с Европейской комиссией.

Крайне важно, чтобы изменение политики в области ценообразования на экспортируемые товары носило деполитизированный характер и основывалось на применении общих норм и правил ко всем странам Содружества без исключения.

Позитивную роль будут играть вступление России и других стран СНГ в ВТО, реальные шаги по углублению партнерства ЕС с Россией и некоторыми другими государствами на постсоветском пространстве. Эти изменения будут способствовать сближению с международными стандартами норм и правил

\* Подчеркнутые слова принадлежат рецензентам. (Прим. ред.)

как самой России, так и стран Содружества, куда будут направлены российские инвестиции, и вести в конечном счете к расширению инвестиционных потоков российского капитала.

Не меньших усилий потребует и совершенствование внутреннего законодательства, стимулирование зарубежной активности российских компаний, в том числе с помощью налоговых и таможенных льгот при вывозе капитала и репатриации прибыли, а также улучшение условий для ведения бизнеса иностранных инвесторов в России. Позитивные сигналы в этой области, как правило, вызывают симметричную ответную реакцию у наших партнеров по Содружеству.

Важно иметь в виду и то обстоятельство, что расширение экономического присутствия в странах Содружества российского капитала несовместимо с логикой конфронтации в межгосударственных отношениях.» (См. с. 270–273).

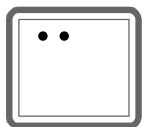
Мы процитировали не все выводы авторов, но думается, что и этого вполне достаточно, чтобы показать масштабность и полезность проделанной авторами работы.

Если книга будет переиздаваться, а это надо было бы сделать, то хотелось бы высказать и некоторые пожелания.

Во-первых, термин «экспансия» в данном случае не является достаточно точным. За прошлые десятилетия наши экономисты изрядно постарались, чтобы придать этому слову отрицательный смысл, сопряженный с насилием и даже вооруженным давлением. Кроме того, масштабы и темпы вывоза капитала из России в СНГ слишком скромны (см. таблицу 11 на с. 58 книги). Имеются возможности подобрать более адекватное наименование процессам, описываемым в книге. Вывоз капитала в страны СНГ, осуществляемый Россией, является одной из пяти основных форм внешнеэкономических связей. Применение этой формы связей предполагает учет рыночных законов, принципы добровольности и равенства сторон.

Во-вторых, при наличии многих удачных приложений (например, 1, 2.1, 2.2, 2.3, 2.4, 2.5, 2.6) авторы ограничились законами некоторых стран СНГ о свободных экономических зонах. А где законы стран СНГ о совместных предприятиях, концессиях? Это также имеет непосредственное отношение к тематике книги. Названные материалы вполне доступны. Один из авторов данной рецензии в свое время даже рискнул сопоставить качество законодательства о совместном предпринимательстве стран СНГ и Прибалтики, применив свою систему балльных оценок. На эту тему опубликовано несколько статей.

Высказанные пожелания нельзя воспринимать как категоричные замечания. Они продиктованы нашим стремлением побудить авторов книги посмотреть на свое произведение со стороны и сделать все, чтобы в дальнейшем оно стало еще лучше.



*И.А. Сафонов*

## ***Россия в общеевропейском процессе экономической интеграции.***

***– М.: Экономика, 2005. – 135 с.***

Это уже вторая книга молодого ученого, посвященная странам Европы. Теперь в центре внимания экономическая интеграция в ЕС и внешнеэкономические связи России с этой группой стран.

В первой главе автор рассматривает содержание интеграционного процесса в Европе, во второй – теорию и практику современного этапа европейской экономической интеграции в третьей – роль России в процессе европейской экономической интеграции.

Книга может быть полезна для тех, кто работает на европейском рынке после расширения ЕС, включающего ныне 25 стран, и в условиях формирования ОЕЭП.

---